



平成28年度女性起業家等支援ネットワーク構築事業 活動報告書・女性起業家支援事例集

2017.03

はじめに

「何かできることから始めてみたい」「起業にむけて準備していきたい」「起業してまもなくサポートしてほしい」。そういった想いを抱える女性が自分らしく働き、様々な起業における課題をともに解決できるよう、一緒に地域ネットワークが伴走しながら応援しています。

本書は、そういった女性の起業を支援するため、地域の金融機関や産業・創業支援機関等を中心とした女性起業家等支援ネットワークを形成する「女性起業家支援ネットワーク構築事業」の平成28年度の活動をまとめたものになります。

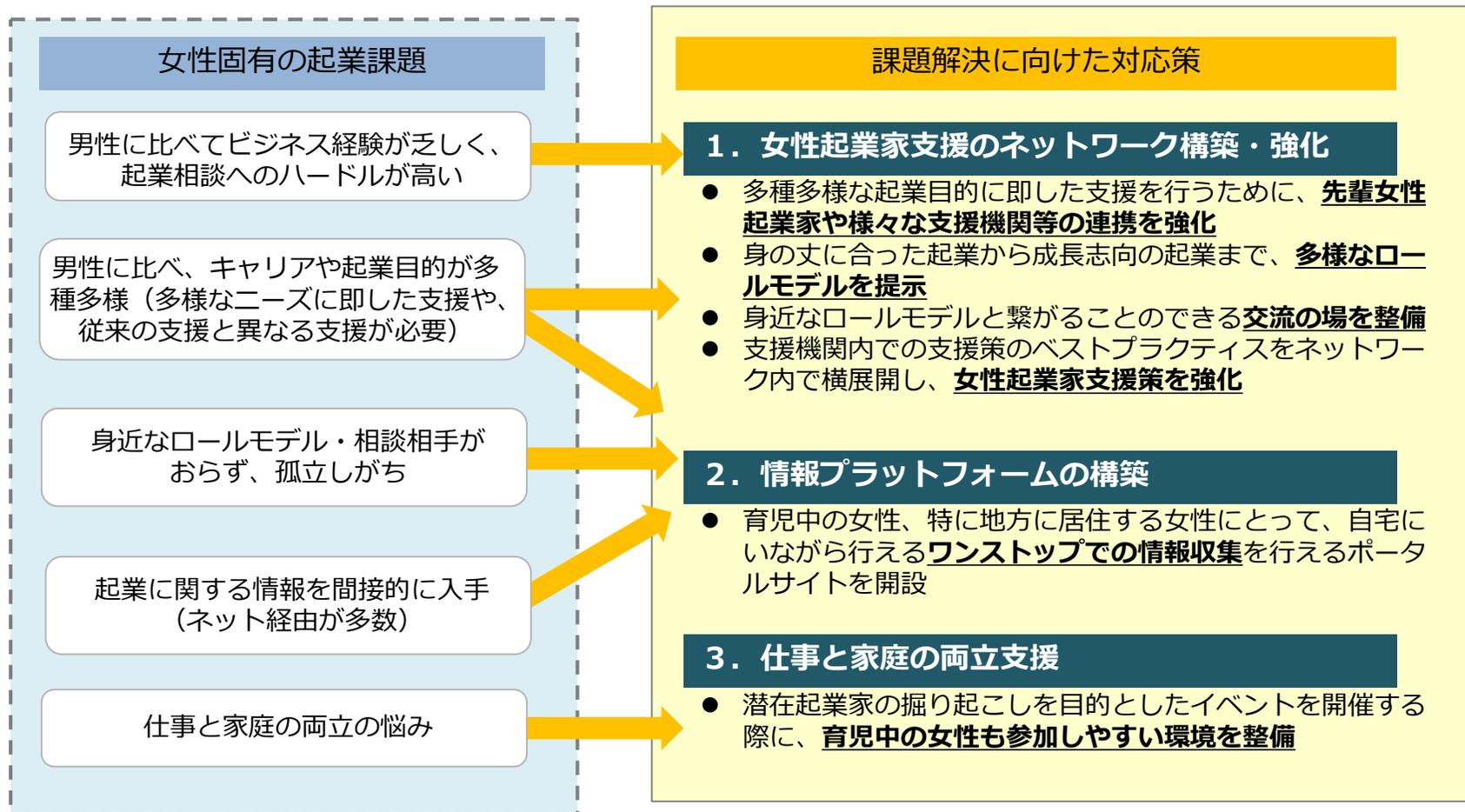
本ネットワークを多くの女性に活用いただけるよう、また、各地域の女性キャリア支援・創業支援機関等と連携し、本ネットワーク事業を通じて、女性起業家の多様なニーズや課題に対応した伴走型支援モデルを構築していけましたら幸いです。

経済産業省 女性起業家等支援ネットワーク構築事業 目次

女性起業家等支援ネットワーク構築事業について	3
全国事務局の活動報告	20
各地域ネットワークの活動報告	
北海道女性起業家支援ネットワーク	39
東北の女性起業家発掘育成支援ネットワーク	51
広域関東圏女性起業家等サポートネットワーク	62
東海3県女性起業家等支援ネットワーク	77
女性のためのほくりく起業支援ネットワーク	88
関西女性起業家応援プロジェクト&ネットワーク運営事務局	102
起業女子応援ナビ@中国地域ネットワーク	142
四国女性起業家ネットワーク	173
九州女性起業家応援ネットワーク	185
沖縄女性起業サポーターネットワーク	207

経済産業省 女性起業家等支援ネットワーク構築事業について

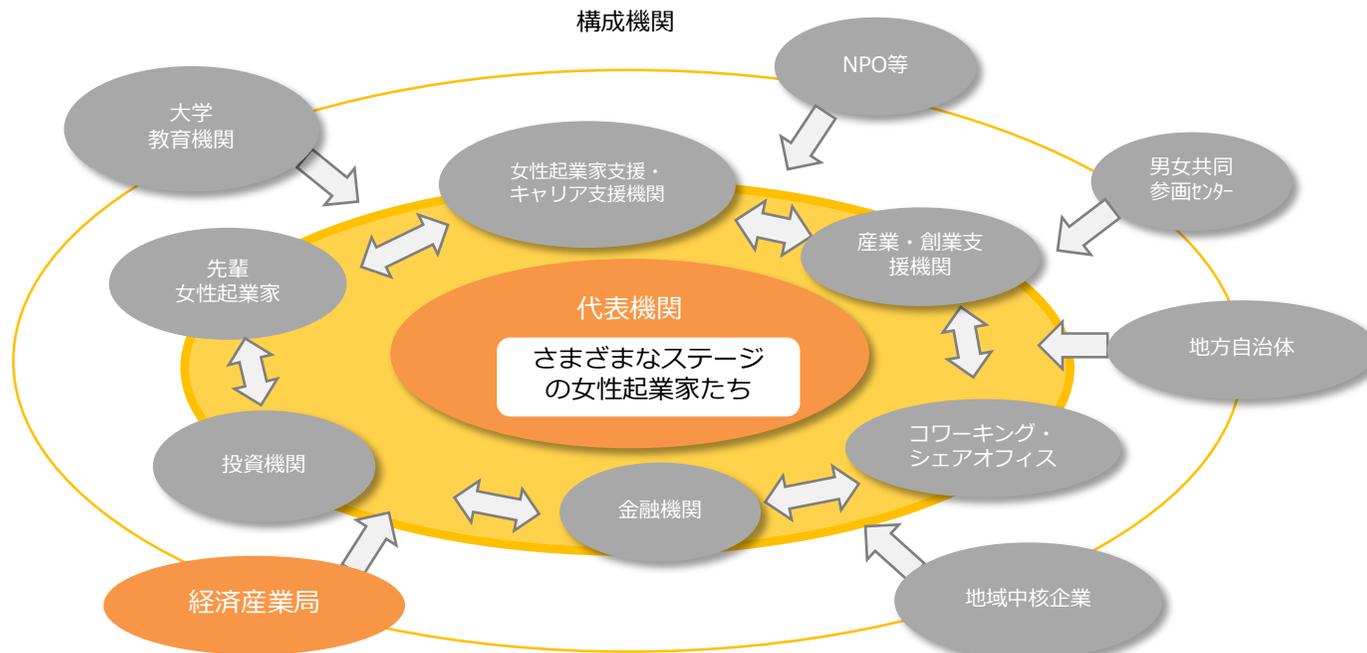
本事業では、女性特有の課題に沿った起業を支援することにより、女性の就労を積極的に促進し、働く意欲のある女性が、家庭のみならず地域や職場でも活躍できる社会づくりに貢献することを目指して、全国10箇所で女性起業家を応援する支援機関等がネットワークを構築し、各起業ステージの女性をサポートします。



有機的な連携に向けて～“わたしらしく働く”ことができるよう伴走型一気通貫型支援を目指して～

女性ならではの起業課題・多種多様な起業目的に即した支援を行うために、先輩女性起業家、キャリア支援機関やコワーキング・シェアオフィス運営事業者等と、産業・創業支援機関・金融機関、地方自治体、地域中核企業等の様々な支援機関が有機的に連携することが必要と考えます。「起業」により働きたいと考える女性が、少し先いく先輩の姿を見ながら、“わたしらしく働く”ことができるよう伴走型、一気通貫型の支援の実現を目指します。

◆地域ネットワーク 構成機関のイメージ



全国10地域で、各ステージ・多様な女性起業家の課題に応じて対応するための、女性起業家支援機関に「構成機関」として参画いただき、ネットワークを形成していきます。

全国10の地域ネットワーク活動と連携

地域	地域ネットワーク活動名	代表機関 (全国事務局より再委託)	管轄地域
① 北海道	北海道女性起業家支援ネットワーク	公益財団法人さっぽろ青少年女性活動協会	北海道
② 東北	東北の女性起業家発掘育成支援ネットワーク	特定非営利活動法人 福島県ベンチャー・SOHO・ テレワーカー共働機構	青森・岩手・宮城・秋田 山形・福島
③ 関東	広域関東圏女性起業家サポートネットワーク	エキスパート・リンク株式会社	茨城・栃木・群馬・埼玉 千葉・東京・神奈川・新潟 長野・山梨・静岡
④ 中部	東海3県女性起業家等支援ネットワーク	公益財団法人三重県産業支援センター	愛知・岐阜・三重
⑤ 北陸	女性のためのほくりく起業支援ネットワーク	公益財団法人石川県産業創出支援機構	富山・石川・岐阜の一部
⑥ 近畿	関西女性起業家応援プロジェクト&ネットワーク	公益財団法人大阪市都市型産業振興センター	福井・滋賀・京都・大阪 兵庫・奈良・和歌山
⑦ 中国	起業女子応援ナビ@中国地域ネットワーク	一般社団法人中国地域ニュービジネス協議会	鳥取・島根・岡山・広島・山口
⑧ 四国	四国女性起業家ネットワーク	一般社団法人徳島ニュービジネス協議会	徳島・香川・愛媛・高知
⑨ 九州	九州女性起業家応援ネットワーク	一般社団法人九州ニュービジネス協議会	福岡・佐賀・長崎・熊本 大分・宮崎・鹿児島
⑩ 沖縄	沖縄女性起業サポーターネットワーク	一般社団法人沖縄・ビジネスインキュベーション・プラザ	沖縄

全国10の地域でネットワークを形成、2017年1月31日末時点で、10地域ネットワークに参画した構成機関は390となっております。

(各地域の構成機関は地域頁を参照ください)



有機的な女性起業家支援ネットワーク連携事例

● 女性起業家等支援ネットワーク構築事業における女性の起業ステージの考え方について

女性が起業という働き方を知り、起業を志し、起業を実現し、起業後さらなる成長をはかるという一連の流れを切れ目なく伴走支援するのが地域ネットワークの役割と考えます。

支援機関内での支援策のベストプラクティスをネットワーク内で横展開し、**女性起業家支援策を強化**して参ります。それぞれのステージにおける支援好事例、またネットワーク内の支援連携好事例を記します。

◆ 想定される女性の起業ステージ

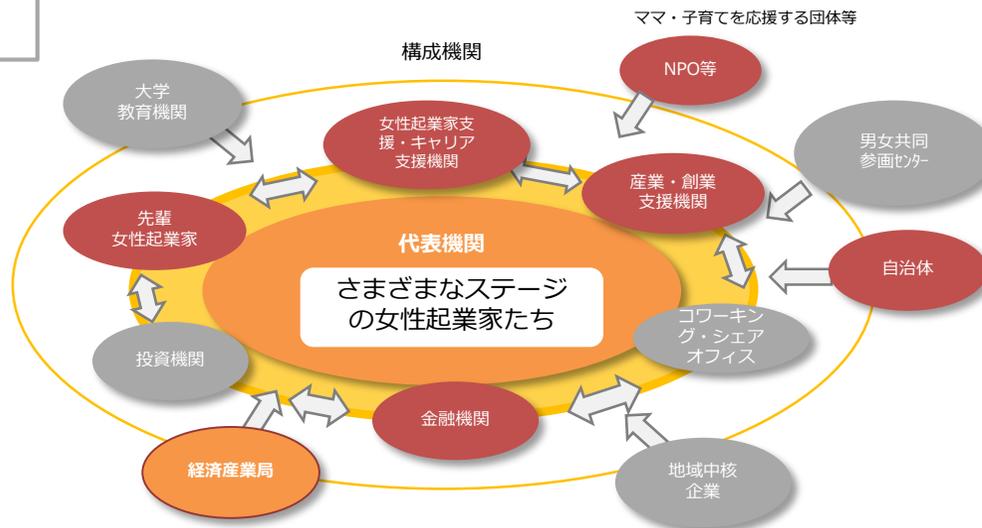
ステージ 0	ステージ 1	ステージ 2		ステージ 3	
起業って何？ 私でもできるのかな？ まずは情報集めからスタート！ 一歩踏み出す。	起業してみたいという 想いがあるけど何から どう始めたらよいか 知りたい。	起業にむけて一歩ずつ準備		わたしらしく事業をしていく	
		まずはいろいろ学び たい。必要な支援・ 環境を整えたい。	事業プランをつ くってみる。起業 に向けて準備をし たい。	起業～1年未満 スタートアップ	創業後3～5年

各ネットワーク構成機関による、一連のサポート

● 女性起業家支援連携事例①【ステージ0→ステージ1→ステージ2】 イベント×個別相談×交流会

by キャリア支援者×先輩女性起業家×創業支援機関×金融機関×経済産業局×代表機関

POINT
中国地域の起業女子応援ナビ@中国地域ネットワークの連携事例の紹介です。どのような女性起業家の課題に、構成機関がどのように参画・連携したかを記載しています。さまざまなステージの女性起業家に向けた取り組みの詳細は次頁を参照ください。



課題

【女性起業家が抱える課題・ニーズ】

- ・フリーランス・自宅で事業を始める女性は多く、子育てとの両立等から、小さくできることから始めて少しずつ事業を上げていきたいなど考えている女性も多い。どのように本格的に事業を上げていけばいいのか、アイデアを事業計画にし、事業として本格的にやっていく方法を知りたいと考えている女性が多い。
- ・その際、「起業セミナー」といったものと、ハードルが高いと感じてしまう女性が多い。
- ・起業セミナーやイベントに参加したいが、小さい子供の預け先がなかったり、子連れで参加することは他の参加者の目も気になる。それゆえに、相談機関に行きたいが、なかなか行けない女性が多い。

構成機関の役割とどのように連携していったか？

代表機関が、中国地域の5県の様々な女性起業家を応援するさまざまなステージの支援者を訪問。女性起業家支援の情報のワンストップ提供を目指し、必要な機関に適切に女性相談者を繋げるよう、ネットワーク内の支援担当者のスキルUPを目指す。

アイデアの種をどうやってカタチにしたいか考える女性相談者に対し、まずは丁寧に話を聞く役割が必要。キャリアカウンセラーやメンター等の支援者が、女性相談者の希望やステージを丁寧にヒアリングし、相談者の要望・必要に応じて、各構成機関に繋ぐ。ミスマッチがおきないように、各構成機関がどのような支援対象者なのか地域ネットワーク内で互いに把握・工夫した連携が必要である。

そのために、地域ネットワーク内で、ママ起業支援者と創業支援者などさまざまなステージの女性起業家支援機関同士の意見交換会を実施したり、支援者向け研修を実施している。

連携による成果

- ・イベントに参加しブースを見てまわった後に、自分のこれからのことや今やりたいことをどのようにかなえていこうか相談できることで、次のアクションに結びつけることができる。
- ・アイデア・想いはあるけれどもまだ具体的になっていない女性が、自分に合った支援者に会い、「私が相談に行ってもいいのかな」という不安を除き、安心して相談したり、情報収集をすることができる。
- ・これから起業を目指す女性が起業まもない女性が出会い交流し繋がる場ができることで、起業のイメージを具体化できる。
- ・女性起業家相互のネットワークづくりのみならず、地域の創業支援機関・金融機関との出会いがイベントやセミナーを行うことで、次に相談にいきやすくなる。

● 女性起業家支援連携事例①【ステージ0→ステージ1→ステージ2】 イベント×個別相談×交流会

by キャリア支援者×先輩女性起業家×創業支援機関×金融機関×経済産業局×代表機関

※詳細はP.142～を参照

知る×出会い・繋がり・学び

【ステージ1→2】

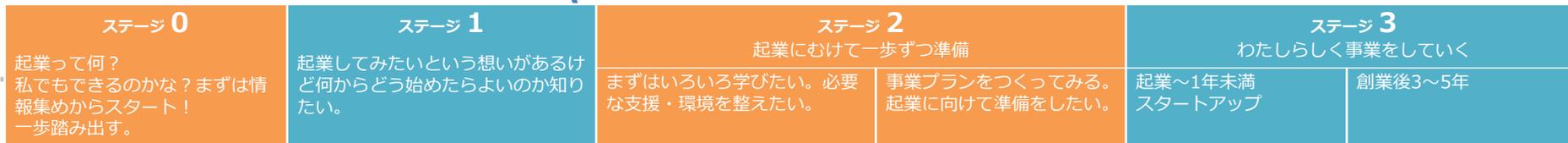
ひろしま産業振興機構創業サポートセンター訪問
 まずは知りたいことの1つである、店舗開業に向けていろいろ知りたい！という相談者に、ひろしま産業振興機構創業サポートセンターを紹介。お繋ぎし後日訪問。創業サポートセンターでは、今後の目標に向けて、どんなサポートがあるかを紹介。店舗をもつためには、資金面の確保が必要のため、事業計画の作り方を説明しました。

By キャリアカウンセラー
 →公益財団法人ひろしま産業振興機構
 創業サポートセンター

相談女性の事例

リラクゼーションの仕事で独立して2年。現在は自宅兼サロン。
 今後店舗をかまえ、多くの人にサービスを提供できるようにしたい。
 (40代女性 子供20歳)

今回、キラリ女性フェスのご相談に来られ、下記のいろいろな会に相談したりすることで、いろいろな方と知り合うことができ、アドバイスを頂くことができました。いろいろな話をする中で「課題」が明確になり、現在、夢の実現に向けて準備中です。



これからの働き方・女性起業家との交流×キャリアカウンセラー

【ステージ1】

「SHUFU-1グランプリ」
 特技を活かして活躍する主婦団体SHUFU-1をブースで出展。講演&交流の場を設け、キャリアカウンセラーによる「あなたの夢を叶える」を設け、いろいろな起業のノウハウを「自分でもやってみよう」と感じている女性が気軽に相談できるキャリアカウンセラーによる相談ブースを出展。

By 広島リビング新聞社 タイアップ企画
 ×特技を活かして活躍する主婦団体「SHUFU-1グランプリ」×代表機関×経済産業局

先輩起業家との交流×お金のことはまずは質問したい

【ステージ2】

1月19日「起業をめざす女子たちのお気軽相談会」&「SHUFU-1起業女子カフェ」
 先輩女性起業家との交流会。参加者が起業について不安におもっていることなどを質問したりアドバイスをもらえる機会を設け、起業を目指す仲間づくりの場にもなりました。また、当日は、日本政策金融公庫担当者も参加していただき、その場で相談できる機会も設けました。

By SHUFU1グランプリ×先輩女性起業家×日本政策金融公庫×代表機関

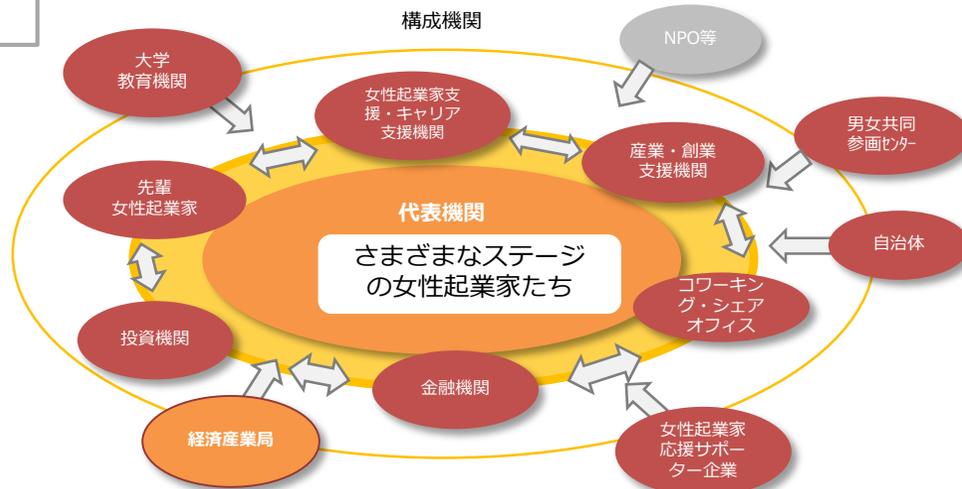


● 女性起業家支援連携事例② 【ALLステージ】セミナーイベント×交流・ビジネスプランコンテスト×事業成長

by 先輩女性起業家×創業支援機関×サポーター企業×金融機関・投資機関×自治体×経済産業局×代表機関

POINT

近畿の関西女性起業家応援プロジェクトの連携事例の紹介です。どのような女性起業家の課題に、構成機関がどのように参画・連携したかを記載しています。さまざまなステージの女性起業家に向けた取り組みの詳細は次頁を参照ください。



課題

【女性起業家が抱える課題・ニーズ】

- ・最初は小さく始めたビジネスを少しずつ事業拡大する傾向がある。
- ・起業ステージに応じた時間をかけた支援がほしい。
- ・事業を成長させたいが、販路拡大するネットワークを作る機会が少ない。イベントやセミナーには参加してもそこからどのように事業成長につなげたいかわからない。

【女性起業家支援機関が抱える課題】

- ・セミナー等で学んだ女性起業家たちの次の成長支援策がほしい。
- ・支援機関による連携による継続的な支援がしたい。

～平成27年3月近畿経産局発表「アクションプラン」より一部抜粋～

構成機関の役割とどのように連携していったか？

代表機関が、近畿の2府5県の様々な女性起業家を応援する支援者に、事業主旨を説明し、賛同した支援者がネットワークを構築し、下記の役割で各機関が参画している。

【パートナーの役割】

地域のさまざまなステージの女性起業家向けのきっかけづくりや成長支援につながる創業セミナー、イベント等の開催
自治体、地域の産業・創業支援機関、男女共同参画センター等
【サポーターの役割】
女性起業家の活躍と成長を広域的に応援する大手サポーター企業や支援機関、女性起業家コミュニティ
【先輩女性起業家（アンバサダー）】
中核イベントLED関西の過去2回のファイナリスト
このプロジェクトの取り組みを女性起業家に広くプロモーション

連携による成果

- ・これから起業を目指す女性、起業まもない女性が出会い交流し繋がる場ができることで、女性起業家が次の女性起業家をうみだすエコシステムの構築。
- ・女性起業家相互のネットワークづくりのみならず、外部の企業や支援機関との出会いが拡大したことで、女性起業家が個人では繋げられない支援機関とつながりサポートを受けることができる。
- ・事業成長に向けたメンターによるアドバイスや、事業の課題解決につながるサポーター賞が提供のみならず、その後も、サポーター企業や、地域の創業支援と繋がって継続的に多様な支援を受けることができる。

● 女性起業家支援連携事例② 【ALLステージ】 セミナーイベント×交流・ビジネスプランコンテスト×事業成長

※詳細はP.102～を参照

知ってもらう×出会い・繋がり・学び



【ステージ1→2】

近畿2府5県で計29回のセミナー・イベントを実施。
起業を目指す女性と先輩女性起業家・メンターと出会い一緒に学ぶ場を創出。
プロモーションと女性起業家を継続的にサポートしブラッシュアップを目指す。

By 先輩女性起業家、
女性起業家メンター、
自治体、創業支援機関、金融機関
近畿経済産業局、代表機関

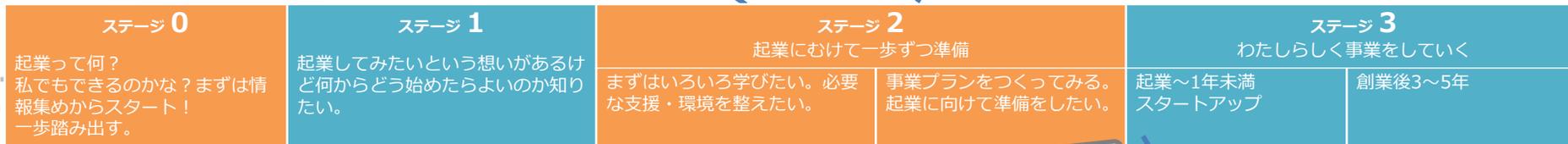
地域の創業支援
機関や先輩女性
起業家やメン
ターが、LED関
西応募者をブ
ラッシュアップ

販路拡大×事業成長

【ステージ2→3】

ファイナリストが、サポーター賞を授与してくれた企業と具体的な応援サポートについて話し合い実現に向けて進めていきます。メディアなどにも取り上げられ、さらに多くの方にも知ってもらえるチャンスが広がります。

By サポーター企業、
女性起業家メンター、創業支援機関
金融機関、投資機関
近畿経済産業局、代表機関



ロールモデル・メンター×子育てとの両立・働き方

【ステージALL】

1月23日「LED関西」では、昨年度ファイナリストのママ起業家による起業と子育てを両立で大変なことややりがいについて、午後のプログラムでは、先輩女性起業家メンターによるパネルディスカッション。これから一歩を踏み出したい女性がロールモデルと出会い話を聞ける機会を創出。

By 先輩女性起業家（昨年度ファイナリスト）、女性起業家メンター、自治体、創業支援機関、金融機関
近畿経済産業局、代表機関



サポーター企業との出会い・新たな仲間づくり

【ステージ2→3】

1月23日「LED関西ビジネスプラン発表会」近畿2府5県172名のエントリー者から選ばれたファイナリスト10名がビジネスプランを発表。70を越すサポーターとパートナーが参加し、女性起業家を応援するサポーター賞を授与。終了後はアフターパーティーの交流会を開催。多くの発見や新しい仲間づくりの場を創出。

By サポーター企業
先輩女性起業家、メンター、自治体、創業支援機関、金融機関
近畿経済産業局、代表機関



● 女性起業家支援連携事例② 【ALLステージ】 セミナーイベント×交流・ビジネスプランコンテスト×事業成長

第2回LED関西ファイナリスト 金子洋子さんの起業ストーリー



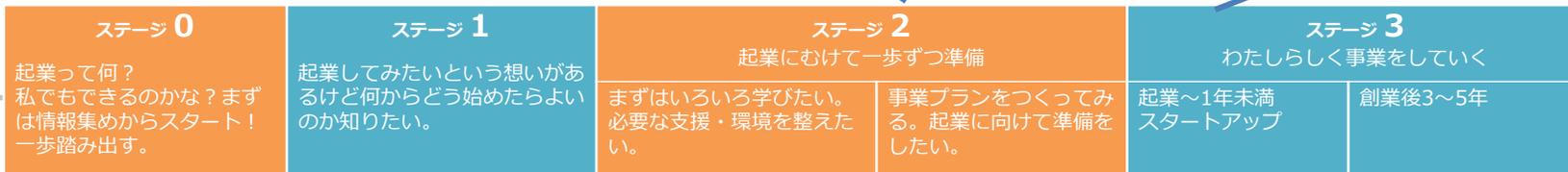
【ステージ2→3】 想いを伝える、外部パートナーとの出会い

【第2回LED関西ビジネスプラン発表会出場】
LED関西のファイナリストに選ばれ、第2回LED
関西ビジネスプランコンテストに出場。多くの聴
衆の前にプレゼンテーション。8社のサポーター企
業から応援いただけることになりました。



【ステージ2→3】 起業までの準備

自身でも準備をすすめるとともに、LED関西の
サポーター企業からの支援を頂きました。
さらに、サポーター企業が、大学と研究
所を繋いでくれたり、商標や商品開発な
どの支援して下さったりと現在もサポ
ートして頂いています。準備は大変でしたが、
2016年7月に「一般社団法人ロカロジ協
会」を設立することができました。



【ステージ0→1】 自身の経験からの叶えたい想い

妊娠中の闘病で治療を続けながら、2人目の出産・子育て。「妊娠糖尿病や糖尿病でも食えることをあきらめず、そして美味しさも追及したい！おじいちゃんから子供たちまでが一緒のものを食べられる食卓を実現したい！」という想いを、5年間温め続けながら、レシピ開発を独自で行っていました。

【ステージ0→1】 支援機関の門を叩いた最初の一步

温め続けた思いを実現させたい！と思い、子供を初めて両親に預けて、緊張でドキドキしながら大阪産業創造館を訪れ、相談することができました。そのときに、相談した先生に「1年後もしかしたらこれに出ているかもしれないね？」と冗談で言われたのが「LED関西」でした。

【ステージ1→2】 想いをカタチにする。人の繋がり広がる

大阪産業創造館の相談をきっかけに、人から人へとドンドンいろんな方につながり、作りたかったサービスの事業計画づくりにチャレンジしました。そして1年後、LED関西のビジネスプラン発表会にエントリーしました。

【ステージ3】 様々な出会いと事業成長

サポーター企業から自社キッチン「ロカロジキッチン」を構えるにあたっての資金準備についても投資いただけることになりました。2017年2月からは「低糖質+低GIお料理レッスン」を開始しました。LED関西の第1回ファイナリストの先輩起業家や第2回の同期の頑張りが刺激・励みになります。



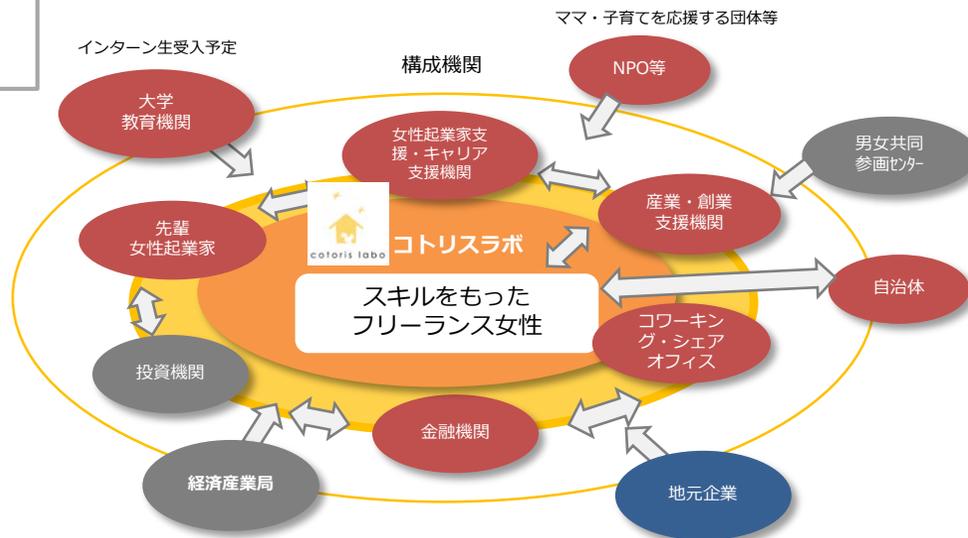
● 女性起業家支援連携事例③【ステージ1】 自治体・地元企業×スキルUP・販路拡大

by 子連れOKシェアオフィス「コトリスラボ」×女性起業家支援者×創業支援機関×地域中核企業×自治体

※詳細はP.32～を参照

POINT

静岡県三島市の「コトリスラボ」と地域の創業支援機関・自治体などとの連携事例の紹介です。どのような女性起業家の課題に取り組み、地元企業・地域と女性起業家の力を発揮する場をマッチングしているかを記載しています。
女性起業家に向けた取り組みの詳細は次頁を参照ください。



課題

【女性起業家が抱える課題・ニーズ】

- ・都会でキャリアを積みUターンでもどってきたり、転勤等で静岡に転居した女性も多いる。これまで培ったスキルや経験を活かして何かやりたいと考えているが、子育て等と両立しながら能力を発揮する場所を見つけられない女性も多い。
- ・子育てと両立しながら活動しているフリーランスの女性にとって、1人で事業をしていくことは不安や孤独がある。情報共有し、互いに切磋琢磨して頑張れる女性起業家同士のコミュニティがほしい。
- ・子供の預け先が確保できず、仕事を請けられなかったり、事業との両立が難しい、また自宅仕事をしているので打合せしたりする環境がほしい。

【地元支援機関が抱える課題】

- ・自治体や中小企業が、新規事業立ち上げや販路開拓、プロモーション戦略にあたって、新たな視点やノウハウを持つ支援者やパートナーを探している。

(全国事務局によるヒアリングより、一部抜粋)

それぞれの役割とどのように連携していったか？

【シェアオフィス「コトリスラボ」】

静岡県内で初めての子連れで利用できる女性起業家のための三島市のシェアオフィス。株式会社ビズホープの代表寺田様自らが妊娠中に起業し子育てをしながら地域の中小企業や個人事業主の広報サポートを行ってきた体験を通じ、同じ志の女性と共有できる拠点にしたいと考え始めた事業。企業や自治体のニーズと、フリーランスの能力・機会のマッチングのみならず、寺田社長が先輩起業家としてのロールモデルとなり、事業のこと、子育てのことと良きメンターとして女性の相談にのったり、OJTスキルアップの機会のチャンスを創出している。

【商工会議所・創業支援機関の役割】

地元企業の事業成長・課題解決の要望に対し、販路開拓や広報プロモーション分野等でフリーランス女性の活躍の機会を創出。女性フリーランス派遣事業の仕組みをつくり、マッチングを行っている。

【自治体】

移住者、転勤者、復職を希望する女性など、一步踏み出したい女性が何かはじめるきっかけづくりを創出。

連携による成果

- ・「トリプルWINモデル」の実現。
企業、コトリスラボで活動するフリーランス女性、そして地元の支援機関がそれぞれの強みを活かし互いにWINWINな関係を構築。企業にとっても、各専門スキルをもったメンバーが一度にプロジェクト参画してくれることで強いパートナーシップを組み、成果を創出できる。
- ・フリーランス女性が、1人では請けられない大きな事業にチャレンジすることができ、またチームでワークシェアし企業等の仕事を請けることで、子育て等と両立ができ、各フリーランスの能力やスキルを最大限発揮して働くことができる。
- ・寺田氏という身近なロールモデルの姿を見ながら、企業などの外部パートナーと仕事をする上で必要なスキルや経験、実績をつけることができ、キャリア形成、成長をしている。

●女性起業家支援連携事例③【ステージ1】 自治体・地元企業×スキルUP・販路拡大

働きたい！何かはじめてみたい×先輩起業家ロールモデル

【ステージ0→1】

自治体とともに、女性起業家と出会っていただくことで、何か始めたい！働きたい女性に、その実現の1つとしての「起業」を知って頂く機会の創出。そしてセミナー修了後も、引き続き、一歩踏み出す女性を、オンライン&リアル(拠点)両面でサポートする体制を構築。

株式会社ビスホープ様より提供

By 自治体、コトリスラボ、先輩女性起業家

小山町 おやまで暮らそう課

「ママのためのスキルアップ講座」開催。女性起業家を講師に招いた連続講座で子育て中の女性の意識啓発。18名の修了生を輩出し、起業への意識向上へつなげる。

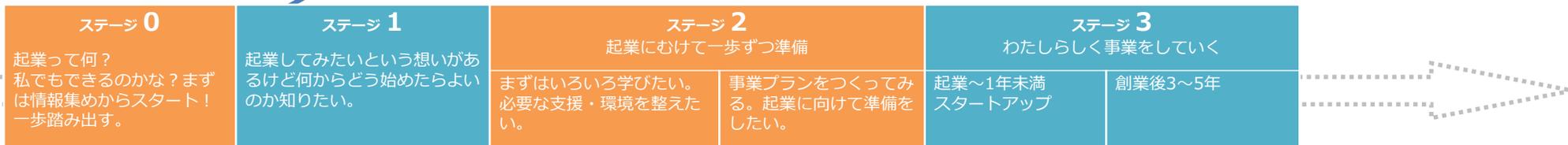
「ママのためのスキルアップ講座」修了生が動画投稿者となるwebサイト「おやまdeチャンネル」を開設。オンライン上の拠点とする。また、空き物件を活用したリアルでの拠点も整備予定。



コトリスラボ会員のフリーランス女性の声

- コトリスラボの会員になり仕事をするようになって、これまで出会えなかった人や企業と出会え、たくさんの経験ができるようになりました。
- いつも発見があり、トライする場所です。
- コトリスラボは、みんなに会えるということだけが目的ではなく、普段自宅での作業も多いので、ここにきてみんなに会うことで気持ちが仕事モードに切り替わる場所でもあります。
- 寺田さんが1つ1つフォローしてくれて、どのようにしたらよくなるかを一緒に考えてくれ、自分の事業の次の戦略のヒントをくれます。

(全国事務局によるヒアリングより、一部抜粋)



それぞれの強み×「トリプルWIN」

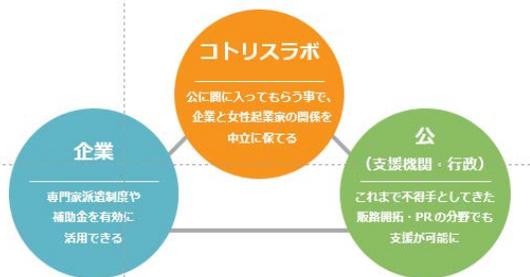
創業支援機関×女性起業家

【ステージ3】

コトリスラボがハブとなり、自治体と支援機関と企業を繋ぐ。依頼プロジェクトごとに、Webデザイン・各種技能に長けたフリーランス女性クリエイターと地域企業をむすぶ「HAPPYワークシェアリング」を構築。

By 自治体、地元企業
コトリスラボメンバー

株式会社ビスホープ様より提供



公と企業とコトリスラボでトリプルウィン達成！

【ステージ3】

地元の支援機関の三島商工会議所とコトリスラボがコラボして、コトリスラボ会員のフリーランスの女性起業家を企業に派遣するプロジェクト。地元企業の新たな広報プロモーション戦略をともに作り、地域をみんなで盛り上げていくトリプルWINモデルを構築。

By 三島商工会議所
地元企業
コトリスラボ
会員メンバー

参考事例 三島商工会議所

女性フリーランス派遣事業
支援機関とコトリスラボがコラボし、会員を企業に派遣。
商品開発やプロモーション戦略等のサポートを行う。



株式会社ビスホープ様より提供



全国ポータルサイト「わたしの起業応援net」開設

育児中の女性、特に地方に居住する女性にとって、自宅にいながら行えるワンストップでの情報収集を行える環境づくりを目指して、「わたしの起業応援net」ポータルサイトを2016年10月に開設しました。

お住まいの地域の相談サポート機関や、セミナー・イベント情報を知ることができる「女性の起業・事業を応援するサイト」です！
「まずは起業について知りたい」という方から「起業してまもない」方までの様々な起業ステージや、自宅開業やフリーランス、法人設立といった様々な起業スタイルにも応じたサポートを目指し、夢や目標の実現や課題解決の実現を応援します。



様々な創業支援・女性の就労支援サイト等と相互リンクにより今後も連携していきます。

【本サイトのURL】<http://joseikigyo.go.jp/>



【Facebookページ】
全国のイベント・セミナー情報、先輩起業家モデル事例、女性起業家支援事例を紹介しています。

「わたしの起業応援net」コンテンツ紹介



Message for 叶える
これから起業を叶える女性

◆Message For 叶える

これから起業を目指す、起業にむけ準備をすすめていきたい女性

起業ってどんな働き方なのか？私でもできるかな？まずは先輩起業家や学べる場所などの情報を集めたい方
自宅開業や起業を目指して、アイデアを具体的にするために、誰かに相談したい方
に向けた情報発信をしています！

<http://joseikigyo.go.jp/beginner/>



Message for ワンモアステップ
起業家・フリーランスの女性

◆Message For ワンモアステップ

フリーランスの方、起業し事業をしている女性

事業を始めたものの今の事業や、子育て等の家庭と両立の悩みなどを相談したい方
販路拡大・事業拡大するための人脈や販路がほしい方、学ぶ場所を知りたい方
に向けた情報発信をしています。

<http://joseikigyo.go.jp/stepup/>



起業のいろは

◆起業のいろは

「起業ってどんな働き方なんだろう？～起業したい～起業するまで」をステージごとに図にしています。
事業のサポートだけではなく、子育てとの両立のためのサポート機関情報や女性起業家との交流、
キャリア相談、様々なサポートをステージ毎に紹介しています。

<http://joseikigyo.go.jp/abc/>



ネットワーク

◆ネットワーク

全国10地域にある起業サポート・活用メニュー、イベント情報

地域にある起業・事業の応援メニューや起業セミナー等の情報を紹介しています。

イベントセミナー情報だけでなく、相談支援機関情報を写真付きで掲載し、どんなところなのかが見える化して紹介しています。

<http://joseikigyo.go.jp/network/>

わたしの起業応援net「起業のいろは」

	ステージ0	ステージ1	ステージ2		ステージ3	
	起業って何？ 私でもできるのかな？ まずは情報集めからスタート！ 一歩踏み出す。	起業してみたいという 想いがあるけど 何からどう始めたら よいか知りたい。	起業に向けて一歩ずつ準備		わたしらしく事業をしていく	
			まずはいろいろ学びたい。 必要な支援・環境を整えたい。	事業プランをつくってみる。 起業に向けて準備をしたい。	起業～1年未満 スタートアップ	創業後3～5年
スキル・ノウハウ	様々な起業スタイルを知る	起業までのステップを知る	必要な知識・スキルを身につける	必要な手続きを学ぶ	セミナー・ワークショップでスキルを身につける	会計・税や法律・労務など専門的な知識を学ぶ
	イベント・ワークショップに参加する	業界研究をする			ホームページ・チラシ等制作、営業・販路、集客・広報を学ぶ	
情報収集・相談	メルマガやSNSでいろいろな先輩女性起業家をリサーチする	交流会・座談会でいろいろな先輩女性起業家のロールモデルを知る・仲間づくりをする		女性起業家との交流会・セミナーに参加する・仲間づくりをする		アドバイザー・専門家の支援を受ける
	働き方・キャリアについて相談する	やりたいことを明確にする、起業するか考える	事業の計画をたてる・相談をする		メンタリング、事業・経営相談を利用する	
インセンティブ	子育て・介護と両立して働くための準備・情報収集をする	在宅・自宅開業・店舗開業の方法を学ぶ	インキュベーション・コワーキング施設・オフィス機器サポートを活用する		店舗・物件を探す	
パートナー	一時預かりやデイサービスなど、子育て・介護との両立サポートサービスを利用する					

起業といっても、やりたいこと、働くスタイル・環境も人それぞれ。起業という言葉はハードルが高いと感じる方から、事業成長を目指す方までスタイルは様々ですから、準備に必要な期間や、必要な準備の内容も異なります。

また、事業をはじめてから、少しずつ事業を大きくしていくために学びたい、拡大するための出会いがほしい！という方もいます。

そして、事業の悩みだけではなく、育児介護・家事との両立した働き方などの悩みを持つ方も多いのが女性起業家課題の現状です。

「起業のいろは」ページは、そういった課題を一緒に解決していくための起業の準備ステップマップになればと考え作成し、今後もさまざまな情報を掲載し充実をはかって参ります。

「平成27年度 産業経済研究委託事業（女性起業家等実態調査）報告書」をもとに、株式会社バソナ作成

わたしの起業応援net 「10地域のネットワークページ」

お住まいの地域の、セミナー・イベントの情報、気軽に相談できる場所を紹介しています！
 「ここを見れば、私に必要なサポートメニューを知ることができる！」というサイトを目指して
 今後も情報を更新・掲載していきます。

ネットワーク



①地域ネットワークごとにセミナーや支援機関を検索できます！

中国	北陸	東北
鳥取 島根 岡山	富山 石川 (岐阜の一部)	青森 岩手 宮城 秋田 山形 福島
徳島 香川 愛媛	愛知 岐阜 三重	茨城 栃木 群馬 埼玉 千葉 東京 神奈川 新潟 長野
高知		山梨 静岡
九州	近畿	
福岡 佐賀 長崎	福井 滋賀 京都 大分 兵庫 奈良	
熊本 大分 宮崎	大阪 兵庫 奈良	
鹿児島	和歌山	



TOP > ネットワーク > 関東

-NETWORK- 関東

イベント・セミナー
情報掲載。

WHAT'S NEW

2016.12.01

関東

東京

おかげさまでセンター創設7年目！！感謝の少し早いクリスマス
 日頃より品川区立武蔵小山創業支援センターをご活用いただき
 ざいます。今年も開催いたします！センター主催大忘年会！
 6周年を迎え、7年目に入りました武蔵小山創業支援センター。ご
 いただいている皆様のおかげです。その感謝の気持ちを込めて、
 り、皆で新しい一年を迎えたいと思い、感謝の大忘年会を開催し
 ◆詳しくはこちら：http://www.musashikoyama-sc.jp/semi
 ◆申込み・問合せ：info@musashikoyama-sc.jp

関東

私たちサポーターが、関東地域1都10県の女性の起業を応援します！関東地域（茨城・栃木・群
 馬・埼玉・千葉・東京・神奈川・新潟・長野・山梨・静岡）のサポーターが連携し、1人1人の女性
 の目指す起業スタイルや環境にあわせた起業をサポートします！気軽に相談員に相談できる相談窓口
 や、学べるセミナー、先輩女性起業家と出会う交流会など、あなたを応援するさまざまなメニ
 ューがあります。

ご相談フォーム 「まずは、相談したい」という方はお気軽にご相談ください。ご担当者からご連絡いたします。



ネットワ
ク名

広域関東圏女性起業家等サポートネットワーク

「どこに相談したらいいかわからない」という方のための相
 談フォームがあります。気軽にメールでの相談ができます。

わたしの起業応援net 「10地域のネットワークページ」

② 起業ステージのマークをつけることで自分に合ったサポート内容を探せます。

④ 各地域の相談支援機関等にパンフレットを設置します。

Message for 叶える Message for ワンモアステップ



③ 各地域の支援機関のサポート内容を写真で見れるとともに、その支援機関の連絡先と担当者の名前も記載していますので、安心して申し込み・問合せができます。

各地域のイベントや参画機関の相談窓口に順次設置していきます。



全国事務局

実施団体名	株式会社パソナ
所在地	東京都千代田区大手町2-6-4
URL	https://www.pasona.co.jp/
連絡先	(全国事務局) 03-6225-2081



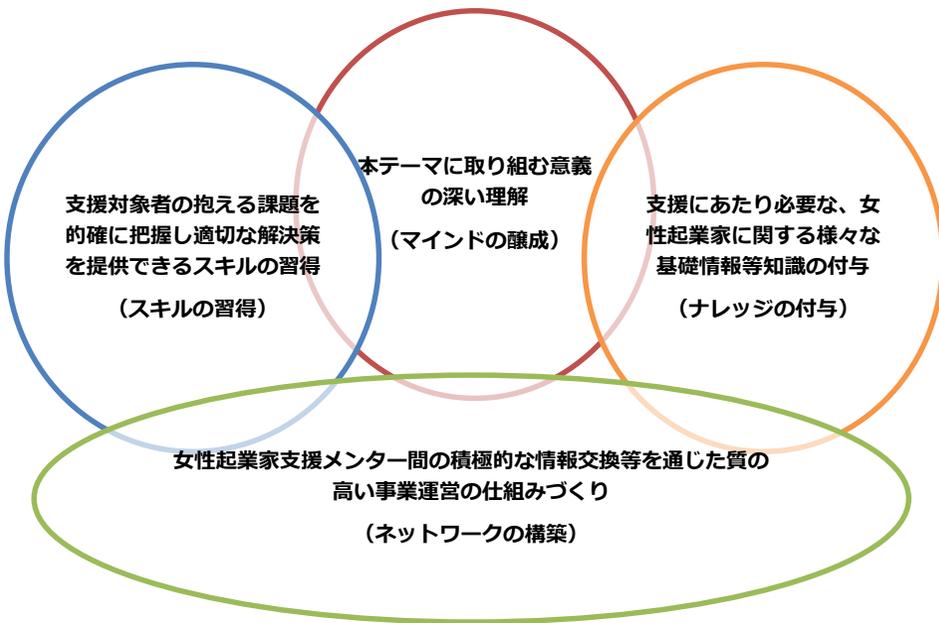
女性起業家等支援ネットワーク構築事業全体活動スケジュール

	H 2 8					H 2 9	
	4月5月	6月7月	8月9月	10月	11月12月	1月	2月3月
地域ネットワーク代表機関の公募・採択	公募4/13～5/2、 5/13採択審査委員会、採択説明訪問5/17～5/26						
各地域活動開始・活動進捗	6月	10地域での活動実施					1月末
全国ポータルサイト開設 女性起業家事例集作成			★10月14日サイトオープン		★事例取材・記事アップ		
事業広報				ママフェスブース出展	FB開設情報発信・リスティング広告	5by2020	
メンター研修		★10地域キャラバン 第1回メンター研修	★9月8日第2回メンター研修				
全国連絡会議			★9月8日第1回全国会議		★12月5日全国会議		
有識者委員会の開催	★4/8委員会						★2/21委員会
定期報告 10地域NWの確定検査、等			★定期報告①	★定期報告②	★10地域 中間検査		★10地域 確定検査

女性起業家支援メンター研修プログラムについて

女性起業家等支援ネットワークの構成員（代表機関及び構成機関の所属員）が『女性起業家支援メンター』として女性の起業支援を円滑に遂行できるよう、下記4点の実現を目指し、以下に記す育成カリキュラムによる研修を計3回に分けて実施しました。

