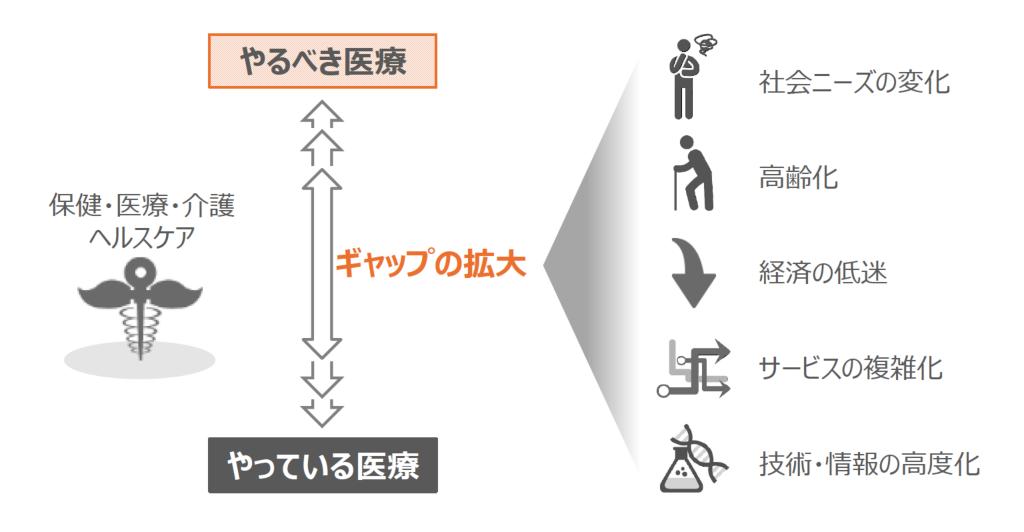


明るい社会保障のための「投資型医療」

株式会社ミナケア 代表取締役 山本 雄士

保健医療に向かうプレッシャー





病気にさせないことで稼げるモデルの実現へ"社会起業"





「ずっと元気で、の思いをカタチに」





より予防的で、費用対効果に優れ、個別最適な双方向性の高い医療(投資型医療)の実践を、支払い側(公的保険者)を通した健康づくり事業のイノベーションの形で実現。データとコミュニティの活用によって、取り組みの幅、効果、効率を上げています。

健康監査と健康投資



投資型医療の実現







健保、共済、国保などの公的 保険者と、その母体となる企業や 自治体にサービスを提供

コミュニティを軸とし、データに基づく 保健事業*を実現

リスク低減に繋がる 健康プログラム・ 保健指導



参加率が高く、 必要な集団に届く 健康プログラム



健康リスク・コストリスクの 見逃しを防ぐ 事業ポートフォリオ



健康リスクの低減、生産性の向上を!

*C2D2:Community-based Care Driven by Data

課題回避型コミュニティヘルス=「投資型医療」の実践





MinaCareにおける"健康"の定義



社会的存在として、価値を発揮できていること

MinaCareで取り組んできた「健康投資ナッジ」の例



健康経営とブランド化を支援

健康経営に取り組むメリットを明示する 企業や自治体の経営・運営方針を、より健康 志向に転換

組織・業務の改編も積極的に支援し、恒常的 な取り組みへと変革





保険者の認知を上げる

保険者、医療職、行政、経営者の合同イベン トの開催

経営側とのコミュニケーションを活性化 産業医などとの共同事業(~コラボヘルス) 地元医師会との課題(≠情報)共有





健康志向の商品やサービスと 生活の接点を増やす

コンビニで健康志向の食品を開発するよう要請 し、不要なカロリー摂取をさせないようにする 健診をコンビーで受診できるようにする 歯科予防の新たなITサービスを開発





保険者業務の手間の軽減と 価値の負荷

業務時間を99%、外部委託費を90%削減! 1年サイクルだった業務サイクルを月単位に短縮 し、保健事業の幅を広げ、効果も見えやすく



家庭内での健康づくりを デザイン

中学生と「お父さん・お母さんステキ化計画」を 実施中

家庭内コミュニケーションの活性化と、それを通 した健康投資ナッジの推進を目指す LINE®スタンプの共同開発にも着手

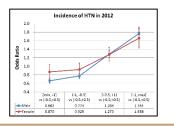


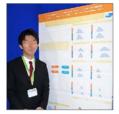


健康投資の知見を 医師会や学会で共有・報告

日本人における体重変化と血圧変化の相関を 定量的に国際学会で発表

地域医師会向けに健康リスク状況を共有し、 課題解決策を共同検討

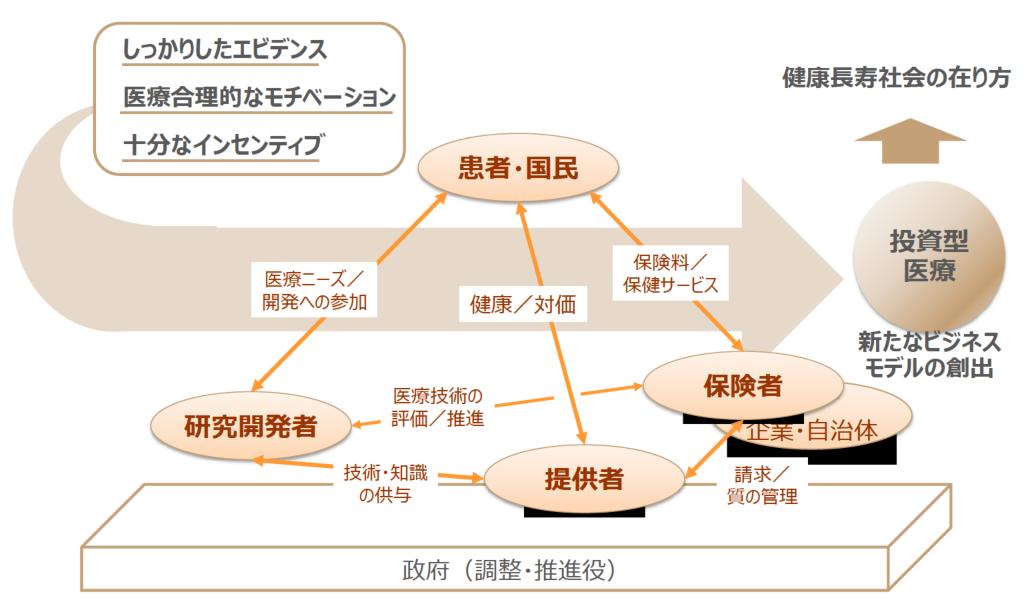




*事例の手法はナッジに限りません

強いコンセプトが業界に「非連続」な成長をもたらす









さあ今日から、ミナケアと共に 発想の転換を。

http://www.minacare.co.jp