◆女性起業家支援メンター研修プログラム方針



	研修プログラム方針	実施日・実施場所
第1回目	(マインドの醸成・ネットワークの構築) ■事業方針、事業ステークホルダー理解 ■自地域の女性起業家課題の把握と、支援ネットワークの構成機関の網羅度の現状把握とさらなる方策の検討 ■他地域の事例を学び、さらなる方策の展開や構成機関の拡充をはかる。 ※第1回目については、支援ネットワークの構成状況において、個別でプログラムを検討し実施。 ※支援ネットワーク構成機関の網羅度が高い地域は、地域の代表機関と連携・相談の上、(ナレッジ付与)を目的とした女性起業家の面談スキル等を加えて研修実施。	各地域ネットワーク連絡会議同日に実施。(次頁参照)
第2回目	(マインドの醸成・ナレッジの付与・ネットワークの構築) ■ステージ0・1の女性起業家の現状や課題、ニーズの把握 ■ネットワーク内連携強化に向けてのベストプラクティスの共有	2016年9月8日 東京で開催
第3回目	(マインドの醸成・ナレッジの付与・ネットワークの構築) ■ネットワーク内連携強化に向けてのベストプラクティスの共有 ■起業ステージごとの女性起業家のペルソナ理解、課題と求められている支援検討 ■本事業の普及、さまざまなステージの女性起業家への訴求ポイント整理	2016年12月5日 東京で開催

第1回女性起業家支援メンター研修実施

下記の通り、全10地域ネットワーク連絡会議内同日に、代表機関と連携して、第1回女性起業家支援メンター研修を実施しました。地域ネットワークの構成状況や参加構成員により、地域ごとに研修内容をカスタマイズして実施。さらに、代表機関によって地域の女性起業家現状や支援課題に応じ、追加の「独自のプログラム」を実施。詳細は、各地域ネットワーク活動報告書を参照ください。

地域	地域ネットワーク活動名	連絡会議主催 代表機関	第1回連絡会議・研修会催日時 と構成機関参加者数	研修内容補記(会議内含む) (代表機関・連携による追加プログラム)	管轄地域
① 北海道	北海道女性起業家支援ネットワーク	公益財団法人さっぽろ青少年女性活動協会	8/23(火) 11:00~16:00 構成機関30団体 北海道経済産業局 38名	十勝キャリアデザインネットワーク「女性起業家コミュニティの事例について」講演と女性起業家コミュニティによるリレートーク	北海道
② 東北	東北の女性起業家発掘育成支援ネットワーク	特定非営利活動法人 福島県ベンチャー・SOHO・テレワーカー共働機構	6/27(月)13:00~16:30 構成機関15団体 東北経済産業局 25名	経営コンサルティング波多野事務所代表 波多野卓司様による「女性起業家の相談力向上について」の研修	青森・岩手・宮城・秋田 山形・福島
③ 関東	広域関東圏女性起業家サポートネットワーク	エキスパート・リンク株式会社	7/28(木)14:00~17:00 構成機関38団体 関東経済産業局 82名	起業して間もない女性起業家2組登壇「女性起業家たちの起業ストーリーに学ぶ」Hello-g Project様、椎名トモミ写真事務所様	茨城・栃木・群馬・埼玉 千葉・東京・神奈川・新潟 長野・山梨・静岡
④ 中部	東海3県女性起業家等支援ネットワーク	公益財団法人三重県産業支援センター	7/5(火) 9:30~12:00 構成機関7団体 中部経済産業局 21名		愛知・岐阜・三重
⑤ 北陸	女性のためのほくりく起業支援ネットワーク	公益財団法人石川県産業創出支援機構	7/19(火)13:30~16:00 構成機関14団体 中部経済産業局 27名		富山・石川・岐阜の一部
⑥ 近畿	関西女性起業家応援プロジェクト&ネットワーク	公益財団法人大阪市都市型産業振興センター	6/17(金)13:30~18:30 構成機関 近畿経済産業局 130名	一般社団法人沖縄・ビジネスインキュベーション・プラザ 能塚様による「女性の起業を応援するひとにとって大切なこと」他	福井・滋賀・京都・大阪 兵庫・奈良・和歌山
⑦ 中国	起業女子応援ナビ@中国地域ネットワーク	一般社団法人中国地域ニュービジネス協議会	08/24(水)13:00~16:30 構成機関15団体 中国経済産業局 27名		鳥取・島根・岡山 広島・山口
⑧ 四国	四国女性起業家ネットワーク	一般社団法人徳島ニュービジネス協議会	07/29(金)15:00~18:00 構成機関7団体 四国経済産業局 13名		徳島・香川・愛媛・高知
⑨ 九州	九州女性起業家応援ネットワーク	一般社団法人九州ニュービジネス協議会	08/26(金)13:00~17:00 構成機関26団体 九州経済産業局 42名		福岡・佐賀・長崎・熊本 大分・宮崎・鹿児島
⑩ 沖縄	沖縄女性起業サポーターネットワーク	一般社団法人沖縄・ビジネスインキュベーション・プラザ	8/3(水) 10:00~12:00 構成機関7団体 内閣府沖縄総合事務局 13名	前項項目に加えて、専修大学鹿住教授による「女性起業家支援のあるべき姿について」の研修	沖縄

第1回女性起業家支援メンター研修

■ 研修実施の様子

○中国地域の連絡会議



○九州地域の連絡会議



○東北地域の連絡会議



○北海道地域の連絡会議



○関東地域の連絡会議

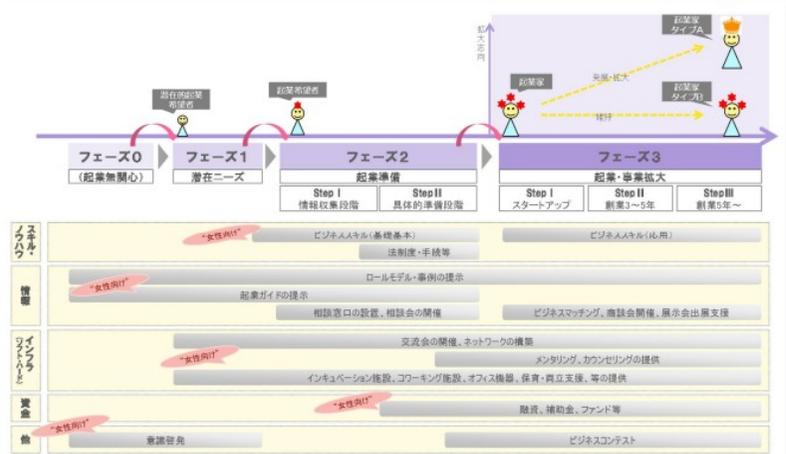


第1回女性起業家支援メンター研修実施ーワークショップ事例①

■【ワークショップ事例】自地域のネットワーク構成状況の見える化

ねらい	自地域のネットワーク構成状況とそこに不足している支援施策を把握し、それらを提供することのできる構成機関の獲得戦略を立てる。
概要	下記図表（女性起業家のフェーズごとの支援施策MAP）のようにあらゆる段階の女性起業家に対し、網羅的に支援施策が準備・提供できている状態を目標とし、自地域の支援施策が今どのような状態であるかを確認し、ネットワーク構築の戦略策定に繋げるワークショップを実施する。ワークショップにて見える化された自地域のネットワークの不足ポイントを把握し、その充足に向けどのような構成機関を新規に巻き込む必要があるか、整理しアクションに繋げる。

◆女性起業家のフェーズごとの支援施策MAP

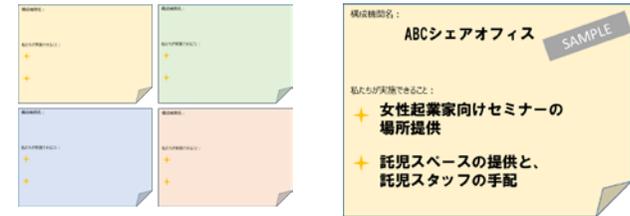


(資料)EYアドバイザー「平成27年度 産業経済研究委託事業（女性起業家等実態調査）報告書」P3

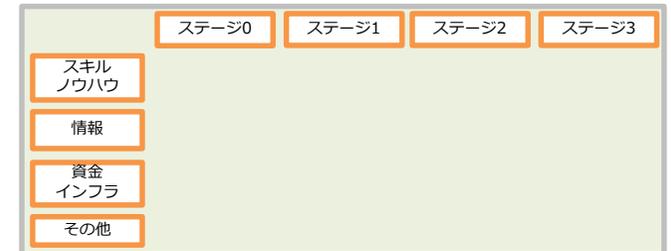
地域の参加メンバー数・構成を鑑みて地域によりプログラム内容を各回作成し全国事務局より実施。
ネットワーク構成に偏りが大きい地域については、他地域の女性起業家支援事例の紹介を多く紹介することで、ノウハウ・情報の共有を重視。

ワークの手順

①各構成機関の提供可能な支援メニューを付箋に記入いただく。



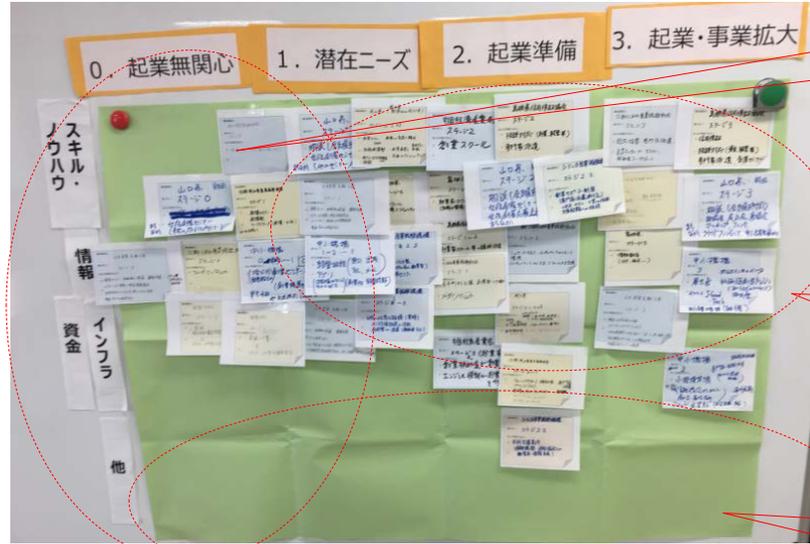
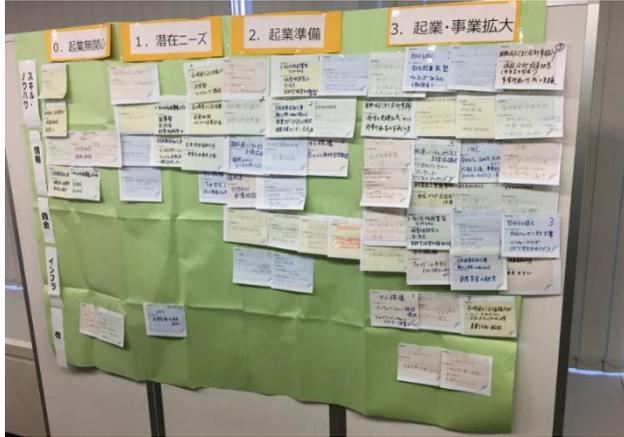
②各構成機関が保有する支援メニューを書いた付箋を、下記のマトリックスフレームの模造紙の該当箇所に貼付



③完成したマトリックスを確認し、自地域ネットワークにおける支援メニューのステージ・メニューの濃淡、構成機関や女性起業家支援ノウハウの不足等現状を把握し、1年間どのようにネットワーク構築を実施するかアクションプランを策定

第1回女性起業家支援メンター研修－ワークショップ事例②

◆完成したマトリックス事例



潜在層への取り組みはまだ数も種類も少ない。当ネットワークにおいて力をかけるべきポイントのひとつ。

既存の創業支援機関の取組が豊富。女性起業家が相談先を明確にしやすくするための差別化検討も必要。

女性の起業を支える各種インフラ（託児サービス、資金助成、オフィス提供等）は拡充の余地あり。

■参加者の声

<p>ワークを通じた現状分析・検討課題</p>	<ul style="list-style-type: none"> ■現在の地域ネットワーク構成機関は、ステージ2・3の支援メニュー、特にスキル・資金等面が充実している。一方で、ステージ2・3向けのキャリア支援、子育て支援、コワーキング等のメニューは拡充が必要と考える。 ■ステージ0.1の潜在層への取り組みはまだ数も種類も少ない。当ネットワークにおいて力をかけるべきポイントのひとつ。 ■ステージ0.1の潜在層の女性もつ課題やニーズのイメージが沸かない。 ■既存の創業支援機関の取組が豊富。その一方、様々な支援機関がもつ相談内容や特徴などを、女性起業家に見える化し活用しやすくするための検討も必要。→代表機関によっては、ネットワーキング・連携強化を目的として構成機関情報や連携する際の連絡先などを記載した資料を作成し連絡会議で配布・共有を行いました。 ■女性の起業を支える各種インフラ（託児サービス、オフィス提供等）は拡充の余地あり。
<p>ワークを通じ得られた成果</p>	<ul style="list-style-type: none"> ■今までなんとなく知っていたほかの創業支援機関の支援内容が具体的にわかった。意外と互いのことを知らないと感じた。 ■現状をビジュアル化する作業を通じ、自地域の状況把握ができた。 ■ステージ0.1の潜在層に対するアプローチをどのようにしていくか、新たな構成機関の巻き込みと、このネットワーク活動で何か連携してやっていけたらいいと思う。 ■他の地域の女性起業家支援事例を知ることができ、参考にしたい。 ■ステージ0.1に必要な女性の具体的な支援スキルを研修でやってほしい。

第2回女性起業家支援メンター研修兼第1回全国連絡会議 (2016年9月8日)

■第2回 女性起業家支援メンター研修

開催日時	2016年9月8日(木)13:00~15:00 (東京にて開催)	参加者	10地域ネットワーク代表機関・構成機関 計56名
目的	<p>(ナレッジの付与・女性起業家支援ノウハウ・ネットワークの構築)</p> <p>■各地域で実施した第1回女性起業家支援メンター研修にて把握できた課題:ステージ0,1層への支援拡充に向けた具体的連携方策の検討を目的に、下記2名の講師による講義を実施。女性起業家支援の中でも、特に全国的にノウハウの不足している、いわゆる「ママ起業」などの育児や介護等のライフイベントを抱えた女性、またステージ0,1の潜在層に対する支援方策を学び、ノウハウを獲得する。</p>		
研修内容			
講演①	株式会社コッコト 代表取締役 宮本 直美様	講演②	専修大学 商学部 教授 鹿住 倫世様
概要	<p>ママ起業家の支援手法</p> <ul style="list-style-type: none"> -ロールモデルとしての起業ストーリー紹介 -ステージ0,1層を巻き込むイベント手法 -ママ起業家の支援手法 	概要	<p>女性起業家支援で求められていること (各種調査より)</p> <ul style="list-style-type: none"> -女性起業家による支援ニーズの違い -現行の女性起業家支援策の課題と支援の方向性
参加者の学び	<ul style="list-style-type: none"> ・ブチ起業・在宅ワークも立派な事業。女性の創業支援は従来とは異なる点も多いことを行政・支援機関がよく認識することが必要 ・起業のイメージが、まだ事業規模の大きなもので自身がイメージしていたことに気付き、考え方が変わった ・起業のきっかけは様々であって、そこから一歩踏み出す人を応援するために地域一体となり、カテゴリ別に支援することが大切 ・女性の起業アドバイザーを増やし、相談しやすい環境づくりが必要 ・「教える」ではなく「実践していただく」支援が必要 ・スーパーや図書館、ベビーカーを押して行ける場所など、周知やイベントの場所を身近な場所に変え情報を届けることが必要 		

宮本様による講演の様子



多彩な働き方でママを応援!!



鹿住教授による講演の様子



第2回女性起業家支援メンター研修兼第1回全国連絡会議 (2016年9月8日)

■第1回 全国連絡会議

開催日時	2016年9月8日(木)15:00～17:00 (東京にて開催)	参加者	10地域ネットワーク代表機関・構成機関 計56名
目的	全国10地域のネットワーク代表機関が一堂に介し、地域横断での情報交換、ベストプラクティス交換を実施。それを通じて先進取組事例を学び合い、以降の活動に活かす。また、改めて事業の趣旨の確認の場をつくり、事業後半の進むべき方向性のチューニングを行う。		
研修内容			
研修①	ベストプラクティス紹介	研修②	10地域ネットワークによる活動発表
概要	<p>①北海道女性起業家支援ネットワーク 連絡会議の運営手法紹介 (課題・アイデア出しの手法の紹介)</p> <p>②沖縄女性起業サポーターネットワーク BizCafeの取組紹介 (これから一歩踏み出したい女性の応援手法、サポーター研修の紹介)</p> <p>③関西女性起業家応援プロジェクト&ネットワーク LED関西の取組紹介 (先輩女性起業家、地域の創業支援機関、サポーター企業が連携して、女性起業家を応援する仕組みづくりの紹介)</p>	概要	各地域の活動状況の共有

ベストプラクティス紹介の様子



会議全体の様子



会議参加者の皆様



第2回女性起業家支援メンター研修兼第1回全国連絡会議 (2016年9月8日)

■ (参考) 前ページ①: 北海道女性起業家支援ネットワーク/ベストプラクティス (連絡会議運営手法) 紹介の内容



公益財団法人さっぽろ青少年女性活動協会 菅原様

地域連絡会議のアウトプット例

→会議にて出たアイデアを明文化し、その後のネットワーク活動の軸となる8項目を作成。代表機関のリーダーシップの好事例として紹介。

「北海道女性起業家支援ネットワーク」連絡会議

2016年8月北海道札幌市にて連絡会議を開催。道内の女性起業家コミュニティ、金融機関、創業支援機関、コワーキングスペース等多様な機関が集まりました。各構成機関の相互理解と情報交換を目的に、事例発表や、女性起業家によるリレートーク、グループワークを実施。参加メンバーがこのネットワークでこんなことができたらいいな！という意見をいただき、それを右記の通りにまとめました。P.46ページ参照。

北海道女性起業家支援ネットワークででたらいいな、こんなこと。

北海道女性起業家支援ネットワーク事業
第1回連絡会議 意見交換会より

- 1 ネットワークのFBページを立ち上げるなど、みんなでSNSで発信!**
 - ・ネットワークのFBページを立ち上げ、各構成機関から情報発信
 - ・担当者の笑顔などを掲載し、敷居を低くする
 - ・情報発信だけでなくネットワーク内の情報共有にもSNSが有効
- 2 各機関合同で相談会やイベントを開催！女性にとって身近な場所へ出張相談会も**
 - ・公共の場で多様な機関が一同に会するような創業イベントの開催
 - ・コミュニティやエルプラザへの出張相談会の開催
- 3 各支援機関の“強み”や“違い”がわかる広報ツールの作成!**
 - ・各機関の役割、強みをネットワークで共有
 - ・支援機関の一覧表ツール、ワンストップ的な相談シートの作成
- 4 起業ステージに着目した支援を!**
 - ・地域ごとではなく、ステージごとのコミュニティの創出
 - ・起業ステージ番付を作成し、どの女性がどのステージにいるか見える化
- 5 女性起業家コミュニティを軸にしたワンストップサービスの実現!**
 - ・ネットワークが道内の女性起業家の最初の窓口になる
 - ・支援相談窓口の一本化
- 6 女性起業家ならではの課題の解決を支援!**
 - ・夫や家族単位でのセミナー、相談会の実施
 - ・託児の協働実施
- 7 多様な働き方の提案!**
 - ・ダブルワークや週末起業など、多様な起業の形を提案
 - ・月2〜3万から年商7億まで、幅広い“起業”の提案
 - ・働き方の一つの選択肢としての起業を提案
- 8 あつたらいいな！を拾える仕組みの構築!**
 - ・女性起業家のニーズ、「あつたらいいな！」を拾える仕組みづくり

※前ページ②・③の具体的内容については、P.209~214ページ、P.103~122ページ参照

第2回全国連絡会議（2016年12月5日）

■第2回 全国連絡会議

開催日時	2016年12月5日(月)13:00～17:00（東京にて開催）	参加者	10地域ネットワーク代表機関・構成機関 計58名
目的	全国10地域のネットワーク代表機関が一堂に介し、地域横断での情報交換、ベストプラクティス交換を実施。それを通じて先進取組事例を学び合い、以降の活動に活かす。本会議では中でも特に地域内の複数の支援者が連携してひとりの女性起業家を伴走支援した事例の共有に重点を置き、本事業の目的である「有機的な連携支援事例」の創出に繋げる。		
会議内容			
会議(1)	女性起業家支援ベストプラクティス①②③④	会議(2)	女性起業家支援ワークショップ
概要	<p>①コトリスラボ寺田社長・三島商工会議所小島様 「女性起業家と商工会議所の有機的な連携支援事例紹介」 自身も女性起業家ロールモデルであるコトリスラボ寺田社長と、創業支援機関・自治体等とのコラボ。地域のフリーランス女性と地域企業のマッチングによるトリプルWINの連携モデルや、女性起業家向けOJTトレーニング事例の紹介。</p> <p>②近畿経済産業局 土屋様 関西女性起業家応援プロジェクト活動事例紹介。女性起業家の課題とニーズの分析と女性起業家を応援する仲間・支援機関との連携についての紹介。</p> <p>③④女性起業家ロールモデル2名 ルカコ 仙田様／沖縄ガールズビレッジ 岩淵様 自身の起業ストーリー紹介（近畿と沖縄でそれぞれ本事業のメンターとして活躍する仙田社長と岩淵さんによる、自身が起業した際の地域で受けた連携支援の事例紹介と女性起業家が必要としているサポートと私たちがすべきこと）</p>	概要	<p>①女性起業家支援ケーススタディ 女性起業家からの相談のケースを読み、その課題に対して自地域ではどのような支援メニューが提供できるかの抽出と、今後どのようなネットワーク内連携支援の形があり得るかの見える化</p> <p>②本事業のブランド発信ワーク 代表機関として、本事業を女性起業家に対して／構成機関に対して、どのように魅力を整理し発信していくかのアイデア出し</p>

第2回全国連絡会議（2016年12月5日）

■女性起業家支援ベストプラクティスの詳細内容①

内容	
ベストプラクティス①	①(株)ビズホープ 寺田様・三島商工会議所 小島様による「女性起業家と商工会議所の有機的な連携支援事例紹介」 自身も女性起業家ロールモデルであるコトリスラボ寺田社長と、創業支援機関・自治体等とコラボ。 フリーランス女性と地域企業のマッチングによるトリプルWINの連携事例や、女性起業家向けOJTトレーニング事例の紹介
概要	静岡県三島市にある2014年10月に県内ではじめての子連れオフィス「コトリスラボ」をオープン。静岡県東部に住む（結婚などによる移住・UIJ含む）フリーランス女性のかと地域の企業を、コトリスラボ・創業支援機関が連携しビジネスマッチング。地域経済を元気にするトリプルWINモデルを実現した寺田社長と三島商工会議所の取り組み事例を紹介した。仕事とのマッチングのみならず、自らが妊娠中に起業し子育てと両立して事業をしてきた寺田社長が、育児中のフリーランスの女性のみならず、よき先輩起業家としてサポートしている。 三島商工会議所の小島様からは、ママのフリーランスとのプロジェクト含めコトリスラボと一緒に事業連携したことで気づいたことや、双方連携することによる相乗効果について紹介いただいた。今回のお話を通じて、各地域ネットワークにおける、女性起業支援メニューとして各地域でも取り組める成果を提言。現在コトリスラボでは、このフリーランス女性の能力と創業支援機関や自治体とを繋ぐハブとなるプロデューサー人材育成のためのインターン研修も実施している。このコトリスラボモデルのノウハウを今後ココ展開できる1つのモデルとして紹介した。
参加者の学び	・女性起業家と企業のマッチングについて、取り組んでいきたいと思っていたが手法がわからなかったのが、コトリスラボの話は大変参考になりました。オープンイノベーションや広報など具体的な手法が聞けてよかったです。1月に開催するフォーラムでビジコン的なもの(スター誕生)を実施するので、そのための企業へ参画依頼のときにも、コトリスラボの話をして、参画を呼びかけています。 ・寺田さんの話を聞いて、スチームパンク等、企業にとって面白い展開が期待できる女性の発想だと思いました。 また、女性起業家は法人営業が出来にくいので、コトリスラボのようなチーム(組織)として、まとまって営業をしていくのは、とても参考になったし、自地域ネットワークでも取り入れていきたい。



(株)ビズホープ コトリスラボ寺田様と
三島商工会議所小島様による3 Winの女性起業
家支援事例紹介

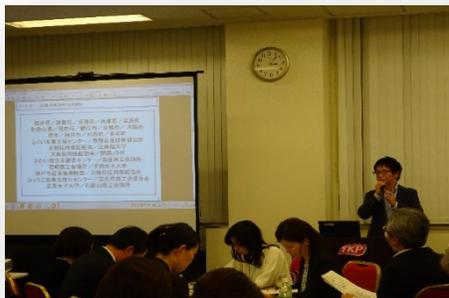
(株)ビズホープコトリスラボ寺田様と三島商工会議所小島様による女性フリーランスを専門家として企業に派遣するコラボ事業。



第2回全国連絡会議（2016年12月5日）

■女性起業家支援ベストプラクティスの詳細内容②③④

内容	
ベストプラクティス	<p>②近畿経済産業局 土屋貴史様 関西女性起業家応援プロジェクト実施にあたっての女性起業家のエコシステムの構築と女性起業家を応援するサポーターとの連携手法についてお話いただいた。</p> <p>③株式会社ルカコ 代表取締役 仙田 忍様 関西女性起業家応援プロジェクト第1回LED関西のファイナリスト。現在の事業にあたって応援してくれた支援者や女性起業家として何をしてほしいかをお話いただいた。</p> <p>④沖縄ガールズビレッジ 岩淵裕子様 これから何か始めたい女性を応援する、ガールズスクエア認定女性起業サポーター。自身の起業までのお話と何か始めたい女性を応援する事業についてお話いただいた。</p>
概要	<ul style="list-style-type: none"> 平成27年3月発表した「女性起業家応援プロジェクト研究会」でのアクションプランについて。どのような女性起業家の課題・ニーズがあり、女性起業家応援プロジェクトは何を目指しているか。 女性起業家を応援するために広域にどのような仲間・サポーターに参画頂き連携しているかを紹介。 <ul style="list-style-type: none"> 子育てをしながら5万円を元手に事業を開始。第1回LED関西のファイナリストとして、8社のサポーター賞を受賞。 起業から1年でママスタッフ12名裁縫スタッフ20名を雇用。ママが働きやすい職場を実現。 全国商工会議所 女性会 女性起業家大賞 スタートアップ部門 優秀賞。 LED関西ファイナリストOGとして、今年度アンバサダーとしてLED関西をサポート。 <p>「八重瀬町にある両親の所有する建物の一部をつかって、何か新しい事をはじめたい子育て中のママさん達の一步踏み出せる環境づくりをしたい」。コミュニティ（仲間）づくり、ファン（応援者）づくりのためクラウドファンディングに挑戦し、SNSでコツコツ発信し達成した事、できるだけお金をかけずに工夫し起業。自分ができることをまずはやってみることが大事。</p>
参加者の学び	<p>近畿局の土屋さんのお話は、どのように構成機関と連携をしていくかのその具体的な手法がすごく参考になった。</p> <p>仙田さんの話を聞いて、どういう風に女性にこのネットワークの取り組みを知ってもらおうか、周知していったらいいか、「支援」という言葉の使い方・伝え方を改めて考えさせられました。</p> <p>沖縄の岩淵さんの話がとても参考になった。現状の固い雰囲気での相談対応から、とにかく話しを聞いてあげる、気軽に行ける、話せるカフェのような場所が、そういう場を作って、窓口を広げていきたいと思います。</p>



ベストプラクティス事例の全国ヨコ展開事例

「LED関西」モデル

2017年1月23日のLED関西には、全国から多くの支援機関も参加。広域で連携し女性起業家を応援する仕組みを会場で体感しました。どのように多くのサポーターに共感してもらい、地域の創業支援者と連携して、この「LED関西」を、「LED関西にエントリーしたい女性」と一緒に応援しているかを学びたいとの依頼が他地域の支援機関からはいつています。

これまでのファイナリストの女性起業家がアンバサダーとなり、次の女性起業家を応援する「エコシステム」の構築、セミナーで学んだ女性起業家が、成長する次のステージの提供といった点を、九州や中国地域などの支援機関から、ノウハウを教えてほしい、一緒に連携して自地域でも「LED」を実施したいといった相談もはいつており、次年度以降開催に向け連携していく予定です。



全国からの視察相次ぐ 「コトリスラボ」モデル、海外へも

第2回全国連絡会議後日、東北の構成機関の方がコトリスラボを視察に訪問。シェアオフィス・セミナー事業運営者として、どのように地域のフリーランス女性が能力を活かし、そして地元企業のニーズとマッチングし、3WINモデル事例の展開をしていくかをヒアリング。現在、沖縄、北海道はじめ全国の様々な自治体や支援機関からの視察依頼と連携の依頼がはいつています。コトリスラボモデルの展開にあたり、ハブとなるプロデューサー人材育成支援として、女性起業家のスキルと商品の販促ができるプラットフォームづくりを実践的に学べるインターン制度も構築。

現在、女性活躍の先進地であるフランスの女性起業家とのネットワーク構築「musubi Japan」が進んでおり、今後は活躍の場が海外も含めてますます広がります。



コトリスラボ視察時の様子。寺田様とフリーランス女性らによるコトリスラボモデルの紹介。フリーランス女性がラボを通じてたくさんのチャレンジをし、法人化も視野に入れるなど成長しているという生の声を伺いました。

広報活動 普及・イベント等への参加

【子育て中やお仕事探し中の女性向け
応援イベントでの起業ブース出展】

日時：2016年9月11日(日)
イベント名：SAITAMA Smile Womenフェスタ2016
出展者：関東NW代表機関エキスパートリンク
パソナグループLadies Be Ambitious事務局、全国事務局

【「コカコーラ5byfor2020イベント」
女性起業家向けのサポートメニュー紹介】

日時：2016年12月20日(火)
場所：渋谷ヒカリエ
経済産業省の取り組みとして事務局より発表



女性起業家支援トータルプログラム
Ladies Be Ambitious !!
夢を叶えて輝く女性になるために



渋谷ヒカリエにて約120名（ゲストを含むと約150名）が参加
「知る」「学ぶ」「つながる」を体験



広報活動 普及・イベント等への参加

【弊社Ladies Be Ambitiousとの連携】

- ・第3期生への事業周知、関東の構成機関参画予定



【イベントにおける地域ネットワークとパソナの支店との連携】



× **PASONA**

パソナ・静岡との連携

- ・事業広報
ポスター掲示、
エキスパートスタッフや
企業へのチラシ配布
- ・地元ママ向け等広報媒体
誌の紹介→掲載サポート
- ・当日受付サポート等

【中小企業庁 創業スクール事業との連携 & 第3回全国創業スクール選手権】

- ・創業スクール事業Facebookでの事業紹介の広報実施
- ・2月17日「第3回全国創業スクール選手権」(参加者約330名)の中小企業庁ブースでの周知
三つ折パンフ設置



一歩踏み出したい女性・女性起業家へのメッセージ



有識者委員
専修大学 鹿住倫代様より

家族や周りのために頑張っている女性のみなさん。今度はご自身が輝くために一歩踏み出してください。
みなさんの経験や気づきが、きっと他の人にも役立つ商品やサービスになるはずです。自信をもって、熱い想いを形にしましょう。



有識者委員
日本政策金融公庫 永沼智佳様より

「創業して、成功するより成長できる自信を持とう」。これは、先日お会いした起業家からお聞きした言葉です。好きなこと、やりたいことを仕事にしたら、きっと成長できるはず。女性起業家支援ネットワークではそんな皆さんをお互いに支え、励まし合う関係づくりができればいいと思います。みんながあなたを応援しています！



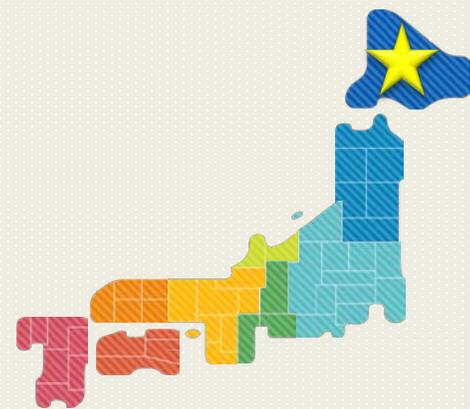
有識者委員
日本ベンチャー学会
事務局長 田村真理子様より

次世代に向けた経済の担い手のひとりである女性の皆様が、ご自身の体験から気づいた“課題”を解決したいという強い意志を持って、自分の強みや可能性などを見極めながら周りの人たちを巻き込んで、起業に挑戦することを期待しております。



北海道女性起業家支援 ネットワーク

-NETWORK-
北海道
HOKKAIDO



対象エリア	北海道
ネットワーク名	北海道女性起業家支援ネットワーク
実施団体名	公益財団法人さっぽろ青少年女性活動協会
所在地	札幌市北区北8条西3丁目札幌エルプラザ 札幌市男女共同参画センター内
URL	さっぽろ青少年女性活動協会 : http://www.syaa.jp/ 札幌市男女共同参画センター : http://www.danjyo.sl-plaza.jp/

「北海道女性起業家支援ネットワーク」とは

道内の女性起業家コミュニティ、金融機関、創業支援機関、コワーキングスペースなど多様な機関と連携することで、各機関のノウハウを共有し、女性の視点やグローバルな視野も踏まえた女性の起業家支援を行っていきます。

創業支援機関においては、女性のライフスタイルやニーズに合った事業実施が難しく、一方で女性起業家コミュニティには、女性のニーズは把握しているが起業支援等の専門的なノウハウが足りないという課題が存在するため、その両者の長所・短所を効果的に補完し合うネットワークの構築を目指していきます。

北海道固有の課題（女性の有業率、管理職における女性割合、合計特殊出生率の低さ）

①女性の職業経験の乏しさ、意思決定過程に参画する機会の少なさから、ビジネスや経営の視点を持った女性が育っていない。

②パートナーの異動による転居が多く、親との同居率が低い中で、就業継続が難しいことから起業や独立開業への志向は高いはずだが、起業は多くない。

③女性への起業支援は、創業支援機関や女性支援機関等の多様な担い手が個々に実施していて連携がなされていない。

④創業支援機関は女性目線の支援が難しく、一方で女性支援機関や女性起業家コミュニティには起業支援の専門性が足りない。



解決！

北海道女性起業家支援ネットワーク



「北海道女性起業家支援ネットワーク」の構成機関

代表機関

- 公益財団法人さっぽろ青少年女性活動協会

行政機関

- 在札幌米国総領事館
- 北海道
- 札幌市

コワーキングスペース

- (株)シェアデザイン
- 札幌大通まちづくり(株)

女性起業家コミュニティ・先輩女性起業家等

- (一社)北海道女性支援協会(札幌市/女性起業家支援者)
- E Z O N A (札幌市/女性起業家コミュニティ)
- North-Woman (札幌市/女性起業家コミュニティ)
- 十勝キャリアデザインネットワーク (帯広市/女性起業家コミュニティ)
- オホーツクキャリアデザインネットワーク (北見市/女性起業家コミュニティ)
- 釧路モカ女性プロジェクト (釧路市/女性市民団体)
- (株)ワタラクシア (札幌市/女性起業家支援者)
- うつくしろ創造協議会 (釧路市/女性起業家支援者)
- (公財)北海道女性協会 (札幌市/男女平等参画の推進・普及団体)

創業・産業支援機関等

- 中小企業基盤整備機構北海道本部
- 北海道中小企業総合支援センター
- さっぽろ産業振興財団
- 札幌商工会議所
- 北海道ニュービジネス協議会

金融機関等

- 北洋銀行
- 北海道銀行
- 札幌信用金庫
- (株)さっしん地域経済金融センター
- (一社)北海道信用金庫協会
- 札幌証券取引所
- 北海道信用保証協会
- (株)ACT NOW
- 日本政策金融公庫

女性起業家セミナー（帯広） 12月3日

- (1) 事業のターゲットと目的
ステージ1～3を対象に、ロールモデルや金融機関の方の話を聴き、起業に必要な知識の習得とマインドアップを目的に実施した。
- (2) 事業内容
 - ①講演「今、帯広でビジネスをはじめるとのこと。」
ゲスト：坂口琴美さん（十勝シティデザイン株式会社 代表取締役/ホテルヌプカ 総支配人）
 - ②ロールモデルサロン
 - 起業準備中の女性のためのサロン
ゲスト：堀田悠希さん（株）at LOCAL代表取締役
松井香織さん（暮らしデザイン整理収納アドバイザー）
コーディネーター：北村貴さん（株）グロッシー 代表取締役
 - 起業している女性のためのサロン
ゲスト：的場衣織さん（株）ラーナロット 代表取締役
常丸香織さん（Growth合同会社 代表社員）
コーディネーター：圓山嘉都美さん（スペースリ・ボーン 代表）
 - ③交流会
- (3) 参加人数：40名
- (4) 参加者の声：「金融機関のハードルが下がった」「久しぶりに“お母さん”以外の時間を持てた」等
- (5) 実施後のフォローアップ状況
- (6) 事業による効果



構成機関としてご協力いただいた十勝キャリアデザインネットワークを中心に、北海道十勝総合振興局、帯広市役所、十勝地域の金融機関がつながるきっかけとなりました。また、参加者である起業志望女性や既に起業している女性と、ロールモデルとのつながりができ、今後地域で女性起業を支援する体制に向けた一歩となったと言えます。

女性起業家セミナー（釧路） 12月10日

(1) 事業のターゲットと目的

ステージ0～2を対象にロールモデルや支援機関の話を通して、自分らしい働き方の一つとして起業を選択できるための情報提供や、起業に必要な知識の習得、マインドアップを目的に実施しました。

(2) 事業内容

① トークセッション「～地域で働く～ 少しだけ立ち止まって考えるワタシのキャリア」

ゲスト：・今井 洋子（ねこのもり 代表として働く起業家）
・古地 優菜（リモートワーカーとして働く個人事業主）
・島田 朋恵（パティシエとして働く会社員）

コーディネーター：相座聖美さん（株式会社うつくしろ）

② 座談会

○ トークセッションを受けて、各3名のゲストとの質疑応答

座談会ファシリテーター：赤間由美子さん（シェアハウス en.share place 代表）

五十嵐 志保さん（てしごと工房 sou-H&S 代表）

本間 千明樹さん（ぽっかぽかデイサービスセンター スタッフ）

③ 創業支援からの情報提供

ゲスト：釧路モカ女性プロジェクト、株式会社うつくしろ、釧路市役所、釧路商工会議所、
日本政策金融公庫釧路支店、釧路信金

④ 交流会

(3) 参加人数：19名

(4) 参加者の声：「前向きな人との出会いがよかった」

「起業を身近に感じた。色々と調べて、前向きに様々なことを考えて生きたい」他

(5) 事業による効果

ロールモデルとの交流を通して 参加者である「自分らしい働き方に悩んでいる」女性に起業という選択肢を提案し、意識の顕在化につなげました。また、起業希望女性が創業支援機関とつながるきっかけができました。釧路モカ女性プロジェクト、株式会社うつくしろを中心に今後、釧路で女性起業を支援する体制がより強固なものになったと言えます。



(1) 事業のターゲットと目的

ステージ1～3を対象に自身の事業計画を発表。審査員に民間の経営者を招き、「ビジネス視点」から講評をすることで、ビジネスプランの一層のブラッシュアップを図る。併せて支援者や協力者を増やすことを目的に実施しました。

(2) 事業内容

ビジネスプラン発表および講評

(3) 参加人数：発表者9名 聴講者20名

(4) 参加者の声：「自分の事業プランを整理する機会になった」

「審査員（経営者）の視点やアドバイスが自身のプランを見直す上で参考になった」他

(5) 実施後のフォローアップ状況

発表者の中の上位3名には審査員から個別にコンサルティングを受けられる時間を設け、ビジネス発表会で審査員から上がった指摘やアドバイスを見直すことで、より精度の高いプランに仕上げる機会を作りました。

(6) 事業による効果

起業女性、起業志望女性の想いやアイデアのプレゼンと共に、競合優位性や収益性など、ビジネスをする上で不可欠な要素を整理し、見直す機会になりました。また、上位3名には審査員からの個別コンサルティングを設定し、更に精度の高いプランにするきっかけとなったと言えます。



女性起業家フォーラム 1月21日

- (1) 事業のターゲットと目的
ステージ0～3を対象に全道の女性起業家にとってロールモデルとの出会いを促進し、モチベーションアップを図り、「北海道女性起業支援ネットワーク」の周知と事業実施後の自走に向けた議論の場の創出を目指すことを目的に実施しました。
- (2) 事業内容
 - ①【オープニング】オープニングメッセージ：レイチェル・ブルネット-チェンさん
(在札幌米国総領事館 首席領事)
 - ②【基調講演】「女性の起業ステージのリアル」：毛見純子さん (kay me株式会社 代表取締役)
 - ③【ビジネスプラン公开发表会】「“想い”のマッチング」
 - ④【パネルディスカッション】「女性創業支援だよ、全員集合！」
- (3) 参加人数：107名
- (4) 参加者の声：「様々な支援サービスがあることも知れたので今後の参考にさせて頂きたい」、「今回のようなフォーラムを定期的で開催してほしい。それがネットワーク強化につながる」等。
- (5) 事業による効果
フォーラムの参加者、また参加者のSNS発信を通して多くの方に北海道女性起業家支援ネットワークを広めることができました。またプログラムを通して、起業女性、起業志望女性にモチベーションアップを図り、民間起業や創業支援機関とつながるきっかけができました。創業支援機関を中心に、今後も女性に向けた支援体制がより強固なものになったと言えます。



ネットワーク内の活動 地域連絡会議の開催

【第一回連絡会議】

(1) 目的

「北海道女性起業家支援ネットワーク事業」構成団体間の相互理解と情報交換を目的に実施

(2) 事業内容

①「女性起業家等支援ネットワーク事業」（経産省事業）概要説明

②「北海道女性起業家支援ネットワーク事業」趣旨説明

③事例発表

・十勝キャリアデザインネットワーク ・オホーツクキャリアデザインネットワーク

④女性起業家コミュニティによるリレートーク

⑤グループワーク

(3) 参加人数：30機関、38名（うち、2機関はスカイプでの参加）

(4) 事業による効果

構成団体間の情報交換により相互理解ができ、今後の支援体制について共通の目線で取り組める機会となりました

【第二回連絡会議】

(1) 目的

「北海道女性起業家支援ネットワーク事業」各事業の進捗状況の報告と、来年度以降の取り組みについて、構成機関と検討することを目的に実施。

(2) 事業内容

①女性起業家セミナー（帯広・釧路）」報告

/報告者：「十勝キャリアデザインネットワーク」「釧路モカ女性プロジェクト」「株式会社うつくしろ」メンバー

②「フォーラム」趣旨説明・協力依頼

③全国連絡会議（9月・12月）」報告

④「北海道女性起業家支援ネットワーク」ロゴの決定について

ロゴの説明：オホーツクキャリアデザインネットワーク（倉本さん、鹿又さん）

⑤事例研究ワークショップ

(3) 参加人数：29機関、31名

(4) 事業による効果

事例研究により、各機関の女性起業へのスタンスの違いが明らかになりました。

協働する上でのジェンダー課題が浮かび上がりました。

北海道女性起業家支援ネットワーク ロゴおよび愛称の作成

(1) 事業の目的

起業女性（起業希望者）が親しみを持てるロゴマークや愛称をつくり、ネットワークへの興味・関心を引くことを目的に実施。愛称：ほくじょき.net ロゴマーク：下記参照

(2) 事業の効果

イベントのリーフレットや装飾物に使用することにより、多くの人の目に触れることができ、ネットワークの周知に効果があったと言えます。



【ロゴマークについて】

北海道の「自然」は緑色、「海」はブルー、「大地」を茶色で表現し、北海道の大地の上に立つ輝く女性を表す右上のマークは、希望の象徴・光輝く星・北海道のシンボルである「雪」の結晶になぞらえています。

【ほくじょき.net公式facebook作成】

<https://www.facebook.com/北海道女性起業家支援ネットワーク-1649832588640421>

(1) 事業の目的

多くの方に事業を周知していただけるよう実施。

(2) 事業の効果

293件（2017年1月31日）の「いいね」が押され、少しずつ拡がりを見せています。

また、支援機関主催のセミナー・イベント情報をリアルタイムで告知することが出来、起業女性・起業志望女性の情報会得の一助になっています。



事業報告書の作成と配布

(1) 事業の目的

ステージ0の女性に対して、起業を働き方の一つとして認識していただくこと、また「北海道女性起業家支援ネットワーク」を知っていただくことを目的に作成、配布。

(2) 配布場所

北海道内公共施設、構成機関窓口、北海道内のカフェや美容室など

(3) 内容

6名の女性起業家の働き方を掲載

(4) 効果

ステージ0、かつ若年女性をターゲットにするため、職業経験を活かして起業した女性起業家を選定。

「好きなことを仕事に」、「自分らしく働く」をキーワードにすることで、気軽に手に取っていただける1冊となっています。



ビジネス発表会で選出された3名が、「北海道女性起業家フォーラム」で企業とのマッチングを目的としたプレゼンテーションに挑みました。最終プレゼンの前には、経営者や支援者による個別の指導を行い、スキルアップや想いの整理を支援しました。

**脳力UPを目指して！
ココロ、カラダ、学習のトータルケア**



札幌お菓子教室
～魅せるお菓子～
Dolce Kaori
ドルチェカオリ



**あなたの居場所がヘアサロンに
訪問美容pomme**



一歩踏み出したい女性・女性起業家へのメッセージ

1月に開催した「北海道女性起業家フォーラム」の際に、
ゲストとしてお越しいただいた毛見純子さんより、
「北海道女性起業家支援ネットワークは温かいネットワークですね」
とおっしゃっていただきました。
その言葉に私たち自身とってもピンとききましたし、
そんなネットワークでありたいと思っています。
起業したい女性の皆さんに寄り添うネットワークを目指しています。



「起業なんて自分には無理かも…」 「なかなか一歩踏み出せない」
という皆さんと対話をしながら、必要な支援にお繋ぎします。
もちろん、起業は甘くありません、苦労だらけの道のりかもしれません。
だけれど、女性の皆さんにはそれを乗り越える力と可能性があることを知っています。
皆さんの夢が実現することが、皆さんの周りの方々や、地域社会、
そして後に続く方々に影響を与えることでしょう。

北海道が、女性が当たり前働ける、そんな地域になる日を目指して、
一緒に一歩を踏み出しましょう！



東北の女性起業家 発掘育成支援ネットワーク

-NETWORK-
東北
TOHOKU



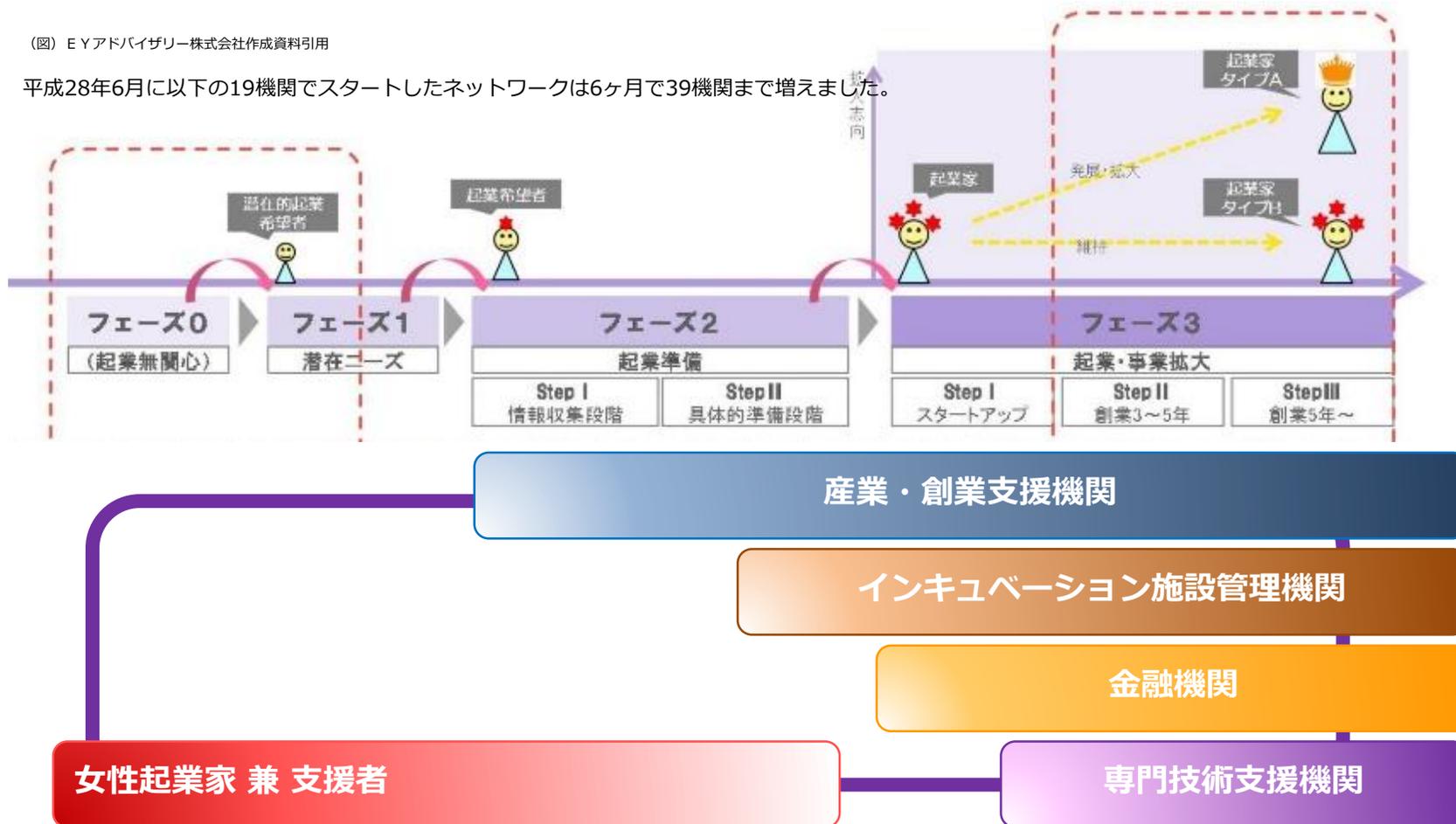
対象エリア	青森県・岩手県・宮城県・秋田県・山形県・福島県
ネットワーク名	東北の女性起業家発掘育成支援ネットワーク
実施団体名	特定非営利活動法人 福島県ベンチャー・SOHO・テレワーカー共働機構
所在地	福島県会津若松市栄町2-4NTTビル2F NAXIA内
URL	http://www.f-vst.com/

東北の女性起業者発掘育成支援ネットワークのビジョン

私たちは貴女に合った適切な支援を適切なタイミングで提供できるように、各フェースごとの支援機関とバランスよく連携しています。今後も引き続きネットワークを拡充して、小さな街に住み、近くに支援機関が見当たらない方にも漏れなく支援ができるような体制を整えるための活動をして参ります。

(図) EYアドバイザー株式会社作成資料引用

平成28年6月に以下の19機関でスタートしたネットワークは6ヶ月で39機関まで増えました。



「東北の女性起業家発掘育成支援ネットワーク」の構成機関

代表機関

- 特定非営利活動法人福島県ベンチャー SOHO・テレワーカー共働機構

男女共同参画機関

- 秋田県中央男女共同参画センター
- 秋田県南部男女共同参画センター
- 秋田県北部男女共同参画センター
- 岩手県男女共同参画センター
- 福島県男女共生センター

コワーキングスペース

- 女性のための起業交流スペース○△□ (青森市)
- crossi (秋田市)
- 盛岡市産業支援センター (盛岡市)
- alata (大崎市)
- アシ☆スタ交流サロン (仙台市)
- なび(福島市)
- co-ba Koriyama (郡山市)

女性起業家コミュニティ・先輩女性起業家等

- THE企画エルサーチ(株)(青森)
- オルウィーヴ合同会社(秋田)
- (株)ホップス(岩手)
- (株)ゆいねっと(宮城)
- (株)メディアメーカー(青森)
- なぎさカフェ(青森)
- 企業組合でる・そ〜れ(青森)
- オフィスカドムス(岩手)
- (株)クリフ(福島)
- (株)マネジメント・アソシエイツ(青森)
- 特定非営利活動法人ヴィアージュ(福島)
- (一社)グロウイングクラウド (福島)
- リード学舎(秋田)
- PresentTime(山形)

創業・産業支援機関等

- 花巻市技術振興協会
- (公財)釜石・大槌地域産業育成センター
- (公財)仙台市産業振興事業団
- 特定非営利活動法人未来産業創造おおさき
- (公財)山形県企業振興公社
- 米沢ビジネスネットワークオフィス
- (公財)いわき産学官ネットワーク協会
- (一社)産業サポート白河
- 特定非営利活動法人教育・雇用研究機構
- 盛岡市産業支援センター
- (公財)庄内地域産業振興センター

金融機関等

- 日本政策金融公庫
- 花巻信用金庫
- 秋田県信用保証協会

その他

- 青森県インキュベーション・マネジャーネットワーク協議会
- Be linked
- 山形県創業支援マネージャー連携協議会
- 東北IM連携協議会
- 税理士法人三部会計事務所
- 特定非営利活動法人杜の伝言板ゆるる

東北起業女子応援フェア

【主な目的】

起業レベルに応じたワークショップ（ラッピング、商材写真撮影、立ち居振る舞い）等で起業者自身・商品・サービスのブラッシュアップを行い、また、起業をより身近に感じてもらうために冊子で紹介された先輩女性起業者らのパネルディスカッションや先輩女性起業者ブースで交流／相談を実施しました。

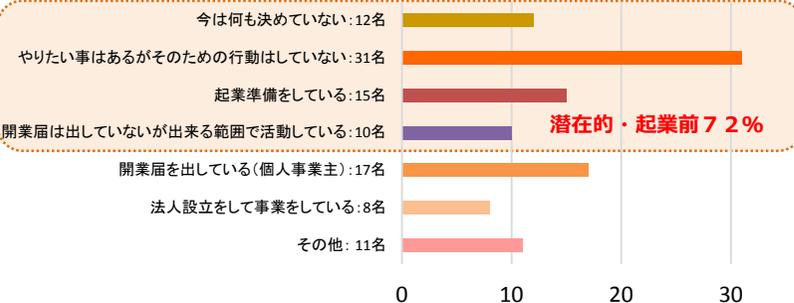
更に、遠方からの参加者交流を目的とした無料ツアーバスの運行で、新しいネットワーク構築が出来るよう図りました。

東北全域を対象とした史上初の女性起業者イベントで本事業の周知効果を狙いました。

【事前申込者数：104名】

（その他は現地視察、家族、付き添い等）

東北起業女子応援フェア申込者 起業状態



【申込時の声】

- 学生です。今回、たくさんの先輩たちから刺激をいただきたいので参加させてください。
- 私はまだ起業しておりませんが、今後どのような展開をしていくのか未定ではありますが、このような機会を利用して、刺激を受けたいと思い、申し込みます。
- 女性の為の企画は初めて参加します。これからの農家のあり方を女性目線で発信していけたらと思いました。
- 起業に興味があり、どのようにして起業し、運営していくのか、資金管理や助成金の受け方なども含めて、いろいろ起業に関することが知りたいと思いました。
- 今回は自分を見つめ直す機会として参加させていただきます。来年、法人化も見えてきました。
- 無料で仙台までいけて学べるなんてすごいと思わず応募しました。子育て支援や、不登校の子供や親の支援をする起業ができないかと試行錯誤中です。刺激を受けたいと思って応募しました。
- 起業のための色々情報を集めています。

イベントの様子



美しい立ち居振る舞いレッスン



商品価値UP! ラッピング講座



今どき起業女子事情パネディス



先輩女性起業者ブース



県ごとの起業相談ブース



税/社保/融資専門相談ブース



一流プロのプロデュース



司会



受付の様子



青森・盛岡バス車内



繋がる! 会場直行バス



2016.12.17 10:00 仙台駅西口AER 21F
TKPガーデンシティ仙台

貴女の起業をスペシャリストが全力応援!
東北起業女子応援フェア

起業している女性
起業を目指している女性
何かを新しく始めたい女性
そんな貴女を全力で応援します

<p>【ワークショップ1】 11:00~12:30 P/Oモデルが伝授! 美しい立ち居振る舞いレッスン 【講師：黒松香奈子氏】</p>	<p>【ワークショップ2】 12:30~14:30 25名様 商品価値を上げる!! 心がえるラッピング講座 【講師：五味栄里氏】</p>	<p>【P/Oモデル写真撮影会】 13:30~ 限定8名様 一流のプロが貴女を プロデュース&撮影 【49797】：佐藤節子氏 ×眞松香奈子氏</p>	<p>【パネルディスカッション】 14:30~15:30 「今どき起業女子事情」 経営者であり、起業家として いる女性が語る! 女性の起業に 関する最新事情と知恵を、ご自 身の経験と交え、色々な立場か らお話しします。</p>
---	--	---	---

<p>各県の起業相談ブース 青森女性起業家ブース 盛岡専攻校ブース</p>	<p>各県の起業相談ブース 青森女性起業家ブース 盛岡専攻校ブース 仙台青森盛岡相談ブース</p>	<p>青森県 10:30~12:00 盛岡県 10:30~12:00 岩手県 10:30~12:00 秋田県 10:30~12:00 山形県 10:30~12:00 福島県 10:30~12:00</p>	<p>【会場】仙台駅西口AER 21F TKPガーデンシティ仙台4階ホール バスドライヴイン専用通路</p> <p>【アクセス】 仙台駅西口より徒歩10分 仙台駅西口より徒歩10分 仙台駅西口より徒歩10分 仙台駅西口より徒歩10分</p>
---	---	--	--

東北起業女子応援フェア

【フェア参加者数】

1. 事前申込者数：104名
2. 未予約来場者数：22名
3. 事前キャンセル：15名
4. 無断キャンセル：9名

【協力者数】

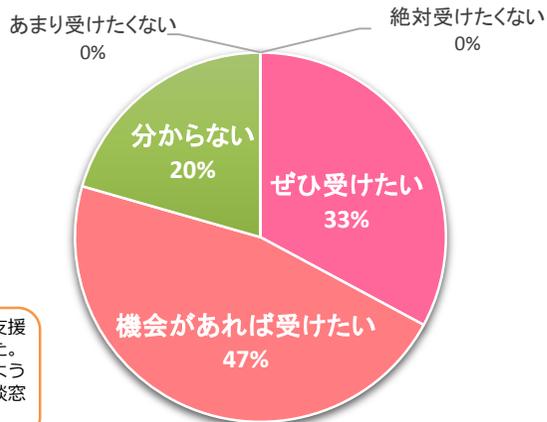
1. 起業相談員数：13名
2. 専門家相談員：5名
3. 受付総合案内：1名
4. ツアーバスアテンド：3名

【各コンテンツ参加者数】

1. 立居振舞いセミナー：55名
2. ラッピング講座：30名（限定30名）
3. 商材写真撮影会：7名（限定8名）
4. パネルディスカッション：35名
5. 起業相談件数合計：34件
6. 専門家相談件数計：15件
7. 女性起業家相談：フリー
8. ツアーバス利用者：57名

継続起業支援希望率

今回のフェアに参加して、今後は居住地域の起業支援を受けようと思いましたが。



【アンケートの実施】

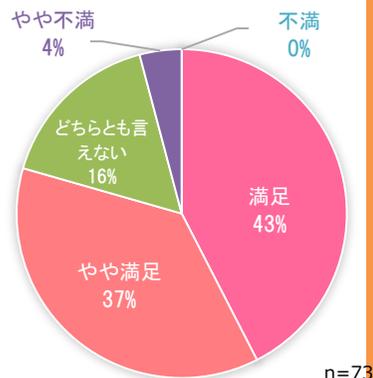
12/17～12/28にwebアンケートを実施し、
の回答を得ました。



先輩女性起業家相談ブース

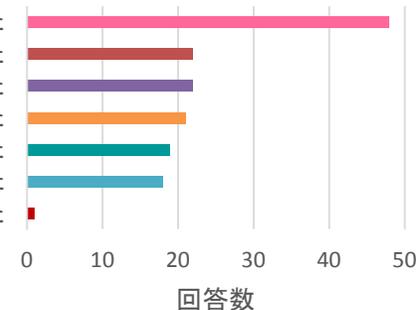
プライベートから事業内容まで、お茶を飲みながらリラックスして相談できるフリートークスタイルの先輩女性起業家の相談ブースは、終日賑やかでした。

フェア満足度



フェアの感想 (複数回答)

次回も参加したいと思った
起業に必要な情報知識を得られた
地元で開催して欲しいと思った
起業家同士で繋がる事が出来た
起業意欲が増した
課題や目標が明確になった
期待値より低い内容だった



【フェア後の状況】

事例1：青森県
ツアーバスで
すっかり意気
投合した女性起業
参加起業者の運営するレストラ
ンでランチ会を開催！その後も
交流を続けている。
事例2：宮城県/青森県/秋田県
フェアで紹介された女性起業
者が地元支援機関へ起業相談へ来
所。

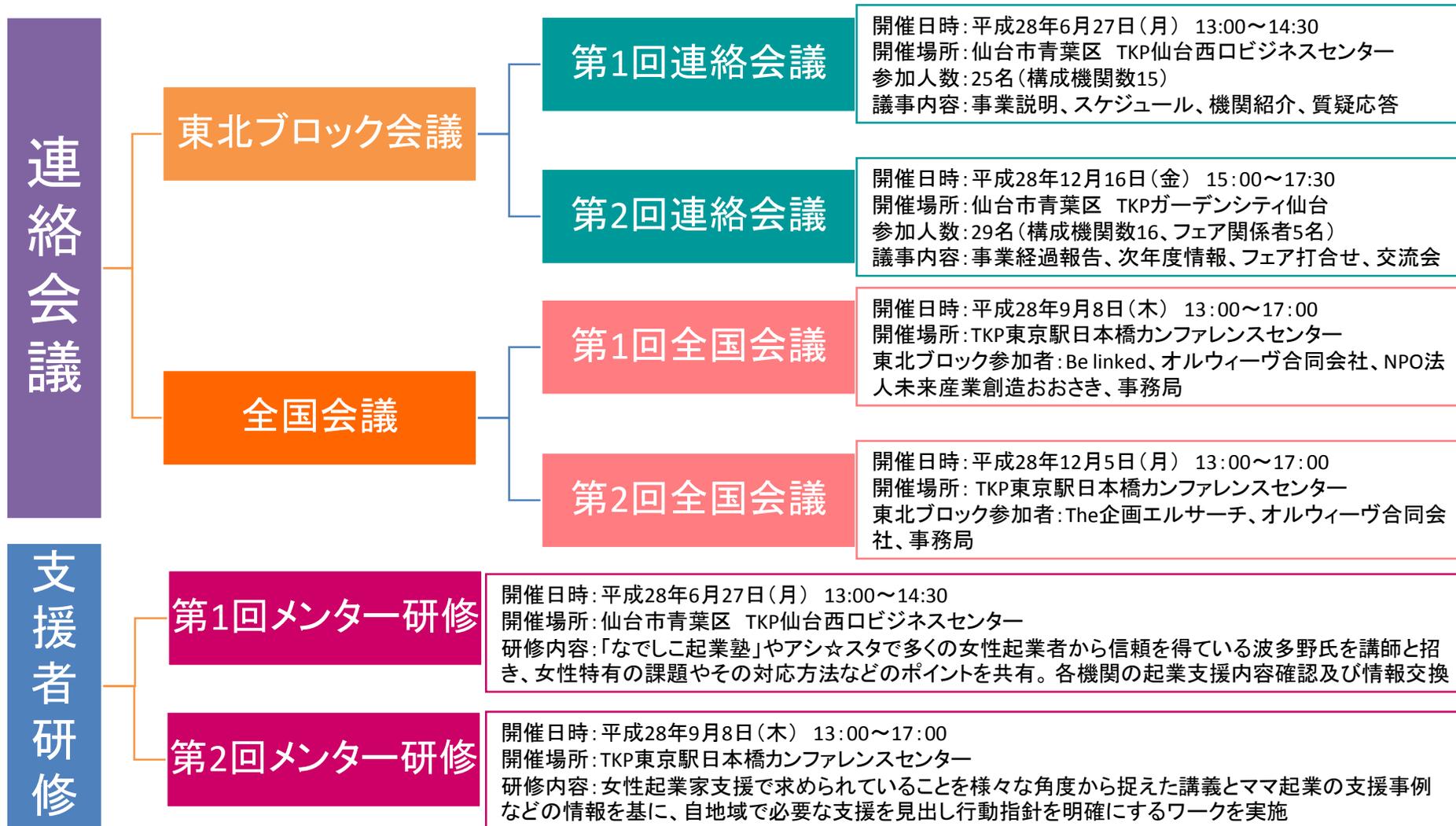


【参加者の声】

●この度は素晴らしいイベントに参加させて頂き、よい出会いと勉強の機会をいただきました。バスの中での、それぞれの県のスタッフさんの細やかなお心づかいや自己紹介・感想タイム、綺麗な会場での各イベントや相談会、ご案内などとても行き届いたご配慮を頂きました。心より感謝申し上げます。また、是非ともこのような企画をお願いいたします！明日からのパワーを、ありがとうございます！

●先日のラッピング講座では、子連れでの参加だったため、ご迷惑をかけたつ、スタッフの皆様、講師の先生、参加者の皆様の支えにより、受講することができ、大変感謝しております。教えていただいた蝶リボンの立ち上がりは、とてもかわいらしく、商品価値を上げるというコピーのとおりで、すばらしいコツを知ることができ、感動の内容でした。今回の講座で得たことを事業にいかして、活動していきます。ありがとうございました。

ネットワーク内の活動



東北の女性起業者発掘育成支援ネットワークのビジョン



「Facebook」

東北起業女子応援フェア告知用

平成28年11月10日作成

東北起業女子応援フェアの進捗状況やお問い合わせの多い案件のご回答など、ホットな情報を提供しました。

また、全国事務局や東北ブロックの構成機関Facebookページとも連動し、広域な起業情報を提供しました。



「<http://起業女子.net>」

東北起業女子応援フェア告知用Webサイト

平成28年11月10日公開

東北起業女子応援フェアの詳細案内と申込みフォームを組み込んだ専用サイトです。

【月間アクセス解析】

11月	1,389PV
	727UU
12月	635PV
	368UU

PVはページビュー数、
UUはユニークユーザー数です。



卓上のぼりの制作/配布

平成28年12月12日制作50旗

NW内で起業相談窓口を有している機関に対して配布しました。



起業相談窓口の代わりにもなる冊子！「女性のためのやさしい起業レシピ」

発行年月日：平成28年11月15日

発行部数：3200部（配布先：構成機関等）

仕様：A5サイズ53頁 フルカラー印刷

左記URLからもダウンロードできます：http://www.tohoku.meti.go.jp/s_shinki/topics/pdf/170208.pdf

起業フェーズごとの事例



- これから起業したい人、そろそろ法人化を考えている人、それぞれのフェーズに合わせた事例を4段階に分けてご紹介しています。（20名）
- 女性の起業にはライフイベント（結婚、育児、離婚、転職、介護）も大きく関わっています。そうしたイベントと上手に付き合いながら起業した事例もご紹介しています。

「今、何をすれば良いのか」を具体的にナビゲート



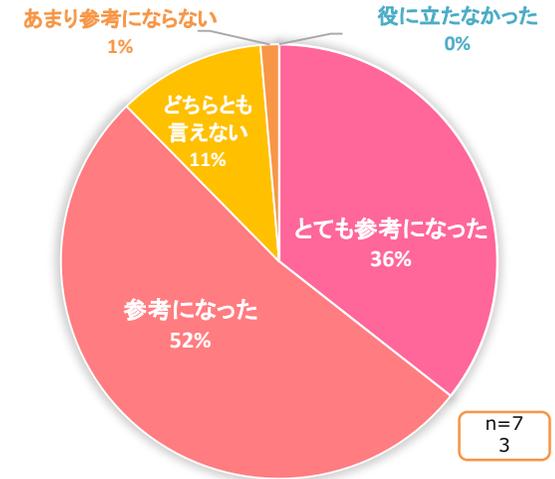
- 起業意志があっても、初めての事だらけで何をすれば良いのか分からない方のために、起業フェーズに合わせた活動例をご案内しています。
- どのように考え動けばよいのか、イメージしやすいようにマンガを採用し、ナビゲーター役が本書全体を丁寧に説明しています。

起業に役立つ情報を分かりやすく紹介



- 起業フェーズによって役に立つ支援内容が違います。それぞれの段階に合った支援情報を専門用語を使用せず分かりやすく案内しています。
- 支援の相談や申込みがしやすくなるように、初回相談時を模擬表現したり、想定される会話内容を予め提示しています。

女性のためのやさしい起業レシピ感想



【読者の声】

- 起業している女性はたくさんいるんだなとおもいました。何をどうして良いか、相談はどうすればよいかヒント貰いました。
- 冊子から起業のヒントもらえたかなと思っています。
- 様々な家庭の事情がありながら起業されている方々のお話に、尊敬の念を抱くとともに、自分ももっと頑張ろうという意欲がわきました。
- こういったものがあるというのが、広く知れ渡るといいのにとおもいます。
- 日常生活での人へのいたわり、女性ならではの社会貢献、自分の内面のエネルギーを出したいなど冊子を読んで思いました。
- 漫画で分かりやすく紹介されているので堅苦しさがなく良かったと思います。

東北起業女子応援フェア支援体制図

事業成長の場：女性起業家として必要なスキルのワークショップや情報提供



各ブースで連携し合い、先輩女性起業家を入り口として、必要であれば各県の相談ブースへ誘導なども行った。

起業支援・事業支援の場：複数の支援機関連携



事業支援の場
融資・税・社保
専門家相談



20名の起業事例が載った冊子を来場者全員に配布

起業事例を知れる場：冊子掲載の先輩女性起業家が対応



フェア当日、各相談ブースでは起業家に適切な支援は何かを見極め、継続支援先を提案し、必要であれば支援先へのアポ取りまで行った。

女性のための
起業交流スペース
Maru Sankaku Shikaku



アシ☆スタ

福島駅西口インキュベートルーム
Fukushima Business Incubator

つながる、広がる
Venus Club

ツアーバスで同乗した起業家同士が、後日ランチ会を自主開催。



女性起業家支援事例①



運営会社：オルウィーブ合同会社
秋田本部：〒010-0001 秋田県秋田市中通3-1-34 URL：http://venusclub99.com/
仙台支部：〒983-0852 仙台市宮城野区榴岡5-1-18 三共ビジネス(有)内 https://venusclub-sendai.jimdo.com/

概要

●入会資格

前向きで、いろんな方とつながり、ともに成長したい意欲にあふれる女性で、この会の趣旨に賛同できる方であればどなたさまでもご入会いただけます。

●どんな方が入会されているのか。

サロン・カフェ経営者、専門職で個人事業をされている方、キャリアコンサルタント、公認会計士、社会保険労務士、司法書士、医師、薬剤師、看護師、建築士、教員、保育士、公務員、会社員、主婦など主に30～50代の女性。

●入会金・年会費

- ・入会金 1,080円 (税込)
- ・年会費 正会員 3,240円 (税込) / 準会員 無料

●主なサービス

コワーキングスペース「crossiクロスシー」の無料利用/メーリングリストによる会員限定情報提供/会員交流会、セミナー・イベント、勉強会等の開催/相談窓口「ヴィーナスクラブ」～起業相談、会計相談、事業経営相談～/助成金申請サポート/マッチングサービス/イベント等の出展機会提供/おけいこサロンでの講座開催機会提供/名刺、パンフレット等のデザイン制作/イメージコンサルティングサービス/プロフィール写真撮影 など

●設立日 2013年12月14日

●会員数 500名

女性のための相談・応援チーム～Venusコンシェルジュ～

Venus Club仙台では女性のための相談・応援チーム「Venusコンシェルジュ」を運営しております。コンシェルジュはあなたの日常の困りごと、起業、美容、婚活、家族間トラブルなど、ご相談いただければしっかりサポート、または提携している専門機関をご紹介します。

ヴィーナスクラブは、新鮮な水の中にいるような感じ。自分の軸を確認/修正し、人との出会いで成長できる場所

会員さんへ
直撃インタ
ビュー



豊島朋子さん(秋田県秋田市)1歳のお子さんがいるママ起業家。彼女は子育てが一段落してから起業しようと計画していたが、退職してからの日々空虚感を覚え始める。「何かが足りない…」それは、自ら天職と認識しているトリマーを育児で中断していたからだに気付く。そこで、当初の計画を5年前倒しで行動を起こすことにした。

同級生の母親が起業家であり、ヴィーナスクラブの既会員だったため、起業を考えているなら、と同会を紹介してもらった。彼女にとって業種も年齢も様々な人達との出会いが、とても貴重な経験になっているという。

1人じゃないという安心感と、立派じゃなくて良いんだよ。という同会の雰囲気、彼女を伸び伸びと起業家へ成長させていると実感した。

「育児や再就職が嫌なわけじゃない、家族との時間をもっともっと大切にしたいから、自分でコントロールできる時間が必要だったんです。」彼女は起業に伴う責任義務もきちんと理解した上で、天職と思えるトリマーを、自分の思うように、ライフワークとうまく付き合いながら一生涯続けたかったのである。

彼女は自分の人生を自分でコントロールしている、そう思えたインタビューであった。



一歩踏み出したい女性・女性起業家へのメッセージ

起業という生き方を選んで頑張っている女性がいます。

貴女の起業を応援したい人たちが、東北にはたくさんいます。

東北という広い地域だからこそ、

応援したい人たちが手を組んで貴女をフォローできるように頑張っています。

もし、貴女に起業したい気持ちがあるのなら、

起業した貴女が何かに悩んでいるのなら、

一人で悩まないで、私たちに声を掛けて下さい。

広域関東圏 女性起業家 サポートネットワーク

対象エリア	茨城県・栃木県・群馬県・埼玉県・千葉県・東京都・神奈川県・新潟県・長野県・山梨県・静岡県
ネットワーク名	広域関東圏女性起業家サポートネットワーク
実施団体名	エキスパート・リンク株式会社
所在地	東京都品川区東五反田5-25-16 HF五反田ビルディング8階
URL	http://ex-link.co.jp/

活動報告書

-NETWORK-
関東
KANTO



2017.03

"広域関東圏女性起業家サポートネットワーク"とは

広域関東圏（1都10県＝茨城県、栃木県、群馬県、埼玉県、千葉県、東京都、神奈川県、新潟県、山梨県、長野県、静岡県）にお住まいの、これからの自分の働き方を見直したい方、新しいキャリアを模索中の方、起業にチャレンジしてみたい方等の女性、創業間もない女性起業家が「私スタイルで働く」ことができるようサポートしていくプロジェクトです。

「起業にチャレンジしたい。でもどこから手を付けたらいいかわからない」
そんなあなたの夢や悩みを一緒に解消し伴奏してくれる、先輩女性起業家や起業コンシェルジュや広域関東圏女性起業家サポートネットワーク事務局関係者。ここにはあなたのサポーターが大勢います。

何か始めるには「お金がかかるのかな」と不安に思う方。お金をかけずにスタートしている先輩女性起業家も多くいますし、資金が必要なときには、お住まいの地域の金融機関や自治体などがサポートしてくれます。融資など資金計画も気軽に相談して、あなたに合った制度の情報を収集しながら進めていきましょう。

あなたらしい働き方・事業スタイルの実現を、あなたのペースに合わせて支援してくれるサポートメニュー・サポーターを、ぜひこのネットワークから見つけてください。私たちと一緒に、あなたの夢を叶えていきましょう。

「広域関東圏女性起業家サポートネットワーク」の構成機関

代表機関

- エキスパート・リンク株式会社

女性起業家コミュニティ・ 先輩女性起業家等

- ☆女性起業家コンシェルジュ 7名
- ☆(株)コッコト☆(株)ビズホープ
- ☆(株)キャリア・ジョセイフィーヌ
- ☆東京都女性キャリア&起業家支援プロジェクト

創業・産業支援機関等

- (公財)埼玉県産業振興公社
- (一社)埼玉ニュービジネス協議会
- (公財)千葉県産業振興センター
- (公財)千葉市産業振興財団
- (一社)練馬区産業振興公社
- 品川区立武蔵小山創業支援センター
- (公財)東京都中小企業振興公社創業支援課
- (独)中小企業基盤整備機構経営支援部(TIP*S)
- (一社)東京ニュービジネス協議会
- (公財)横浜市男女共同参画推進協会
- (公財)横浜企業経営支援財団経営支援課(IDECC)
- SOHO静岡(静岡県中部地区SOHO推進協議会)
- 静岡市産学交流センター
- 静岡商工会議所中小企業相談所経営支援課
- (株)ケイエスピー事業開発部交流課

行政機関

- 千葉県商工労働部経営支援課
- 神奈川県産業労働局産業振興課
- 神奈川県産業労働局労政福祉課
- 足立区産業経済部中小企業支援課
- 荒川区産業経済部経営支援課産業活性化係
- 北区地域振興部産業振興課経営支援係
- 品川区役所地域振興部商業・ものづくり課企業支援係
- 豊島区役所としまビジネスサポートセンター
- ☆埼玉県産業労働部産業支援課
- ☆千葉市役所経済農政局経済部産業支援課
- ☆東京都産業労働局商工部創業支援課
- ☆横浜市経済局経営・創業支援課
- ☆静岡市役所経済局商工部産業政策課

大学・教育機関

- 跡見学園女子大学
- 高千穂大学
- ☆国立大学法人静岡大学男女共同参画推進室

金融機関等

- 埼玉縣信用金庫
- (株)さわやかリサーチ
- 西武信用金庫
- 第一勧業信用組合
- 東京東信用金庫
- 日本政策金融公庫
- ☆城北信用金庫
- ☆日本政策投資銀行

起業コンシェルジュサービススタート！

新しい自分にチャレンジしよう。

何かをしたい女性のための

私スタイル 応援します！

雇用されない働き方、はじめませんか？

One step to the dream

- ◆ 自分のアイデアをカタチにしたい
- ◆ 自分の働き方を見直したい
- ◆ 自分の時間を有効に活用して働きたい
- ◆ 子育てと仕事を両立させたい

「自分らしさ」を生かした働き方を見つけたい、そんなあなたの夢を、7人の専門家がサポートします。

今よりも一歩先へ踏み出してみませんか？

詳しい内容は裏面へ

ご相談 無料

本事業は、経済産業省「平成28年度女性活躍推進基盤整備委託事業」として女性の起業を助成する事業です。

これから起業にチャレンジしたい女性のための 女性経営者7人による 起業コンシェルジュサービス

現代社会の多様なライフスタイルの中で、雇用されるのではなく、「起業」という働き方も選択肢の一つとして考えられる時代となりました。しかし、具体的にどのように考えて進めていけば良いのか分からないという方も多くいらっしゃいます。

広域関東圏女性起業家サポートネットワーク事務局では、いままではなかった女性起業家支援のノウハウを活かし、「女性経営者7人による女性のための起業コンシェルジュサービス」を無料で行っています。女性経営者7人の豊富な経験を通して、起業という新たな生き方にチャレンジするみなさまをサポートいたします。

対象となるか

- ◆ 自分のアイデアをカタチにしたい方
- ◆ 自分の働き方を見直したい方
- ◆ 自分の時間を有効に活用して働きたい方

※子育て・専業主婦 / ハンドメイド・店舗 / ネットショップ / 個人 / 子供 / 自営業 / 実業家 / 会社 等についてのご相談は対応いたしません。

無料 専門分野で活躍中の女性経営者7人があなたの悩みにお答えします。

※相談方法は、下記のサービスからお選びください。

【面談相談 60分】
広域関東圏女性起業家サポートネットワーク事務局の専任スタッフが、起業コンシェルジュに直接ご相談いただくことができます。

【メール相談】
ご記入いただいた起業家質問シートとご質問内容を基に、起業コンシェルジュがメールで返信いたします。

ご相談の流れ

- 1 事務局にご相談申し込みをする
- 2 起業コンシェルジュに相談する
- 3 アドバイスを活動に生かす

お問い合わせ先 電話 / 午後1時～18時(土・日・休)

広域関東圏女性起業家サポートネットワーク事務局
〒142-0022 東京都目黒区東目黒2-18-18 株式会社アールリンク 5階
TEL:03-6450-2891
E: support@ee-link.co.jp
http://ee-link.jp/e-supportee-link/

磯部 百香 代表取締役
フルタイム経営者

【得意分野】
・起業準備
・事業計画書作成
・マーケティング
・資金調達

【自己紹介】
専業主婦から起業家として、10年以上の経験を活かして、起業家をサポートしています。

白井 真実 代表取締役
専業主婦から起業家

【得意分野】
・起業準備
・事業計画書作成
・マーケティング
・資金調達

【自己紹介】
10年以上の経験を活かして、起業家をサポートしています。

岡崎 美章 代表取締役
専業主婦から起業家

【得意分野】
・起業準備
・事業計画書作成
・マーケティング
・資金調達

【自己紹介】
10年以上の経験を活かして、起業家をサポートしています。

水崎 由美子 代表取締役
専業主婦から起業家

【得意分野】
・起業準備
・事業計画書作成
・マーケティング
・資金調達

【自己紹介】
10年以上の経験を活かして、起業家をサポートしています。

富田 ゆり 代表取締役
専業主婦から起業家

【得意分野】
・起業準備
・事業計画書作成
・マーケティング
・資金調達

【自己紹介】
10年以上の経験を活かして、起業家をサポートしています。

立見 洋子 代表取締役
専業主婦から起業家

【得意分野】
・起業準備
・事業計画書作成
・マーケティング
・資金調達

【自己紹介】
10年以上の経験を活かして、起業家をサポートしています。

三好 一美 代表取締役
専業主婦から起業家

【得意分野】
・起業準備
・事業計画書作成
・マーケティング
・資金調達

【自己紹介】
10年以上の経験を活かして、起業家をサポートしています。

起業にチャレンジしたい女性、既に起業している女性の皆さんのための無料相談サービスです。

起業コンシェルジュサービスのチラシを作成し、広域関東圏女性起業家サポートネットワークの構成機関へ配布及び・PDFにし、WEBからダウンロードできるようになっています。

【URL】
<https://watashi-style.org/service/soudan>

起業コンシェルジュサービス

2016年8月23日～スタート

起業をしたい女性をサポートします！
- 7人の専門家 -

Concierge

「起業コンシェルジュ」と呼ばれる女性経営者7名が、**無料メール相談**や**無料面談相談**の対応をいたします。
各方面で活躍している女性経営者7名の豊富な経験を通して、起業という新たな生き方にチャレンジする皆様のサポートをいたします。



磯部 百香
/ フルムーンライツ



臼井 真美
/ 株式会社 クリアリンクファーム



岡崎 美幸
/ 株式会社ネクステージ



木崎 由美子
/ Pワークス株式会社

起業にチャレンジしたい女性、既に起業している女性の皆さんのための無料相談サービスです。対面とメール相談を行っています。

面談：12件

メール相談：3件

問い合わせのみ：10件

(2016/8/23～2017/1/31実施数)

女性起業家イベント（東京）の開催



12月3日 第5回ウーマンミーティングin Tokyo

関東経済産業局共催。パネルディスカッションや女性起業家・起業支援ブースで活発な情報交換が行われました。

参加者：102名

<一時休憩室完備 未就学児童参加可能>

<参加者の声>

- ・ 3名のプレゼンターの事業内容を詳しく聞いて満足、皆さんの回答も明瞭で非常に素晴らしい方々でした。
- ・ 何をしたいのか、どう生きたいかなど、深く考えていきたいと思った。
- ・ 身近な起業ロールモデルとして共感できた。
- ・ 自分も起業できるのではないかと思えた。

女性起業家イベント（静岡）の開催



1月17日「静岡で私スタイルの働き方を見つけよう！」

パネルディスカッションや女性起業家や起業支援ブースで活発な情報交換が行われました。

参加者：121名

<参加者の声>

- ・前向きなエネルギーを感じた。起業が特別なことではなく、やりたい事をやる事だとわかった。
- ・起業する場合に相談に乗ってもらえる体制が近くにあると起業のハードルが考えていたより低く感じられた。
- ・起業家の熱意が感じられ、良かった。ヒントがたくさんあったと思う。

パネルディスカッション終了後、ホワイエでの交流会風景



ネットワーク内の活動 地域連絡会議の開催



第1回は、サポーター構成機関、女性起業家、関東経済産業局、総勢82名が集まり、今後のネットワークのあり方について会議を開催いたしました。

第2回は、関東経済産業局、サポーターの皆様、総勢36名が集まり、今後の女性起業支援のあり方についてディスカッションをし、情報共有をした会議を開催いたしました。

第2回地域連絡会議グループディスカッションの様子



第2回連絡会議の後半では今後の女性起業支援のあり方についてディスカッションを行いました。以下多数意見となります。

- ・ 構成機関同士でのセミナー講師の共有
- ・ 共同での出店イベントの開催（県域などを越えた）
- ・ SNS関連の公開型のサイトを作り情報交換を行う

広域関東圏女性起業家サポートネットワークホームページ開設

One step to the dream

- これから起業にチャレンジしたい女性、既に起業している女性の皆さんへ -



起業準備をはじめる前に



専門家に直接相談できる、無料相談サービス



起業コンシェルジュ紹介

私の起業スタイルとは

私たちは、女性がそれぞれのライフスタイルに応じた起業を目指す『私スタイル』の起業を応援します。

起業にチャレンジしたい女性、既に起業している女性の皆さんへイベント情報や無料相談サービスの情報提供をしています。 <https://watashi-style.org/>

女性起業ハンドブック「私スタイル応援します！」



「私スタイル応援します！」と題して、「女性起業ハンドブック」(A5版全24Pオールカラー)を1万部作成しました。より多くの起業に興味を持った女性への啓蒙活動の一環として、サポーター(構成機関)での設置、イベントやセミナーでの配布により、多くの女性に起業について知ってもらうきっかけとなりました。

【ダウンロードURL】下記URLからダウンロードいただけます。
https://watashi-style.org/pdf/watashi-style_handbook.pdf

支援連携事例

起業コンシェルジュにてご相談

品川区立武蔵小山創業支援センターにて
日本政策金融公庫の窓口相談の活用

品川区立武蔵小山創業支援センターのセミナーに参加とともに
世田谷起業メッセというイベントにも参加

ウーマンズビジネスグランプリin品川にエントリーし、
ファイナリストとして選出。1月に法人設立。

今春、浮間舟渡駅近くで、子育て支援施設を4月に開業予定

一歩踏み出したい女性・女性起業家へのメッセージ

女性がそれぞれのライフスタイルに応じた起業を目指す『私スタイル』の起業を応援します。
「自分のアイデアをカタチにしたい」
「自分の働き方を見直したい」
「自分の時間を有効に活用して働きたい」
「子育てと仕事を両立させたい」
「「自分らしさ」を活かした働き方を見つけない！！」

あなたは、こんなことを思っていないか。
「雇用されない生き方」として起業は、
そんなあなたの夢を叶えることができるかもしれません。

そんなあなたの夢を、私たちがサポートします。

今よりも一歩先へ、踏み出してみませんか？



私スタイル応援します！と題して、
ロゴにはキーワードである
私スタイルと女性起業家サポート
ネットワークを入れています。
また、Sという頭文字を入れ、
「START、STEP、SUPPORT」
の意味を表しています。



東海3県 女性起業家等 支援ネットワーク

対象エリア	愛知県・岐阜県・三重県
ネットワーク名	東海3県女性起業家等支援ネットワーク
実施団体名	公益財団法人三重県産業支援センター
所在地	三重県津市栄町1丁目891 (三重県合同ビル5階)
URL	http://www.miesc.or.jp/

-NETWORK-
中部
CHUBU



「東海3県女性起業家等支援ネットワーク」とは

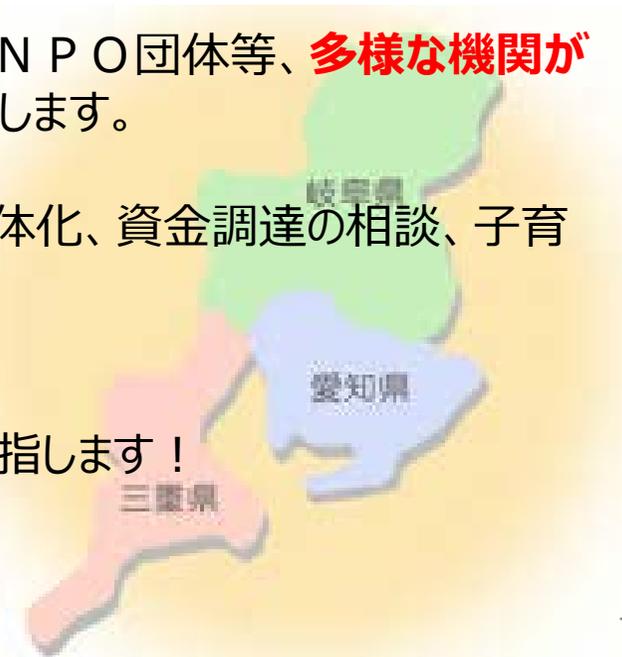
(公財) 三重県産業支援センターが代表機関となり、東海3県の金融機関や産業・創業支援機関、男女共同参画センター、NPO団体、インキュベーション施設など48団体がネットワークに参画し、**起業を志すあらゆる段階にいる女性**に対して、女性のニーズに応じたきめ細かな支援を行っています。

<活動方針>

- プチ創業から本格創業、創業後の成長など、**東海3県の女性の起業を応援**します。
- 産業・創業支援機関、金融機関、男女共同参画センター、NPO団体等、**多様な機関がネットワークを形成**し、いろんな場面で女性の起業をサポートします。
- 「気軽に相談！ すっきり解決！」をモットーに、事業計画の具体化、資金調達の相談、子育てサポートなど、**伴走型の支援を提供**します。

<ビジョン>

女性の働き方の一つとして、普通に「起業」を選択できる環境を目指します！



ネットワークの構成メンバー

イベントの企画、相談窓口を担う、**コアメンバー7団体**（☆印）と**サポーターメンバー41団体**で構成しています。

代表機関

- (公財)三重県産業支援センター☆

大学・教育機関

- 三重大学
- 四日市大学
- 高田短期大学

男女共同参画機関

- (公財)あいち男女共同参画財団
- 三重県男女共同参画センター フレンテみえ
- イーブル名古屋（指定管理者 アイ・コニックグループ）

女性起業家コミュニティ・先輩女性起業家等

- NPO法人ワークスタイル・デザイン
- (株)O-GOE
- (株)キャリアプレイス
- NPO法人マザーズライフサポーター
- ビズ・スクエアよっかいち
- (株)グローバルママゲートウェイ(学び舎mom)
- なでしコンサル東海
- (株)Eプレゼンス
- NPO法人クローバ！

金融機関等

- 日本政策金融公庫☆
- 百五銀行
- 三重銀行
- 第三銀行
- 新宮信用金庫
- 北伊勢上野信用金庫
- 紀北信用金庫
- 三重県信用保証協会
- 愛知県信用保証協会
- 名古屋市小規模事業金融公社

創業・産業支援機関等

- (公財)あいち産業振興機構☆
- (公財)岐阜県産業経済振興センター☆
- (公財)名古屋産業振興公社名古屋市新事業支援センター☆
- (独)中小企業基盤整備機構中部本部☆
- 中部ニュービジネス協議会☆
- 三重県中小企業団体中央会
- 三重県中小企業レディース中央会
- 桑名商工会議所創業支援 ゆめはまねっと
- 桑名商工会議所
- 名張商工会議所
- 鈴鹿商工会議所
- 伊賀流創業応援忍者隊
- 亀山商工会議所
- 津商工会議所
- (公財)三重北勢地域地場産業振興センター
- 熊野ワンストップ創業支援窓口ネットワーク
- 松阪商工会議所
- 熊野商工会議所
- 三重県商工会連合会
- 四日市商工会議所
- 四日市志創業応援隊
- 三重県中小企業家同友会

キックオフイベント「ワタシ的起業フォーラム」開催

●H28年10月31日（月） 鳥羽国際ホテル

女性初の経済団体の会長で草分け的女性起業家(株)ミス・パリ代表の下村朱美様による**基調講演**、東海3県の身近なロールモデルとなる女性起業家たちによる**パネルディスカッション**、当日は**ミス・インターナショナル入賞者5名**が飛び入り参加し、働き方としての「女性の起業」の可能性、国際的な意識の違い、女性の起業の課題などについて、熱心な議論が交わされました。



事前の女性コミュニティへの呼びかけ、**フェイスブック**による広報が功を奏し、当日は定員一杯の200名が参加。**託児ルーム**を設けるなど子育て中の女性が参加しやすい工夫をしました。また、**起業創業・情報相談コーナー**を会場に設置し、ネットワーク団体の活動紹介や相談対応など、ネットワークのPRにも力を入れました。

【アンケート結果（回答数84件）】

- ・貴方の立ち位置は？→「起業間もない」、「起業を考えている人」61%（51人）
- ・フォーラム満足度は？→「満足」、「やや満足」88%（74人）
- ・起業する際の壁は？→「家族の協力」、「家事との両立」が最多回答

【参加者の声】

- ・困難を乗り越えての起業、子育てしながらの起業といった話を聞いて、一步を踏み出す勇気もらった。
- ・「人に好いてもらうことが大事」という講師の言葉が印象的。事業のノウハウだけでなく、多くの人に慕われる魅力が大事。
- ・女性のパワーや可能性、女性の活躍が求められているのを感じ、何でもできるという気持ちが生まれた。

このイベントを通して、多くの女性・支援者に対して、**ネットワーク活動のPR**ができました。また、会場で実際の相談を希望される女性との繋がりができました。その後、**11件の相談対応**を行いました。



「事例発表 & 交流会」の開催

●H28年12月16日（金） ウィンクあいち

東海3県の4名の起業のカタチを**事例発表**で紹介し、女性のビジネスや起業支援のあり方のヒントを得てもらう、起業に興味を持っている女性、起業しようと考えている女性、起業間もない女性、先輩女性起業家、女性の起業を支援する団体など、**女性の起業に関わる方々の相互の情報交換と交流**を深めてもらうことを目的に開催。



交流会では、**セルフブランディング**をテーマに**ミニワーク**を行い、起業を目指す女性やサポートする側の支援者の皆さんに自分の売り込み方を考えてもらいました。当日は、定員を超える54名の方が参加。**託児ルーム**でお子さんをお預かりし、**お菓子とお茶を頂きながら和やかな雰囲気**で、女性起業希望者、発表者、支援者などの多様な交流が生まれました。

【アンケート結果（回答数31件）】

- ・貴方の立ち位置は？ → 「起業間もない」、「起業を考えている人」 61%（19人）
- ・イベントの満足度は？ → 「満足」、「やや満足」 94%（29人）
- ・ネットワーク主催イベントへの参加回数は？ → 「2回目の参加」 7%（2人）

【参加者の声】

- ・創業希望者と支援者をつなぐプログラム作りが良かったです。席が向かい合わせで話しやすかった。
- ・成功話だけでなく、失敗談が聞けたのが、非常に参考になった。
- ・「セルフブランディングの目的は、自分のためだけでなく、お客様が見つけやすくするため」という考え方が新鮮でした。自分の強みとターゲットを探していきたいです。

アンケート回答者31人のうち、「起業間もない」や「起業を考えている」という方は、19人でしたが、そのうち、**7名の方が相談を希望**されました。この方々については、随時、相談対応を行っています。



ネットワーク内の活動

H28.6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	H29.1月
	第1回地域連絡会議・支援者研修7/5		第1回全国会議9/8	第2回地域連絡会議10/31 支援者研修10/31		第2回全国会議12/5 第3回地域連絡会議12/16 支援者研修12/16	

★第1回地域連絡会議（ウインクあいち）

＜議題＞
ネットワークの形成／情報共有／相談体制／年間計画

＜研修＞
女性起業支援の現状と課題
本事業のねらいと事業概要



★第1回全国会議（TKP日本橋）

＜研修＞
・(株)コッコト 宮本直美氏
・専修大学 鹿住倫世教授
※代表機関3名、コアメンバー3名の計6名が参加



★第2回全国会議（TKP日本橋）

＜研修＞
・コトスラボ 寺田 望氏
・LED関西の取組
※代表機関3名、コアメンバー3名の計6名が参加



★第3回地域連絡会議（ウインクあいち）

＜議題＞
今年度の総括と課題／継続的な取組と自走化／成果目標について

＜主な意見＞

- ・起業後の継続性を見据えた支援が必要。創業させればいいというものではない。
- ・ネットワークの構成機関の位置づけを整理する必要がある。
- ・事業の切れ目あるが、相談対応、情報共有は継続。

広く女性にネットワークを知ってもらうためには？

●全国ポータルサイト「わたしの起業応援net」

<http://joseikigyo.go.jp/network/chubu/>



★中部地域のネットワークページ

【コンテンツ】

- ・ネットワーク構成機関を紹介
- ・地域の女性のためのセミナー、イベント情報を一括して提供
- ・相談フォーラムの開設



中部地域ページ

●フェイスブックの活用

<https://www.facebook.com/events/1202306786522842/>

イベントの情報等をフェイスブックを活用して配信。
リーチ件数はトータル 3,469人でした。

●今後の予定

- ・ハンドブックの作成
- ・独自ホームページの作成



女性起業家支援事例

① Aさん（愛知県在住）

経緯	11月中旬にWebサイトの相談フォームから相談あり。代表機関から連絡を取り、相談内容・お住いの地域を考慮して、適切な支援機関として、あいち産業振興機構をご紹介することを提案。了解を得た。11月下旬にあいち産業振興機構にお越しいただき、相談対応を実施した。
対応者	あいち産業振興機構 創業CD
相談内容	現在、店舗を借りて、個人事業で雑貨などのセレクトショップを開業している。親所有の空き家を利用して、現在の事業を継続しつつ新事業にも挑戦したい。改装費の資金調達をどうすればよいか？
対応内容	既存開業時の融資は償還済みであるが、現在の売上の減少に手を打たないと、資金ショートする可能性がある。まずは、取引のある金融機関に融資条件等を確認してみる。それを目安に、既存の売上げ改善を図り、頭金を作るとともに、収益モデルを確立したうえで、新店舗への移行を考えた方がよい。売上向上策の相談先として、愛知県よろず支援拠点を紹介した。また、資金に関する情報として、持続化補助金、ものづくり補助金、創業補助金などの支援メニューを紹介した。

② Bさん（愛知県在住）

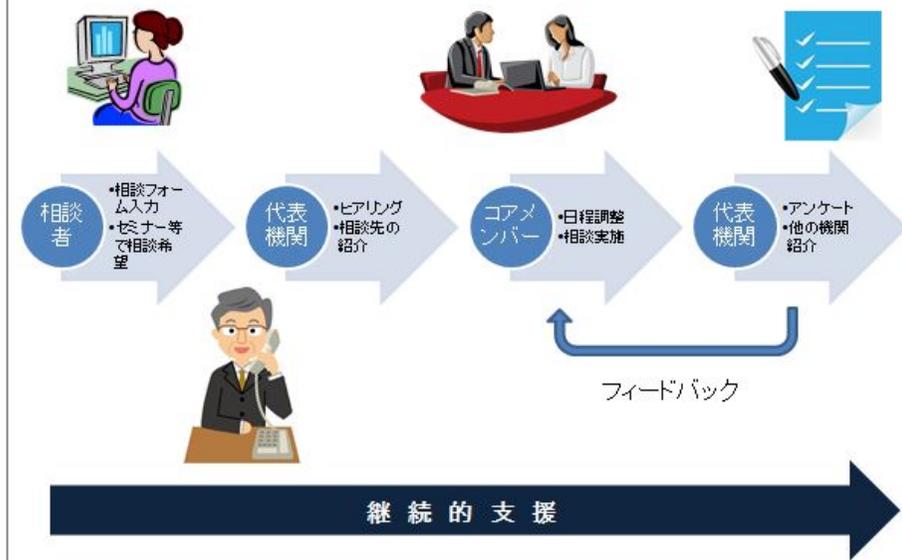
経緯	ネットワーク主催のイベントに参加いただき、アンケートで「相談希望あり」と回答。代表機関から連絡を取り、相談内容をヒアリング。相談内容・お住いの地域を考慮して、適切な支援機関として、名古屋産業振興公社をご紹介することを提案。了解を得た。1月下旬に名古屋産業振興公社にお越しいただき、相談対応を実施した。
対応者	名古屋産業振興公社 マネージャー、三重県産業支援センター コーディネーター
相談内容	夫の定年退職を機に夫婦で音楽喫茶店を開業したい。秋ごろの開業を目指す。店のロケーション、物件探し、家賃はどう進めればよいか、店のコンセプト、顧客ターゲットはどう考えればよいか？ 必要資金、資金調達、収支見積をどう見積もればよいか？
対応内容	顧客ターゲットを想定して店のコンセプト・特徴を明確にしたうえで、ロケーション、物件、家賃等の条件を検討する。物件探しには、地場の不動産屋で情報を得るなど、地域の相場観を掴む。必要資金としては、設備資金だけでなく当座の運転資金を合わせて考える。資金調達は、自己資金だけでなく場合によっては借入も考える。借入は政策金融公庫、信用保証協会、名古屋小規模事業者金融公社といった公的融資制度の活用を検討。客単価・席数・回転数等をシミュレーションして収支計画を立て返済計画をたてる。実行可能性、継続性等を考慮して、繰り返し、事業内容、収支計画、資金計画、返済計画の見直しを行う。 今後、相談者のほうで事業計画を作成してもらい、名古屋産業振興公社のほうでブラッシュアップを行う予定。

女性起業家支援事例

③ Cさん（三重県在住）

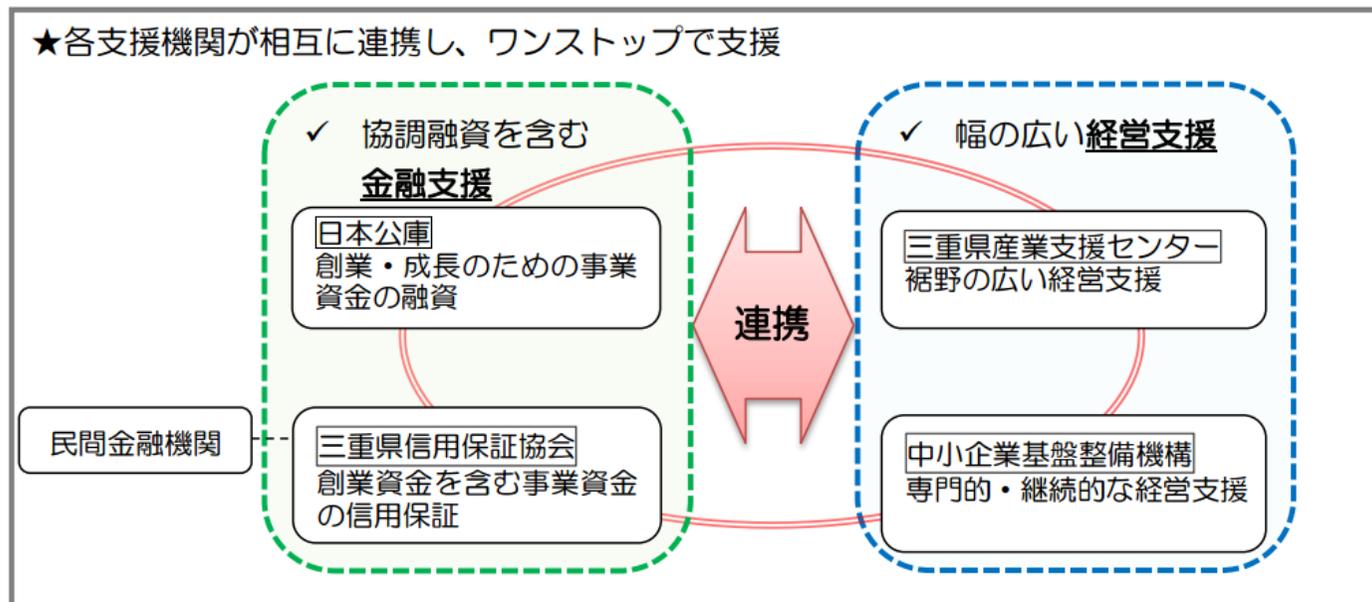
経緯	県内商工会議所よりネットワークに女性起業家の支援を連携してやれないかとの相談があり、ご本人と面談から支援を実施。その後ネットワーク主催のイベントに参加いただき、会場設置の創業情報相談コーナーで相談希望があり、三重県産業支援センター（三重県よろず支援拠点）とも連携して支援・相談対応を実施。
対応者	代表機関コーディネーター、三重県産業支援センター（三重県よろず支援拠点）コーディネーター
相談内容	<p>子育て中のママが、ワークシェアリングや子連れで働ける仕組みづくりを事業として展開している。</p> <ol style="list-style-type: none"> ① 事業を安定させるため、事業収入をどのように安定させていけばいいか？ ② 有償ボランティアの人を常勤として雇用したいがどうすればよいか？ ③ 事業PRで使用しているロゴの商標を取りたいがどうすればよいか？ ④ 今後、事業拡大を図るにあたって資金的余裕がほしい。
アドバイス	<ol style="list-style-type: none"> ① いくつかの事業者とマッチングを行なうとともに、売上げアップの手法について相談。 ② 非正規労働者のキャリアアップ等を促進するためのキャリアアップ助成金を案内し手続きの流れを説明した。 ③ 三重県産業支援センターの知財総合支援窓口の担当者を紹介し、別途相談対応を行う予定。 ④ 日本政策金融公庫の女性向け資金融資メニューを案内し、担当者を紹介。 <p>上記の相談項目だけでなく、今後もフォローを行っていく。</p>

ネットワーク内での相談対応について



ネットワーク内の支援団体による連携スキーム事例

<サポート4you 三重>



ポイント1

三重県内の中小企業を支援する4機関（日本政策金融公庫、三重県信用保証協会、三重県産業支援センター及び中小企業基盤整備機構中部本部）は、経営支援・金融支援を複合的に実施し、創業前・創業後間もない方から創業後成長段階にある小規模事業者まで幅広く支援します。

ポイント2

創業計画のブラッシュアップ、協調融資を含む金融支援、成長のための経営支援等をワンストップで対応します。

一歩踏み出したい女性・女性起業家へのメッセージ

★ひとりではできなくても、仲間がいる。

東海3県女性起業家等支援ネットワークのイベントに参加すれば、相談相手、先輩女性起業家、同じ起業を目指す仲間を見つけることができます。あなたの財産となるようなネットワークを築いてください。

★やっぱり、あなたのやる気と魅力が事業成功のカギです。

これからも、東海3県女性起業家等支援ネットワークでは、あなたのモチベーションを高め、自分の強みを磨くためのセミナーやイベントを企画していきます。

★あなたの夢を具体化するお手伝いをします。

東海3県女性起業家等支援ネットワークの多種多様な専門的な構成メンバーの中から、あなたのニーズにあった専門家をご紹介します。



女性のためのほくりく 起業支援ネットワーク

対象エリア	富山県、石川県、岐阜県の一部
ネットワーク名	女性のためのほくりく起業支援ネットワーク
実施団体名	公益財団法人石川県産業創出支援機構
所在地	石川県金沢市鞍月2丁目20番地
URL	http://www.isico.or.jp/

-NETWORK-
北陸
HOKURIKU



ビジョン・活動方針

北陸地域は、女性就業率が高いことなどからも、地域内の潜在的な女性起業希望者は少なくないと思われるが、掘り起こしにつながる普及啓発が十分なされていない。また、自治体、支援機関、地元金融機関等が、多岐にわたる創業支援を個別に実施しており、女性固有の課題等に対応するための相談窓口も設置されているが、十分な連携体制が構築されていない。本ネットワークでは、潜在的な女性起業希望者の掘り起こしや支援機関の連携の強化、情報発信を軸に活動する。

平成28年度活動スケジュール

6月			7月			8月			9月			10月			11月			12月			1月					
上	中	下	上	中	下	上	中	下	上	中	下	上	中	下	上	中	下	上	中	下	上	中	下			
				▲						▲						▲										▲
			第1回連絡会議						キックオフイベント						▲ セミナー・交流会									実績報告 ▲		

- ・ 7月19日：第1回連絡会議（石川）
- ・ 9月16日：キックオフイベント（おしゃべり起業セミナー【石川】第1弾）
- ・ 9月29日：キックオフイベント（おしゃべり起業セミナー【富山】第1弾）
- ・ 10月中頃：女性のためのほくりく起業支援ネットワークwebページ開設
- ・ 11月26日：おしゃべり起業セミナー【石川】第2弾
- ・ 12月10日：おしゃべり起業セミナー【富山】第2弾
- ・ 12月15日：第2回連絡会議（富山）
- ・ 12月中：地域内の創業相談窓口、支援メニューの見える化（パンフレットの作成）



構成メンバー

代表機関

- 公益財団法人石川県産業創出支援機構

創業・産業支援機関等

- (公財) 富山県新世紀産業機構
- (独) 中小企業基盤整備機構北陸本部
- 富山県商工会議所連合会
- 石川県商工会議所連合会
- 富山県商工会連合会
- 石川県商工会連合会
- 富山県中小企業団体中央会
- 石川県中小企業団体中央会

金融機関等

- 日本政策金融公庫

女性起業家コミュニティ・先輩女性起業家等

先輩女性起業家の皆さんにサポーターとして、以下の活動へ協力をいただいています。

- 本事業の周知活動への協力
- 本事業へのアドバイス
- 本事業に関わるセミナー・交流会への参加
- 女性起業希望者及び起業後間もない女性の個別相談
(2017/1/31現在15名登録)

オブザーバ

- 富山県
- 石川県

9月16日：キックオフイベント（おしゃべり起業セミナー【石川】第1弾）

「女性のためのほくろ起業支援ネットワーク」キックオフ！
平日の就業支援センターにて、おしゃべり起業セミナーを開催いたします。 **【金沢】第1弾**

センパイに聞いてみよう！
おしゃべり起業セミナー

第1部 講演
私の起業のカタチ “理想のワークスタイルを求めて”
 講師 株式会社エフスタイル 代表取締役 宮田 志保さん

第2部 交流会
起業1年生に聞く“起業のきっかけ”
少人数のグループに分かれてセンパイ起業家に聞いてもらい質問しあおう！
 センパイ起業家

おしゃべり起業セミナー
 2016/9/16 (金) 石川県地域産業センターにて開催しました！

ISICO新事業支援課の小塚です！「女性のためのほくろ(起業支援ネットワーク)事業のキックオフとして、9/16(金)石川県地域産業センターにて、“おしゃべり起業セミナー”が開催されました。起業に興味のある方、すでに起業している方など37名が参加し、センパイのお話に真剣に耳を傾けていました。第一回は、東京で株式会社エフスタイルの社長をされている宮田さんの講演！

私の起業のカタチ “理想のワークスタイルを求めて”
 講師 株式会社エフスタイル 代表取締役 宮田 志保さん

宮田さんは、大学まで全寮制で過ごし、就職のため、上京。電子機器メーカーに勤務し起業に憧れる。結婚後の夢を叶えたいと独立の決心。出産のため退職。専業主婦として仕事復帰。子育てと仕事の両立に悩む。2009年4月 個人事業主「カネキック」として復帰。社内の仕事を兼務。2010年8月 株式会社法信法人ケアスタッフ（介護サービス）を設立。2012年7月 株式会社エフスタイル（生活雑貨）を設立、現在に至る。

宮田さんは二児の母、通常の仕事がしたいという思いを実現させるため、個人事業主からNPO法人を設立。その後会社を設立し、今は多くの社員を抱える女性社長さんです。個人事業主と株式会社の違いや、「やりたいこと」と「できること」を両立して取り組むこと、起業する上で注意すること、継続者ならではのリアルなお話に、すっぴん引き込まれました。お打合せなどお話ししていると、ホントとしたキョートな女性ですが、講演している姿はやはり社長さん！と感服。家事育児との両立なども大変だったのでは？と思うのですが、そんな苦労も笑い飛ばすようなおお話かと、仕事に対する熱さを持つ。魅力的な方でした。

そして第二部は、さらに3名の女性起業家のセンパイも交えて、お茶を飲みながらの交流会♪それぞれの自己紹介では、起業にいたったきっかけや今の仕事への思いなどを語っていただきました。きっかけはいろいろとに溢れている方も。踏み出すかどうかの境いですね。3名ともまだ起業して1～2年の方。交流会でも身近なセンパイとして、仕事のこと、プライベートのことなど、そんな話聞いてもいいの！？といった内容まで（笑）たくさんお話ししてくださいました。

丸山 代典 仲谷 穂子さん
 起業 asion&stay 初音 li-ca 店主 宮田 由美子さん
 富山の自然豊かな中で養子と暮らす母性な日々を過ごす中、ただひたすらに子育てを頑張る。変化の激しい時代やこの変わった集まりの集まりをきっかけに起業を夢見しています。

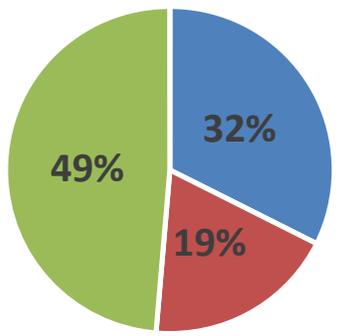
参加者へのアンケートでは、「(起業にむけての)道筋がはっきりした」「起業にむけて悩まず、すこしずつでも前進していく重要性がわかった」といった感想が多く、今回のセミナーがひとつのステップとして前に進んでもらえたら嬉しいです。次回は、11月26日(土)におしゃべり起業セミナー【金沢】第2弾を開催しますので、ぜひご参加ください♪

【参加者の声】

- (起業にむけての)道筋がはっきりした。
- 開業届の提出など不安な部分が払拭された。
- 具体的に考えていくことの重要性がわかった。
- 様々な人の話がきけてよかった。
- 起業するにあたり、コンセプトやきっかけなどの具体例がきけてよかった。
- 交流会がよかった。
- 起業にむけて焦らず、すこしずつでも前進していく重要性がわかった。
- 講師の先生の話が具体的でよかった。

第1弾 9/16石川 (37名参加)

参加者属性



- ぼんやりと考え中の方
- 近いうちに創業を考えている方
- 起業している方

9月29日：キックオフイベント（おしゃべり起業セミナー【富山】第1弾）

「女性のためのほくろ起業支援ネットワーク」キックオフ！
【富山】第1弾

おしゃべり起業セミナー

第1弾 講演
私の起業のカたち
“理想のワークスタイルを求めて”

講師 株式会社キレイサービズ 代表取締役 中田 千晶さん

第2部 交流会
起業1年生に聞く“起業のきっかけ”

センパイ起業家

株式会社 TOCO (とーこ) 代表取締役 池下 陽子さん
mamasky (ママスキー) 代表 土肥 恵里奈さん
株式会社中まなび 代表取締役 早水 由穂さん

おしゃべり起業セミナー

2016/9/29 (木)
富山県民共生センター (サンフォルデ) にて開催しました！

ISICO新事業支援課の小学です！「女性のためのほくろ(起業支援ネットワーク)事業のキックオフとして、9/29(木)富山県民共生センター(サンフォルデ)にて、「おしゃべり起業セミナー」が開催されました。配属に馴染んでいる方など36名が参加し、9/16(金)の石川橋に引き続きワイワイガヤガヤと女性ならではのおしゃべりで盛り上がりました。

私の起業のカたち
“理想のワークスタイルを求めて”

講師 株式会社キレイサービズ 代表取締役 中田 千晶さん

中田さんは、ご自分の子供がアレルギーであったことから、同じようなお母さんの力になりたい、と一人で起業。会社として事業を進めていく中で、苦労や起業するにあたって勉強してきたことなどをわかりやすくお話ししてくださいました。個人事業ではなく、会社とすることのメリットとして、自分がいないとダメ(何かあったら仕事に穴があく)というリスクが減り、また、会社を大きくし、もっと人の役に立つ・社会貢献をするといった大きな目標も掲げることができるようになったとのこと。参加者の皆さんもメモを取りながら真剣にお話を聞いていたのが印象的でした。

そして第二部は、中田さん+3名の女性起業家のセンパイも交えて、お茶を飲みながらの交流会♪交流会から参加していただいた3名の方の自己紹介を、起業のきっかけなどをお話してくださいました。皆さん若いのに(若いから?)すごい決断力だなあと、好奇心が強いながらも、「私は○○をしたんだ！」という熱い思いが伝わってくるのがやはり楽しみなんでしょうね。

出展者、子供に発達で悩むお母さんたちを支援したいという思いから、自分自身も起業して、おしゃべり起業セミナーを開催したいという思いでmamaskyを立ち上げた。ポータルサイトの運営も兼ねて、親子向けイベント企画にも関わっている。

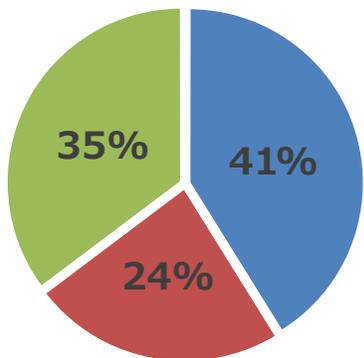
株式会社 TOCO (とーこ) 代表取締役 池下 陽子さん
mamasky (ママスキー) 代表 土肥 恵里奈さん
株式会社中まなび 代表取締役 早水 由穂さん

参加者へのアンケートでは、「起業している方の熱い思いが伝わるセミナーだった」「女性ならではの心遣い、子育てとの両立等様々な意見が聞けてよかった」「交流会の時間が少し短かった」という声もあり、まだまだ足りない様子が見えましたが、次回は、12月10日(土)におしゃべり起業セミナー【富山】第2弾を開催しますので、ぜひご参加ください♪

- 【参加者の声】**
- いろんな先輩方の体験談が聞けて満足している。
 - 起業してから行った取り組みなど大変わかりやすくて参考になった。
 - 先輩の起業に対する思いが聞けて自分の原点を見返せた。
 - 女性ならではの心遣い、子育てとの両立等様々なご意見が聞けてよかった。
 - お互いの情報交換、交流がしたかった。
 - 交流会の時間が少し短かった。
 - 起業している方の熱い思いが伝わるセミナーだった。
 - 起業は思ったより難しくないのではと思えてよかった。

第1弾 9/29富山 (36名参加)

参加者属性



- ぼんやりと考え中の方
- 近いうちに創業を考えている方
- 起業している方

11月26日：おしゃべり起業セミナー【石川】第2弾

「平成 28 年度 石川県よろず支援拠点セミナー」
「女性のためのほくろく起業支援ネットワーク事業セミナー」
【金沢】 第2弾

センパイに聞いてみよう！
おしゃべり 起業セミナー

第1部 パネルディスカッション センパイに聞け！起業のホンネ
起業して3年以上のセンパイ起業家が、起業について語ります！

第2部 交流会 お茶を飲みながらおしゃべりタイム
少人数のグループに分かれてセンパイ起業家に思いっきり質問！

自由参加 | 第2部終了後、石川よろず支援拠点のコーディネーターによる個別相談もありません

おしゃべり 起業セミナー

2016/11/26 (土)
石川県女性センターにて
開催しました！

ISICO新事業支援課の小塚です！「よろず支援拠点」と「女性のためのほくろく起業支援ネットワーク」事業として、「おしゃべり起業セミナー【石川】第2弾」が、11/26 (土) 石川県女性センターにて開催されました。起業に興味のある方、すでに起業している方など21名が参加し、今回もセンパイ起業家と楽しく交流しました。今回のセンパイ起業家はこちらの3名です。↓3名の方々とは起業して8年～13年経つセミナー参加者の先輩です。

<p>行啓堂 - エンタメコーチ 岩本 美穂子さん</p> <p>10年間の行啓堂での勤務を経て創業。心のケアから、プロフェッショナルとしての経験を、【自分と向き合い】をテーマに、起業家向けワークショップを行っています。</p> <p>2008年4月 コーチとしての活動開始 2012年10月 コーチとしての活動開始</p>	<p>エヌ子創業塾 エキスパート-Berendality 西藤 利枝さん</p> <p>「女性の働きぶりの多様性を認め、心身の健康を、プロフェッショナルとして、エスダでの内容実習はもちろんだら、内面裏側、心の豊かさをプロフェッショナルとして、起業家向けワークショップを行っています。</p> <p>2003年11月 10店舗経営スタート 2013年4月 20店舗経営スタート</p>	<p>福寿堂運営代行 代務 北嶋 芳子さん</p> <p>専業主婦がいきなり1人の子供を育てる中で、母性本能を武器に、指導者のメンタリングを専攻。育成するための学習やイベント企画、開催しています。</p> <p>2008年4月 会社員の専業主婦として 2010年 任意専業主婦から独立</p>
---	--	---

第1部の【パネルディスカッション】では、「センパイに聞け！起業のホンネ」ということで、起業したきっかけや苦労した話などについてお話しをさせていただきました。起業するまでのストーリーやスタートの仕方もそれぞれ、いろんな歴史があるんですね～。

岩本さんは、自宅でできる仕事を…と英会話教室からのスタート。その後、子育てをする中で英会話教室の仕事（生徒の関係上教室が夕方～夜）を続けることが難しくなり、行政書士の資格を取得して開業。現在は社労士のご主人と一緒に仕事をしています。もともと法律の専門家ではなかった岩本さんの起業ストーリー、参考になる方も多かったのでは？

西藤さんは、前から「30歳までに起業したい！」という夢をかなえた起業家。喫茶店の一隅を借りてベッド1台からのスタートでした。3年経過後にときに、嫌になって泣いたというエピソードに、継続することの大変さも感じることができました。今では2店舗目も開店したさんの女性の「美」をサポートしています。起業当初の集客方法や開店のタイミングの重要性など、起業を目指す方にとって役に立つお話しをしてくれました。

北嶋さんは、産後が持つ子供たちの自立をサポートするため水泳教室を運営しています。自閉症など障がいがあるということ、自由にプールが使えない、水泳教室に入れない子供たちのために自ら起業。通常の起業の苦労とは別に、障がい者を対象としていることで、環境的・精神的にもさまざまな壁にぶつかった苦労話や、その中でも困難に立ち向かっていく北嶋さんの強い思いが伝わるお話しでした。

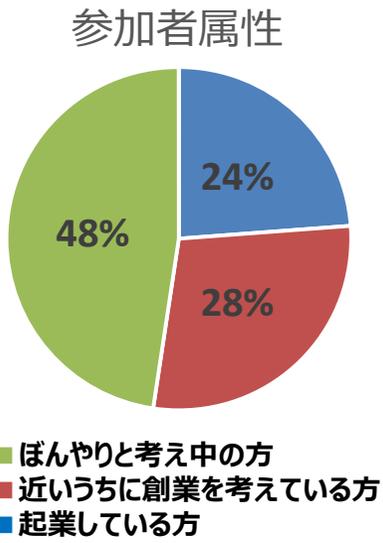
さらに、同会の株式会社ウーマンスタイル成田さんと女性起業家のセンパイ、広島で出会った女性マーケティング会社を石川でも作りたい！との思いから起業。ご自身子育てをしながら在宅ワークも経験し、女性の多様な働き方を支援するワークライフバランスコンサルタントでもあり、女性センターの女性の起業相談窓口のアドバイザーもいらしゃいます。そんな頼もしい4名を囲んで第2部は【交流会】。さらに踏み込んだお話ししながらも、和気あいあいとした会話が弾み、今回は前回より交流の時間を延長したにも関わらず、時間が足りない！？といった雰囲気ではなかった。

今年度のおしゃべり起業セミナー（石川）は今回で終了となりますが、来年度以降にも開催予定です。起業を目指す皆さん、起業して悔いがない皆さん、またお会いしましょう！

【参加者の声】

- 起業のために何が必要なのか少しわかった気がする。
- はじめての参加だったが気軽に話しが出来て楽しかった。
- 色々な業種の女性起業家さんに直接質問したり、体験談がうかがえて良い刺激を受けた。
- 少人数でグループ内でのお話しがしやすいかった。
- 自分のモチベーションを上げるために参加したが、期待以上に上がり、多くの収穫があった。
- 悩んでいることについて相談できる窓口がたくさんあることや助成金や補助金をもらうためには事業計画書が必要で、前もって作成しておく必要性などわかりやすいアドバイスが大変役に立った。

第2弾 11/26石川 (21名参加)



セミナーに関して工夫した点・今後の課題

「おしゃべり起業セミナー」は、全部で4回開催。
ステージ0、1の方の掘り起こしや、本事業の周知を目的として開催するため、気軽に参加できるイメージを持ってもらえるよう以下の点で工夫した。

- ①セミナーのネーミング（気軽さ）
- ②小さなお子さんがいらっしゃる方も参加しやすいように託児付きとする
- ③お茶・お菓子を準備してお話ししやすい雰囲気づくり
- ④開催日時は試験的に、平日の昼間・土曜日と意図的にバラバラに設定
- ⑤希望者のみ個別相談を実施（ステージ1、2への引き上げ）

◆【石川】第1弾

9/16（金）10：00～12：30
50名募集のところ37名参加。
交流会の際、女性起業家1名に対して1テーブル8～9名、交流時間15分ということで、**交流の時間をもっと長くしてほしい**という意見が複数あり。

◆【富山】第1弾

9/29（木）13：30～16：00
50名募集のところ36名参加。
規模、内容ともに【石川】第1弾と同様。交流会についても同様の意見あり。

◆【石川】第2弾

11/26（土）10：00～12：30
50名募集のところ21名参加。
交流会の時間を15分→25～30分に。
ひとつのテーブルの人数が4～5人となり満足度が上がった。

◆【富山】第2弾

12/10（土）13：30～16：00
50名募集のところ14名参加。
【石川】第2弾同様に交流時間を長くした。また、初対面同志が会話をするので、自己紹介の時間がかかってしまう問題があり、**自己紹介カード**を書いて各自の前に置いてもらうことにすると、スムーズに会話が進んでいた。

<今後の課題>

- ・人数は20名程度が良い。（1テーブル4～5人）
- ・年末に近くなると子供の行事や家事等で忙しくなるので、セミナーはできれば10月くらいまでに開催する。
- ・平日の方が参加者が多かったが、土曜開催希望の声もあり。
- ・起業済みの方は、仕事を広げる場として交流会に参加されている様子もあり。その方たちのニーズに応える場も検討したい。

支援メニュー等をとりとまとめたパンフレットの作成

女性特有のニーズである、ステージ0,1の方が相談しやすい窓口についても具体的に紹介

石川版&富山版を作成
ステージごとの具体的な
支援メニューを掲載
(NW代表機関、構成機
関、女性起業相談窓口、
地域の図書館等に配置)

ネットワーク内の活動 地域連絡会議（9月@石川 & 12月@富山開催）

女性のための ほくりく起業支援ネット

第1回連絡会議

2016/7/19

事務局
(公財)石川県産業創出支援機構
新事業支援課

北陸地域の現状 (2)

「女性社長率」が低い地域では、「1世帯平均構成人数」が多い傾向が見られることから、少子高齢化が進む中で、家事や育児、介護などの家庭負担が、女性の起業にも影響が大きいことが改めて見える。

北陸地域の現状 (2) (資料3)

北陸地域の現状及び課題、本事業の目的や活動スケジュール等について共有

2016/6/23北陸新聞より

順位	地区	人数	前年人数
1	1 関東	153,176	141,322
2	2 近畿	64,074	61,393
3	3 九州	34,264	32,195
4	4 中部	31,487	29,157
5	5 東北	16,185	15,367
6	6 中国	15,725	15,251
7	7 北海道	11,973	11,234
8	8 四国	8,141	8,648
9	9 北陸	5,441	5,168

順位	地区	女性社長率	前年
1	1 関東	13.84%	13.85%
2	2 近畿	12.49%	12.17%
3	3 九州	12.11%	11.91%
4	4 中部	11.22%	11.22%
5	5 東北	10.92%	10.45%
6	6 中国	10.82%	10.26%
7	7 北海道	9.44%	8.44%
8	8 四国	8.44%	8.44%
9	9 北陸	8.44%	8.44%

代表・構成機関の活動状況 (1/2)

機関名	活動地域	主な活動
公益財団法人石川県産業創出支援機構	石川県内	①ISECONに起業支援サービスデスクの設置 (H25年度～) ②ベンチャー企業や起業を目指す方のサポート →個別起業相談(対面・電話)実施 ③「革新的ベンチャー・ビジネス・フロンティア」支援 (H19年度～) →県内の成長が期待される革新的ベンチャー企業を支援し、業務サポートを行う。 ④起業に関するセミナー
公益財団法人富山県新事業支援センター	富山県内	①新事業創出に対する支援 (H27年度～) ②起業・女性起業家向けセミナー (7月実施) ③「富山県新事業支援センター」の設置 (予定22年) ④新たな相談窓口の設置 (H28年度) 富山県より支援拠点 (県内3カ所のサテライト拠点)での毎月1回、出張型起業家セミナー 富山県中小企業支援センター
独立行政法人中小企業基盤整備機構北陸本部	富山県・石川 県・福井県	①「窓口相談」 各分野の専門家を活用して無料で相談に応じます。 ②「セミナー・各種相談」 起業、海外展開、マーケティング、販路開拓等、様々なテーマでセミナー、相談を実施いたします。 ③「女性起業家向け」 「経営相談」にも対応し、1対1個別のサポートを実施。 ④「就業支援」 30日以内の就業支援を実施し、就業支援のサポートを実施。 ⑤「就業支援」 30日以内の就業支援を実施し、就業支援のサポートを実施。
日本政策投資銀行富山県・石川県・福井県 創業支援センター	富山県・石川 県・福井県	①融資を中心とした創業支援 ②起業相談・経営相談・セミナー等での講演 ③創業支援・物産展等に関する創業支援(企業展示)
公益財団法人富山県新事業支援センター	富山県内	①サンフレッチャー創業支援センター ②サンフレッチャー創業支援センター ③創業支援センター ④創業支援センター ⑤創業支援センター
公益財団法人いしかわ新事業支援センター	石川県内	①「創業支援」 創業支援センターにおいて、フリーを無料で提供し、女性オーナーが手頃な価格で起業するための支援を行っている。 ②「創業支援」 創業支援センターにおいて、フリーを無料で提供し、女性オーナーが手頃な価格で起業するための支援を行っている。
富山県商工会議所連合会	富山県内	①支援対象：県内商工会議所管内で起業される方 ②支援内容：事業計画の策定、経営計画、融資・保証制度 ③支援実施：子育て世代が起業しやすい環境づくりの創業促進 →県内の創業支援

今後のスケジュール

地区	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月
石川								
富山								

- 7月19日：第1回連絡会議 (石川) ←本日
- 9月中旬：キックオフイベント (先輩起業家セミナー、交流会) (富山・石川)
- 【構成機関と共催によるセミナー・交流会、普及・広報活動】 (富山・石川)
- 11月下旬：セミナー・交流会 (富山・石川)
- 12月中旬：第2回連絡会議 (富山)
- 1月末：H28年度事業終了

今後の連携のために、代表・構成機関の起業支援関連活動状況についてメンバーより報告

平成28年度の活動報告・全国会議の内容の報告・他の地域の取り組みなどを共有

女性のための ほくりく起業支援ネットワーク

第2回連絡会議 報告資料

2016/12/15

事務局
(公財)石川県産業創出支援機構
新事業支援課

広報活動 (セミナー開催) アンケート結果より



ワークシート1 あなたが対応したと仮定して、各自で

(1)彼女の課題・悩みは？

(2)どう対応しますか？

① → ①

② → ②

③ → ③

ワークシート2 グループ内で話し合ってください。(40分) ※当日記載

【現状】
どんな支援を
していますか？

【本人のニーズ】
どんな支援を期待している
と
思っていますか？

【Good事例】
よい連携事例が
あれば教えてください。

グループ

このシートのみ
当日最後に報告
及び提出ください

【今後の支援の方向性】
ほくりくNWにてどんな支援が
できますか？
既存の支援メニューにはない場合、
新たにどんな方法が考えられますか？

ステージ0,1の方に対する構成メンバーの意識の確認及び意見交換を目的としたワークショップを実施

女性のためのほくりく起業支援ネットワークWEBページ開設

ISICO > 女性のためのほくりく起業支援ネットワーク



平成28年度、経済産業省「女性起業家等支援ネットワーク構築事業」の一環として、北陸地区（富山県・石川県）を対象に、起業を志すあらゆる段階にいる女性や、事業成長に課題を抱える創業間フォローするため地域の産業・創業支援機関等を中心としたネットワーク構築を目指す

お知らせ

- 12月10日 「[女性のためのおしゃべり起業セミナー【富山】第2弾](#)」 開催します！（[申込受](#)
- 11月27日、12月4日・11日・18日 「[いしかわ創業塾2016（石川県商工会連合会）](#)」開催し
- 11月26日 「[女性のためのおしゃべり起業セミナー【金沢】第2弾](#)」 開催します！（[申込受](#)
- 10月17日 [女性起業家等支援ネットワーク事業 全国ポータルサイトがオープンしました！](#)
- 09月29日 「[女性のためのおしゃべり起業セミナー【富山】第1弾](#)」 終了しました。
- 09月16日 「[女性のためのおしゃべり起業セミナー【金沢】第1弾](#)」 終了しました。

<http://www.isico.or.jp/joseinw>

- ・ネットワークの紹介
- ・お知らせ（セミナー案内）
- ・構成機関連絡先

<今後>

- ・ロールモデルの紹介
- ・女性向けイベントの掲載
- ・活動内容blog など

北陸地域の女性が欲しい情報・ニーズに合った内容を検討していく予定です。



女性起業家支援事例①株式会社心結 越田晴香さん



■株式会社心結 代表：越田晴香

箆笥に眠る着物の有効活用に着目し、平成22年5月に23歳の若さで石川県内初となる着物レンタル事業を創業。

平成22年度 革新的ベンチャービジネスプランコンテスト 優秀起業家賞 受賞

平成27年度 いしかわ女性のチャレンジ賞 受賞

平成28年8月 株式会社心結設立

<http://kokoyui.com/index.html>



<主な支援内容>

平成22年度 革新的ベンチャービジネスコンテスト

(ISICO：石川県産業創出支援機構主催) 優秀起業家賞受賞後継続的なフォローアップを実施。具体的には、ホームページの制作や事業計画書の作成支援など起業当初から現在に至るまで、フェーズにあわせて複数の支援を活用。本人が女性であること、事業自体も主に女性を対象にしていることから、女性のニーズに応えるため、女性起業家が相談や実際の支援に対応する等の対応を行ってきた。また、平成27年度には、NW構成機関であるいしかわ女性基金主催の「いしかわ女性のチャレンジ賞(※)」を受賞。女性起業家として、県内でも注目される存在となっている。

平成28年度の革新的ベンチャービジネスコンテストでは、先輩起業家の成功事例として講演を行い、今後も女性起業家のロールモデルとして各媒体にて紹介していく予定。

(※) いしかわ女性基金では、女性が様々な場面でチャレンジする環境づくりに取り組んでおり、この一環として、起業・NPO活動・地域活動等でチャレンジを続けている女性(個人・グループ)を表彰することにより、当該女性を激励するとともにキャリアアップを促しています。

「まず、やってみる！～夢を描き、歩み続ける日々～」

当時23歳だった私が、「着物をもっと身近にしたい！金沢で着物を着る体験を通じて感動を与えたい！」という想いで、会社を退職し思い切って起業。当時県内には、着物のレンタル店、着付けをする美容室、写真を撮るスタジオなどがすべて一つになったお店がなく、着物を利用する機会が少なくなっていました。私自身、日本舞踊をやっていたことで普段から着物になじみがあったこと、旅が好きで全国をまわる中でその土地の人との出会いや感動が旅の大切な思い出となること、そして自宅の箆笥に眠る着物がたくさんあったこと、などが一つに繋がり、今の事業となっています。起業してしばらくは、店舗も電話番号もなく、着物を車に積んでカフェの2階でお客様に着物を選んでいただくというスタイルからスタート。状況が変わったのは、革新的ベンチャービジネスコンテストへの参加がきっかけでした。一気にたくさんの方にこの事業を知っていただき、その後のサポートも十分に活用させていただいて、現在では年間5,000人以上の方が利用してくださる事業に成長しました。女性一人で起業するには、ビジネス的なことや数字的なもの、メンタル、さまざまな悩みが出てきます。私はその都度相談できる場所(人)があったからこそここまでやって来たと感謝しています。2017年3月には新店舗をオープン予定です♪ますます頑張っていきたいと思っています！

今から事業を始める皆様へ、私は何も無い状態から、勢いで創業しましたが、創業してからの年月の中で、事業を顧客に合わせて最適化して、少しずつ軌道に乗せていくことができました。勇気はいりますが、お一人お一人の胸の中に「想い」があると思います。その素晴らしい「想い」を、事業として始めて、その先に待っていてくれる方の笑顔を見て、是非一歩踏み出してみてください。

女性起業家支援事例②mamasky 土肥恵里奈さん



■ mamasky (ママスクー) 代表：土肥恵里奈

広告出版業を経て、出産後にママが抱える情報不足を解消したいとの思いで「mamasky」を立ち上げる。ポータルサイトの運営を中心に、親子向けイベント運営も行っている。

- 2014年3月 富山の未就学児ママのための情報サイト「mamasky」開設
- 2014年10月 自主主催イベントを開始(以降、年間20回程度のイベントに携わる)
- 2015年7月 起業
- 2016年3月 「mamasky」をリニューアル(女性若者等創業助成金を活用)
- 2016年12月 ママのコミュニティスペース「mamasky house」をオープン



<http://mamasky.jp>

＜主な支援内容＞

平成28年 富山県新世紀産業機構主催の「とやま起業未来塾(※)」を受講し、県内外の経営者や専門家による実践的な講座、プラン指導、経営指導などを受ける。その後、富山県よろず支援拠点の窓口相談や、各種補助金などを活用。

平成28年9月 おしゃべり起業セミナー【富山】第1弾に先輩女性起業家として参加。起業のきっかけや自身が活用した支援メニュー、家事育児との両立などの体験談を通じて、これから起業したい女性や起業間もない女性参加者へアドバイスをを行う。これを機に、女性のためのほくり起業支援ネットワークの構成機関【サポーター】として登録。事業としては、サイトの運営以外に、各種パーティやママ会の開催の他、女性の雇用促進をサポートする事業などにも取り組んでいる。

(※) 富山県では、経済界の協力を得て、起業、新分野進出をめざす若者・女性・熟年者などを支援する【とやま起業未来塾】を毎年開講。これまで302名が修了し、様々な分野で活躍しています。県内外の経営者や専門家による実践的な講座、プラン指導、経営指導など、充実したカリキュラムが準備されています。



富山の未就学児ママのための情報サイト「mamasky」代表
土肥恵里奈さん

ぜっくぼらん

2014年、子育てするお母さんに子連れで行ける飲食店などの情報を提供するポータルサイト「mamasky」を、16年12月にはお母さん同士の交流を図るコミュニティスペース「mamasky house」(富山市本郷町)を開いた。

自身も5歳の娘がおり、「母親になった時、情報がなく遊びに行く場所にも困った。お母さんには子育てと自分のやりたいことを両方楽しんでほしい」。

(富山市・32歳)

「ビビッて諦めるより、一度しかない人生、やれること・やりたいことは全部したい！」

約10年、企業や店舗のPRや求人などの広告出版業に就いていたこともあって、自他ともに認める情報通だったと自負していた私が、社会人になって初めて情報不足だと感じたのが産後でした。「子どもを連れてどこへ出掛けたいんだろう」「育児期は自分のしたいことを諦めなきゃいけないものなの?」そんな疑問と葛藤、またその気持ちに共感してくれるママたちの声に応えたい一心で、富山の未就学児ママのための情報サイト「mamasky」を立ち上げました。ウェブとイベントの二本柱で事業を展開。2016年12月にはママのコミュニティスペース「mamasky house」をオープン。これは、同年6月より入塾した富山起業未来塾で経営を学び、ビジネスプランをブラッシュアップしたおかげで当初計画していたよりも半年以上早くオープンを実現することができました。未来塾で繰り返し学んだ「顧客は誰で、ニーズは何か。そしてそれに応えられる自社の圧倒的優位性は?」ということを常に意識し、少しずつではありますが、着実な手ごたえを感じる毎日です。(オープン15日間で100名以上のママが利用しました。)最近では、mamasky houseの必要性に共感してくれる企業・事業者からの問い合わせが増え、営業をかけずともポータルサイトへの加盟(有料)してくれるケースが続発するという相乗効果も得られています。事業をしていると毎日が覚悟と決断の繰り返しのように感じます。勇気のいる場面も度々訪れますが、決断するたびにワクワクが広がります。また行動を続けられれば、必ず運命的な出会い(顧客との)がありました。人との巡り合わせを大切にしたい、これからも邁進していきたいと思っています。自分の未来は自分でしか作れません。今、起業を考えている方には、一度きりの人生、どんな未来を描きたいかはきっと分かっているはず。チャンスがあるなら是非掴んでほしいとお伝えしたいです。

2017年1月23日

北日本新聞

一歩踏み出したい女性・女性起業家へのメッセージ

やりたいことがある！でも、
何から始めていいのかわか
らない。

起業したけど、これからどう
やって進めて行けばよい
のか…

考えがまとまらないけど、
ぼんやりとやりたいことが
ある。

誰かに相談に乗って
ほしい。話を聞いて
ほしい。

誰でも最初はわからないことだらけです。
「〇〇がしたい！その思いだけで、あとは計画もお金も何もな
いんです（笑）」
なんて人も多いのですが、話しているうちにやりたいことや必
要な手続きが見えてくることもあります。
「思い」はとても大事で、すべての原動力です。
まずはそこからスタートして、順番にカタチを作り上げていきま
しょう。
セミナーで知り合った仲間との交流によってモチベーションが維
持できたり、お互いにビジネスとして繋がったり…といった事
例もたくさんあります。

女性はコミュニケーション能力が高く、出会った人や情報をう
まく活用することができます。
一人で行き詰まった時には、是非一度相談に来てください。
女性のためのほくりく起業支援ネットワークでは、たくさんの支
援機関が様々な支援メニューを準備して、あなたをお待ちし
ております。
こんなことがしてみたい！！そんな「思い」を一緒にカタチにし
ていきましょう！



関西女性起業家応援 プロジェクト&ネットワーク 運営事務局

対象エリア	福井県、滋賀県、京都府、大阪府、兵庫県、奈良県、和歌山県
ネットワーク名	関西女性起業家応援プロジェクト&ネットワーク運営事務局
実施団体名	公益財団法人大阪市都市型産業振興センター
所在地	大阪市北区大深町3番1号 グランフロント大阪 ナレッジキャピタルタワーC 7F Osaka Innovation Hub内
URL	http://www.innovation-osaka.jp/ja/

-NETWORK-
近畿
KINKI



関西女性起業家応援プロジェクト&ネットワークとは

Ladies' Entrepreneur Discussions

レディースアントレプレナーディスカッション=レッド

LED ladies'
entrepreneur
discussions
女性起業家応援プロジェクト

関西女性起業家応援プロジェクト&ネットワークが運営する、女性起業家応援プロジェクトは、2017年1月に開催される、ビジネスプラン発表会出場（ファイナリスト）を目指す女性起業家と、出場後（アンバサダー）を継続的にサポートする女性起業家支援のエコシステムの構築を目指しています。

6月17日のキックオフカンファレンス以降、近畿2府5県で展開される、セミナー活動を通じた、プロモーション活動とブラッシュアップを実施し、近畿2府5県の1,500名以上の女性起業家にこの活動を周知。女性起業家の裾野の拡大と、事業成長やグローバル展開をサポートすることで、女性起業家支援のナショナルプロジェクトを全国に先駆け構築し、女性活躍推進のグローバルスタンダードモデルとなり、業種、業界を超えた組織・団体と連携し規模を拡大。様々なステージにいる、女性起業家の成長をサポートし、我が国における女性活躍推進をリードしていきます。

女性起業家応援プロジェクトを支える70のサポーター＆パートナー

【サポーター：民間企業・団体】



【パートナー：行政機関・教育機関・団体】

○福井県○滋賀県○京都府○兵庫県○奈良県○和歌山県○福井市○鯖江市○京都市○大阪市○堺市○泉佐野市○神戸市○川西市○多可町○公益財団法人ふくい産業支援センター○公益財団法人京都高度技術研究所○京都信用保証協会○学校法人立命館○大阪信用保証協会○一般社団法人関西dラボ○株式会社さかい新事業創造センター○箕面商工会議所○尼崎商工会議所○学校法人甲南女子学園○公益財団法人神戸市産業振興財団○兵庫県信用保証協会○公益財団法人ひょうご産業活性化センター○奈良県商工会連合会○国立大学法人奈良女子大学○和歌山商工会議所



Supporter

女性起業家の活躍と成長を広域的に支援する支援機関、
民間企業、女性起業家支援団体等です。
それぞれの強みを活かしたサポーター間連携事業も実施します。

Partner

女性起業家の成長支援に取り組むイベントを実施する
地方自治体又は公的支援機関等です。

Ambassador

過去二回実施した、ビジネスプラン発表会の
ファイナリスト20名です。

Mentor

女性起業家の成長支援に取り組み、近畿2府5県で女性起業家の相談業務に
応じることが可能な、個人・組織・団体です。

私たちのコンセプトに賛同したサポーター、パートナー、アンバサダーなどの関係者と近畿経済産業局、運営事務局が一体となって運営しています。



事業の趣旨・目的と活動

関西女性起業家応援プロジェクト&ネットワークでは、7月26日開催のキックオフカンファレンスを皮切りに、「LED関西」エントリー応募締切の11月15日までを中心として、ビジネスプラン構築や事業成長につながる各種イベントやセミナーを各地で開催した。

【主催・共催・関連セミナー 集客実績 全29回】

6月17日 支援者キックオフカンファレンス(大阪イノベーションハブ) 150名
6月27日 LED University(甲南女子大学) 40名
7月11日 LED University(甲南女子大学) 40名
7月12日 日本公庫京都セミナー(京都学園大学) 40名
7月23日 箕面商工会議所セミナー(箕面商工会議所) 30名
7月26日 キックオフカンファレンス(大阪イノベーションハブ) 130名
8月19日 LED GLOBALアカデミー(大阪イノベーションハブ) 60名
9月3日 日本公庫和歌山セミナー(和歌山ビッグ愛) 43名
9月7日 女性起業家応援セミナー(京都テルサ) 19名
9月14日 女性起業家応援セミナー(福井市総合ボランティアセンター) 17名
9月16日 LED GLOBALアカデミー(大阪イノベーションハブ) 51名
9月21日 女性起業家応援セミナー(ひょうご産業活性化センター) 19名
9月30日 LED 産創館アカデミー(大阪産業創造館) 20名
10月4日 LED アカデミー奈良(Cafe nagood) 43名
10月5日 LED 産創館アカデミー(大阪産業創造館) 18名
10月11日 LED アカデミー京都 & Innovation By Woman(京都) 82名
10月14日 LED GLOBALアカデミー(大阪イノベーションハブ) 23名
10月16日 LED 産創館アカデミー(大阪産業創造館) 47名
10月19日 LED アカデミー神戸(グリーンハウス アクア) 38名
10月21日 女性起業家応援セミナー(ピアザ淡海) 9名
10月28日 女性起業家応援セミナー(アクティ奈良) 15名
11月2日 女性起業家応援セミナー(和歌山県民文化会館) 11名
11月11日 女性起業家応援セミナー(大阪府)

【プロモーションセミナー・起業意識醸成ワークショップ】

10月31日 LED University workshop (甲南女子大学) 9名
11月14日 LED University workshop (甲南女子大学) 9名
11月28日 LED University workshop (甲南女子大学) 9名
1月16日 LED 新春カンファレンス 60名

【ビジネスプラン発表会 LED関西】

10月1日 LED関西ビジネスプラン募集開始
11月15日 LED関西ビジネスプラン募集締切り エントリー/ダウンロード 92件/172件
11月30日 LED関西セミファイナルプレゼン会 50名
12月24日 LED関西ファイナリスト決定
1月24日 ビジネスプラン発表会LED関西(グランフロント大阪) 450名

※総参加者数 = 1,500名以上 近畿経済産業局連携セミナー含む

【各種イベント・セミナーの位置づけ】

- LED UNIVERSITY…女子大学生対象
- LED GLOBAL ACADEMY…成長志向の女性起業家対象
- LED SANSOKAN ACADEMY…創業前後の女性起業家対象
 - LED ACADEMY…近畿各地の女性起業家対象
- 女性起業家応援セミナー…近畿各地の知財に関心がある女性起業家対象
 - サポーターやパートナーとの連携事業…近畿各地で開催

キックオフカンファレンス&交流会

関西女性起業家応援プロジェクト&ネットワーク キックオフカンファレンス&交流会

関西女性起業家応援プロジェクト&ネットワークは、平成28年度から経済産業省が実施する「女性起業家等支援ネットワーク構築事業」の中で、福井を含む近畿二府五県での活動です。ビジネスプラン発表会「LED(レッド)関西」を中核イベントとして、近畿経済産業局、自治体やサポーター等と連携した様々なイベント・セミナーが各地で開催される予定です。この日は、今年度のキックオフイベントということで、女性起業家、起業を目指す女性、そして彼女達を応援したいサポーター・パートナーあわせて130人以上が会場に駆けつけました。



猪熊さんのキーノートスピーチ『Women's

Entrepreneurship Innovation ~女性起業家が知っておくべき大切なこと~』では、起業するときに知っておくべき大切なポイントや、「どうやってビジョンや未来を描くか」「事業テーマをどうやって決めるか」「事業計画を立てる時に必要なこと」「顧客に価値を提供しながらどうやってマネタイズ(収益化)するか」など、株式会社OMOYA代表取締役社長としての猪熊さんご自身の経験をお話いただきました。また、猪熊さんが多くの女性起業家を支援されてきた経験から、「女性経営者が陥りがちなポイント」と「女性視点を活かしていかに新しい価値を創り出すか」についてのお話も。会場は、熱心にメモを取りながら猪熊さんのお話聞き入る女性たちの熱気に包まれました。



メンターディスカッションでは、猪熊さんと様々な分野で活躍中の先輩起業家が、ご自身の体験談も交えながら、ざっくばらんなお話を。成功体験談だけではなく、困難をどのように乗り越えてこられたかのお話など、女性起業家が聞きたい・知りたい内容が盛りだくさんのディスカッションとなりました。



(▲左から、メンターの梶本比沙さん、仙田忍さん、文美月さん)



対象 ◎女性起業家 および 起業を準備・検討している女性
開催日時 2016年7月26日(火) 18:30~20:30
※交流会は20:30~21:30
開催場所 Osaka Innovation Hub
来場者 130名

講師

◎ 猪熊 真理子 氏 (OMOYA Inc. 代表取締役社長 / 女子未来大学ファウンダー) / (一社) at Will Work 理事
◎ 文 美月 氏 (リトルムーンインターナショナル株式会社 創業者・現取締役副社長)
◎ 梶本 比沙 氏 (ビズシード株式会社大阪営業所長)
◎ 仙田 忍 氏 (株式会社ルカコ代表)
料金 無料

LED ACADEMY NARA (レッドアカデミーナラ)

各地域において、カジュアルなスタイルでセミナー+交流会を実施。メンタースピーチ (1h) +アンバサダースピーチ (30m) +交流会 女性起業家の経験談を聞きことで起業へのモチベーションUPだけにとどまらず、起業に関わる準備・心構えなどを情報交換できるメンター・サポーターとの関係性構築、パートナーからの起業・事業成長アドバイスも受けられるなど、実際にLEDを目指すことでその準備を実行に移していく上での相談者づくりができる場となりました。



日時 : 2016年10月4日 (火) 14:00~17:00
会場 : Café nagood 奈良市下三条町2-1 Si-Ro三条
主催 : 関西女性起業家応援&ネットワーク事務局
協力 : 奈良県・奈良県商工会連合会・奈良女子大・日本政策金融公庫
講師 : リトルムーン・インターナショナル株式会社 創業者・取締役副社長 文 美月 氏
株式会社Women's Future Center 代表取締役 栗本 恭子 氏

《参加者数》

総数 : 40名
うち、創業者・創業希望者数 22名

LED ACADEMY KYOTO (レッドアカデミーキョウト)

近畿2府5県、特に本年度は京都・神戸・奈良において、『LED関西』の広報と、エントリー希望者の掘り起し、合わせてそれぞれの地域のサポーター・パートナーと連携しながら、地域における女性起業家を対象とした支援体制の構築を図る。各地域において、カジュアルなスタイルでセミナー+交流会を実施。メンタースピーチ(1h)+アンバサダースピーチ(30m)+交流会女性起業家の経験談を聞きこで起業へのモチベーションUPだけにとどまらず、起業に関わる準備・心構えなどを情報交換できるメンター・サポーターとの関係性構築、パートナーからの起業・事業成長アドバイスも受けられるなど、実際にLEDを目指すことでその準備を実行に移していく上での相談者づくりができる場となりました」。



- 日時 : 2016年10月11日(火) 12:30~16:30
会場 : 京都リサーチパーク 東地区KISTEC 2F
京都市下京区中堂寺南町134番地
- 主催 : 関西女性起業家応援プロジェクト&ネットワーク事務局
協力 : 京都府・京都市・京都高度化技術研究所・京都信用保証協会・
トーマツベンチャーサポート・京都リサーチパーク・京都銀行
- 講師 : 株式会社ファーストブランド 代表取締役 河本 扶美子 氏
アポワール 代表 中村 真由美 氏
- 定員 : 50名
※合同開催 『Innovation By Woman』
- 主催 : 京都府
協力 : 関西女性起業家応援プロジェクト&ネットワーク事務局
京都リサーチパーク (運営 有限責任監査法人トーマツ)

LED ACADEMY KOBE (レッドアカデミーコウベ)

各地域において、カジュアルなスタイルでセミナー+交流会を実施。メンタースピーチ (1h) + アンバサダースピーチ (30m) + 交流会 女性起業家の経験談を聞くことで起業へのモチベーションUPだけにとどまらず、起業に関わる準備・心構えなどを情報交換できるメンター・サポーターとの関係性構築、パートナーからの起業・事業成長アドバイスも受けられるなど、実際にLEDを目指すことでその準備を実行に移していく上での相談者づくりができる場となりました。



日時：2016年10月19日(水) 13:30~16:00

会場：グリーンハウスアクア 神戸市中央区磯上通4-1-25 IPSXVOIE

主催：関西女性起業家応援プロジェクト&ネットワーク事務局

協力：兵庫県・神戸市・ひょうご産業活性化センター・神戸市産業振興財団
兵庫県信用保証協会・日本政策金融公庫

講師：株式会社チャイルド・ハート 代表取締役社長 木田 聖子 氏

アンバサダー：株式会社ママントレ 代表取締役 須澤 美佳 氏

定員：30名

《参加者数》

総数：36名

うち、創業者・創業希望者数 21名

参加者の声 ※一部抜粋

いろんな人と出会えてよかった！

まだ起業していない自分で参加することだけで精一杯の自分でしたが、モチベーションを上げる、将来の自分の姿を描くきっかけとなり、とても良かったです。

たくさんの気づきと新しい出会い、懐かしい方との再会もあり、良かったです。楽しかったです。

交流の時間があつたのでよかったと思います。

大変勉強になりました。

今まで大阪で開催されたLEDのセミナーや交流会に参加させていただきましたが、今までで一番充実した時間でした。ありがとうございます。

ビジネスをしている、またはしようとしている女性の方たちと出会える場をご提供いただき、ありがとうございます。

文さんのお話、大変参考になりました。自分も主婦ですので、イメージがわかりやすかったです。

とっても有意義でした。

文さんのセミナーを以前受けたことがありましたが、今回のお話はお子さんのお話やご家族のお話など、リアルなお話を聞いて感動しました。このような貴重な会を無料で受けられてありがたいです。ありがとうございました。

体験談をたくさん聞いて大変ためになりました。

今後を考える上で、とても参考になりました。ありがとうございました。トイレ休憩がほしかったです。

大変勉強になり、たくさんの方と名刺交換もさせていただきました。ありがとうございました。

起業する前やしたとき、その後の苦労話が聞いて良かったです。

どのような集まりかわからないまま、文さんのお話が聞きたくて参加しました。たくさんの方と新しく知り合えて良かったです。

いろんな状況の方がいて安心しました。

起業については不安なことだらけだったので先輩方のお話をしっかり聞いて自信をいただきました。

有意義な時間をありがとうございました。

女性起業家として経験豊富な木田さん、LED関西ファイナリスト経験者の須澤さんの実際のお話を伺うことができ、とても参考になりました。

とても雰囲気の良い会で貴重なお話を伺うことができ満足です。交流の時間がかなり短縮されたのが残念でした。

お二人のゲストの内容がとても今の自分に必要なコトだったのでよかったと思います。

なんのセミナーかははっきりと理解せずに参加したのですが、とてもためになるお話が聞けて参加して本当に良かったです。

木田社長のお話をお聞きするのは2度目でしたが、今回もパワーをいただきました。須澤社長のお人柄やお話もとても参考になりました。

自分がいかにまだまだ努力も足りず、甘えているのかを実感しました。

大変参考になりました。女性ならではの、現実的なお話で勇気づけられました。

とても参考になりました。

実際にファイナリストに残られた須澤さんのお話が大変参考になりました。（デメリットも教えていただけたのが良かったです。）支援者の方とも実際に気になっていたことを直接聞くことができ心強く感じました。

大変参考になりました！

ご紹介いただき初めて参加させていただきました。起業を考え活動を始めたばかりでわからないことも多いのでこのような機会をいただけたのは大変ありがたいです。

経験者のお話を聞かせていただけてありがたかったです。参加されている意識の高い方とつながりの時間を持たせていただけることにも感謝します。

お二方の女性起業家のお話はとても良かったです。起業する上でのアイデアやヒントがたくさん生まれました。

また参加したいです。

LED GLOBAL ACADEMY (レッドグローバルアカデミー)

女性起業家をサポートするためのスペシャルセミナー「LED GLOBAL ACADEMY」。全3回にわたり、ビジネスに役立つ&女性起業家だからこそ知っておきたいテーマをピックアップします！受講を通して自身の事業計画等のブラッシュアップを図り、女性起業家限定のビジネスプラン発表会「LED関西」への出場をサポートします。もちろん、起業をめざしている、または起業している方向けに実施しました。

【ターゲット】

エントリーを検討している女性起業家。

【セミナー概要】

世間に全く新しい価値を生み出す“イノベーター”の活躍も見られますが、やはり、「社会における課題」「身の回りにある課題」を解決するために起業したいと考える方が多いと思います。しかしそこで問題になってくるのは、「解決したい課題は見えているけれど、具体的にどう進めればソリューションにつながるのか？」ということ。課題そのものに共感してくれる人はたくさんいても、具体的にその人たちをどう巻き込んでいくのか、どうすれば実際に動いてもらえるのか、という壁が立ちはだかるのです。そこでこのセミナーでは、何か新しいことを始める際や物事を変えていくときに、周りを巻き込んでどう進めていくかを考えるための手法『チェンジ・マネジメント』や、SNSを活用したマーケティング手法を学ぶワークショップなど、実践的な講義を展開。



«LED GLOBAL ACADEMY »

『ジブンメディアを構築して仲間を増やそう!』

日時 : 2016年8月19日(金) 18:30-21:00

会場 : Osaka Innovation Hub

主催 : 関西女性起業家応援プロジェクト&ネットワーク事務局

講師 : 株式会社オーティアットRC 代表取締役
美容室専門ソーシャルメディアマーケッター
平松泰人(ひらまつ たいと)氏

«参加者数»

総数 : 60名

«LED GLOBAL ACADEMY »

『女性起業家としての自分と事業の強みを発見し、売上UPへ!』

日時 : 2016年9月16日(金) 18:20-21:00

会場 : Osaka Innovation Hub

主催 : 関西女性起業家応援プロジェクト&
ネットワーク事務局

講師 : 大河ドラマ税理士
山本 やすぞう 氏

«参加者数»

総数 : 51名

«LED SANSOKANアカデミー»

『「チェンジ・マネジメント」でポジティブな変化を起こす!』

日時 : 2016年10月14日(金) 18:20-21:00

会場 : Osaka Innovation Hub

主催 : 関西女性起業家応援プロジェクト&
ネットワーク事務局

講師 : EYアドバイザリー株式会社 川村安紗子 氏
EYアドバイザリー株式会社 花見佳苗子 氏

«参加者数»

総数 : 30名

LED SANSOKAN ACADEMY (レッドサンソウカンアカデミー)

LED SANSOKANアカデミーとして、全3回を企画。最初の2回を起業家トークセッション&交流会とし、起業に一步踏み出せない方に、一步先行く先輩起業家の体験を聞くことで起業マインドを高め、3回目には、LED応募シート記入にあたっての知識の提供と、LEDファイナリストによるLED体験を聞き、LEDへの応募促進に繋げることを目的に開催。開催日、時間に幅を持たせた結果、様々なステージの参加がありました。

【ターゲット】

未起業から創業間もない女性起業家。

【セミナー概要】

- ・今までの経験やスキルを使って起業してみたい
- ・起業に関心があるものの、どこから踏み出したらいいのか分からない
- ・自分のアイデアや想いを社会で活かしたいそんな方におススメのセミナーです。

起業までの全体的な流れを知ることで、起業に向けて何から手をつけて、どうやって進めていけばいいのかがイメージできます。

それを、A4一枚のフォーマットにまとめてみることで、必要な経営資源（ヒト・モノ・カネ・知識等）や具体的なお客様や営業方法がみえてきます。

さらに、後半には先輩起業家による体験トークを通じて、一步踏み出すためのマインドも学んで頂きたいと思います。起業に関心のある方から、起業したものの、今一度見つめ直したい方などを対象。



«LED SANSOKAN ACADEMY»

靴嫌だった彼女が、心躍る靴をお届けする「経営者」になるまで

日時 : 2016年9月30日(金) 13:30-15:30

会場 : 大阪産業創造館17階

主催 : 関西女性起業家応援プロジェクト&ネットワーク事務局

講師 : 株式会社Terrace 代表取締役 森田 祥子 氏

ファシリテータ : 東 純子 氏

«参加者数»

総数 : 24名

うち、創業者・創業希望者数 20名

«LED SANSOKAN ACADEMY»

勢いだけで起業した彼女が世界に通用するブランドを創れたワケ

日時 : 2016年10月5日(水) 18:30-20:30

会場 : 大阪産業創造館17階

主催 : 関西女性起業家応援&ネットワーク事務局

講師 : 株式会社Kukkia 代表取締役 塩見 和代 氏

ファシリテータ : 東 純子 氏

«参加者数»

総数 : 19名

うち、創業者・創業希望者数 15名

«LED SANSOKANアカデミー»

『女性が起業するためのステップ&ポイント』

日時 : 2016年10月16日(日) 10:00~12:00

会場 : 大阪産業創造館6階会議室AB

主催 : 関西女性起業家応援プロジェクト&ネットワーク事務局

講師 : 東 純子 (あずま じゅんこ)氏 中小企業診断士

アンバサダー : 金子 洋子氏 一般社団法人 口カロジ協会 代表

«参加者数»

総数 : 37名

うち、創業者・創業希望者数 35名

参加者の声 ※一部抜粋

- 自分ひとりでは考えこむことばかりでしたが、お話しを聞かせて頂いて少し前に進めそう・・・と思いました
- 大変勉強になりました、ありがとうございました。
- 充実した内容のセミナーでした、2時間では内容が盛り沢山すぎるような気がします
- エッセンスがうまくまとめられていてとってもよかったです
- 二部構成になっていてわかりやすかったです
- 起業についての具体的な手法と体験談の両方を聞いてよかったです
- 全体として3時間くらいあれば嬉しかったです。もっと詳しくききたかったです。
- 具体的な行動の道すじがつかめかけてきた気がします。良い機会となりました。
- ぼんやりした状態だったので枠組みが見えてきました、いろいろなサポート体制があることを知れたのも収穫でした。
- 企業することに対してむずかしくなく気軽にチャレンジできるかんじがしました
- 実際に起業している方のお話が聞いてイメージが沸きやすく楽しかったです
- 起業までの概要を知るには良かったと思います
- とっても勉強になりました
- 大変参考になりました
- とっても良かったです。やっぱり起業しようと思いました。
- 実体験のことを聞くことができ良かったです
- 足りないものを自覚する大切さわかりました。金子さんの話の主婦としてウルっときました
- 事例（実例）を挙げていただくと良かったです
- 時間が足りない感じがした、内容はとても参考になった
- 東先生の講義は本当に為になりました。わからないことだらけでしたが少しだけどんな物かが分かった気がします。金子さんのお話は同じ主婦の立場から本当に勇気づけられました！がんばろうと思う気持ちをもてました。ありがとうございます。

- 事業計画書の重要性を知ることが出来てよかった
- 3回セミナーに参加させていただき大変勉強になりました。前向きになれました。
- 産創館の専門家スタッフさんによるセミナーは具体的かつ初心者にわかりやすく実際的な内容で聞いていて「なるほど！」と思うことがたくさんであり難いです。ありがとうございます。東先生と金子洋子さんのトークセッションもとても身近な印象を受け「私も頑張ってみよう！」という気持ちになりました。勇気を与えて下さりありがとうございました！！
- 色々な思いがあって参加を決めましたが敷居が高いかと思っていましたが来てよかったです
- おもしろかった
- 起業について少し前向きになれました
- セミナーの時間が短く感じる、内容が濃くてためになりました。しっかり家で復習したいと思います
- 創業にあたっての具体的な取り組みがわかりモチベーションの向上につながりました
- 金子さんが素直な方で形式ではなく人としての声が聞けたので信頼して行動にうつす気になれた
- 起業の流れについて分かりやすくポイントを説明して頂けて良かったです
- 勉強になりました

とても楽しく勉強をさせていただきました。ありがとうございました。楽しみながら、人の役に立つ仕事をするという基本を、改めて感じました。SNSをさっそく心がけて更新していています。

平松さんの講演、SNSをちょっと苦手としているのでとても参考になりました。知りたかった事もお話の中にありましたし、とても楽しかったです。

web活用は個人事業主に欠かせないものですので、起業前の方にも起業間もない方にも、私のように地道に(?)事業続けている者にも勉強になりました！

ビジネスプラン発表会 LED関西（レッドカンサイ）

関西女性起業家応援プロジェクト&ネットワークは近畿経済産業局と連携し、関西の女性起業家をサポートする関係者と広域的なプラットフォームを形成するとともに、女性起業家の成長段階に応じた支援策のコーディネートを行う「女性起業家応援プロジェクト」を推進しています。ビジネスプラン発表会「LED 関西」は、本プロジェクトの中核イベントとして、分野を越えて女性の「想い」や「夢」の実現を後押しする、継続性のあるビジネスプラン発表会&交流会です。100名近い応募者の中から、ファイナリストに選出された10名が出演し、事業成長をサポートしてくれるサポーターや地域のパートナー、多数の観衆の前でビジネスプランを発表します。ファイナリストには、事業成長に向けたメンターによるアドバイスや、事業の課題解決につながるサポーター賞が提供されるとともに、終了後には来場者を含む参加者全員でのアフターパーティーも開催！ほかにも女性起業家のための企画が多数用意されており、来場者の皆様にも多くの発見や新しい仲間を作っていただける一日となっています。



概要

日時：2017年1月24日 10：00～18:00

料金：無料

来場者：450名 ※関係者含む

会場：グランフロント大阪 ナレッジキャピタル
コングレコンベンションセンター

主催：関西女性起業家応援プロジェクト&
ネットワーク運営事務局

スケジュール：

午前の部

○Special Contents：Google Women Will | 平山景子氏

タイトル：「テクノロジーを活用した未来の働き方」

グーグル合同会社 サーチ&ブランドマーケティング統括部長

Women Will プロジェクト統括

○アンバサダーによる活動報告：アンバサダー（過去のLED
関西ファイナリスト）が取り組みや事業の状況等を報告。

○甲南女子大学文学部メディア表現学科の行成美和先生の指
導する授業「プロデュース論A」の受講学生によるプレゼン。

休憩 パーティー会場にサポーターブースを設置しています。

午後の部

○ファイナリスト10名によるプレゼンテーション

○メンターディスカッション

○サポーター賞の発表

○アフターパーティー（

ファイナリストのビジネスプラン

エントリー総数：172件
申し込み数：92件
セミファイナリスト：30人
ファイナリスト：10人

来場申し込み数：450名
サポーター賞：100件

(1) 「世界の壁をエコフレンドリーで塗り替える」／高尾 一美

光触媒が持つ効果の持続性を高める高機能性塗料「オブティマス」を産官学で独自開発。世界に広めるべく自社の技術力に海外生活で培った独自のセンスを掛け算して奮闘中の跡取り娘。

(2) 「こどもの夢を広げるイベント」こどもフェスを開催／嶋 都支子

子ども向けドレスのネットショップを運営するシングルマザー。企業スポンサーを募ることで、子どもたちが憧れの人と会えるイベントを開催。

(3) 「ママの『欲しい』の声からものづくりを始める商品開発システム」／高橋 梨恵

抱っこひも用リュックなどの子どもブランド「pomochi (ポモチ)」を展開。顧客をネットワーク化することで、母親のニーズを商品へ反映させることができる情報収集力・開発体制をめざす。

(4) 地域と外国人観光客をつなげる「IoTおもてなしサービス」／桂田 佳代子

外国人観光客向けの土産お届けサービスなど。地元団体・行政・大学等との人脈を活かし、外国人観光客と店舗をつなげる情報配信サービスを地域活性化モデルとすべく奮闘中。

(5) 「小さな町の定食屋」から広がる、飲食店の働き方革命！／中村 朱美

飲食店における長時間労働を是正すべく、「100食限定」という新しい発想により、従業員のワークライフバランスを確保。女性・高齢者・就職弱者の更なる雇用創出をめざす。

(6) 究極の下着「ふんどし」から着想した女性向けリラックス下着／玉川 有希

「女性を下着の締め付けから開放したい！」とふんどしに着想を得て開発した、リラックス下着。エステやマッサージ・ヨガ・ストレッチなどにも適した、高いリラクゼーション効果を実現できる下着としても拡販中。自社工場を持たず、ママたちのスキルを結集したファブレス事業が強み。

(7) 不登校・障がいがある子どもたちのための就労支援プログラム／中村 美保

教育者としての20年の経験を活かし、就労をあきらめている障がいがある子ども・不登校、引きこもりとその家族を対象に人材育成及び就労支援サービスを昨年スタート。個人の能力と本人のやりたい仕事を見極められる独自プログラムを開発。

(8) 靴職人の兄と二人三脚でめざす医療靴のハイセンスブランド／菅野 ミキ

足に何らかのトラブルや障がいがあることで、既製品を履くことが出来ない、難しい人に特化した、歩きやすさに加え、ファッション性も重視した医療靴ブランド「MIKI」を設立。たつの市の地場産業でもある皮革を活用することで地域活性化もめざす。

(9) 「パンを愛しすぎてつくってしまった」パンを使ったインテリア製品／森田 優希子

「パンになりたい」ほどのパン好き。学生時代、パン屋でバイトしている時に、大量の商品が廃棄されるのを見て、「食べ物」としてだけでなく、「モノ」として捉えれば、価値を再構築できるはずだと、廃棄パンを使ったインテリアライト「パンブシェード」を開発。

(10) シェアサイクルで自転車問題とホームレス問題を解決／川口 加奈

大阪市内18拠点のどこで自転車を借りても、返してもいいレンタサイクルサービス「HUBchari (ハブチャリ)」。「ノキサキ貢献」として、ビルやカフェ、ホテルなどの企業の軒先を借りて拠点を拡げている。運営にはホームレスの人を雇用。大阪が抱える二つの社会課題でもある自転車問題とホームレス問題を一挙に解決する。

参加者の声 ※一部抜粋

□いつも刺激をもらっています。やる気になります目の前の作業とは差が開きすぎていますが、今後の方針を立てるのに役に立ちます。たとえば競合を見渡したとき、他社がどういう方向で動いているのかわかるようになってきました。レッド関西にお世話になった賜物です。ありがとうございます。

□女性の視点で企業し頑張ってる方が多いことがわかり嬉しく勇気づけられました。交流会では名刺交換する機会があり助かりました。

時間に限りがあるので、参加者も仕事内容や立場などを名札に載せてあれば、効率良く名刺交換ができるかもしれません。

□今年度のセミナーはプロジェクトへの応募者を幅広く拾うための方策だという趣旨は理解していますが、もう少し堅めの（女性が苦手とするような）テーマを設定したセミナーの開催もあった方がよいかと感じました。例えばファイナンスや法務など。

□特に最後の方のホームレスと自転車の活用は、お若いのに視点が素晴らしいと思いました。たまたま、翌日に児童擁護施設の子どもたちの里親として活動しているパワフルな女性経営者に会い、私も力になりたいと思いました。女性活躍社会、とは？どうやれば夢を持って起業し、継続できるか？いろんなことを考え直す良いチャンスでした。ありがとうございました。まずは自身のビジネスをもっとしっかりさせ、並行して社会に役立つ仕事を進めて参りたいと思いました。

□とにかく素晴らしいの一言。このような取組みをされていることに敬意を表します。九州、福岡でも同じような取組みをするため、LED関西運営スタッフのみなさのお力を借りることができれば幸いです。よろしく願いいたします。

□マイノリティとは思えないほどの規模感に驚いております。多くの企業、支援者に支えられながら、「女性が活躍できる場を広げていける！」と、そう感じられます。一方で、集客が関係者に終始してしまっているのが、主婦層や若年層の集客がより進むことを期待します。

□非常に内容の濃い、ためになるセミナーではあるのですが、回数を増やして頂くか、時間を長く取って頂ければさらにありがたいと思います。今後も、よりよいセミナーの開催を期待しています。

□大変興味があります。ただ、子育て中なので、なかなか夕方17:00までのセミナーに参加できません。子育てママでも通いやすい時間帯のセミナーがあると嬉しいです。

□多種多様なビジネスプランを、発表されるファイナリストは、さすがに、残っただけあると感じさせる充実した内容だった。緊張もあったと思いますが、皆さん、堂々と自分の仕事への思いが伝わってきて、10時から午後6時まで、長時間なのに、あっという間に終わったというか、ぐいぐい引き付けられた。懇親会にも、参加し、名刺交換させていただき、たくさんの新たなる出会いがあり、感謝している。すぐにフェイスブックで、つながったりして、いまさらながらに、スピーディな時代に生きていると思った。

□今回初めてLED関西に出席したが、近畿2府5県で開催されている各種セミナー事業にもとても感心がある。

□とにかく素晴らしいの一言。このような取組みをされていることに敬意を表します。九州、福岡でも同じような取組みをするため、LED関西運営スタッフのみなさのお力を借りることができれば幸いです。よろしく願いいたします。

□今回初めてビジネスプラン発表会LED関西に参加しました。優劣を付けずにサポートに手を挙げてもらうという結果の出し方がとてもいいなと思いました。女性起業家にとっては、自分の事業をアピールする場所であり、このイベントに出ることによって、知名度や評価が上がるという点で、賞金はなくとも、大きなメリットがあるのですね。

関西女性起業家応援プロジェクト&ネットワーク キックオフカンファレンス&交流会

女性起業家支援に取り組むサポーター(民間企業、広域支援機関、女性起業家支援団体等)パートナー(地方自治体、地域支援機関)の皆様と広域的なプラットフォームを形成するとともに、女性起業家の成長段階に応じた支援策のコーディネートを行う「女性起業家応援プロジェクト」を推進しています。28年度推進方針や実施事業の概要を御説明するとともに、サポーター、パートナーの皆様との更なる連携を促進するため、関係者向けキックオフ(全体交流会)を開催しました。



主 催：関西女性起業家応援プロジェクト&ネットワーク運営事務局
共 催：近畿経済産業局 株式会社パソナ 大阪イノベーションハブ
日 程：2016年6月17日(金) 13:30 -18:30
第一部：13:30 -15:00 | 女性起業家支援者研修
第二部：15:30 -18:30 | キックオフカンファレンス
第三部：18:30 -20:00 | 交流会
会 場：グランフロント大阪 ナレッジキャピタル タワーC 7F
大阪イノベーションハブ

関西女性起業家応援プロジェクト&ネットワーク新春スペシャルトークショー

1月24日に開催のビジネスプラン発表会 L E D 関西のプロモーションと、アンバサダー、メンター、女性起業家を対象としたトークショーを開催しました。



遠山 正道 氏

株式会社スマイルズ 代表取締役社長

タイトル：『やりたいことをやるというビジネスモデル』

2000年三菱商事初の社内ベンチャーとして株式会社スマイルズを設立。現在、食べるスープの専門店「Soup Stock Tokyo」のほか、ネクタイ専門ブランド「giraffe」、セレクトリサイクルショップ「PASS THE BATON」、ファミリーレストラン「100本のスプーン」、コンテナポリーフード&リカー「PAVILION」を展開。「生活価値の拡充」を企業理念に掲げ、既成概念や業界の枠にとらわれず、現代の新しい生活の在り方を提案している。

2017年1月16日(mon) 18:00 - 20:30
@ 関西大学梅田キャンパスKANDAI Me RISE 4F

参加者：60名

参加費：無料

参加対象者：女性起業家 女性起業家支援者 学生

主催：関西女性起業家応援プロジェクト&ネットワーク運営事務局

共催：大阪イノベーションハブ スタートアップカフェ大阪

関西大学梅田キャンパスKANDAI Me RISE

協力：甲南女子大学



Facebookページを立ち上げ

プロジェクトの広報のため、Facebookページを立ち上げ運用した。運用実績は右下のとおり。
なお、Facebook広告は使用していない。

Facebookページ メッセージ お知らせ インサイト 投稿ツール 設定 ヘルプ

「いいね！」済み フォロー中 その他 + ボタンを追加

Ladies' Entrepreneur Discussions
女性起業家応援プロジェクト

女性起業家応援プロジェクト
@ledkansai

ホーム
ページ情報
写真
イベント
ノート
いいね!
動画
投稿
サービス
クーポン
広告を出す

基本データ [ページ情報を編集](#)

一般	ストーリー
カテゴリ 非営利団体 編集	思いを実現し、順調に成長させるためには、明確な目標と現実を打ち破る強い意志が必要です。
名前 女性起業家応援プロジェクト 編集	「LED(レッド)関西」は、各分野で活躍する先輩女性起業家や民間企業・支援機関など強力なサポーター・パートナーのもと、分野を越えて女性の「想い」や「夢」の実現を後押しする、成長志向の女性起業家を対象とした継続性のあるビジネスプラン発表会&交流会です。
ユーザーネーム(ユニークURL) @ledkansai 編集	ファイナリストに選ばれた10名(予定)には、事前プレゼン研修を用意して、あなたの想いや夢の実現を後押しします。LED 関西当日は、300名を超える観衆の前でビジネスプランを発表。先輩女性起業家からのアドバイスや課題解決につながるサポーター賞を用意し、事業成長を継続的に応援します。
事業内容	
編集 開始日	
⑦ ミッション	
創業当初から成長志向の女性起業家、創業後に事業のステップアップを目指す女性起業家の両者を対象として、女性起業家成長支援に協力的な多くのサポーターやパートナーと、広域プラットフォームを形成し連携することで、女性起業家の成長段階に応じた支援のコーディネートを行い、質を向上させた。	

2016/06/01 ~
2017/02/16

総投稿リーチ数 60845

いいね! 数 974

投稿数 79



www.facebook.com/ledkansai

支援事例

■事例詳細

株式会社ママントレ 須澤美佳

7月 法人化

9月 兵庫県女性起業家支援事業採択

10月 兵庫県芦屋市に事務所設立／有料職業紹介申請受理

株式会社PREMUSE 光畑浩美

○会社設立 4月

○Knowledge Inovation Award 優秀賞受賞

○事業連携契約2社

○特許庁：実用新案登録

○300万円融資決定

○サポーター企業会員誌掲載：サポーター賞
(137件お問い合わせ)

○地方銀行1600万円ご融資

○ベンチャーファンド 投資決定 5,000,000円

NPO法人 摂津まるごとプロジェクト 理事長 新田昌恵

2016年8月 NPO法人化(理事11名/監事1名/事務局長1名)

【補助金事業採択】(H28年度)

○摂津市市民公益活動補助金 30万円

○摂津市市制施行50周年記念事業補助金 20万円

○市の委託事業「高齢者の集い場づくり」事業(H29年度予定)

日本チャレンジ株式会社 川田道子

7月 法人化

7月 平成28年度京都府女性アントレプレナー販路拡大支援事業支援先として採択

株式会社ペイルインテリア 金城貞美

○業務提携締結4社

○収納家具の商品企画と販売支援コンサルを1年契約で締結
今期(3期目)の売り上げ着地は、当初の予定通り昨年度の倍を見込む。

株式会社ルカコ 仙田忍

7月 小規模持続化補助金 採択

8月 海外展開(オーストラリア)姉妹店スタート
little snoock

9月 全国商工会議所女性会連合主催 女性起業家大賞
スタートアップ部門優秀賞(1位)

○大阪製ブランド認定、イベントMOBIO

アボワール 中村真由美

【助成金】平成28年度きょうと元気な地域づくり応援ファンド
支援事業助成金交付

【融資】融資決定

【事業支援】平成28年度女性アントレプレナー販路開拓支援事業採択

ルカフォト 宮川 理恵

○大手出版社と契約

○売上前年比5倍

一般社団法人 ロカロジ協会 金子 洋子

6月 梅田大阪駅前第四ビル オフィス開設

7月 一般社団法人 ロカロジ協会 設立

11月 株式会社 TYAロカロジラボ(仮) 設立

11月 ベンチャーファンド 投資決定 7,000,000円

一般社団法人日本バストケア協会 南育枝

○法人化

○コンサル契約締結

株式会社Women's Future Center 栗本恭子

小規模事業者持続化補助金決定 50万円

創業者持続化支援奈良県初 決定

※他連携事業、実績多数

一歩踏み出したい女性・女性起業家へのメッセージ



関西女性起業家応援プロジェクト&ネットワーク運営チームが運営する、女性起業家応援プロジェクトは、近畿2府5県で各種セミナー事業30回、参加していただいた女性起業家はのべ1,500名以上。先日のビジネスプラン発表会LED関西には450名の方にご来場いただきました。10名のファイナリストと39社のサポーター企業とのリンケージ件数（サポーター賞の数）は100件を超え、これから官民一体となったアクセラレーションがスタートします。まだまだ、マイノリティな活動ですが、マイノリティこそがイノベーションへの近道だと信じています。来年度は、女性起業家支援とともに、サポーター、パートナーと一体となった「働き方改革」へつながる取り組みなど、コンテンツを充実させて展開していきます。ご期待ください。

関西女性起業家応援プロジェクト&
ネットワーク運営チーム
総合プロデューサー 井本達也

想いは現実を超えていく。

Passion Meets
the reality

想いは現実を超えていく。

Passion Meets

the reality

参考：アンケート結果分析

1. LED関西ファイナルイベント以前



①平成28年度のセミナーのうち、アンケート結果の存在する以下9件について、分析を行いました。

■ LED GLOBAL ACADEMY

- 8/19 LED GLOBAL ACADEMY Vol.1: **ジブンメディアを構築して仲間を増やそう!**
- 9/16 LED GLOBAL ACADEMY Vol.2: **女性起業家としての自分と事業の強みを発見し、売上UPへ!**
- 10/14 LED GLOBAL ACADEMY Vol.3: **「チェンジ・マネジメント」でポジティブな変化を起こす!**

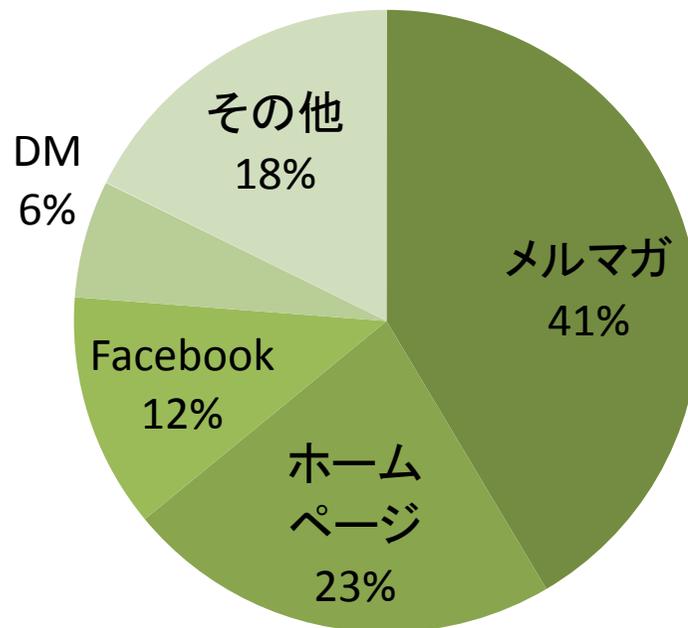
■ LED SANSOKAN ACADEMY

- 9/30 **靴嫌いだった彼女が、心躍る靴をお届けする「経営者」になるまで**
- 10/5 **勢いだけで起業した彼女が、世界に通用するブランドを創れたワケ**
- 10/16 **女性が起業するための ステップ&ポイント**

■ LED ACADEMY

- 10/4 **【女性起業家応援プロジェクト・LED ACADEMY】 in 奈良**
- 10/11 **【女性起業家応援プロジェクト・LED ACADEMY】 in 京都**
- 10/19 **【女性起業家応援プロジェクト・LED ACADEMY】 in 神戸**

本イベントをどこでお知りになりましたか？



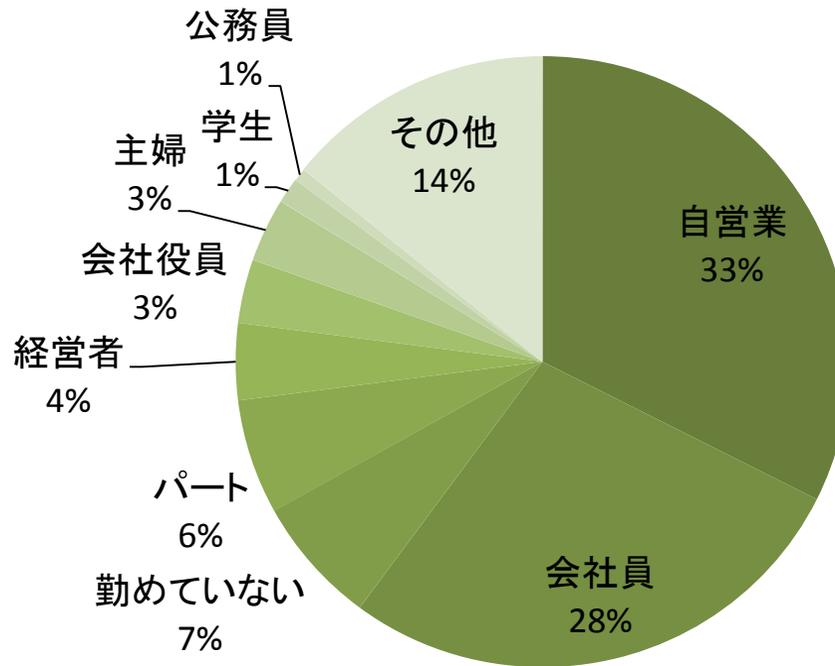
40%の来場者が、メルマガを見て参加したと回答。

メルマガ(41%)、ホームページ(23%)、Facebook(12%)の3つで3/4を占めており、ニュースやイベント情報のネット上での発信が来場者数につながっている。

※この質問はLED GLOBAL ACADEMYの参加者にしかされていませんでしたので、LED GLOBAL ACADEMY以外についてはわかりません。

n = 148
複数選択あり

現在の職業を教えてください。

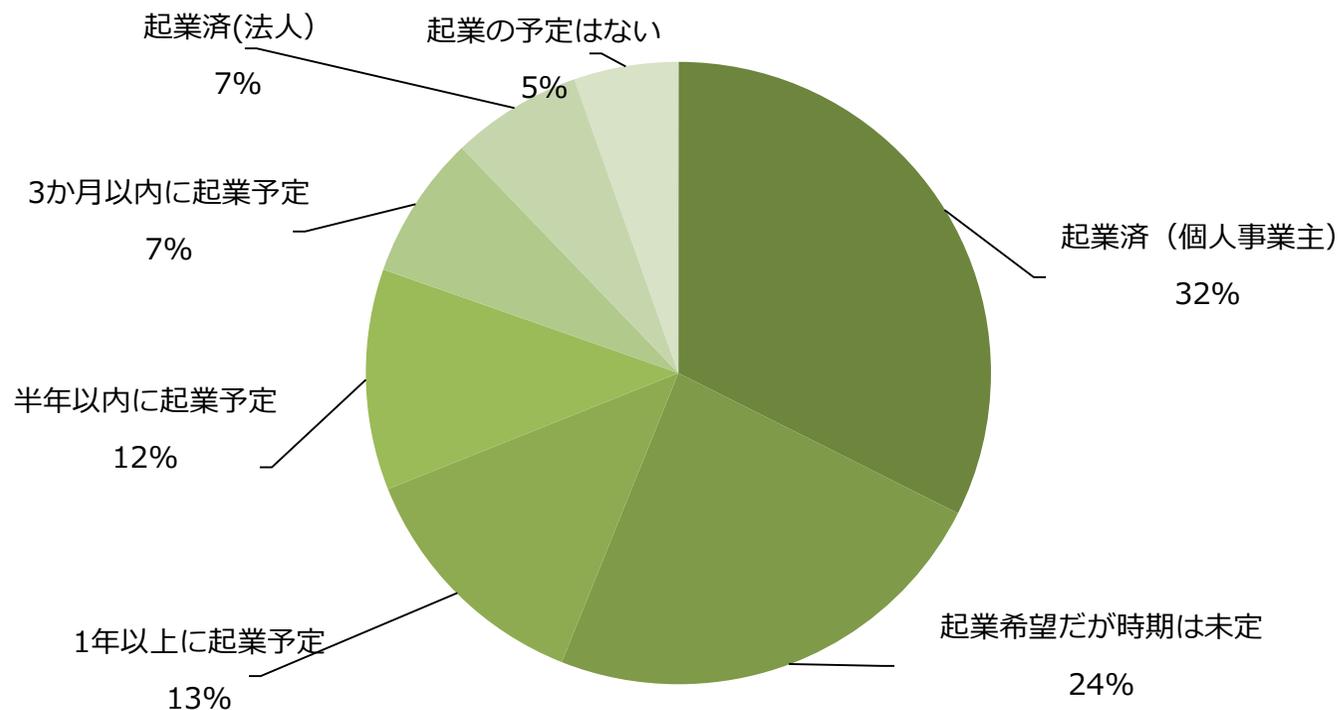


自営業(33%)と会社員(28%)が過半数を占めている。
働きながら起業を目指す女性が多い。

※この質問はLED GLOBAL ACADEMYの参加者にしかされていませんでしたので、LED GLOBAL ACADEMY以外についてはわかりません。

n = 148

起業時期についてお聞かせください。



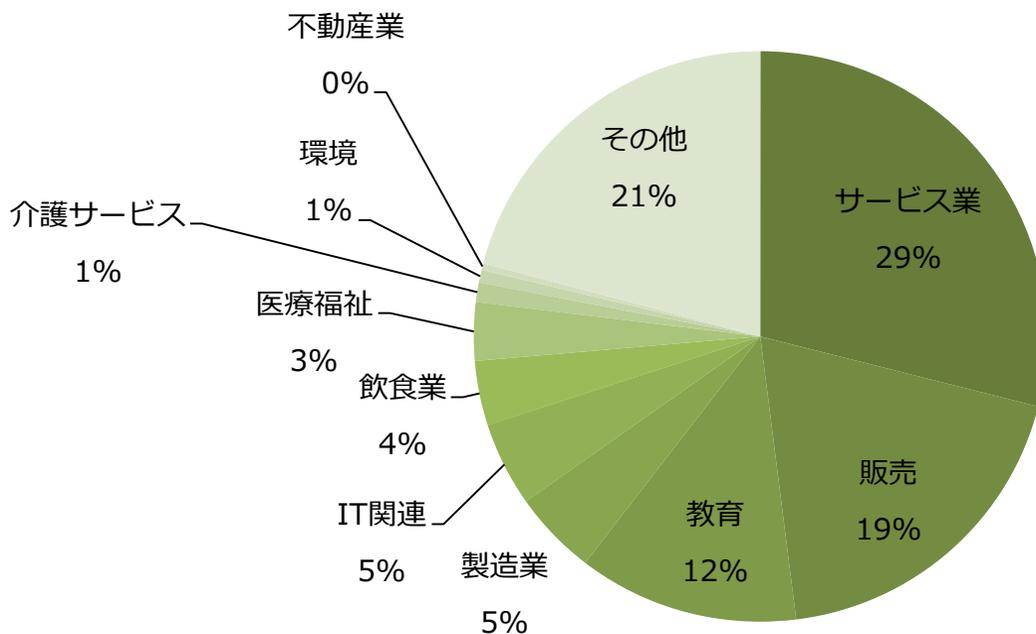
起業済みの参加者は約4割。

起業予定の参加者の中でも、そのうちの約6割が1年以内に起業をしようとしている。

※この質問はLED GLOBAL ACADEMYの参加者にしかされていませんでしたので、LED GLOBAL ACADEMY以外についてはわかりません。

n = 148

起業される業種について教えてください。

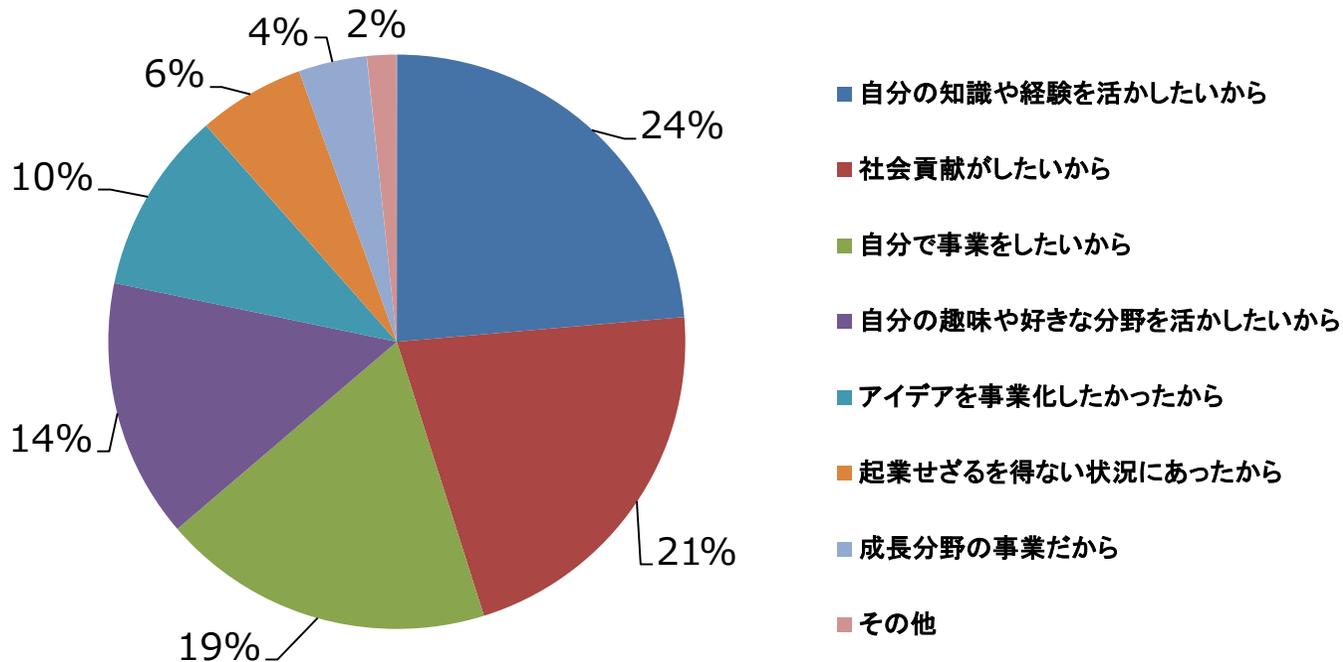


サービス業、販売、教育で6割を占める。

※この質問はLED SANSOKAN ACADEMYとLED ACADEMYの参加者にしかされませんでしたので、LED GLOBAL ACADEMYの参加者についてはわかりません。

n = 273

起業の動機について教えてください。



「自分の知識や経験を活かした起業をしたい」、「社会貢献がしたい」という思いが強い。

※この質問はLED SANSOKAN ACADEMYとLED ACADEMYの参加者にしかされませんでしたので、LED GLOBAL ACADEMYの参加者についてはわかりません。

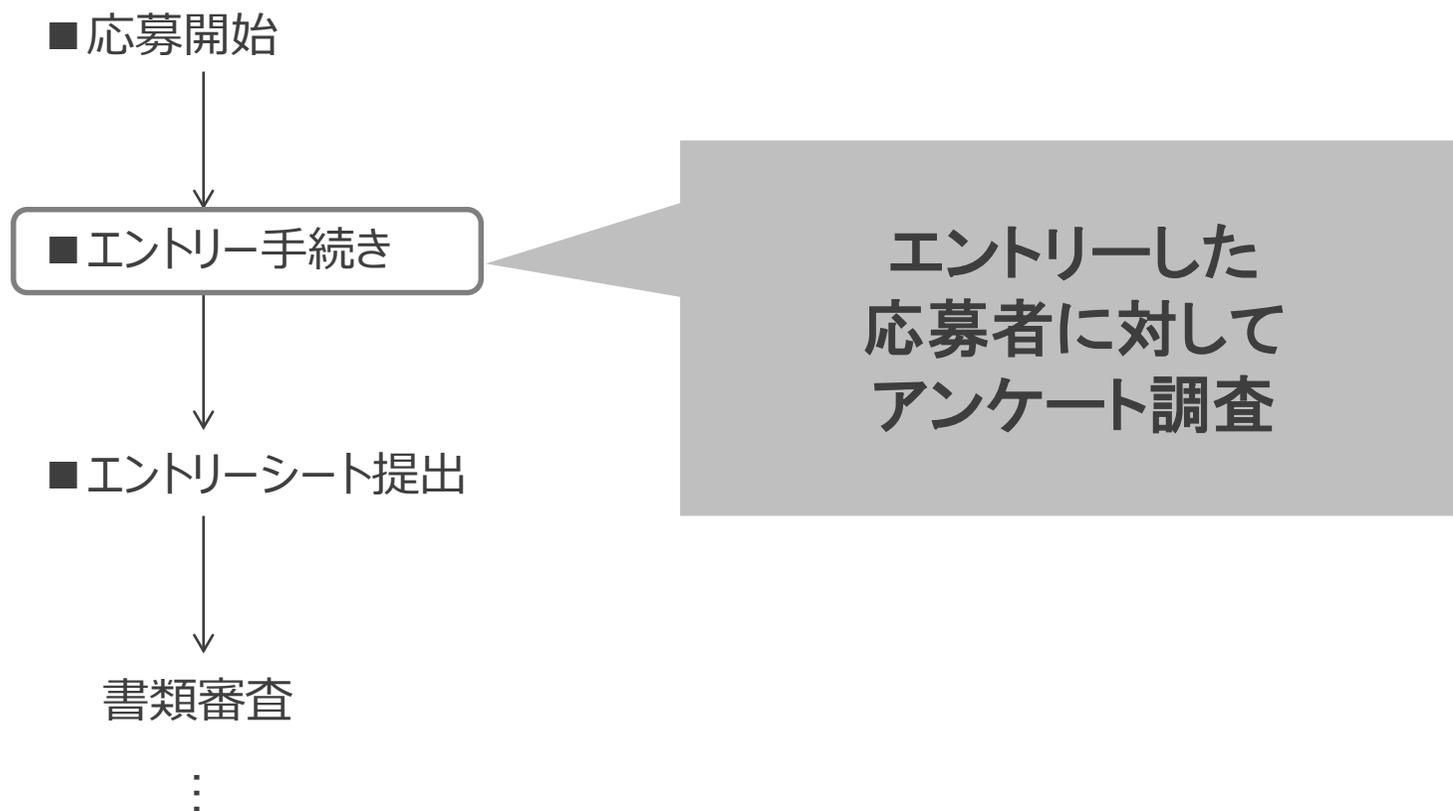
n = 273
2つまで選択可

①平成28年度のセミナーのうち、アンケート結果の存在する以下9件について、分析を行いました。

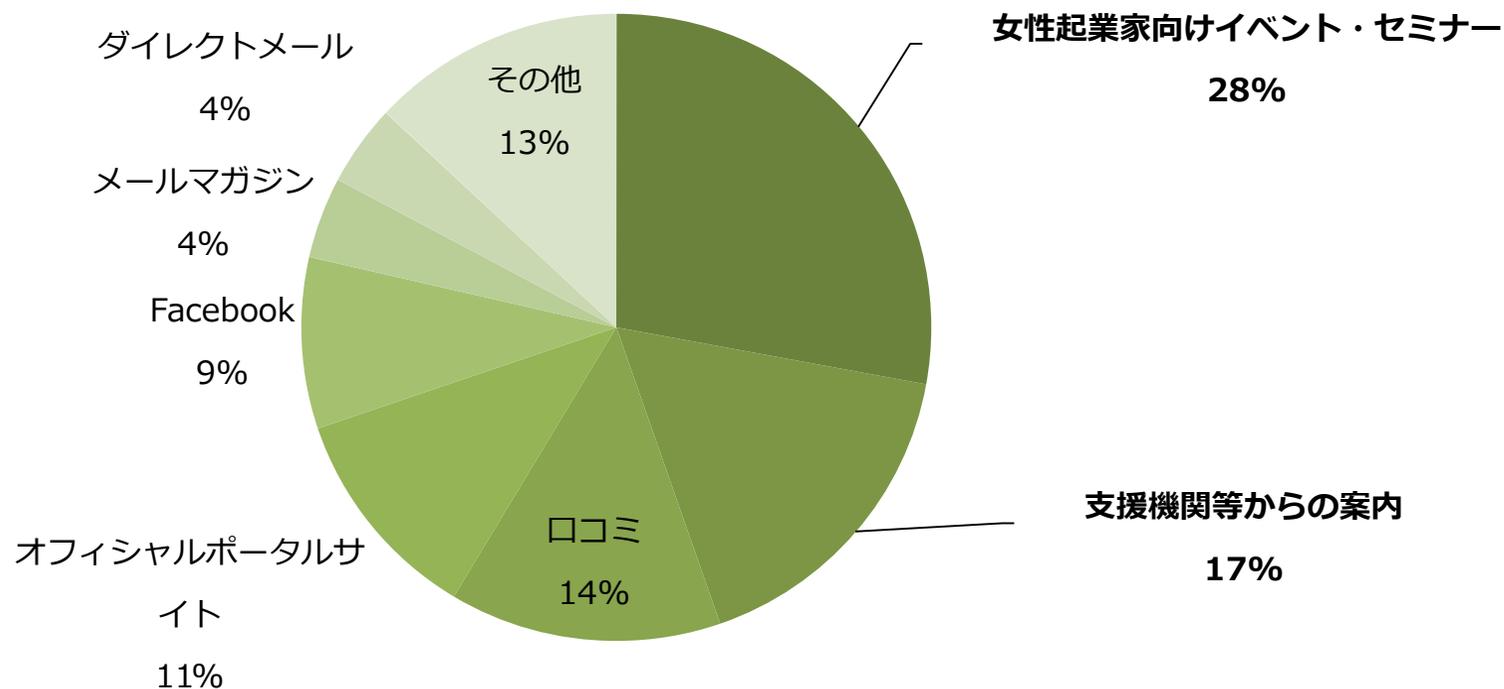
2. LED関西への応募



②平成28年度LED関西応募にあたり、エントリーした応募者に対してアンケート調査が行われ、その分析を行った。



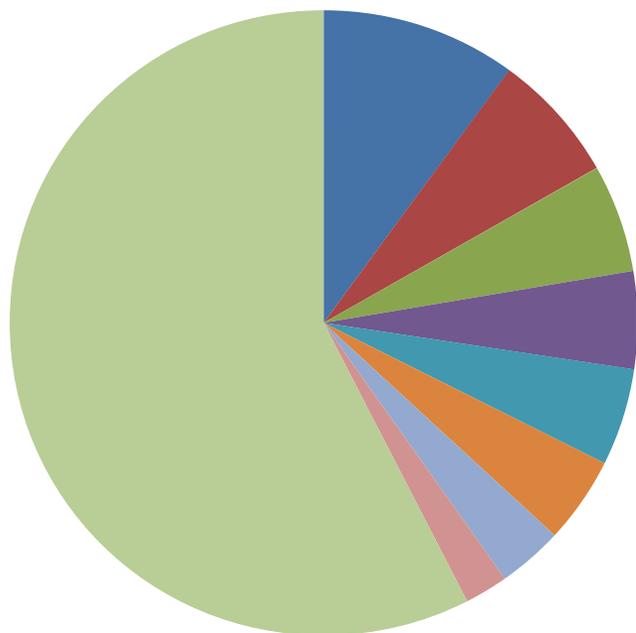
LED関西をお知りになったきっかけを教えてください。



女性起業家向けイベント・セミナーの参加者が28%と最も多い。
セミナー・イベント時のLED関西の告知が、エントリーにつながっていると思われる。

n = 179

これまでに参加したことのあるイベント・セミナーを教えてください。

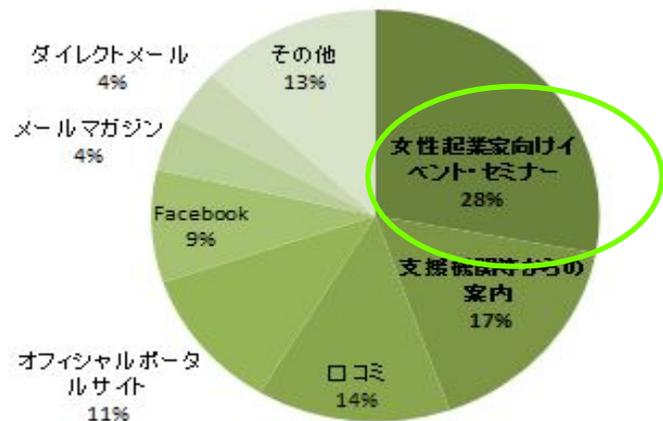


- 『関西女性起業家応援プロジェクト&ネットワーク キックオフカンファレンス&交流会』@大阪イノベーションハブ (7/26)
- 『ジブンメディアを構築して仲間を増やそう!』@大阪イノベーションハブ (8/19)
- LED ACADEMY in 奈良@CAFE&DINNING nagood (10/4)
- 『女性起業家としての自分と事業の強みを発見し、売上UPへ!』@大阪イノベーションハブ (9/16)
- 『「チェンジ・マネジメント」でポジティブな変化を起こす!』@大阪イノベーションハブ (10/14)
- 秋の女性起業家交流会 in Kyoto@京都リサーチパーク東地区 KISTIC (10/11)
- 『女性が起業するためのステップ&ポイント』@大阪産業創造館 (10/16)
- LED ACADEMY in 神戸@グリーンハウス アクア (10/19)
- 参加したことがない

エントリーした人の約4割が、いずれかまたは複数のイベント・セミナーに参加したことがあると回答。

n = ?
複数回答可能

「支援機関等からの案内」を選択したエントリー者への、紹介元団体名



wakuraku(三根さま)	7	さかい新事業創造センター	1
奈良県商工会連合会	4	京都産業21	1
Women's Future Center(栗本さま)	3	兵庫創業フェア2016	1
京都府男女共同参画課	4	エメラルド倶楽部関西	1
トーマツベンチャーサポート	2	神戸市産業振興財団	1
大阪産業創造館	2	大阪Hackers Club	1
須澤 美佳さん	2	米原SOHOオフィス 滋賀県産業支援プラザ IM上林氏	1
大阪イノベーションハブでのGVHイベントにて	1	滋賀県産業支援プラザ	1
経営相談室あきない・えーど	1	関西女性起業家応援プロジェクト & ネットワーク運営事務局	1
関西ニュービジネス協議会	1	兵庫県	1
ミラサポ	1	ルカフォト	1
大阪イノベーションハブ EXIT	1		

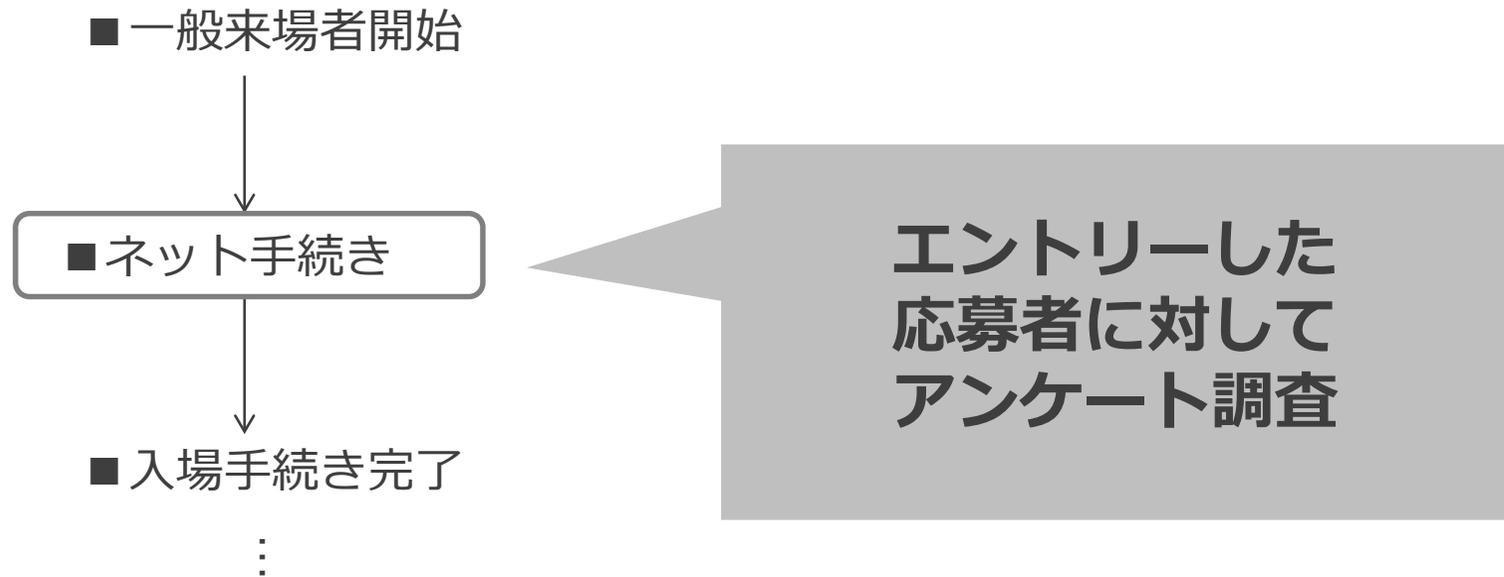
女性起業家を応援する事業を展開するサポーター企業や、パートナー、過去のファイナリストが、応募者にLED関西を紹介する流ができていている事がうかがえる。

n = 36
複数回答可能

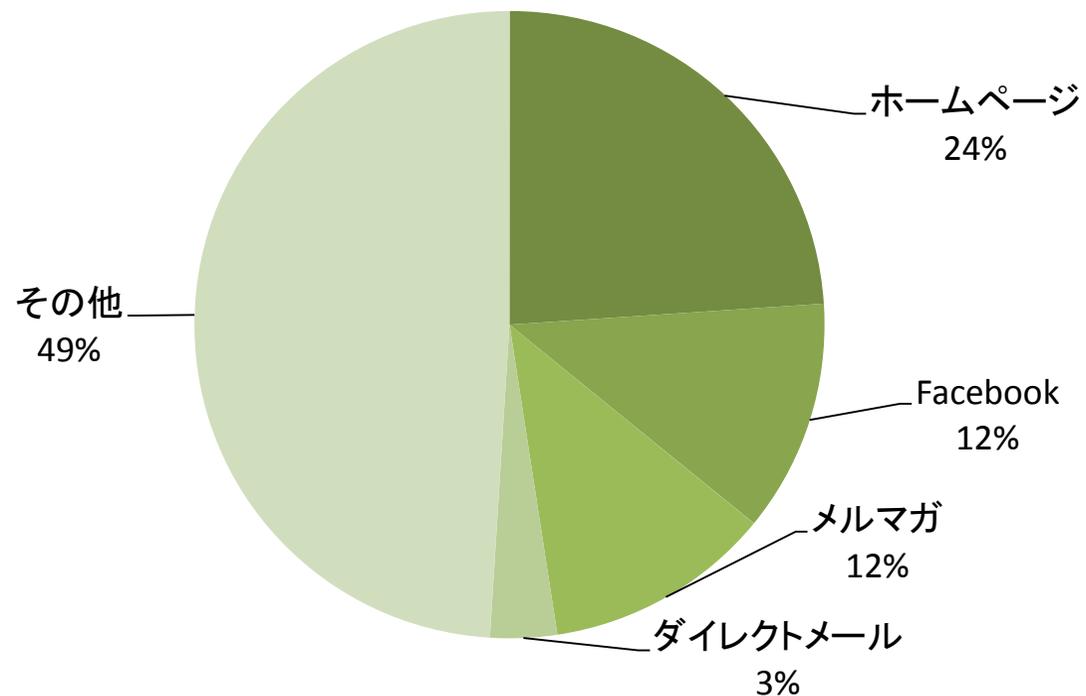
2. LED関西ファイナルイベント



③平成28年度LED関西ファイナルイベントの来場にあたり、ネット手続きをした人に対してアンケートその分析を行った。



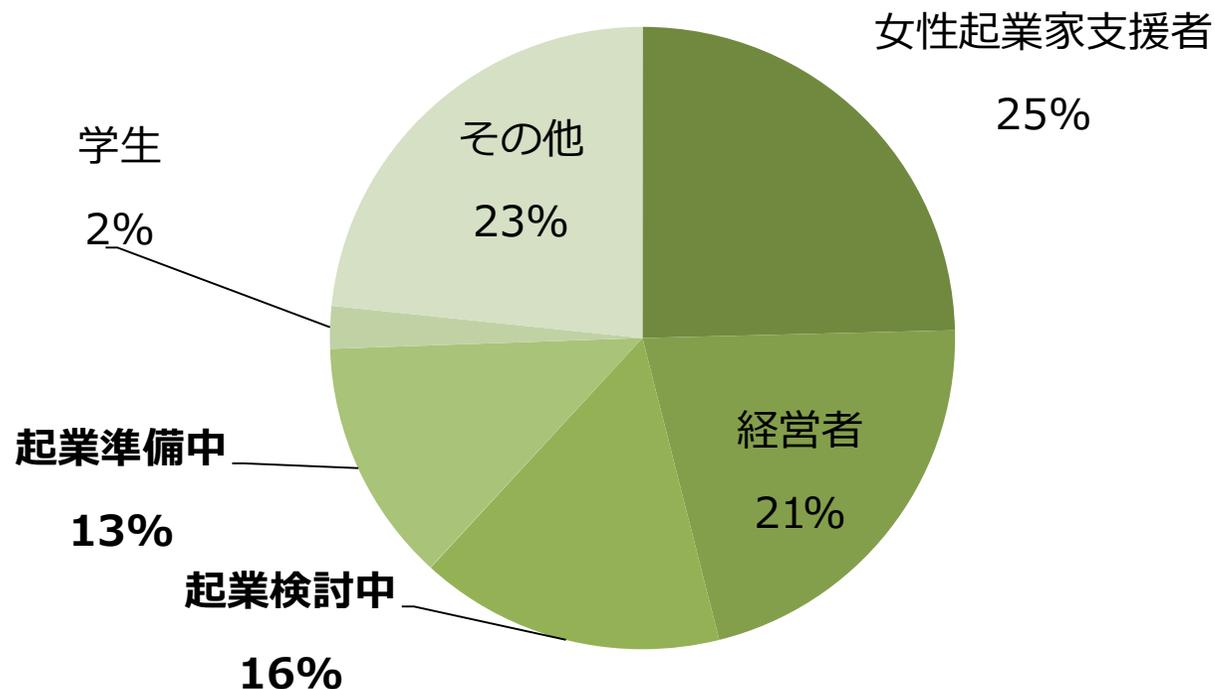
【一般参加者】本プログラムをどこでお知りになりましたか？



LED関西ファイナルイベントは、一般来場者に、ホームページ、Facebook、メルマガ等のネット上の情報にアクセスすることで認知されている。

n = 317
複数回答可能

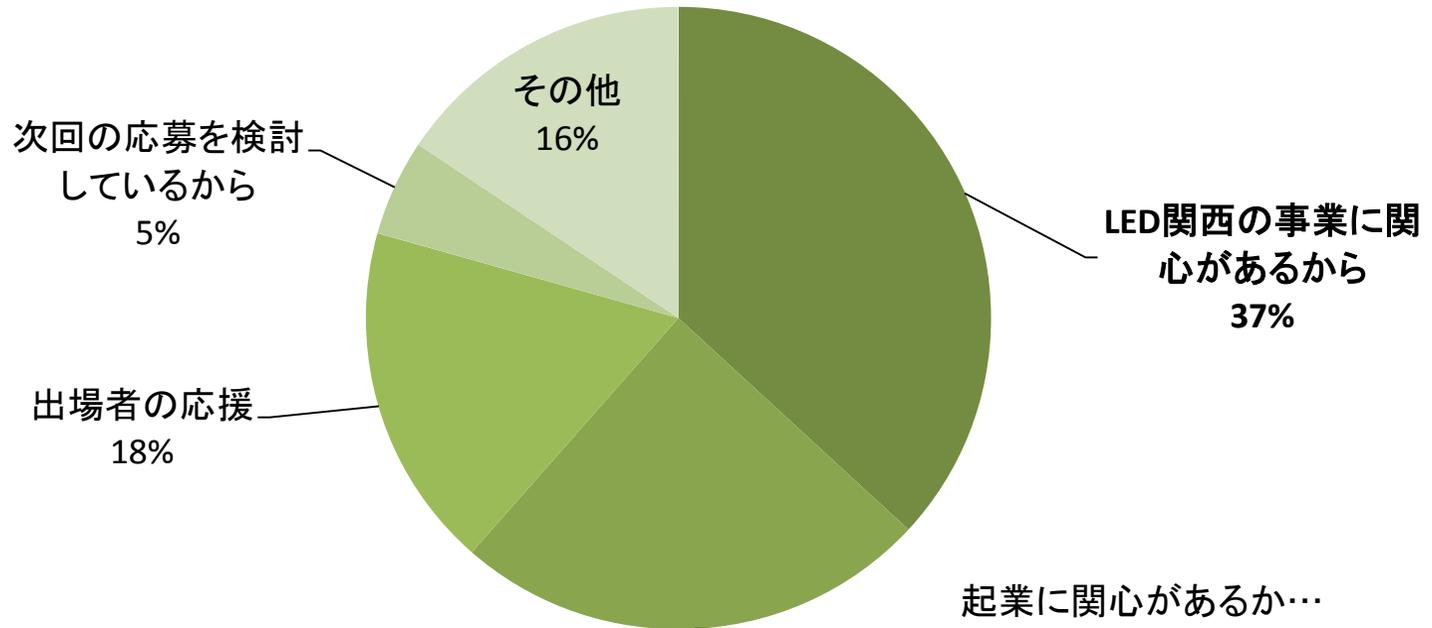
【一般参加者】現在のお立場を教えてください。



起業検討中もしくは準備中の人の合計が29%と高く、起業に向けてLED関西を見にくる人が多いことがわかる。

n = 317

【一般参加者】参加目的について教えてください。



LED関西の事業そのものに興味があって来場する人の割合が最も多く、約4割。

n = 317

起業女子応援ナビ @中国地域ネットワーク

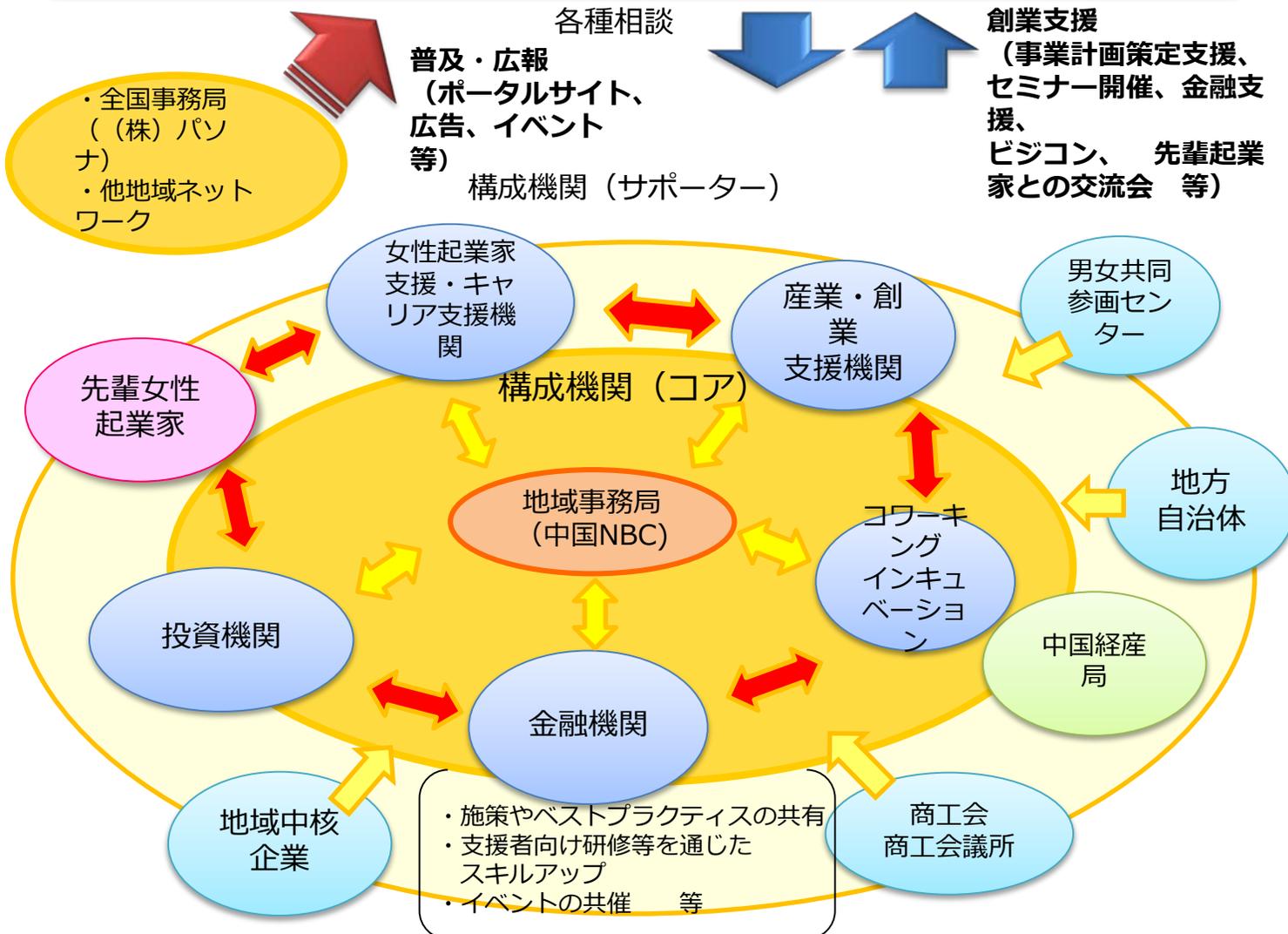
-NETWORK-
中国
CHUGOKU



対象エリア	鳥取県・島根県・岡山県・広島県・山口県
ネットワーク名	起業女子応援ナビ@中国地域ネットワーク
実施団体名	一般社団法人中国地域ニュービジネス協議会
所在地	広島市中区鉄砲町1-20 第3ウエノビル7階
URL	http://woman.cnbc.or.jp/

「起業女子応援ナビ@中国地域ネットワーク」について

起業を目指す女性、起業間もない女性起業家



(ビジョン)

- ・中国5県を対象とした女性起業家支援の情報のワンストップ提供を目指し、必要な機関に適切に繋ぐことを目指すと共に、ネットワーク内の女性起業家支援担当者のスキルを底上げする。
- ・キャリアの1つとして、「起業」という選択肢を多面的に示していくことで、潜在的な起業へのニーズを顕在化させることを目指し、潜在的な女性起業家の掘り起こしを行う。

(活動方針)

ネットワークが確実に機能するよう多面的な取り組みを行う。特に、構成機関に対する訪問、ヒアリング、情報共有、交流を重視し、時間をかけて基盤構築する。女性創業希望者や女性起業家に対しては、まずは「仲間作り」「先輩女性起業家との出会いの場の提供」に重点的に取り組む。143

「起業女子応援ナビ@中国地域ネットワーク」の構成機関

代表機関

- 一般社団法人中国地域ニュービジネス協議会

コワーキングスペース

- (株)ソアラサービス (広島県)
- (株)Hint (広島県)

女性起業家コミュニティ・先輩女性起業家等

- 株式会社Woman's (島根県)
- (特非) 輝くママ支援ネットワークぱらママ (岡山県)
- 千道株式会社 (岡山県)
- (特非) チルドリンひろしま (広島県)
- 広島リビング新聞社 (広島県)

創業・産業支援機関等

- (公財)鳥取県産業振興機構
- 鳥取県商工会連合会
- (公財)しまね産業振興財団
- 島根県商工会連合会
- (公財)岡山県産業振興財団
- (公財)ひろしま産業振興機構
- 行政書士法人Asumia (広島県)
- (公財)やまぐち産業振興財団
- (独)中小企業基盤整備機構中国本部

金融機関等

- 日本政策金融公庫
- 日本政策投資銀行
- 島根県信用保証協会

行政機関

- 鳥取県
- 島根県
- 岡山県
- 広島県
- 山口県
- 中国経済産業局

平成28年度事業実施スケジュール

	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月
① 構成機関への協力要請	・訪問（1次）		★ ネットワーク構築（第1次） ・訪問（随時）					
② 支援機関等の現況調査	・訪問、電話等（1次）			・訪問、電話等（随時）				
③ （構成機関）連絡会議&研修&交流会			★ 第1回連絡会議 &第1回メンター育成研修 （広島）				★ 第2回連絡会議 &独自研修 （広島）	
④ 広報活動			★ 全国事務局HPに専用ページ開設・情報発信 ★ SNS・HP開設・情報発信 ★ 先輩女性起業家へのインタビュー					
⑤ イベント				・イベント随時案内 ★キラリ女子フェス（広島）	★第1回 相談会（広島）	★ママフェスタ2016（広島）	★イベント（鳥取） ★イベント（松江） ★イベント（岡山）	★第2回 相談会（広島）
⑥ 相談窓口				★ 開設				



（参考）構成機関設置用フラッグ

キラリ女子フェス その2

●工夫した点

- ①潜在層が多そうな「リビング新聞社」とコラボ。その中でもより効果が期待できる「SHUFU-1」企画とタイアップ。
- ②潜在層にアプローチするため、「起業」の言葉を全面に出さないイベントとしました。
「キラリ女子」「未来のわたしはっけん」「夢がカタチになる」等の女性が好みそうな文言を盛り込んだ広告としました。

●来場者数：115名

●アンケート回収枚数：91枚

- 起業している：9名（10%）
- 起業に興味がある：50名（55%）
- 起業には興味がない：25名（27%）
- その他：7名（8%）

●成果

「起業」との言葉を表に出さないイベントであったが、来場者の半数以上が「起業に興味あり」と答える等、潜在層の掘り起こしに成功しました。同じ「主婦」が特技を活かし輝いていることに、親近感と憧れ、自分でもやってみよう、との意識が生まれたと考えられます。

●参加者の声

- ◆子連れでも良かったので助かった。
- ◆子供がいても働く事ができる事がある事を知った。
- ◆直接起業された方とお話できるのでいいなと思った。
- ◆好きなことを仕事にされている女性が素敵なブースで輝いていた。



キラリ女子フェス その3

●工夫した点

- ①「起業」の言葉を前面に出さず、“なんでも相談”と見せることでハードルを下げました。
- ②女性のキャリアカウンセラーが対応し、柔らかい雰囲気と、傾聴を心がけました。
- ③次のステップでは構成機関へ繋ぐことを目指し関わりました。

●相談ブース利用者：13名

既に起業している：4名

起業を考えている：9名

(就業中4名、専業主婦3名、その他2名)

●相談ブース利用者の声

- ◆相談にのってもらい、少し気持ちが楽になった。
- ◆起業相談でお話を聞いてもらい、また頑張ろう！と背中を押してもらった。
- ◆起業相談させて頂いた。現実的な資金作りの事を聞きたかったので、少しだけ前に進むことができた。
- ◆自分の知らない、いろんなサポート制度があることを知った。タイミングが来れば、創業サポートセンターを訪問してみたいと思う。



会場の一角に「あなたの夢応援コーナー」を作り
キャリアカウンセラー3名が相談対応。

安田女子大学現代ビジネス学科「地域経済論」 10月12日【ステージ：0】

●概要

「我が国の創業・ベンチャー施策等の現状について」というテーマで中国経済産業局が講義。その中で女性の創業や本ネットワークについて紹介。また、女性起業家である三十八花堂代表の保田麻月子さん（広島県）にご自身の起業体験をお話し頂きました。

※出席者数96名

●出席者の声

- ◆開業するといえば男性のイメージであったが、美容・飲食などをはじめ女性も多いことが分かった。私にとっても開業・起業するということが身近に感じることができた。
- ◆女性はやはり育児・家事・介護など主にやらないといけないので、起業する女性のためにはまず家族の支え、そして相談しやすい環境づくりなど、安心して起業できるようにしていくことが大切になってくると思う。
- ◆女性起業家の方のお話を聞いて、起業について調べてみたり、イベントに参加してみたいと感じた。
- ◆実際に起業家の保田さんのお話を伺うと、凜とされていて、とてもカッコ良くて美しい女性だなと感じた。何かの目的意識を持って生き生きと働かれている女性がもっともっと身近な存在になれば、世の中にも化学反動的にもっともっと面白いものが生まれるのではと思い、ワクワクした。



●概要

ママたちが企画した手作りイベント

「ママフェスタ2016in広島」に参加

(会場：広島県広島市中区の基町クレドホール)

主催：ママフェスタ2016in広島事務局

「起業相談ブース」を出展し、ひろしま産業振興機構創業サポートセンターと一緒に相談対応。本ネットワークのチラシを配布するなど広報活動を行いました。

●来場者：約4,000人

カウンセリング実施：5名（起業希望者4名、起業済1名）

ブース立ち寄り：5名

(チラシを取りに来た、興味あるが子供がいるため座れない 等の方)

●相談者の声

- ◆ 遊びに来ただけだが、のぼりが目にとまり立ち止った。漠然と考えていて、いつか行動を起こそうと思っていたけど、今日まで特にきっかけがなかった。子連れでOKとのことと相談させてもらい良かった。
- ◆ 既に開業しているが、ママフェスタに相談ブースが出るのをフェイスブックで知り、今後の方向性について相談させてもらいたいと思ってきた。子供とのお出かけのついでに来れたので助かった。



(相談の様子)

第1回「お気軽相談会」@広島 11月30日 【ステージ：1】

●目的

ママフェスタ等に来場し、「起業に興味がある」と答えた人へフォロー策として企画・案内。
まずはアイデアを整理・ブラッシュアップし、次のステップで構成機関へ繋ぎ、事業計画づくり等に進んでもらいました。

●内容

起業への最初の一步の踏み出し方、開業届の出し方等についてのミニセミナーを開催。
その後、個別やグループに分かれアイデアのブラッシュアップ、アドバイス等を行いました。

- ## ●工夫した点
- ① 子供さんの相手をするスタッフを確保。
 - ② 開業届の必要性、出し方のセミナーを行い、知識として持っていただきました。

起業女子応援
@Chugoku Chiki Network
wavi
～想いをカタチにする最初の一步～
「起業をめざす女子たちのお気軽相談会」

女性限定！将来、起業をしたいと考えている方、私たちに相談してみませんか？1人で悩むより、相談して考えを整理したり、ビジネスのヒントや課題を一層に見つけましょう！お気軽にお話しください。

2016年 **11月30日(水)** 13:00～15:00 **参加費無料 定員:10名**
※少人数で開催します。

会場：起業女子応援ナビ@中国地域ネットワーク 事務局
一般社団法人 中国地域ニュービジネス協議会内
広島市中区鉄砲町 1-20 第3ウエノヤビル7階

1 13:00～13:30 ミニセミナー「起業ってどうやるの？」
最初の一步の踏み出し方。期間の多い、開業届の出し方や必要性、
起業までのステップなどについてお話しします

2 13:30～15:00 お気軽相談会（応援ナビゲーター：櫻・額西・石田）
湧然としたアイデア大歓迎！その種が芽を出し花を咲かせることを目指しましょう！
まずはアイデアを出して、そのアイデアについて、起業を目指す仲間と
応援ナビゲーターと一緒にあなたのアイデアを育てましょう！

お申込方法：起業女子応援 NAVI ホームページの最新情報をご覧ください。
ホームページ URL: <http://woman.cnbo.or.jp>
スマートフォン・携帯電話からはこちらのQRコードから
簡単にアクセスして頂けます

お問合せ先：起業女子応援ナビ@中国地域ネットワーク運営事務局
(一般社団法人 中国地域ニュービジネス協議会)
TEL.082-221-2929 (櫻・石井)

このイベントは「経済産業省平成28年度女性活躍推進基盤整備委託事業(女性起業家等支援ネットワーク構築事業)」で実施します

参加者：3名 うち子連れ2名 (起業に興味がある：3名)

●出席者の声

- ◆ 色々な面から考える手助けをして頂き、先へ進む光が見えてきました！
- ◆ 沢山アイデアをいただけて、可能性が広がりました。色々やってみたくなりました。ありがとうございました。
- ◆ こういう場があることを知り、自分が今後何かしたいと思った時に相談できることは大変嬉しい。



(相談に集中できるよう、事務所スタッフが積極的に子供さんの相手をしました)

写真の力で魅せて-伝えて-ファンを掴もう！ 12月9日@鳥取【ステージ0~3】



**写真のチカラで
魅せて-伝えて-ファンを掴もう！**



あなたは、写真が伝えるチカラを十分に活用できていますか？
ネットショップやSNSで情報発信をする際の鍵を握るのは写真です！！「魅せ方」を知ると、あなたのサイトや作品のファンを増やせます。
この度、世羅高原カメラ女子旅主宰の吉宗五十鈴さんをお招きして、「魅せる写真」の撮り方のセミナーを開催します。美味しいランチを題材にレクチャーを受けたり、ご自分の作品（手芸品、お菓子等）の上手な撮り方をアドバイスしてもらいましょう！

※日 時：2016年12月9日（金）11:30~14:00

※会 場：MIRAI restaurant&cafe
鳥取市末広温泉町163 MKビル ※JR鳥取駅から徒歩5分
<http://www.miraiwa.net/map.html>

※対 象：20名・女性限定（定員になり次第締め切ります）
★自分の趣味や資格を活かして将来起業したいと考えている方
★ネットショップやSNSで情報発信する写真を魅力的に撮りたい方
★写真を上手に撮るコツを学びたい方

※会 費：1,500円（税込）/ランチ代のみ参加料は無料
※デザート、ドリンク付きのコース料理です。当日会場にて各自お支払いください。
※キャンセルの場合は、12/7（水）までに、事務局へご連絡をお願いいたします。
ご連絡がない場合は、1,500円全額ご負担いただきますので、あらかじめご了承ください。

※持参物：カメラ（スマホでもOK）
★撮りたい作品や商品があれば何でも。※撮った写真はそのまま広報に使えます！

※当日スケジュール
11:30~ トーク「写真のチカラで魅せて-伝えて-ファンを掴もう！」
12:00~ ランチを食べながら自由におしゃべりタイム&写真撮影
13:00~ 個別アドバイス



講師 よしむね いすず
吉宗 五十鈴さん

世羅高原カメラ女子旅 主宰
世羅高原6次産業ネットワークアドバイザー
ひろしま食べる通信 副編集長

三重県出身。夫の経営する花観光農場「世羅高原農場」では10年間農業と広報にたずさわる。地域の魅力や農、食の豊かさを伝える取組みを行っている。「ひろしま食べる通信」では副編集長として各所を取材中。



お申込みはこちらから  http://womans.cnbc.or.jp/1209tottori_event/

●主催 起業女子応援ナビ@中国地域ネットワーク
(運営事務局) 一般社団法人中国地域ニュービジネス協議会内
広島市中区鉄砲町1-20 第3ウエノヤビル7F
TEL 082-221-2929 FAX 082-221-6166 担当：石井・榎

●イベント協力 「はるちゃんちプラス」 <https://www.facebook.com/haruchanpan/>
鳥取県でママのためのイベントを多数企画する他、自宅を開放してママのためのコミュニティづくりを行っている

このイベントは「経済産業省 平成28年度女性活躍推進基盤整備委託事業（女性起業家等支援ネットワーク構築事業）」で実施します

●目的

女性起業家が弱い「販売促進」をサポートするイベント、起業を目指す女性同士の交流の場の提供

●内容

世羅高原カメラ女子旅の主宰でもある吉宗五十鈴さんをお招きし、起業前～起業直後の女性を対象に、実践を交えて、上手な写真の撮り方のコツについてお話頂きました。

●工夫した点

- 山陰は事務局のネットワークが弱いため、鳥取県でママのためのイベント企画や、自宅を開放してママのためのコミュニティづくりを行っている「はるちゃんちプラス」さんに、イベント協力をいただいた。
- 代表藤田さんの周囲の起業に興味がある人、既に起業している人に、「どんなセミナーなら参加したいか？」とヒアリングしたところ、
- 広告宣伝、販路開拓の方法
- 子連れOK
- 平日14時半までに終わるもの（子供の迎え等があるため）
- 水曜日は避けるほうがいい（子供の早迎え）
- 会議室等である堅苦しいのは参加したいと思えない
- とにかく楽しそう！ワクワクするもの！

等の声が聞かれ、イベント企画に活かしました。

経済産業省
Ministry of Economy, Trade and Industry

平成28年度女性活躍推進基盤整備委託事業（女性起業家等支援ネットワーク構築事業）

152

写真の力で魅せて-伝えて-ファンを掴もう！ アンケート結果



●参加者

13名（うち子連れ2名）

（起業済：5名/起業準備中：3名/起業に興味がある：4名/起業には興味がない：1名）

●出席者の声

- ◆ 他の参加者さんとも色々お話しでき美味しいお料理も食べて良かった
- ◆ 同じような志がある方と繋がれてたくさんお話しできて良かった
- ◆ 気軽に参加できた
- ◆ 写真の撮り方等とても参考になった
- ◆ 実際に消費者にどうアプローチするのか、ビジネスにどう活かすか？をもっと知りたかった



今後期待するイベントとして

「具体的な起業の方法」を挙げる方が多い。

今回のように気軽に参加できるイベントで潜在層を掘り起こし、その後は、構成機関開催の創業セミナーや各種イベントへの参加を促したり、相談窓口を紹介したりすると有効であると考えられます。

●こんなイベントがあったらいいな

- ◆ 起業の事例、具体的な起業の方法
- ◆ 自分のお店を作ろうと思っているので経営の事等詳しく教えてもらえる人の話を聞きたい
- ◆ 今は漠然としすぎていて進めていないので起業するために必要なことを聞きたい
- ◆ 仕事をしておりあまり活動できていないが今後色々な話を聞いて考えていきたい
- ◆ 起業に向けてのノウハウや情報が聞けるようなイベント
- ◆ 集客、単価計算、事業の作り方等
- ◆ 商品陳列の方法、お客様とのコミュニケーションの方法
- ◆ 販売方法、告知方法、起業している人と繋がる会

はじめの一步！ランチ交流会 その1 12月17日@島根【ステージ：0～1】

起業女子応援 はじめの一步！ランチ交流会 ～私らしく働きたい！起業のカチを見つけよう～ in島根

起業と一言で言っても、そのカチは、その人の“環境”や“思い”でそれぞれ異なります。あなたらしい“カチ”を見つけるために、交流会に参加してみませんか？講師の宮崎さんのパワーに触れると、何かしたい！自分でできるかも！とポジティブになる人が続出！彼女の起業ストーリーを聞いたり、起業に関する質問をしたり、起業という同じ興味をお持ちの方との交流で、夢への一步を踏み出すきっかけになるかもしれません。

*日 時：2016年12月17日（土）11:00～14:00

*会 場：巴ノ蔵（松江市堅町2番地） <http://www.tompanokura.com/>

*対 象：“起業”というワードが気になる女性
趣味や資格を活かして何かやりたいと思っている方も大歓迎
起業の具体的なイメージがない方も大歓迎

*会 費：1,500円（税別）/お食事代のみ代金、参加料は無料
※当日会場にて各自お支払いください。
※キャンセルの場合は、12/15（木）までに、事務局へご連絡をお願いします。
ご連絡がない場合は、1,500円全額ご負担いただきますので、あらかじめご了承ください。

*定 員：20名（先着順 お早目にお申込みください）

*スケジュール
11:00～12:00 トーク：私らしく働きたい！起業のカチを見つけよう
12:00～14:00 ランチを食べながら、自由にお話ししよう

株式会社 Woman's (ウーマンズ)

代表取締役 宮崎 結花（みやざき ゆか）さん

1989年餅タカキベーカー入社。1995年第一子（長女）出産し育児休業を一年間取得。その後アンデルセングループの【分社化プロジェクト】に参画。分社後は、グループ全体の採用・教育に携わり、2003年5月退社。2004年第二子（長男）出産。その後、ハローワークでキャリアコンサルティングに従事。2007年Career Blossom（個人事業）代表として、研修、キャリアコンサルティングに関わる。2013年株式会社 Woman's (ウーマンズ) 設立し代表取締役に就任。コンサルティングでは、課題の背景に目を向け、理念と照らし合わせながら、あるべき姿の本質を追求。すべての女性が輝く日本をめざしている。



お申込みはこちらから>>> http://woman.cnbc.or.jp/1217shimane_event/

主 催：起業女子応援ナビ@中国地域ネットワーク HP：<http://woman.cnbc.or.jp/>
運営事務局：（一社）中国地域ニュービジネス協議会内（担当：石井/櫻）
広島市中区鉄砲町1-20 第3ウエノヤビル7階 TEL 082-221-2929

このイベントは、「経済産業省 平成28年度女性活躍推進基盤整備委託事業 女性起業 家等支援ネットワーク構築事業」で実施します

●目的

自分らしい起業スタイルを見つけてもらうイベント、起業を目指す女性同士の交流の場の提供

●内容

講師に株式会社Woman's 代表取締役の宮崎結花さん（島根県益田市）をお迎えし、ランチをしながら自由にトークするスタイルで開催。起業家でもあり、キャリアカウンセラーでもある宮崎さんの話を聞くことで、自分に合った起業のカチを見つけてもらうことを目指しました。

●工夫した点

- ① 少人数制とし、1人1人のカウンセリングも可能。
- ② 会場は、古民家のレストランとし、女性が興味を持つよう工夫。ランチをしながら自由にトークするスタイルとしました。
- ③ 現在勤めている女性の参加も想定し、試験的に土曜日に開催。



はじめの一步！ランチ交流会 その2

参加者：11名

(起業済：2名/起業に興味がある：7名)

※土曜日に開催したことで、参加者のうち7名は会社等勤務の方でした。
他イベントと違い「ママ層」の参加は少なかった。

●参加者の声

- ◆前向きになれた
- ◆起業を考えている仲間に出会えてよかった
- ◆先輩女性起業家から話が聞けて参考になった
- ◆お話に説得力があり、自分の職場でも話してもらいたいと思った

●こんなイベントあったらいいな

- ◆時間管理・ライフログのとり方、時短について
- ◆女性のキャリアアップ研修
- ◆既に起業をしている女性のお話を聞いてみたい
- ◆今回の集まりの回数を重ねる事で女子カアップでき、次のステップに繋がると思う



第2回「お気軽相談会」その2

●成果

先輩女性起業家 三十八花堂代表保田さんより

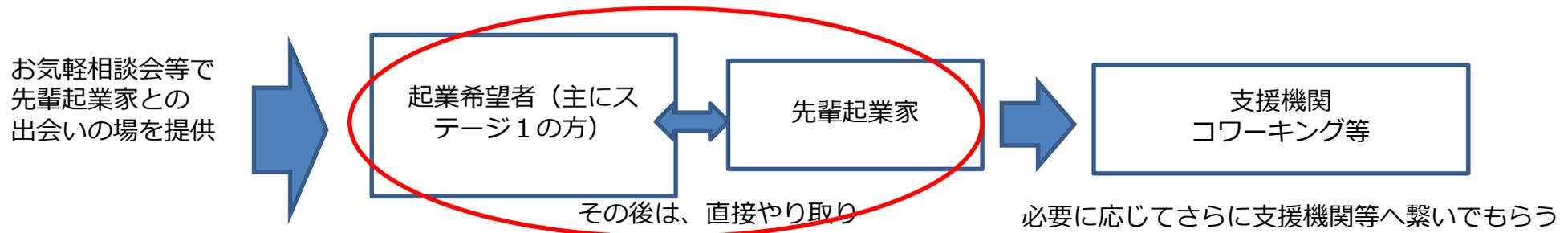
『相談会后、6名が店舗を訪問し、店舗視察や、雑談をしていきました。
その後、6名のうち2名から、「再度起業の相談に乗ってほしい」との連絡が入りました。
具体的に何から始めたら良いのか？等について質問をもらっています。
自分の経験が活かせるので、しっかりと対応したい。』との報告を受けています。
※保田さんに相談する場合、初回30分は相談無料に対応。
その後は正規のカウンセリング料が必要とのこと。

●次年度に向けて

先輩起業家との接点を提供することで、その後は、直接連絡を取り、相談に乗ってもらうことができます。我々の目指すべき理想的な流れとなることが実証できたため継続して取り組んでいきます。

●課題と対応策

民間に繋ぐ場合、当然「お金」が必要になるケースが出てくる。トラブルとならないよう、事前に料金のことを説明するよう、周知を行います。



●目的

- ① アイディアのブラッシュアップ
- ② 先輩女性起業家と繋がりが気軽に相談できる場の提供
- ③ 起業仲間づくりの場の提供

●内容

講師にSHUFU-1 ミセスで先輩女性起業家である大滝さやかさんと岡本千春さんをお招きし、2つのグループに分かれて先輩女性起業家との交流会を開催。起業について、不安に思っていることなどを講師の方々に質問し、自らの経験をもとにアドバイスを頂きました。

●参加者：16名

(起業済：1名/起業に興味がある：10名)

●参加者の声

- ◆ 二人の先生の話聞いて刺激になった
- ◆ 参加者の皆さんの話し聞いて、自分のやりたいことを掘り下げていきたいと思う
- ◆ 先輩女性起業家の方に質問して、アドバイスをもらえてよかった
- ◆ 同じ気持ちの仲間が増えて良かった

リビング新聞へ広告掲載





「強み」×「好き」= 仕事！

長所の延長線上にある素敵な未来

妻業・母業・嫁業・・・とたくさんの顔を持つ女性のための、自分らしい働き方を考える講座です。
キャリアがなくても、特技がなくても、企業に勤めなくても、あなたらしさを活かせる働き方が
きっと見つかるはずですよ！

日時 2017年 **1月26日**(木) 10:00～12:30

参加費無料
定員:20名

会場 **B10ももの花プラザ** 託児 1人 500円
岡山市北区天瀬3-15 岡崎共同(株)京橋ビル1階
駐車場あり

第1部 10:00～11:15

「いまさら聞けない！
かんたんSNS講座」

講師：矢野大輔さん

(株式会社ビーフィールド代表取締役・SKY LIVE株式会社顧問)

今や一個人が何百何千何万の人に向けて無料で情報を発信
できる時代！副業やプチ起業にも必要不可欠なツールです。
Facebook、twitter、InstagramなどSNSについて
初心者でもわかりやすく解説しますよ！

第2部 11:30～12:30

「私が「好き」を
仕事にしている理由」

ファシリテーター：藤井弥生

(NPO法人 輝くママ支援ネットワークぱらママ 代表理事)

ハンドメイド作家、ネイリストなど「好き」を副業や仕事に
している、ちょっとだけ先輩のママ起業家をお招きした、
気軽な座談会です！なかなか聞けないあんなことやこんなこ
ともバンバン聞いちゃいますよ！

お申込方法 起業女子応援 NAVI ホームページの新着情報をご覧下さい。

ホームページ URL <http://woman.cnbc.or.jp>

スマートフォン・携帯電話からのお申し込みはこちらの
QRコードから簡単にアクセスして頂けますよ！



お問合せ先 起業女子応援ナビ@中国地域ネットワーク運営事務局
(一般社団法人 中国地域ニュービジネス協議会)

TEL082-221-2929 (榎・石井)

主催：起業女子応援ナビ@中国地域ネットワーク、NPO法人輝くママ支援ネットワークぱらママ
このイベントは「経済産業省平成28年度女性活躍推進基盤整備委託事業(女性起業家等支援ネットワーク構築事業)」で実施します

●目的

母業しかしていない潜在的起業希望者の女性達に、長所を活かした働き方を提案し、特技やキャリアがなくても、企業に勤めなくても、自分らしい働き方ができることを伝えるために開催。

●内容

第1部：講師に(株)ビーフィールド代表取締役の矢野大輔さんをお招きし、副業やプチ起業にも必要不可欠なSNSについて、わかりやすく解説して頂きました。

第2部：ハンドメイド作家やネイリストなどの「好き」を仕事や副業にしているちょっとだけ先をいくママ起業家を招いて、お気やかな座談会を開催しました。

●工夫した点

ママ向けのイベント企画のノウハウを持つ、ぱらママさんとコラボし意見を十分取り入れました。

- ① 「起業」との表現を前面に出さずPR
「素敵な未来」「強み×好き=仕事」等のキャッチは、
ぱらママさんが考案。
- ② チラシデザインも「文字を少なく」「イメージ重視で」との要望を取り入れました。

ぱらママとの共催イベント その②

●参加者：26名
(起業済：6名/起業準備中：2名/ 起業に興味がある：14名)

●参加者の声

- ◆ 起業された方のリアルな声が聞けてとても参考になった
- ◆ なかなか腰が上がらないが、家族や主人に少し相談してみようかと思った
- ◆ 子育てしながらできる起業に興味湧いた
- ◆ 勇気をもって一歩踏み出そう！と思えた
- ◆ SNSの現状を知る事ができ、今後の活用法について考える機会になった
- ◆ 同じ志の方とお会いすることができ有意義な時間だった

(こんなイベントあったらいいな)

- ◆ SNSの具体的な使い方、SNS°-ジの作り方講座
- ◆ 子供が参加できるイベント
- ◆ 副業をされている方の話がもっと聞きたい
- ◆ 起業家交流会
- ◆ ブログ活用法を教えてくれるイベント
- ◆ 個人事業主の方々との交流会



集合写真



パネラーの方々

HP上でロールモデルの紹介 【ステージ0～1】



『杉田カメラ』 杉田 梨菜さん (広島県)

- インストラクター…ネットショップの運営とその運用ノウハウを教えるスク等
そのノウハウ教えます！在宅で副収入を得る方法♪ [続きはこちら…](#)



『Healthy Time』 橋高 典子さん (広島県)

- 資格を活かして…婦人科専門の体質改善セラピスト兼インストラクター
自然療法の素晴らしさに気付いてからワクワクが止まらない [続きはこちら](#)



『おやこえん心結(ここみ)』 矢津田 紀代子さん (広島県)

- 資格を活かして…こども専門書道教室運営・こども専門書道講師・書道
いままでの資格を活かして…「書くこと」と「子育て」を結ぶ [続きはこちら…](#)



『Ruban chou (リュバンシュ)』 藤岡 佳子さん (広島県)

- インストラクター…日本ヴォーグ社ポーセラーツ、トラストコーチング
子どもとの時間を大切にしながら“好き”を仕事に！ [続きはこちら…](#)



『ミッツのチューブヨガ®』 石井 みつこさん (広島県)

- 資格を活かして…ヨガの講師育成、教室の運営、グッズの販売
フリーになってからの営業、企画、そして普及活動へ [続きはこちら…](#)

●目的

様々な起業スタイルを知り、自分の理想とするロールモデルを見つけてもらう。

●内容

中国地域で既に起業している女性起業家のインタビュー記事紹介（起業間もない方～数十年の方まで）

※2月7日時点で11件掲載済
(1/31時点で取材済：58件)

●工夫した点

ロールモデルを見つけてもらうと共に、多くの支援機関があることを伝えるため、インタビューで引き出すようにしました。

ネットワーク内の活動

◆8/24（水）第1回連絡会議&メンター育成研修の開催@広島

- 連絡会議：13：00～14：20 ※参加人数27名
 - ・「平成28年度女性活躍推進基盤整備委託事業 女性起業家等支援ネットワーク構築事業」について（株式会社パソナ）
 - ・「起業女子応援ナビ@中国地域ネットワーク」の実施内容について（中国NBC）
 - ・地域の女性起業家支援の事例について（公財）岡山県産業振興財団 / 山口県
- メンター育成研修：14：30～16：30※参加人数（21名）
 - ・女性起業家等支援ネットワーク構築事業 女性起業家支援の課題について（株式会社パソナ）



- 懇親会：17：00～18：00※参加人数21名

連絡会議では、本事業説明を行うと共に、ネットワーク内における支援状況の共有のため（公財）岡山県産業振興財団と山口県には現在の支援状況等について発表して頂きました。

メンター育成研修では、(株)パソナの諸戸氏が、女性起業家支援の課題について話をし、各支援機関の支援対象者や課題を明確にし、全体で共有しました。

◆12月7日(水)第2回連絡会議&メンター育成研修の開催@広島

- 連絡会議：13：00～14：20 ※参加人数：20名
 - ・「起業女子応援ナビ@中国地域ネットワーク」の進捗状況について（中国NBC）
 - ・地域の女性起業家支援の事例について
島根県信用保証協会 / 公益財団法人ひろしま産業振興機構 / 株式会社H i n t
- メンター育成研修：14：30～17：00 ※参加人数（18名）
新規事業・新規創業支援の進め方（株式会社ソアラサービス 代表取締役社長 牛来千鶴氏）



- 懇親会：17：30～18：30 ※参加人数12名

連絡会議では、本ネットワークの進捗状況を行うと共にネットワーク内における支援状況の共有のため、島根県信用保証協会、公益財団法人ひろしま産業振興機構、株式会社H i n t に現在の支援状況や支援事例について発表して頂きました。

メンター育成研修では、(株)ソアラサービスの牛来氏が、創業支援の取り組みや事例、ポイントについて話をし、全体で共有しました。

ネットワーク認知度アップの取り組み

女性起業家でもあるデザイナー大森鮎さん監修の元、あらゆるツールに「起業女子応援ナビ@中国地域ネットワーク」のロゴを使うことで、「最近よく見かける」と認知してもらい、本ネットワークの認知度を高めることに取り組みました。「このロゴがある所でなら気軽に相談できる!」と、女性に思ってもらえるように、との思いで、中国5県の相談窓口に、旗やのぼりを設置しました。



ホームページ↑



Facebook↑



各種チラシ↑



相談窓口の案内POP



↑
名刺サイズの
カード



各種イベントの受付周り、相談ブース、
構成機関の出入り口等にのぼりを設置
※日本政策金融公庫各支店、ぱらママ等



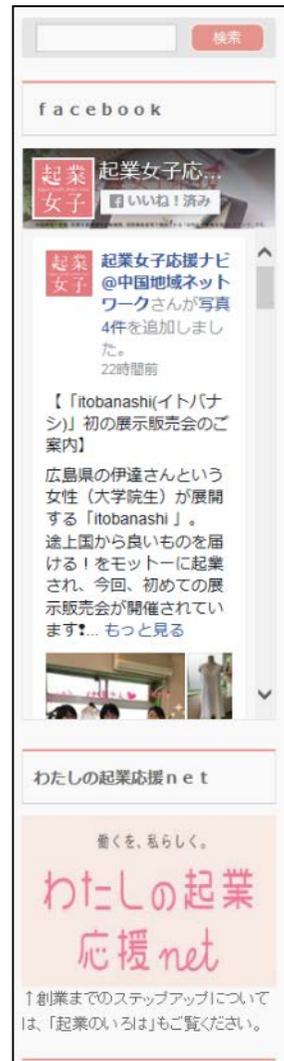
デザイナー大森鮎 さん

「起業女子応援ナビ@中国地域NW」ホームページ

URL: <http://woman.cnbc.or.jp/>



←イベントの報告



※10/7サイトオープン

のべ訪問者

10月 872件
11月 1562件
12月 979件
1月 1128件

合計 4,541名

←先輩起業家コラム

↑Facebookや全国のHPへアクセス可能

「起業女子応援ナビ@中国地域ネットワーク」Facebook

1月31日時点で

- ・いいね！ 318件
- ・1週間の訪問者約4,000件
- ・投稿内容によっては、1投稿のリーチが、数時間で1500件を超える等
- ・多くの人が見てくれるページに育ちつつある。

女性起業家の紹介も継続して行っていく。

<https://www.facebook.com/kigyoyoshi/>
もしくは 「起業女子応援ナビ」で検索！

① 『メンター・カウンセリング・情報提供』機能-1

NPO法人輝くママ支援ネットワークぱらママ
代表理事 藤井 弥生さん
(岡山県岡山市)

ママたちが笑顔になれるよう、「働く場創り」、自分磨きの「セミナー」、親子で楽しめる「イベント」、様々な「情報提供」などを行っています。中でも自分らしく、前向きに働き続けられる社会風土創りを最重要課題として取り組んでいます。企業様向けにも、「多様な働き方の企画・提案」、「女性活用セミナー」、ママによる「お仕事請負」などの事業を行っています。



ぱらママのカウンセリングにはどんな特徴がありますか？

『誰でもどうぞ、とりあえずお話をしましょう、という「気軽さ」のある受け入れ体制を重要視しています。』

2016年春には、岡山県の事業でIM研修を受けました。研修では、やりたいことが明確でなくてもとりあえず話を聞いて、寄り添っていくことを学びました。背中を押してほしいだけの人、やりたいことを明確にしたい人、進み始めたけどうまくいかない人、いろいろなステージの人がいるので、それぞれのステージに合わせて話を聞くことを大事にしています。そのうえでその方の段階、要望、課題に応じて、次の支援を柔軟に考え、画一的ではないサポートを実施しています。』

女性起業家特有の課題やニーズとは？

『何をもって「起業」と言うのか、その定義は人それぞれ違います。ある支援機関やどこかの中小企業診断士に「そんなんじゃだめです」と言われて落ち込んで、来られる方もいます。男性や年配の方にはわからないこともあるし、事業も小さく始めたいのに融資や事業計画的なことを言われてもピンと来ません。相談相手のミスマッチがよく見受けられます。』



カウンセリングの様子

② 『メンター・カウンセリング・情報提供』 機能-2

株式会社Woman's
代表取締役 宮崎 結花 さん
(島根県益田市)



株式会社 Woman's は、職場の女性をもっと活躍させたい、女性をもっと登用したい経営者の思いをカタチにする会社として2013年に発足。「女性の起業」を応援する本事業の趣旨に大変共感し、仲間に加わりました。

㈱Woman's が提供できるサービス

- 起業とは何?から始まり、起業の全体像、起業に必要なスキルを学ぶセミナー等の開催
- 起業に向けてのキャリアコンサルティング
- 中長期的なキャリアビジョン、事業ビジョンの策定サポート
- ネットワークづくり(起業したい人達同士の交流の場の提供、勉強会の開催、ロールモデルの紹介等)

女性起業家特有の課題やニーズとは?

『女性が起業したいと思う時、自分の専門分野以外のスキルが不足しているケースが多い傾向があります。』

例えばネイルサロンを開きたい女性が、ネイル技術以外の経営の知識、人を雇用する上での知識、マネジメント力、外部との繋がりが、起業するレベルに達していない、等です。専門外の周辺スキルは、全て自分で身につけなくてもよく、良いパートナーを得たり、専門家の支援を得ることで解決できます。

また、どんなに小さな起業でも「経営理念」が必要です。特に女性は周りから心配されたり、色々言われたりして、心が折れてしまうことが多いと思います。

そんな時に、「なぜ私は雇用されるのではなく、起業したいのか?」を明確にし、ぶれない軸として持っておけば乗り越えられます。どういう思いで事業を立ち上げ、何にこだわるのか、他社との差別化要因は何か?をしっかりと考えてスタートを切ることが必要です。』

その他、起業に必要な煩雑な事務処理等の周辺業務を弊社が担うことで、本業に集中できる仕組みを作りたいと考えています。それにより、女性の雇用を増やしていくことも可能となります。すべての女性がより輝ける社会をめざして、これからも信念をもって事業を進めていきます。

②女性起業家連携支援事例-1

アロマクール (広島県広島市) 代表 森かおり さん

AromaCouleurでは、店舗、企業、施設様向けの快適な空間作りの一環として、「香りの空間」をご提案しています。目に見えない「香り」には一瞬にしてその場の雰囲気を変える力があります。企業様のマーケティングにご活用いただいたり、オフィスの環境改善等に導入いただいています。



(成果)

法人営業を行うものの、成果に繋がらず苦勞していたが、サポートの結果、半年間で以下の成果を上げることができた。

- 法人契約 5社
- モニター実施予定 4社
- コラボ商品の開発 1社

さらに、「法人営業」の方法が実践を通じ理解でき、自信がつき、自ら支援機関等が開催する「ビジネスマッチング」に参加し、営業先を開拓。1人で会社訪問をする等、行動できるように。

(森さんの言葉)

「なんのつてもない個人営業は、企業との壁が立ちふさがりました。そんな中、サポート機関へ私の起業した経緯、今後の展望をお話する中で、思いに共感を頂き、個人ではとてもつなぐことが出来ない、様々なビジネスマッチングを行っていただきました。おかげさまで、思わぬ大企業様とのご縁を頂いたり、またプレゼンや資料作成にあたり、アドバイスやブラッシュアップ、個別にフォローして頂き、一緒にサポートしていただきました。少し自信がつき、苦手だった営業活動ができるようになってきました。」

(目的)

「顧客・販路の開拓」に関する支援を充実させると共に、ライフワークバランスに対するフォローも行い、次のステージに引き上げることを目指す。

(支援内容)

- ひろしま産業振興機構創業サポートセンター サブマネージャー 隅田様、よろず支援拠点 コーディネーターが定期的な相談対応。
- 中国地域ニュービジネス協議会の山内専務、石田部長等が、営業先の提案、営業練習、営業同行等を全面的にサポート、女性スタッフがライフワークバランスへの配慮、定期的なカウンセリング等を行った。

①営業サポート

営業先の提案、紹介に加え、営業練習、営業資料、プレゼンテーションへのアドバイス等トータルサポート。

さらに必要に応じて営業同行を行い、スタートアップ期の女性に不足する「信頼感」を補う工夫を行った。

②ライフワークバランス、モチベーションへの配慮

- 家事・育児との両立に無理がでないか仕事量への配慮
- LINEやフェイスブック等気軽にやりとりできるツールも活用しながら、常に励まし成果を共に喜びモチベーションを高めてもらう

時には子連れ営業も実施



②女性起業家連携支援事例-2

40代女性 未婚・子供20歳(広島県広島市)

リラクゼーションの仕事で独立して2年。現在は自宅兼サロン。今後、店舗を構えより多くの人にサービス提供できるようにしたい。

①9月27日開催
「キラリ女子フェス」
相談ブース

『店舗を構えたいので、お金のこと、場所の事、ネットワークづくり等色々教えて欲しい。』



キャリアカウンセラーが、
カウンセリングの実施

②創業サポートセンター
サブマネージャー 上川様を訪問



創業サポートセンターで受けることのできる支援の説明や、事業計画の立て方のアドバイス

③1月19日お気軽相談会に参加



a:先輩起業家の起業体験を聞いたり、アドバイスを受ける。
メンターと出会う。



b:日本政策金融公庫様に直接、融資についてのアドバイスをもらう。



c:起業を目指す多くの仲間と出会う。

色々な人と話をする中で「課題」が明確に。
現在、夢の実現に向けて準備中！

先輩女性起業家さんからのメッセージ

起業という意識もなく事務所開設に踏み切ったため、お金の相談についてもなんの知識もなく、どこに行ってもいかもわかりませんでした。お金も大変でしたが、一番辛かったのは、その大変さを共有できるパートナーがいなかったこと。最終的に、起業体験者の「そりゃ大変よ！しばらくはしんどいよ」の言葉に勇気づけられました。経験者だからこそ味わう気持ちを共有できる人の存在は大きかったです。資金の算段はもちろんですが、人材選びは、もっと大変。起業するときは、身近にいる人ではなく、先輩起業家などの起業に向けた覚悟を共有できる人と共に創り上げていければいいですね。

三十八花堂
代表 保田 麻月子さん（広島県）

不測の事態も含めて準備をし、ビジョンが描けなければ、ビジネスを始めるのは難しいと思います。失敗しないためにも、創業セミナーなどに正しい知識を得ることが大切。漫然とスタートを切るのではなく、まずはよく考え、下地を作ることから始めましょう。

有限会社ミト・ワークス
代表 大塚 恭子さん（岡山県）

私は開業資金も知識もなかったのですが、学ぶことからさまざまなご縁が繋がりました。自分の力だけで実現できればいいですが、事業を始められても長く続けていくためには、一人の力では足りません。今も、支援機関に通って、情報を仕入れ、勉強も続けています。夢を語るだけでは何も前に進みません。まずは勇気を出して、セミナーや相談所など、人の中に飛び込んでみてください。それが第一歩になるはずですよ。

森のかくれんぼ
代表 森 睦子さん（岡山県）

女性は結婚・出産・育児・介護などさまざまな面で働きづらさを感じることもあるでしょう。起業すれば働き方は自分で決められますし、ライフスタイルを壊さず働ける社風も自分でつくれます。そういった視点でビジネスを考えるのもいいかもしれません。会社づくりは面白いしやりがいがありますよ。

アップパービレッジ有限会社
代表 ムラカミ ヨシコさん（岡山県）

「進もうか」「やめようか」と迷う時には、そのタイミングに合った人やモノや出来事の中に答えがあることも多く、それらにアンテナをはり、日々の中のかくされたヒントを探すことも重要だと思っています。自分の人生は一度しかありません、やりたい事をやってもやらなくても人生。後悔のない今を生きたいですね！

studio小鳥
代表 大森 鮎さん（広島県）



起業女子応援ナビ@中国地域ネットワーク事務局より

私たちは、「これから起業したい！」「自分の好きなことを仕事にしたい」と夢を思い描いている女性を応援します。たくさんの支援機関や、少し先に行く先輩起業家の存在は、あなたの夢をきっと後押ししてくれます。あなたにピッタリの支援をご提案します。まずはお気軽にご相談ください。



葛西・榎・石井

初年度の活動を通して見えてきた女性起業家の傾向と対策

【ステージ0～1】

女性の起業＝「プチ起業」「趣味の延長」と考える層が想像以上に多く、潜在層の掘り起こしがすぐに、「起業」に結びつくわけではない。

「プチ起業」のスタイルもありだと認めることが必要。一方で、時期がくれば「事業としての起業」を目指してもらおうよう意識を変える働きかけを行っていくことが必要である。

初回接点で、「起業」のイメージを共有し、構成機関に繋ぐ際にはミスマッチを防ぐことが必要。

「プチ起業」を目指す層と、「本格的な起業」を目指す層は、紹介する機関が異なる。

【ステージ1～2】

「アイデアの種」はあるが、それをどうやって形にしているのかわからない層が多い。

当該層は、アイデアが事業化できるか？どうやって事業化するのか、の丁寧なサポートが必要であるが、それらの支援ができることを謳っている相談窓口が圧倒的に足りていない。

アイデアの種を育てる「お気軽相談会」を継続して開催。各地域で開催できるよう新たな仕組みを考える。

【ステージ3】

スタートしたものの「趣味の延長」「お小遣い稼ぎ」の意識から脱していない層が多い。（開業届を出していない層も多い）あるいは、次のステージに進みたいが、事業化する方法（販路開拓・事業計画の必要性等）を知らない。

スタートアップ期のサポートができる機関を巻き込んでいく。その層に対するイベント、コンテスト等を検討する。

【補足資料】女性起業家の声

本事業を通じお会いした、先輩女性起業家に、
こんな支援が欲しい、こんなことに困っている、など生の声を収集した。

創業後2年 サービス業

自分一人の店舗。

この度妊娠し、産休を取ることにしている。誰かに手伝ってもらうことは考えていない。この時期をどうやって乗り越えたのか？経験のある先輩の話を知りたい。周りにそんな人はいないので、不安が大きい。

創業後半年 サービス業

店舗を構えているので普段は留守にできず、勉強会には参加できない。スタートを切ったものの、知識不足で困ることが多い。分からないことが分からず端的に質問もできない。

創業後2年 サービス業

専門外のことで、経理関係や雇用する際の事務的な知識、補助金関係。

創業後4年 サービス業

たくさんの良い支援があるとは聞いているが、それらの情報は全く入ってこない。自分一人で苦労した後から、「～のサポートがあったのに」、「～の助成金使わなかったの？」等と聞くことが多い。情報を収集する時間もないので、定期的に情報をまとめて届けてもらえると助かる。

創業後6年 サービス業

やはり育児と仕事の両立。子供に何かあれば仕事をキャンセルせざるを得ない。子供を持つ女性の働き方について、もっと世間が寛容になってくれると嬉しい。甘えるつもりはないが…。

創業後1年 小売業

コラボ企画や、販社契約など法人間のやり取りの際の同行。そういった場合のやり取りの際に抑えておかなければならない取り決めや、不利にならないように交渉をすすめる知識が無いため、いざという時に判断出来ない事が考えられるので不安がある。

創業後4年 サービス業

ちょっとしたこと（経理の仕分け日々の事務処理、契約書関係）を気軽に聞ける人が欲しい。商工会議所等にわざわざ聞くのは気がひける。

四国女性起業家 ネットワーク

-NETWORK-
四国
SHIKOKU



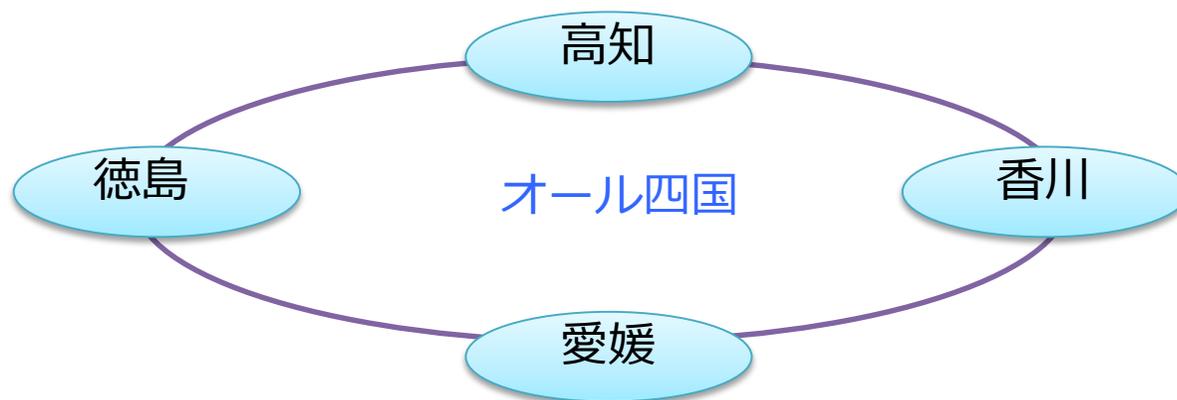
対象エリア	徳島県・香川県・愛媛県・高知県
ネットワーク名	四国女性起業家 ネットワーク
実施団体名	一般社団法人徳島ニュービジネス協議会
所在地	徳島市東船場町2-21-2
URL	http://www.tnbc.or.jp/

四国女性起業家ネットワーク

【四国全県をカバーし、多様なケースに対応可能な二重構造のネットワーク構築】

四国で初めての試みとして、四国全県で機能的に稼働するネットワーク構築を目指します。

四県のNBCを核に**四国全体として機能する構成機関と、各県単位で機能する構成機関の二重構造ネットワークを構成**。**多様なビジネスサイズに対応可能**な支援体制を構築する。地域に根ざした支援や情報が必要なスモールビジネス、プチ起業などのケースと、全国区、世界市場を狙う大型案件のケースのいずれにも対応でき、双方のネットワークを縦横に繋ぐネットワークを構築します。



構成機関

代表機関

- 一般社団法人徳島ニュービジネス協議会

女性起業家コミュニティ・先輩女性起業家等

- AWAおんなあきんど塾
- 花咲かねーさん組合
- エミール
- NPO法人ワークライフコラボ

自治体

- 徳島市
- 高知県
- 高知市
- 松山市

創業・産業支援機関等

- (一社)愛媛ニュービジネス協議会
- (一社)高知ニュービジネス協議会
- (一社)東京ニュービジネス協議会
- (公財)えひめ産業振興財団
- 徳島県よろず支援拠点
- 高知県よろず支援地点
- 特定非営利活動法人こうち企業支援センター
- 高知商工会議所
- 松山商工会議所

地域中核企業

- フォレストバンク

金融機関等

- 日本政策金融公庫
- 阿波銀行
- 伊予銀行
- 四国銀行
- 百十四銀行
- 徳島銀行
- 高知銀行
- 高松信用金庫
- 徳島合同証券
- 徳島県信用保証協会
- 高知県信用保証協会

愛媛キックオフ イベント 1月21日

主な開催目的：愛媛県における支援ニーズの掘り起こしネットワークの周知

女性起業家支援等ネットワーク構築事業
http://joseikigygo.go.jp/
女性のための
起業家支援セミナー

参加無料
定員70名

愛媛キックオフ イベント
2017年1月21日(土)
場所：伊予銀行 山西研修所(松山市山西町908-3)

第1部 13:30～ 「DBJ 女性新ビジネスプランコンペティション」
受賞者による講演
●矢島里佳氏 (株式会社和える 代表取締役)

第2部 14:25～ 「パネルディスカッション」
●矢島里佳氏 (株式会社和える 代表取締役)
●岩切知美氏 (株式会社成美 代表取締役)
●増田かおり氏 (株式会社マミーズファミリー 代表取締役)
●玉野聖子氏 (株式会社エンカレッジ 代表取締役)

交流会 15:35～ お茶しながらのおしゃべりタイムです。経験者だからこそできるパネラーのアドバイスを聞きましょう。冒頭には伊予銀行の創業支援内容をご紹介します。

お問い合わせ
伊予銀行地域創生部 (愛媛 NBC)
tel. 089-941-1141
徳島 NBC
tel. 088-654-5411

主催：四国女性起業家ネットワーク
一般社団法人愛媛ニュービジネス協議会
一般社団法人徳島ニュービジネス協議会
日本政策投資銀行、伊予銀行
後援：公益財団法人えひめ産業振興財団



[参加人数] 72人

[アンケート回収率] 100.0% (起業未定18.1%、具体的に準備中6.9%、1年以内に起業予定6.9%、3年以内に起業予定15.3%、起業している16.7%、起業予定はない4.2%)

[参加者の声]

- ・何かしたいけど、何から初めていいのかわからなかった。今日、いろんな人と話せて、少し目先の目標が見えてきた。
- ・“育児と起業の両立で悩んでいる”と話しても周囲に理解されず孤独だったが、今日はいろんなアドバイスが聞けて参考になった。
- ・経営の大先輩やコーディネートのプロの方が交流会に入っていて、気軽に話を聞いてもらえたのがよかった。

高知キックオフイベント 12月20日

主な開催目的：高知県における支援ニーズの掘り起こしネットワークの周知

女性起業家等支援ネットワーク構築事業
参加無料 ※懇親会は¥5,000
http://joseikigyo.go.jp/
働くを、私らしく。

わたしの起業 応援net

高知キックオフ イベント
2016年12月20日(火)
場所：土佐養生膳・加尾の庭(高知県高知市神田1676)

第1部 16:00~17:00
「料理とお菓子の教室 サロンドシェリ」を経営する川添さんに、起業の経験談を話して頂きます。せっかくの機会なので、クリスマスにぴったり「クマさんケーキ」の作り方を教えていただきます。

第2部 17:00~18:00
「グッドタイムカフェ」を経営し、ミネラルウォーターの製造販売会社「四万十タイム」も経営。野中さんの起業経験談を話して頂きます。女子が集まる機会ですから、「ちょっとした工夫で、いつもの一皿が大変身」お役立ち情報も教えていただけます。

懇親会 18:00~
土佐養生膳・加尾の庭のお食事をゆっくりいただきながらの、おしゃべりタイムです。経験者のお二人だからこそできるアドバイスがあるはず。冒頭には専門家による起業の金融アドバイスも。

川添愛実さん
野中幸恵さん

Message for 叶える
これから起業を目指す女性

Message for ファンアステップ
起業家・フリーランスの女性

起業のいろは

ネットワーク

お申込み、お問合せは tel 088-654-5411 または tncb02@tncb.or.jp

主催：四国女性起業家ネットワーク
一般社団法人高知ニュービジネス協議会
〒780-0822 高知県高知市はりまや町1丁目7番7号 川村ビル
一般社団法人徳島ニュービジネス協議会
〒770-0911 徳島県徳島市東船場町2丁目21番地2 阿波銀住友生命ビル3F



[参加人数] 5人

[アンケート回収率] 100.0% (興味がある20.0%、起業したい40.0%、準備中20.0%、起業している0.0%、無回答20.0%)

[参加者の声]

- ・ 個別に相談できて、今後の商品開発のアドバイスを受けられることになった。本当に来てよかった。
- ・ 育児休暇が終わる前に職場復帰するのか、起業するのかを決めようと思っている。今日、話を聞いて、もっと考えないといけないと思った。
- ・ 経営の大先輩たちにいろいろアドバイスや新規販路を紹介してもらえて、本当によかった。

徳島キックオフイベント1 1月24日

主な開催目的：徳島県における支援ニーズの掘り起こしネットワークの周知

プチ企業応援! 女性向けセミナー

プロが教える **スマホ編**
きれいに见せる写真の撮り方



・日時 1月24日(火) 13:00~14:30 ・定員 20名
・場所 エミール(徳島市庄町1丁目63) ・受講料 無料

・当日用意するもの
スマートフォン

講師 新見 茂仁
ニイミ写真館 代表取締役

主催 一般社団法人 徳島ニュービジネス協議会 四国女性起業家ネットワーク
経済産業省 女性活躍推進のための基盤整備事業 女性起業家等支援ネットワーク構築事業

ほんのちょっと光の当て方や配置の仕方を変えるだけで、驚きの写真に!

スマホの撮り方を学べば発信力が変わる!

一般社団法人 徳島ニュービジネス協議会

あなたは写真の発信力をうまく活用している? SNSやネットショップなどで商品やサービスを紹介するとき、「もっと上手に写真が撮れたらなあ…」と悩んでいる人が多いのでは。1月24日に開催される女性向けセミナー「きれいに见せる写真の撮り方」に参加すれば、ニイミ写真館の新見さんがスマホでおしゃれな写真を撮る方法を丁寧に教えてくれる! 女性で起業を目指している人、起業して間もない人、起業を考えていなくても写真に興味がある人はぜひ参加して。受講料は無料!



一般社団法人
徳島ニュービジネス協議会
徳島市東船場町2-21-2
(阿波銀行友生命ビル3階)
088-654-5411
8時30分~17時30分
土曜・日曜・祝日休
HP「徳島ニュービジネス協議会」で検索

セミナー申込方法

電話にて要予約。
申込締切は1月17日(火)、
定員20名だから、興味がある人は早めに申し込んでおこう。詳細はHP「<http://www.tnbc.or.jp/>」をチェックして。



[参加人数] 20人

[アンケート回収率] 100.0% (興味がある45.0%、起業したい20.0%、準備中5.0%、起業している20.0%、無回答10.0%)

[参加者の声]

- ・趣味の手芸作品をネットで販売してみたいと思って参加した。同じような目的の人ばかりが集まっていたので、情報交換できてよかった。
- ・瓶詰めのジャムやソースをHPで紹介する時、どうしてもおいしそうに写せないのが悩みだったがとても勉強になった
- ・個人でやっているブライダルブーケの販路開拓のためにHPを制作中。今日、知り合いになった人にハンドメイドマーケットの情報をもらって、さっそく考えてみたいと思う。
- ・趣味の押し花アートを、商品として発信したいと思い参加した。今日、他の参加者からハンドメイド専門の通販のサイトがあると聞いたので、家でさっそく検索しようと思う。
- ・手作りの子供服をネットで売りたいと思って参加した。写真の技術がいかに重要か痛感した。もっと勉強したいと思う。

徳島キックオフイベント2 1月29日

主な開催目的：徳島県における支援ニーズの掘り起こしネットワークの周知

プチ起業応援！ 女性向けセミナー

起業を目指している人、起業して間もない人へ

働き方再発見 ～ブルーベリーと出会って～



1月29日(日)
13:30～15:00

- ・定員 20名
- ・受講料 無料
- ・申込締切 定員になり次第終了。

・場所 **あすたむらんど徳島 四季彩館 多目的ホール**
(板野町那東字キビガ谷45-22)

・託児あり
申込先着順、1/23までに申込みを。

申込先着10名に
講師手づくり
こだわりブルーベリージャム
1瓶プレゼント!

・講師 **石川 五重**
落合ブルーベリー園経営、
いたの里山マルシェ主催者

主催 一般社団法人 徳島ニュービジネス協議会 四国女性起業家ネットワーク
経済産業省 平成28年度女性活躍推進基盤整備委託事業
女性起業家等支援ネットワーク構築事業 <http://joseikigygo.go.jp>

「植物が好き」「手芸が得意」「お菓子づくりが上手」…。自分が持つ能力を一度棚卸してみない?

女性向け、プチ起業応援セミナーを開催!

一般社団法人 徳島ニュービジネス協議会

あなたは、自分の力をうまく活用できている? “本当に好きなことや得意なことを活かして働く”、子どもの頃に憧れた人生になっている? 自分らしい人生を歩くために一歩踏み出した「落合ブルーベリー園」の石川五重さんを講師に招き、自分が持つ能力や生き方をもう一度再発見するセミナーを1月29日(日)に開催。女性で起業を目指している人、起業して間もない人、起業を考えていなくても農業や食材に興味のある人はぜひ参加しよう。起業の悩み相談もOK。受講料は無料。詳しくは問い合わせ。



一般社団法人
徳島ニュービジネス協議会
徳島市東船場町2-21-2
(阿波銀住友生命ビル3階)
088-654-5411
8時30分～17時30分
土曜・日曜・祝日休
HP「徳島ニュービジネス協議会」で検索

セミナー申込方法

電話にて要予約。
申込は定員になり次第終了、定員20名だから、興味がある人は早めに申し込んでおこう。詳細はHP「<http://www.tnbc.or.jp/>」をチェックして。



[参加人数] 11人

[アンケート回収率] 100.0% (興味がある81.8%、起業したい9.1%、準備中0.0%、起業している0.0%、無回答9.1%)

[参加者の声]

- ・両親が残してくれた畑で何かしたいけど、何から初めていいのかわからなかった。今日、少しヒントをいただけた気がする。
- ・特に技術を持たないシングルマザーなので、何か商売ができればいいと思って参加した。いろいろなやり方があると思った。

香川キックオフイベント

主な開催目的：香川県における支援ニーズの掘り起こしネットワークの周知

キャリアスタ塾

//// //// 地域で頑張る女性を応援します //// ////

キャリアスタとは

自分の人生には、自分にしかない目的があります。それを「経営者の想い」として整理して、まっすぐ表現（広告・宣伝、事業展開、商品展開）する方法を知ること、起業（キャリア・スタート）を応援する学びの場です。



キャリアスタ塾では創業や社会貢献、地域ビジネスに興味がある女性を募集します。あなたと同じ想いを持った同志がいることをまずは参加して感じてください。

こんな女性におすすめ

- 自分で仕事を始めたいけど何から始めればいいのか？
- 他の起業話を聞いてみたい、女性同士のつながりをつくりたい！
- 事業における悩みを相談・解決したい！



1回目 自己紹介＆「想いを整理する」～原体験から社会性への広がり～

2回目 「わたしの想い」の発表 ～想いとお金の話～

3回目 「想いを実現する」～わたしの踏み出す小さな一歩～

【参加人数】 33人

【アンケート回収率】 100.0%（起業している45.5%、準備中15.2%、将来したと思う3.0%、興味がない0.0%、無回答36.4%）

【参加者の声】

- 以前から薬膳料理に興味があったのですが、今回参加して自分で仕事にしたいと思うようになりました。
- 野菜を栽培しているので、その野菜を使ったカフェや野菜ショップを考えてみようと思うようになりました。
- すでに商売をしていますが、自分の理想のお店にするための努力をしようと思えて決心することができました。



四国キックオフイベント 9月24日

主な開催目的：女性の起業家マインドの醸成、VCとのマッチング大型起業とのマッチング、ネットワークの周知



2016
Be a first penguin !

START UP
Venture CAMP

 in Kaiyocho, tokushima

女性起業家等支援ネットワーク構築事業
ベンチャースタートアップカンファレンス四国

2016.9.24 SAT
<http://shikoku-women.com>



[参加人数] 42人

[アンケート回収率] 100%

(起業している7.1%、興味がある14.3%、将来したいと思う52.4%、興味がない14.3%)

[参加者の声]

- ・コイニーのような大型起業の社長が2歳児のママと聞いて、驚いた。夫婦で育児と起業の両立について、本音を話してくれたので、とても参考になったし、勇気を持てた。
- ・ハンドメイド通販サイトのクリーマの取締役が、2人も来るなんて驚きでした。サイト運営者の本音や売れる商品の特徴を聞かせてもらったので、今後もいろいろ役立てていきたいです。
- ・起業には全く興味がなく、友達に連れてこられた感じだったのですが、いろいろな講師のお話を聞いていて、何かやらないと人生損しているような気がしてきました。何か考えてみたいです。
- ・子育ても終わって、もう一度自分の人生を見つめ直す時期に、こんなイベントに参加できたので、よかったです。

<http://shikoku-women.com/>



四国女性起業家ネットワーク

Shikoku Women's Entrepreneur Support Network



＼ チャレンジする女性を応援します! ／

“自分らしく生きる”のは、簡単そうでなかなか難しいこと。

とくに女性には結婚、出産、育児、介護など、生活が大きく変化する時期があります。

「家族のために使う時間がほとんどで、自分のことは後回し」そんな時期も何度かやってきます。

そんな中で、自分の夢を実現しながら、ポジティブに人生を積み重ねていく方法はきっとあるはず。

先輩たちのアドバイスをもらいながら、同じこだわりを持った女性たちとのコミュニティを作りませんか？

夢の実現のために日常のマインドセットをリニューアルしたい。

今の毎日に足りない輝きを探したい。

そんなあなたにお勧めします。

きっと、あなたの毎日を変えるきっかけになるはず。

こんな四国の女性をサポートします

- 自分のお店を始めるのが夢だけど、どうすれば実現するかわからない
- 自分で会社を始めたいけど、育児と両立できるか不安
- 起業したばかりで、先輩経営者に悩みを相談したい

女性起業家支援事例・支援連携事例

各県でのキックオフイベント



《愛媛連携先》
伊予銀行
日本政策投資銀行
愛媛NBC（愛媛県）



《高知連携先》
日本政策金融公庫
高知NBC
（高知県、
よろず支援拠点コーディネータ）



《香川連携先》
高松信用金庫

《徳島連携先》
エミール
あすたむらんど
クラッシー

- ・支援メニューの紹介
- ・成功事例の紹介
- ・個別案件の拾い上げ
⇒ 個別相談 ⇒ 地元支援機関（構成機関）への取り次ぎ

多くの共催者を巻き込むことで、
支援対象者の情報共有が可能に

同時に複数の支援機関が関わる
ことで、支援者の選択肢が増える

↓
今後の目標：
支援者と支援対象者のアライアンスの場の構築
連携した支援による起業の実現

四国でのキックオフイベント



《連携先》
日本テクノロジー
ベンチャーパートナーズ
ANRI
ゼロワンブースター
株式会社クリーム
株式会社イベントレジスト
阿波銀行
高知NBC
愛媛NBC

- ・支援メニューの紹介
- ・成功事例の紹介
- ・VCによる個別相談

大型案件を目指す女性のための
アライアンスの場の提供

起業家意識の醸成

一歩踏み出したい女性・女性起業家へのメッセージ

“自分らしく生きる”のは、簡単そうでなかなか難しいこと。
とくに女性には結婚、出産、育児、介護など、生活が大きく変化する時期があります。

「家族のために使う時間がほとんどで、自分のことは後回し」そんな時期も何度かやってきます。

そんな中で、自分の夢を実現しながら、ポジティブに人生を積み重ねていく方法はきっとあるはず。

先輩たちのアドバイスをもらいながら、同じこだわりを持った女性たちとのコミュニティを作りませんか？

夢の実現のために日常のマインドセットをリニューアルしたい。

今の毎日に足りない輝きを探したい。

そんなあなたにお勧めします。

きっと、あなたの毎日を変えるきっかけになるはず

こんな四国の女性をサポートします

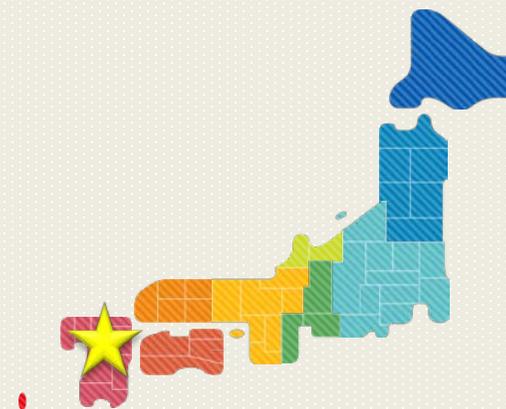
- 自分のお店を始めるのが夢だけど、どうすれば実現するかわからない
- 自分で会社を始めたいけど、育児と両立できるか不安
- 起業したばかりで、先輩経営者に悩みを相談したい

<http://shikoku-women.com/>

九州女性起業家 応援ネットワーク

対象エリア	福岡県・佐賀県・長崎県・熊本県・大分県・宮崎県・鹿児島県
ネットワーク名	九州女性起業家応援ネットワーク
実施団体名	一般社団法人九州ニュービジネス協議会
所在地	福岡県福岡市中央区天神2-3-36 ibb fukuoka 303
URL	http://www.qshu-nbc.or.jp/

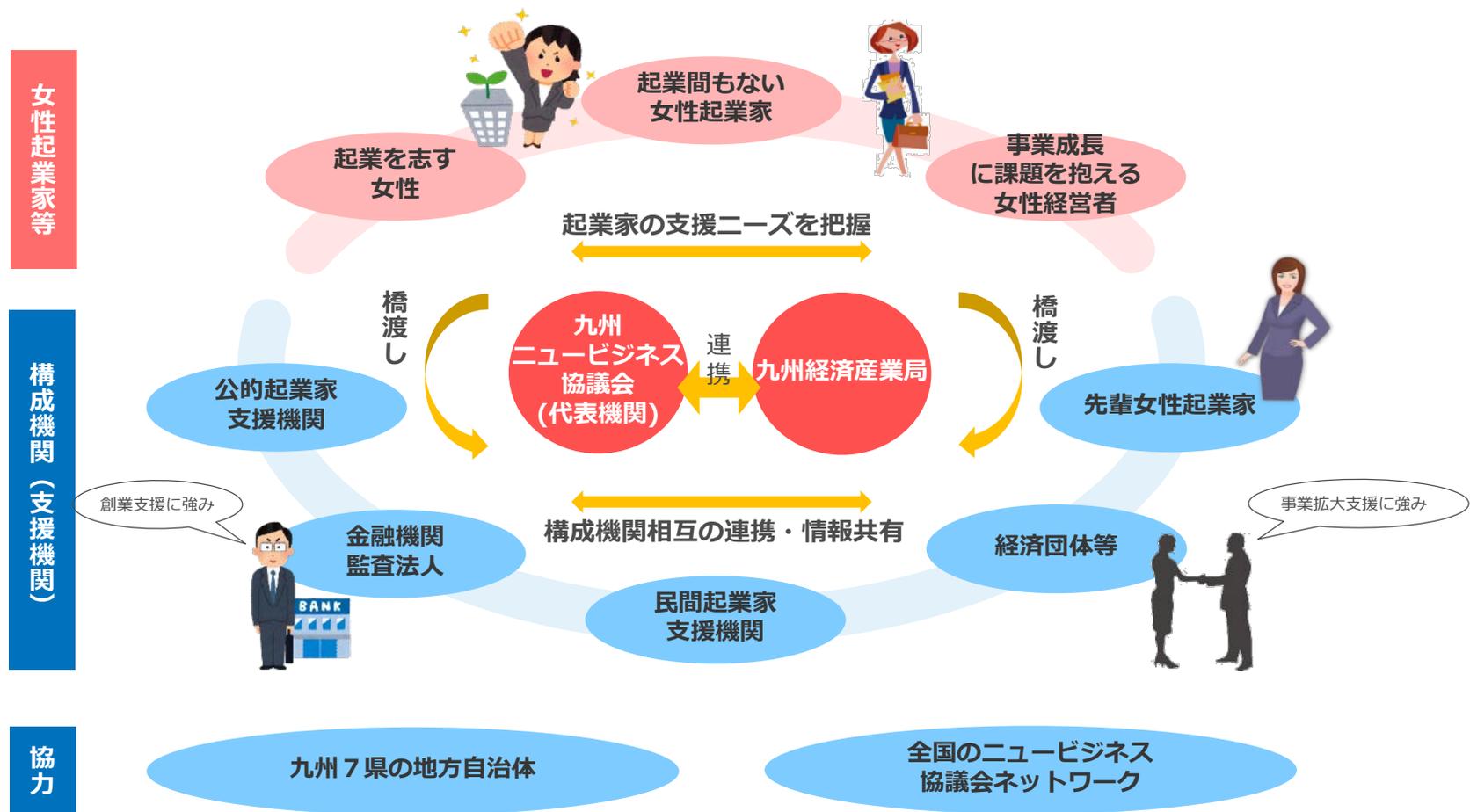
-NETWORK-
九州
KYUSHU



ネットワークの紹介 ビジョン・活動方針

「九州女性起業家応援ネットワーク」

九州一円の支援機関が、その強みを活かし、相互に補完することで、起業を志すあらゆる段階にいる女性を確実にフォローできる体制を構築。



「九州女性起業家応援ネットワーク」が目指すもの

- 地域ネットワークを組成し、構成機関相互の連携がよりスムーズに行われるための組織的・人的関係を築く。

これにより

- 各構成機関が実施する支援事業のより一層の充実を図る。
- 起業家の段階に応じたより適切な機関への橋渡しを行う。

目指すもの

- これらを通じて、九州地域の起業率向上を図り、我が国最大の潜在力である「女性の力」を活用した新しい視点や創意工夫に基づく活力ある地域社会づくりへ貢献。

構成メンバー紹介

代表機関

- 一般社団法人九州ニュービジネス協議会

コワーキングスペース

- (株)アイ・ビー・ビー

男女共同参画機関

- (一社)フミダス

女性起業家コミュニティ・先輩女性起業家等

- (株)アイ・ビー・ビー
- (一社)女性起業家プラウト
- B塾(ビジネス・ブランディング・ビューティ)
- (一社)肥後六華の會
- (合)アイ・ジー・シー

創業・産業支援機関等

- (独)中小企業基盤整備機構九州本部
- 福岡県ベンチャービジネス支援協議会
- (公財)佐賀県地域産業支援センター
- (公財)長崎県産業振興財団
- (一財)熊本県起業化支援センター
- (公財)大分県産業創造機構
- (公財)宮崎県産業振興機構
- (公財)かごしま産業支援センター
- (公財)鹿児島県工業倶楽部
- 福岡県商工会連合会
- 福岡商工会議所
- (税)くまで会計事務所
- (一社)福岡県中小企業診断士協会
- 長崎県ビジネス支援プラザ
- (一社)九州女性起業家のびんびん会

金融機関等

- 日本政策金融公庫
- 筑邦銀行
- 有限責任監査法人トーマツ
- 鹿児島相互信用金庫
- 証券会員制法人福岡証券取引所

実施活動実績

- **オンナのカタリバ(11/16)**
- **第1回くまもとWOMEN'Sサロン(12/13)**
- **九州女性起業家応援フォーラム(12/13)**
 - ・ **基調講演**
 - ・ **分科会A**
 - ・ **分科会B**
 - ・ **分科会C**
 - ・ **分科会D**

「オンナのカタリバ」 ～話してすっきり、聞いて納得、起業にまつわるエトセトラ～

日時	平成28年11月16日(水) 13:00~16:00
場所	BIZCOLI (福岡市中央区渡辺通2-1-82 電気ビル共創館3F)
内容	起業をめざす女性から事業をさらに広げたい女性起業家まで、起業という働き方を選んだ女性たちが本音をざっくばらんに話す場。ひとりで考えるよりも数人が集まって考える機会、意見をもらうだけではなく意見を出す機会を経験し、予想外のいいアイデアや新しいヒントを得る。 ・第一部：トークタイム～起業の悩みをシェアしよう ・第二部：交流会
対象 (起業ステージ)	九州各県の女性起業家、起業を考えている女性
参加人数	16名
ファシリテーター	三反田潤 (キュリオジテ代表)
開催にあたって工夫したこと	発言に制約を設けず、何でも語り合える雰囲気を作り、女性が真に課題と感じていることを明らかにした。
連携状況	以下の構成機関が連携して実施 女性起業家スプラウト 日本政策金融公庫 大分県産業創造機構 九州ニュービジネス協議会
連携事例	第一部：連携機関の支援事業を紹介 第二部：個別相談を受け、資金的支援が具体化



ファシリテーターから進め方の説明



各々、起業にまつわる課題を書き出します

「オンナのカタリバ」 【総評】

- 単なる交流会ではなくテーマを起業に絞りブレスト形式で行うことで、柔軟かつ前向きなアイデアが生まれ、有意義なイベントになった。
- 交流会の時間が45分と短い設定だったため、参加者向けに今後フォローできるイベントや個別相談等を実施したい。（ランチ会の設定など）
- 今回を踏まえ、2回目の開催・他県開催を検討したい。



出た課題からテーマを絞り、アイデアを出し合います



グループごとに、アイデアを発表

第1回くまもとWOMEN'Sサロン【要旨】

日時	平成28年12月13日（火） 11:00～13:00
場所	ホテル熊本テルサ（熊本市中央区水前寺公園28-51）
目的	①経験豊富な女性経営者が中心となり、「自身の起業にかけた思い」 「苦労したこと」「成功の秘訣」「経営者たるものの心構え」 「経営者として成すべきこと」等について、参加者とフランクに、かつ、深く語り合える場を提供する。 ②女性起業家が、同じ悩み、課題、困りごと等を語り合い、共有し、解決の糸口をつかむための場を提供する。
実施内容	パネルトーク／座談会／情報交換会
対象 (起業ステージ)	九州各県の女性起業家、起業を考えている女性
参加人数	45名（スタッフを除く）
開催にあたって工夫したこと	託児スペースを用意したことで、子育て中の対象者にも足を運んでもらい、場に集中して参加してもらうことができた。

■パネルトーク



第1回くまもとWOMEN'Sサロン【実施内容】

■ 11:00～11:30 パネルトーク『熊本の女性起業家たちの本音トーク』

熊本ウーマンズのメンバー4名にパネラーとして登壇いただき、「私にとってのニュービジネス」というテーマでそれぞれの視点から事業についてお話いただきました。

▽登壇者

- ・ユーエリアデザイン(株) 専務取締役 後藤 裕子氏
「建築士からパン屋に!?～窓パンの創業時の思い・苦労・これから」
- ・(有)坂本石灰工業所 総務部長 坂本恵美子氏
「老舗なのに新しい！～老舗企業が社内革新を続けるパワーと社風」
- ・株式会社エル・シー・フード 専務取締役 内田 司穂子氏
「ココが新しい！店舗展開～飲食業界で郊外型に徹底した手法での成功とこれからの少子高齢化型社会に向かったの变革～」
- ・株式会社BOY取締役副社長 安樂 美代子氏
「未来の美容室の在り方～ずっと変わらなかった美容室経営に、今、起きている変化や自社の变革」

■ 11:30～12:30 座談会『今の時代に求められるニュービジネスとは？』

少人数のグループに分かれ、上記テーマで意見交換を行いました。

年代も業種も様々な起業家と話すことで、起業のヒントや新規事業のアイデアを参加者に見つけてもらうことを目指し実施いたしました。

■ 12:30～13:00 情報交換会

昼食をとりながら、参加者とフランクに、かつ、深く語り合える場の提供を目的に実施致しました。

第1回くまもとWOMEN'Sサロン【参加者の構成（アンケートから）】

・アンケート回答者：34名

・アンケート項目

【質問1】現在の状況を教えてください。

【質問2】女性経営者と語る会「第1回くまもとWOMEN'Sサロン」 はいかがでしたか？

【質問3】ご意見、今後希望する内容等

【質問1】現在の状況を教えてください。

- ・ 起業するか模索中：2名
- ・ 起業したいが何からすれば良いか悩んでいる：0名
- ・ 起業のための準備をしている：1名
- ・ 開業届は提出していないが、自宅などで仕事（制作・販売・講師等）をしている：4名
- ・ 開業届を提出し、個人事業をしている（起業～2年未満）：6名
- ・ 開業届を提出し、個人事業をしている（起業後3年以上）：4名
- ・ 法人を設立し、事業をしている（起業～2年未満）：3名
- ・ 法人を設立し、事業をしている（起業後3年以上）：4名
- ・ 起業家の支援をしている：9名

※質問1 無回答：1名

【質問2】女性経営者と語る会「第1回くまもとWOMEN'Sサロン」はいかがでしたか？

大変良かった・・・68%（23名）

良かった・・・29%（10名）

普通・・・0%（0名）

悪かった・・・0%（0名）

※質問2 無回答：1名

【質問3】ご意見、今後希望する内容等

- ・ 男性参加の起業セミナーより、女性向けのセミナーだった事から共感できる部分が多くなることで、悩みや意見が出やすいイメージだった。
- ・ 様々なビジネスがあり、女性が活躍していることが分かった。繋がることの重要性も実感でき、よい機会となった。ありがとうございます。
- ・ 女性起業家のこれまでの生の経験を聞くことにより、何が必要なのか沢山のヒントをもらう事ができた。
- ・ 皆様と意見を交換する中で自分の課題を見つけられたり良いアイデアを頂くことが出来た。

第1回くまもとWOMEN'Sサロン【当日の様子】

■ 座談会／情報交換会



年代も業種も様々な参加者が意見交換を行いました。

参加者からは、「皆様と意見を交換する中で自分の課題を見つけられたり良いアイデアを頂くことが出来た。」（アンケートより）という声があり、起業家と話すことで、起業のヒントや新規事業のアイデアを参加者に見つけてもらう場となりました。

九州女性起業家応援フォーラム【要旨】

日時	平成28年12月13日（火）14:20～18:00
場所	ホテル熊本テルサ（熊本市中央区水前寺公園28-51）
対象 （起業ステージ）	九州各県の女性起業家、起業を考えている女性
目的	九州女性起業家応援ネットワーク強化を図るとともに、九州で女性起業家が生まれる機会をつくる
実施内容	基調講演／分科会／交流会
参加人数	延べ287名（スタッフ除く）
HP／チラシ	広報媒体（イベントチラシや特設サイト）を女性にフックがかかるデザインやコンテンツに注力し作成。



イベントチラシ



九州女性起業家応援ネットワーク特設サイト

九州女性起業家応援フォーラム【実施内容／基調講演】

■ 時間：14:20～15:10

■ 講演：NPO法人マドレボニータ代表 吉岡マコ氏

「大きなムーブメントも小さな一歩から」

■ 参加人数：119名（スタッフ除く）

■ 代表的な参加者の声（アンケートから）

- 独立して8年余りだが、一歩を踏み出すことがとても勇気がいった。今でもブレーキを自分でかけてしまっているが、やりたい事を実現するには前へ進まなければならないし、自分を持てた講演だった。
- 産後ケアを例に、他の事業を経営している女性起業家にも分かり易く、起業の課題や解決に向けた心掛けを示唆しており良かった。
- 社会の落とし穴に気付き、そこを埋めていく実践力、そして強い想いは本当に素晴らしく尊敬の念でいっぱいになった。女性の支援、有難う御座います。
- 「若い頃から自分の体験を活かして周囲の方のためにできる1歩を踏み出したこと」、大変勉強になった。ムーブメントを起こす方はさすがリンとして想いが熱い。
- 起業したいとの想いがあるものの、まさしく「自分なんて」とか「できるだろうか？」という想いが先に立ってしまうところがあるので、講演の中の「自分の人生を生きる」という想いに向かい合っていきたいと思った。
- 自分の課題を解決することが起業に結びついてきたことは、起業家を目指す大きな力だと思う。



NPO法人マドレボニータ代表
吉岡マコ氏
「大きなムーブメントも小さな一歩から」というテーマで
ご講演いただきました。



株式会社やずや
代表取締役会長
矢頭美世子氏に
サプライズゲスト
としてご登壇いた
だき、参加者へ応
援メッセージをい
ただきました。



九州女性起業家応援フォーラム【実施内容／分科会A】

■時間：15:20～16:20

■テーマ：『熊本の課題解決に挑む 女性起業家たち』

話題提供者：(株)はぐくみ代表 野村順子 氏／阿蘇さとう農園 佐藤智香 氏

■趣旨：身近な問題の解決に取り組む女性起業家の活動を聞き、ビジネスのヒントを探る。

■参加人数：36名（スタッフ除く）

■代表的な参加者の声（アンケートから）

- ・講演をされた女性起業家のお二方は、やりたい事が地域の課題解決にも繋がっており、大きな力を頂いた。
- ・阿蘇高菜の生産→販売→加工と1人でされていると聞いて驚いた。阿蘇が大好きでないとできないだろうし、起業は熱意が肝心。
- ・実際に起業されている方の気付き、課題等を聞いた事で、より起業家に求められるものが具体化できた。
- ・実体験が基になる話だったので、具体的イメージが付きやすく、非常に面白かった。



(株)はぐくみ
代表 野村順子氏



阿蘇さとう農園
佐藤智香氏



九州女性起業家応援フォーラム【実施内容／分科会B】

■時間：15:20～16:20

■テーマ：『自分の強みを発信して繋がろう』

B塾（ビジネス・ブランディング・ビューティ） 会長 小山真結美 氏
長崎県ビジネス応援プラザ 館長 小松 由里子 氏

■趣旨：起業したばかりの方を対象に、事業を再度見直し、整理するワークショップを開催。

■参加人数：22名（スタッフ除く）

■代表的な参加者の声（アンケートから）

- 短い時間で色々な事に気付かせて頂いた。特に「1分間でまとめる事」は勉強になった。有難う御座いました。
- アイスブレイクに始まり、ワークショップの手順を踏みながら次回のご縁にも繋がるように配慮されており、大変有意義だった。
- 「自分には何が出来ていないか」が分かった。もっと想いを書き出す作業、伝える作業に力を入れていこうと思う。
- 分科会Bに参加した。強みを見つけ直して1分でまとめる。他業種の方々から大変有難いフィードバックを頂いた。とても有意義な時間、たくさんの刺激を頂き今後の活力になった。



九州女性起業家応援フォーラム【実施内容／分科会C】

■時間：15:20～16:20

■テーマ：『広報力を強化すれば資金は集まる！クラウドファンディングの活用術』

READYFOR株式会社 田島沙也加 氏

■趣旨：クラウドファンディングを活用した広報力強化や資金集めの考え方を学ぶ。

■参加人数：12名（スタッフ除く）

■代表的な参加者の声（アンケートから）

- ・是非挑戦したいと思った。
- ・分かり易く、チャレンジしたいと思った。事例を出して下さるのが良かった。
- ・クラウドファンディングの手法が大まかに理解できた。



九州女性起業家応援フォーラム【実施内容／分科会D】

■時間：15:20～16:20

■テーマ：『内面、外面の一致であなたらしく輝く。着こなしセミナー』

ライフスタイルアクセント(株) 羽田野 真衣 氏

■趣旨：内面・外見が一致し自分らしく輝く方法を
こだわりの詰まった服選びと色の観点から学ぶ。

■参加人数：17名（スタッフ除く）

■代表的な参加者の声（アンケートから）

- ・好きと似合うは別。第一印象に繋がるのが分かって良かった。
- ・色で相手に与える印象が変わることが分かった。
- ・体験型で楽しく話をするのができた。
- ・自分に似合うカラー診断を教えて頂き参考になった。



女性起業家支援の実施活動

実施スケジュール

	H 2 8						H 2 9
	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月
地域ネットワークの組成				継続			
第1回連絡会議		★ 26日 @福岡					
女性起業家支援事業の相互協力・連携				随時			
トークライブ&交流会 「オンナのカタリバ」					★ 16日 @福岡BIZCOLI		
女性経営者と語る会 「くまもとWOMEN'Sサロン」						★ 13日 @熊本テルサ	
「九州女性起業家応援フォーラム」						★ 13日 @熊本テルサ	
第2回連絡会議						★ 14日 @熊本テルサ	

ネットワーク内の活動（構成機関・支援者向け活動）

第1回連絡会議

日時 平成28年8月26日（金）14:00～18:30

場所 福岡市

参加者 構成機関43名

議題

- 「女性起業家等支援ネットワーク構築事業」概要説明
- 「九州女性起業家応援ネットワーク」実施計画説明
- 女性起業家支援の課題と事例紹介（支援事業の情報共有）
- 「九州女性起業家応援ネットワーク」構築に向けた意見交換



第2回連絡会議

日時 平成28年12月14日（水）10:00～12:00

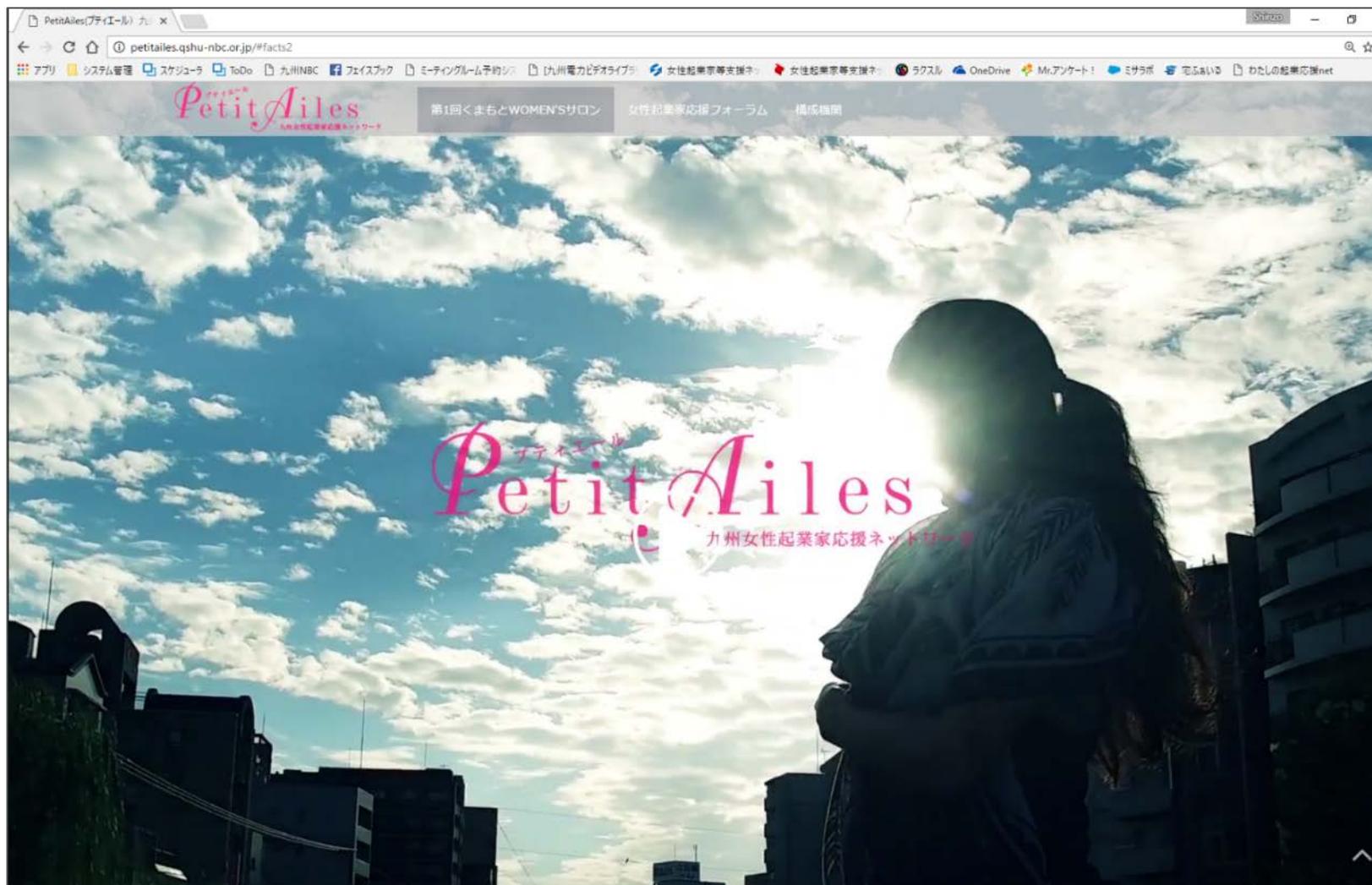
場所 熊本市

参加者 構成機関33名

議題

- 平成28年度九州女性起業家応援ネットワーク実施報告
- 全国の好事例紹介・次年度計画等について
- 九州における次年度の取組みに関するディスカッション

ホームページ構築 (<http://petitailes.qshu-nbc.or.jp/>)



本事業普及・広報活動

広報ポスター、リーフレット作成



九州女性起業家応援ネットワークポスター（200部）



九州女性起業家応援フォーラムリーフレット（2000部）

一歩踏み出したい女性・女性起業家へのメッセージ

私たちサポーターが、九州の女性の起業を応援します！

福岡・佐賀・長崎・熊本・大分・宮崎・鹿児島をサポートが連携しALL九州の体制で、起業を志すあらゆる女性の起業をフォローします。起業準備段階から世界へ羽ばたく成長志向の起業家まで、女性1人1人のスタイルや環境、起業の段階、規模にあわせて、あなたを応援するさまざまなメニューをご用意しています。

「あなたを応援する先輩起業家からメッセージ」

株式会社Moonacross
代表取締役

小野桃子



1985年生まれ。長野県出身。4児の母。長男が1歳の時に自宅サロンからはじめ、2014年に法人設立。

弊社は、レンタルドレス事業としてパーティードレスレンタル店 (closet Moonhill) を大分市にて展開しております。結婚式のお呼ばれドレスや、花嫁様の二次会ドレス。各種パーティー用の、フォーマルスタイルを、リーズナブルにトータルコーディネート出来るお店です。それぞれの方に合った、フォーマルマナーを取り入れたスタイルをご提案致します。また、代表が子育てしながらの起業をしてきた経験から、女性男性問わずこれからの子育て世代がより働きやすくなるような社会になっていくよう、様々な角度から支援できるような仕組み作りにも努めてまいりたいと思っております。現在、世の中はどんどん変わりつつあり、女性も男性と同じように働く時代となってきました。しかし、そういった時代の変化に潜む、多くの女性の苦悩、母としての葛藤、そして試練。誰もが抱えていることだと思います。そんな、悩む女性の一人として、私に出来る事はないか？日々模索しながら、少しでも、誰かのきっかけやチャンスに繋がればいいな、と思います。

株式会社長崎の路地裏café
代表取締役

藤原 里奈



20代前半まで、九州の旅番組でのメインレポーターを務め、数々の映画に出演する女優として活躍。2014年に法人設立。

九州、山口を旅する、旅番組【るり色の砂時計】のナビゲーターを2年半の間勤めていた頃に、地域の伝統を守りながらも常に新しい物づくりへの挑戦の姿勢を忘れない「ものづくりの職人達」取材させて頂く中で、ものづくりの深い魅力、そしてお客様へ幸せをお届けする楽しさを学びました。つくる時の想いやお客様に対する思いやり等、欠かせない要素の全てが合わさって初めて人を幸せにできるのだと感じました。その職人達の情熱に触れていくうちに、私もものづくりを通して人を幸せにできる仕事がしたいと思いはじめました。
«このポップコーンで人を幸せにできる»
そう確信できるポップコーンが出来上がるまでに、気がつけば2000時間以上を費やしていました。時間を忘れるほど夢中になりながら研究を重ねて完成した夢のポップコーン。このポップコーンと共に、お客様が求めること、接客、商品づくりのすべてに対しておもてなしの精神を追求しながら長崎の良さを発信していき、『ありがとうの貯金』をしていきたいのです。

コンディショニングサロン コア・ナチュレ
代表

工藤 美和



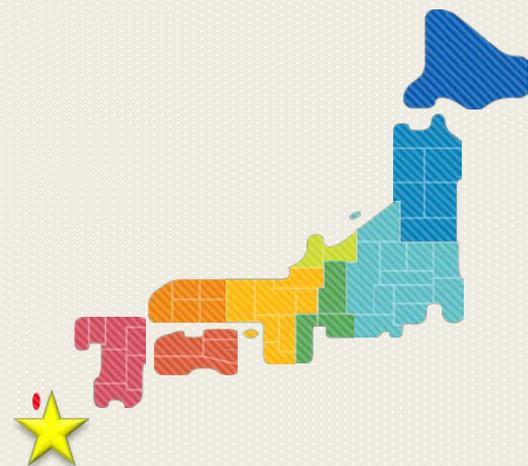
2005年、姿勢改善・体質改善に特化した運動（コアコンディショニング）の指導を開始。「リピートさせずに結果を出す」「自律・自立」を信条に、九州で後進育成のセミナーや企業研修に尽力。

「これまでに全国で10万人が体験。98%の人が身体の変化を実感！」している、ストレッチボールを使ったコアコンディショニングを実践しています。私は、大学卒業後、会社で働いていました。毎日忙しく倒れてしまいました。退職する際、上司からのアドバイス。「自分の身体を整えることをやってみたら？」その一言がきっかけでした。その後、帰郷してすぐに通い始めたのが、「肩スッキリ！ストレッチボール教室」。その時に初めて体験した、ストレッチボールからおりた「あの床の感触」が今でも忘れられません。そして、自分で少しずつ体調を整えることができ、元気になることができました。「これをもっとたくさんの人に体感してほしい！」と思い、この仕事をしています。

沖縄女性起業 サポーターネットワーク

対象エリア	沖縄県
ネットワーク名	沖縄女性起業サポーターネットワーク
実施団体名	沖縄・ビジネスインキュベーション・プラザ
所在地	那覇市松山1-3-18 フォレシティ松山3F
URL	http://okinawa-bip.com/project/

-NETWORK-
沖縄
OKINAWA



沖縄女性起業サポーターネットワークとは

Okinawa Good Girls Flea



沖縄県の女性による起業の現状と支援策について調査した「沖縄力を活かした新産業の創出推進調査」（内閣府沖縄総合事務局 平成27年3月）より、県内女性起業家アンケート結果からは、起業を考える女性が気軽に相談できる窓口の必要性や、同じように起業を志す人同士のコミュニティの必要性を認識することとなった。

また、県内女性起業家へのヒアリングからは、起業前のステージの支援、従来の支援機関の支援の前段階の支援を創意工夫することの重要性を認識することとなった。

さらに、平成25年～平成27年に実施した「輝き女性塾」（女性向け創業塾）を通じてコミュニティが形成されることで、起業を応援し促進するエコシステムが形成されることが重要との考えに至った。それは、支援事業の内容として、例えば従来型の講義形式の起業塾ではなく、仲間と課題を解決し、苦難を共にする支援事業の内容のものとするこゝでこのようなコミュニティ形成につながっていると考えられる。

現状では県内において、このような起業前のステージにおける支援施策も少なく、支援活動を実施する事業者も非常に少ない。

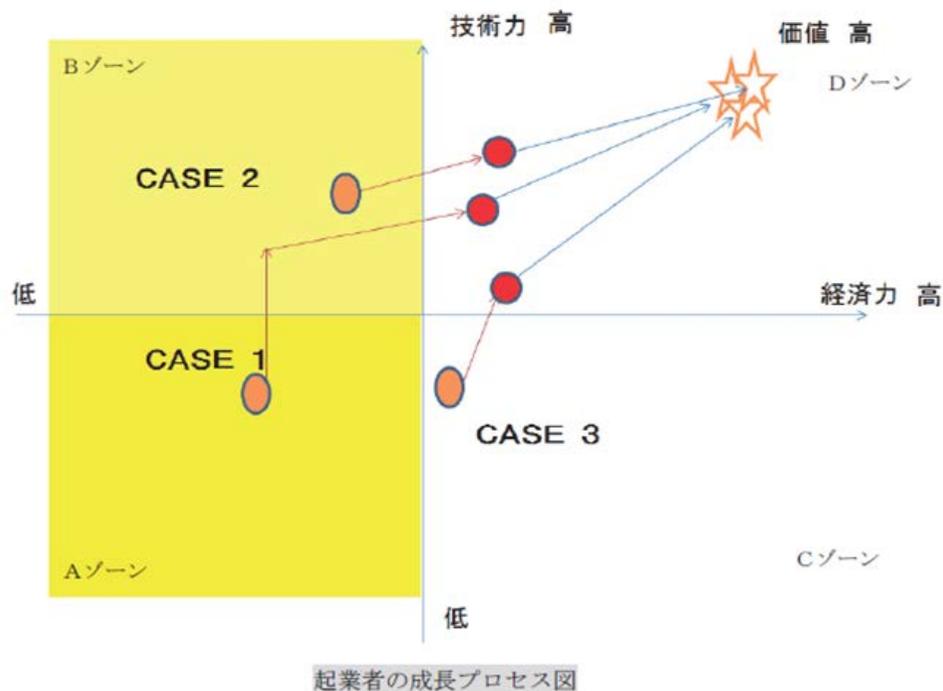
次頁図は、女性による起業の現状を起業者の成長プロセス図としてまとめ、沖縄県内における女性の起業の現状について整理した内容である。楕円は当初相談時のポジション、円は現在のポジション、目標は星印で描いているが、進み方や目標は人それぞれで多様であり、それぞれにあったきめ細やかなサポートが必要と考えられる。

現在の女性に対する起業支援の施策の多くは、既に事業を始めている人が主な対象となっている。重要なのは、それ以前の、起業前の起業準備ステージに関する支援施策である。

すなわち、沖縄県内における女性の起業支援は、特に起業者の成長プロセス図のA・Bゾーン（及びCゾーンの一部）にあたる起業前のステージいる人を対象に取り組み、支援内容を創意工夫して、より多くの起業へのヒントを得る機会、起業という選択肢を知る機会を提供することがより重要である。

現状においては、起業という選択肢を自分のこととは感じていない女性が多くいるが、自分でしっかり価値を生み出して、誰かの役に立ちたいと考えて活動しようとしている人は多い。その人たちが生み出す価値をお金に換えて、その動きを継続できる仕組みにまで持っていくこと、起業前のステージでいろいろな位置にいる方々が、次の段階に進めるよう応援するという考え方が必要である。

沖縄女性起業サポーターネットワークとは



については、起業前のステージの支援、従来の支援機関の支援の前段階の支援が重要であるとの認識のもと、目指す女性起業家支援のあり方を以下の3つに整理する。

目指す女性起業家支援のあり方（左の「起業者の成長プロセス図」参照）

1. 起業のボトムづくり：
Aゾーン・Bゾーンにおける起業者予備軍の裾野拡大
2. 女性起業サポーター育成：
Aゾーン・Bゾーンにて自分の働き方を選択するサポート及びやりたいことを明確にするサポートを実施する支援者育成
3. 女性の起業を志すコミュニティづくり：
対話の場、同じ悩みの共有化、相互に補完し合える仲間づくりや、巣立った人（起業家）が新たな人に対して支援するような仕組み作り、支援の循環の形成

「沖縄女性起業サポーターネットワーク」の構成機関

代表機関

- 一般社団法人沖縄ビジネスインキュベーションプラザ

コワーキングスペース

- ☆沖縄ガールズスクエア
- ☆沖縄ガールズビレッジ

女性起業家コミュニティ・先輩女性起業家等

- ☆ガールズスクエア認定女性起業サポーター
- ☆「輝き女性塾」修了生
- ☆女性起業応援クラファンコミュニティ

男女共同参画機関

- ☆沖縄県女性就業労働相談センター

金融機関等

- コザ信用金庫

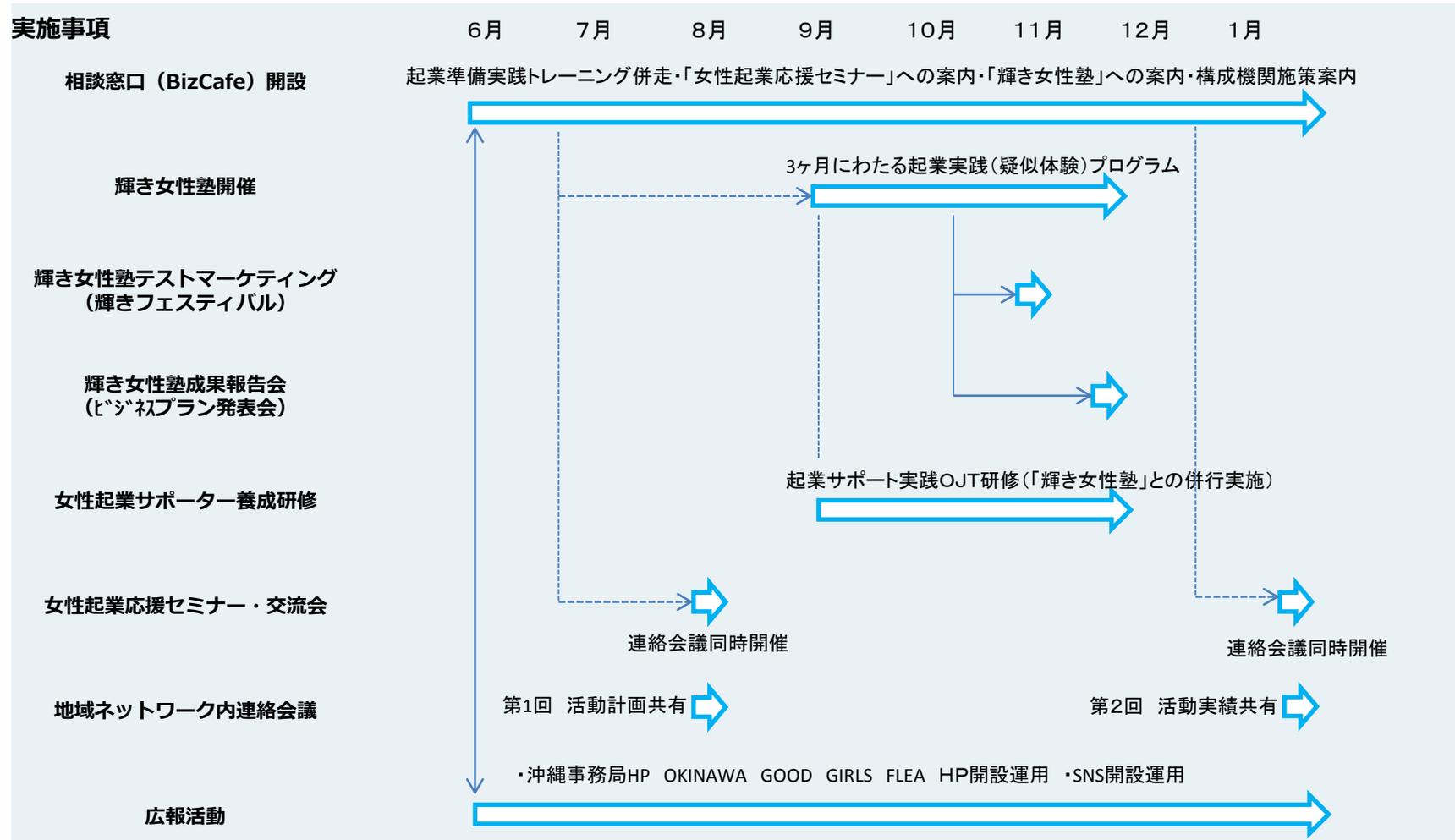
教育・その他機関

- 琉球大学 地域連携推進機構

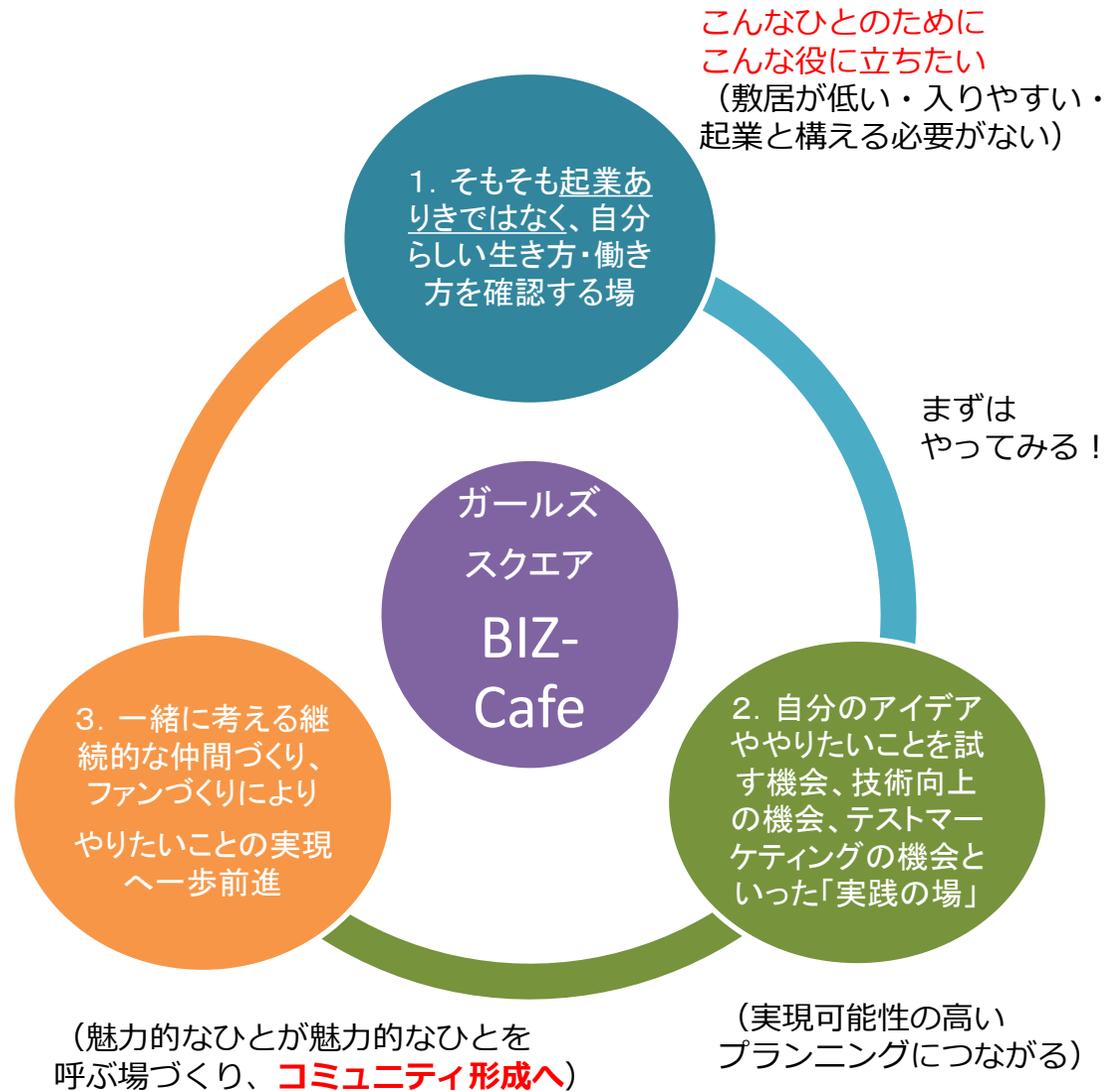
行政機関

- 那覇市
- 沖縄市
- 宜野湾市

女性起業準備者支援実施内容スケジュール



女性起業準備者支援実施内容・相談窓口（BizCafe）



女性起業準備者支援実施内容・相談窓口（BizCafe）



沖縄女子短期大学の学生が
 カフェやるってよ

11月から毎週木曜日OPEN

沖縄女子短期大学の学生が
 カフェをオープンしました。
 手作りのお菓子や飲み物を
 ご用意してお待ちしております！
 ご家族や友人を誘って、
 ぜひお気軽にお越しください！

○営業時間 11:00~16:00
 ○営業日 毎週木曜日
 ○場所 Okinawa Good Girls Field(1階)「みかど食堂」が入っている3階にございます。

結
 musubi
 bento cafe

カラダとココロに美味しい弁当

Bento café 準備中の女性へ先輩女性起業家によるフォロー

将来Cafe開業を目指す学生さん、
シェアキッチン活用メニュー開発

「女性起業応援セミナー」

『沖縄女性起業サポーターネットワーク』キックオフ！！

女性起業応援セミナー

経済産業省「女性起業家等支援ネットワーク構築事業」

わたしにもできる起業の方法を見つけよう！！

参加費無料
定員50名様

【日時】▶▶▶ 8月2日(火) 14:00~16:30
16:40~18:00 懇親会

【会場】▶▶▶ 沖縄ガールズスクエア Biz-Cafe
(沖縄県那覇市松山1-3-18フォレシティ松山3F)

Theme I 「女性が自然体で働ける社会づくり」

事例紹介: 宮本直美(みやもと なおみ)さん
株式会社コッコト代表取締役、Power Womenプロジェクト代表

私自身、「子どもがお昼寝をしている間だけ働いて月数万円収入を得よう…子どもがいると、たいてい働く時間は取れないので欲張らずに働こう…」という気持ちで個人事業主でスタートし、半年後に法人化…気づけば8年。両親の離婚、結婚・出産、再就職の失敗、在宅介護、親の看取り、自身の離婚…いろいろあるけど、「私は幸せに生きる」。だから「ママ社長」という働き方を選びます。今も自分の生活や子どもの成長に合わせて働いています。実体験を、沖縄のやる気のあるママたちにお伝えできたらと思います。

Theme II 「女性起業家支援のあるべき姿」

講師: 鹿住倫世(かすみ ともよ)さん
専修大学商学部教授、博士(学術)

女性起業家は増えていますが、そのキャリアや起業目的は多種多様です。このため、既存の起業支援では女性起業家のニーズに応えきれないことも多くなっています。事例を通じて、今後望まれる支援のあり方を考えます。

お申込みは
こちらから

Mail info@girls-okinawa.jp
件名に「セミナー参加」、本文にお名前・お電話番号・メールアドレスをご記入お願いします。

問い合わせ先: 098-988-0670 (沖縄ガールズスクエア)
主催: 沖縄女性起業サポーターネットワーク事務局

開催日時

平成28年8月2日(火) 14:00~18:00

会場

沖縄ガールズスクエア

対象

起業準備ステージの女性、起業準備ステージの女性起業応援に関心のある方

参加人数

30名

概要

- ・「沖縄女性起業サポーターネットワーク」プロジェクトの紹介(起業応援に関心のある構成機関へのPR)、及び、9月開講の「輝き女性塾」及び「女性起業サポーター養成研修」の案内(起業準備ステージの女性の掘り起こし)を主な目的として開催。
- ・実際に自身のライフスタイルやご家族に合わせた起業のやり方を実践してきた、株式会社コッコト代表取締役の宮本直美さんをお招きし、自身の経験から、「女性が自然体で働ける社会づくり」をテーマにお話しいただきました。また、全国の女性起業家を研究されていらっしゃる専修大学商学部教授・博士(学術)の鹿住倫世さんには、多種多様な「起業スタイル」に合わせた、新しい支援のあり方をお話しいただきました。

参加者の声

- 起業するまでの過程や、起業後の取り組みなど実体験を元にした講義がとても楽しかったです。海外のママ起業についても知ることができ、日本でも、もっとママたちのパワーがいかせる環境ができたらいいなと思いました。
- 将来どうしたいのかビジョンを持って、自分のやりたい事を明確にしていくことを学べたと同時に、私が起業を試みた内容と一致したので共感を得ました。
- 具体的に色々な事例等聞く中で、“女性起業”が身近に感じる事ができ、前向きに私の夢に向けてこれからも努力しようと思いました。
- お話の中で「何の為にはたらくのか」大切にしたいと思った。ビジネスプランにノウハウも大事だと思うが、マインドの部分も起業にあたっては大切だと思った。
- 女性が起業される理由や、起業したいと思う経緯が自分と同じ部分がたくさんあり、私にもできるかもと思えました。また、情報を得られる場所や、方法がわかり行動に移せそうだと思います。



「輝き女性塾」・3ヶ月にわたる起業実践（疑似体験）プログラム

経済産業省(内閣府沖縄総合事務局経済産業部)「女性起業家等支援ネットワーク構築事業」
那覇市 沖縄市 宜野湾市 特定創業支援事業

輝き女性塾
女性ならではの感性を活かした起業を応援します

なにか新しいことを始めよう！

「やりたいこと」「自分にできること」をカタチに。
「誰のどんな役に立ちたいか」を考え、学び、仲間と刺激しあいながら、夢を実現するための実践講座。魅力的でユニークな「自分」だからできる価値を創り出す女性のみなさんを全力でサポートします！

期間：平成28年9月10日～平成28年11月26日(詳細は裏面参照)
場所：沖縄ガールズスクエア(那覇市松山1-3-18 フォレシティ松山3F)
定員：15名(応募多数の場合は面談の上、審査委員会にて決定致します)

受講料：無料

申し込み締切日：平成28年8月26日(金)17時まで
申し込み方法：沖縄ガールズスクエアのHPから申込用紙をダウンロードし、ご記入の上、下記メールアドレスに送信ください。
▶HP: <http://girls-okinawa.jp>
問い合わせ先：沖縄ガールズスクエア
TEL: 098-988-0670 Mail: info@girls-okinawa.jp

主催：沖縄女性起業サポーターネットワーク事務局
後援：那覇市 沖縄市 宜野湾市 琉球大学地域連携推進機構 コザ信用金庫

開催日時	平成28年9月～11月の3ヶ月間
会場	沖縄ガールズスクエア
対象	起業準備ステージの女性
参加人数	15名
概要	<ul style="list-style-type: none"> 「やりたいこと」「自分にできること」をカタチに。「誰のどんな役に立ちたいか」を考え、学び、仲間と刺激しあいながら、夢を実現するための実践講座。 趣味や好きなことを活かして起業をしたい人、何か新しいことを始めたい人etc… 魅力的でユニークな「自分」だからできる価値を創り出す女性のみなさんを全力でサポート。 3ヶ月にわたる起業実践（疑似体験）プログラム。期間中に、テストマーケティング実践の場「輝きフェスティバル」を2日間開催、最終日には、「このひとのためにこんな役に立ちたい」を実現するために考案した商品・サービスに関する事業アイデアを整理して発表する「成果報告会（ビジネスプラン発表会）」を開催。 女性起業サポーターが3ヶ月間活動と一緒に取り組みました。「輝きフェスティバル」や「成果報告会」においては、先輩女性起業家、支援者との仲間づくりも行いました。

参加者の声

- 何かをやりたいとの気持ちのある女性が多く、すごく刺激になり、グループワークで意見を出し合うことで違う考えなども参考になりました。特にテストマーケティングと成果報告会では実際に動き、コンセプトの実現に向けて真剣に考えました。
- この場で関わった人たちとの出会いは大変大きく、次のステップになる一歩となりました。やりたい！でも、私にできるのか・・・の一歩になる事の体験ができたことは非常に大きくとても感謝しております。
- 起業やお店の開始を考える人にとって、最初に必要な意識や情報の整理のしかたがコンパクトにまとまっていたと思います。今後は何といたっても、女性塾の参加者自身が自主的にガールズスクエアをどんどん活用することがそれぞれの発展につながっていくのではないかと思います。
- 5年後、10年後を自由に想像していくことから始めて、事業化していくためには、修了生と情報交換をしながら、さらに事業計画や収支計画をしっかりとしていきたいと考えています。
- 3か月、自分のやりたいことやコンセプトについて何度も考える時間と、同じ仲間との意見が聞けたり、話しを聞いたことがとてもよかったです。



女性起業サポーター養成研修

起業サポート実践OJT研修（「輝き女性塾」との併行実施）

経済産業省(内閣府沖縄総合事務局経済産業部)「女性起業家等支援ネットワーク構築事業」

あたらしいことにチャレンジする女性を応援したい！

女性起業サポーター養成研修

9月1日(木)からSTART!

あたらしいことにチャレンジする女性を応援する『ガールズスクエア認定女性起業サポーター』を目指す研修です。

- ◆ あたらしいことをはじめようとする女性の想いを共有することから始まり、想いの具現化へ向けての第一歩を後押し！
- ◆ あたらしいことをはじめようとする女性と、一緒に知恵を出し、汗をかく！
- ◆ 専門家、指導員、相談員、IM(インキュベーションマネージャー)ではありません。上から目線ではなく、起業者と一緒の目線！
- ◆ あたらしいことをはじめようとする女性の応援団(ファン)づくり！

▶ 期間：9月1日～11月19日(詳細は裏面参照)
▶ 参加費：50,000円
▶ 定員：10名(応募多数の場合は面談の上、審査委員会にて決定いたします)
▶ 場所：沖縄ガールズスクエア
(那覇市松山1-3-18フォレシティ松山3F)

お申込み・お問い合わせはこちらから

HP <http://girls-okinawa.jp> ガールズスクエアHPから申込用紙をダウンロードし、ご記入の上、左記メールアドレスに送信してください。

Mail info@girls-okinawa.jp Tel 098-988-0670(沖縄ガールズスクエア)

申し込み締切：平成28年8月26日(金)17時まで

主催：沖縄女性起業サポーターネットワーク事務局

開催日時 平成28年9月～11月の3ヶ月間

会場 沖縄ガールズスクエア

対象 起業準備ステージの女性起業応援に関心のある女性

参加人数 3名

概要

- あたらしいことにチャレンジする女性を応援する『ガールズスクエア認定女性起業サポーター』養成研修
- ガールズスクエア認定女性起業サポーターとは...
 - あたらしいことをはじめようとする女性の想いを共有することから始まり、想いの具現化へ向けて第一歩を後押し！
 - あたらしいことをはじめようとする女性と、一緒に知恵を出し、汗をかく！
 - 専門家、指導員、相談員、IM(インキュベーションマネージャー)ではありません。上から目線ではなく、起業者といっしょの目線！
 - あたらしいことをはじめようとする女性の応援団(ファン)づくり！
- 沖縄ガールズスクエアにて開催された「輝き女性塾」OJT実習と、沖縄ガールズビレッジ(八重瀬町)にて起業実践サポートOJT実習のカリキュラム。

実際に、輝き女性塾を受講しているあたらしいことを始めたい(起業したい)女性とともに、コンセプトづくりや、想いを実現する商品やサービスづくり、テストマーケティングの準備・実践などトータルのサポートする実践研修を実施。

参加者の声

- 起業者の方が、何に悩んでいるのか？何に困っているのか？ということに耳を傾け、受け止め、アドバイスするのではなく、同じ目線で考え、一緒に解決していくことを学びました。
- その人が本当にやりたいこと、目指す未来はどんなものなのかを引き出すことや、今できること、お金をかけずに無理なく実現できる方法を一緒に考えていくことを体感しました。
- 女性起業サポーターとしてどうするのか、不安でしたが、女性塾の参加者のみなさんの話を聴く（否定をせず）、一緒に考える、ファンづくりを応援する、という3点を基本姿勢としていけばいいと知り、もともと人の話を聴くのが好きな私でもできるのではないかとほっとしました。実際にグループワーク、テストマーケティングを参加者のみなさんの話を聴き、一緒に考えることはとても楽しく私自身楽しくサポートをすることができたと思っています。
- 場所×時間×仲間（参加者、講師、スタッフサポーター）=∞（無限大）と感じました。安心して集中できる場所があり、決められたカリキュラムの中、仲間（参加者、講師、スタッフサポーター）がいるからこそ、参加者とは刺激しあい、助け合い、頑張れたのではないかと思います。



「輝きフェスティバル」 (輝き女性塾テストマーケティング)



開催日時	平成28年11月5日(土)、6日(日)
会場	沖縄ガールズスクエア
対象	テストマーケティング実践者 輝き女性塾受講生
参加人数	15名

- 「輝き女性塾」を通して、自分の想いを実現させるための方法を考え、ひとりひとり、今できることにチャレンジしました！
- 「このひとのためにこんな役に立ちたい」を実現する商品やサービスを知ってもらうために、まずは、今、できること！を真剣に考えて、しっかり準備してこの日をむかえました。
- 「かがやきフェスティバル」起業疑似体験を通して、新しい発見があったり、今後のヒントをもらえたり、新しい出会いや、ご縁につながったりと、受講生の皆さんひとりひとり気付きを得ていただきました。

概要

- 自分の夢や想いをまずは、一人でも多くの人に知ってもらう！想いを共有する！この時間が実は一番大切。「私、このひとの役にたった」「価値を感じてもらえた」「喜んでもらえた」ことを体感することで、夢や思いを“カタチ”にしていく上での大きな勇気や自信にもつながっていきます。
- 自分が企画したワークショップや講座に参加してくれたり、自分が制作した展示作品に実際に手を触れていただいたり、試作を重ねメニュー開発したばかりのお料理を食べていただいたりと、おかげさまで、両日、たくさんのお客様でにぎわい、笑顔あふれるとっても素敵な2日間になりました。

テストマーケティング

テストマーケティング 実践テーマ

- ★ 『野菜ソムリエの島野菜クイズ』
- ★ 『介護保険の使い方講座』
- ★ 『心と体を整えるヨガ』
- ★ 展示 『障害を知ろう』
- ★ 『韓国料理教室 & プチ韓国語講座』
- ★ 『Last Phrase Accessories』 アクセサリー展示・アンケート
- ★ 『ユニークな紅型展示』
- ★ 『指で描いて感覚を開き親子で心を育てるパステルレッスン』
- ★ 『素敵な歳の重ね方』
- ★ 『中国茶を楽しみながら中国語VIP通訳について知ろう』
- ★ 『初めてでもできちゃう！ホームページ作成講座』
- ★ 『誰でも簡単！始めてみようAirbnb』
- ★ 『伊平屋産もずくを食べよう♪もずくの魅力再発見！』
- ★ 新しい親子スポーツウェア『EMIYU』展示

実践者の声

◆確かに、本当に進めるかはわかりません。
でも、この場で関わった人たちとの出会いは大変大きく、
次のステップになる一歩となりました！



「輝き女性塾成果報告会」 (ビジネスプラン発表会)

経済産業省 (内閣府沖縄総合事務局経済産業部) 「女性起業家等支援ネットワーク構築事業」
那覇市 沖縄市 宜野湾市 特定創業支援事業

平成28年度

「輝き女性塾」成果報告会

－「やりたいこと」「自分にできること」をカタチに！ビジネスプラン発表会－

発表会 13:00～16:00

日時：11月26日(土) 交流会 16:00～17:00

(交流会参加費1,000円)

「輝き女性塾」成果報告会は、「この人たちのためにこんな役に立ちたい」を実現するために考案したサービスや商品提供にかかるビジネスプラン発表の場であり、ご提案・ご協力者との出会いの場です。ビジネスプラン実現にむけて、「この計画を応援したい!」「この部分は自分も協力や情報提供できる!」といった、皆様方の積極的なご参加をお待ちしております。



成果報告会にご参加いただける方は、お手数ですが、メールで事前にお申し込み下さい。

【E-mail 申込方法】 info@girls-okinawa.jp

件名に、「輝き女性塾」成果報告会 と記載の上、本文に下記の申込内容をメールでご送信ください。

①氏名 ②所属名 ③役職(肩書き)名 ④メールアドレス

申込先・お問い合わせ先：沖縄ガールズスクエア

メールアドレス：info@girls-okinawa.jp TEL：098-988-0670

場所：那覇市松山1-3-18 フォレシティ松山3F

主催：沖縄女性起業サポーターネットワーク事務局

後援：那覇市・宜野湾市・沖縄市・琉球大学地域連携推進機構・コザ信用金庫

開催日時 平成28年11月26日(土) 13:00～17:00

会場 沖縄ガールズスクエア

「輝き女性塾」受講生のみなさんによる「やりたいこと」「自分にできること」「これからの私」についてのプラン発表会。

発表内容

- ☆ 沖縄をもっと元気に！ワクワクが世界中に広がる未来をつくりたい
- ☆ 畑は美味しい！&楽しい！
- ☆ もっとお客様の希望にあう居宅介護支援事業所
- ☆ 地元を世界へピーアール『世界の沖縄へ』
- ☆ 心と体の健康教室
- ☆ 私の住む町に女性の夢を形にする環境づくりをする！！
- ☆ スリランカココナッツオイル普及大作戦！
- ☆ 「余暇クラブ e一場所」障害があっても、楽しい毎日を過ごしてほしい
- ☆ 紅型の新しい風
- ☆ Last Phrase Accessories (ラストフレーズ・アクセサリー)
- ☆ 沖縄野菜×韓国惣菜yuyuri
- ☆ 伊江島産もずくの商品開発
- ☆ EMIYUブランド 親子スポーツウェア
- ☆ ラジオで沖縄の 女性を応援！

概要

発表者の声

「輝き女性塾成果報告会」

- 輝き女性塾では自分の実現したい夢に向けて実践的な取り組みと仲間を与えてくれた素晴らしい機会です。参加できたことに感謝しています。この講座の場のおかげで、私自身を含め皆さんにとっても、自分自身の思いを発信し自分や仲間の夢を共有するという大きな第一歩を踏み出すことができました。
- 女性塾を通して、自分の考えや思いの整理、発信、そして今後も応援してくれる心強い仲間も得ることができました。暖かい雰囲気、受講できたことでも感謝しております。もっとシビアなビジネスをやるぞ！ということはおいといで。。。
- みなさんの思いを表現できる場として、このような企画があったことはとても大きなステップになりました。
- 成果報告会入れて6回ぐらいの講義でしたが、もっともっと講義の回数を増やしてもいいと思いました！それはどんどん講義していくうちに、勉強にもなるし、よりみんなとも仲良くなっていき、楽しい時間だったからです！



女性起業応援STEP-UPセミナー

経済産業省（内閣府沖縄総合事務局経済産業部）「女性起業家等支援ネットワーク構築事業」

Okinawa Good Girls Flea
女性起業応援 & 交流会
STEP-UP セミナー

2017年！気持ちも新たに「これからの私」についてみんなで考えてみませんか？

女性起業応援STEP-UPセミナーでは、一歩踏み出した「これからの私」について、
今後、自分らしいスタイルで事業を継続・発展させるヒントになれるような事例や、
更なるSTEP-UPとして、「クラウドファンディング」活用方法も紹介していきます！
交流会では、ざっばらんに意見交換ができるよう、ゲスト講師の鹿住倫世さんと、田島実可子さんを囲んでの女子ト
ークを広げながら頭の中のモヤモヤを整理していきましょう！！

日時 2017年 **13:30-16:00** **参加無料**
1月25日(水) **16:10-18:00(交流会)**

会場 沖縄ガールズスクエア Biz-café
(那覇市松山1-3-18 フォレシティ松山3F) **交流会参加費** 1,000円 (軽食+ドリンク付き)

・女性起業家等支援ネットワーク構築事業について
今年度活動報告と次年度活動予定

・女性起業応援セミナー
1. 女子力が決め手！起業で輝く 女性起業家の多様性と可能性
2. クラウドファンディングを活用した女性起業事例のご紹介

ゲスト講師
鹿住 倫世 (かすみ ともよ) さん

専修大学 商学部 教授、博士(学術)
専門分野：中小企業経営、ベンチャー企業経営、企業家活動、インクベ
ンション、女性企業家、中小企業政策
東京都生まれ、お茶の水女子大学家政学部卒業後、中小企業家集団(現・
中小企業基盤整備機構)に加入。在学中に法政大学大学院経営学専攻修士
課程、博士後期課程で学ぶ(経営学修士)。ベンチャー企業、創業支援
施策の企画・運営業務を担当。1998年から2001年まで中小企業庁に出
向し、中小企業基本法の改正作業に当たる。2002年4月より高千穂大
学経営学部専任講師、2003年同助教授、2009年同教授、総合研究所所
長。2010年4月より専修大学商学部教授。現在に至る。

ゲスト講師
田島 実可子 (たじま みかこ) さん

元地域特化型クラウドファンディングサイト FAAVO コミュニティマ
ネジメントチームチーフキュレーター。
2013年からFAAVOに参画し、これまで100以上のクラウドファン
ディングプロジェクトをサポート。
「地域にチャレンジを賛賞する文化をつくる」をミッションとし、プ
ロジェクトの企画相談、エリア運営のサポート、およびイベントの企
画運営を行ってきた。
2017年より起業支援拠点 Startup hub tokyo にてイベントプランナ
ーとして起業希望者向けのセミナーを行う。

お申込み先 E-mail : info@girls-okinawa.jp

件名に「女性起業応援セミナー参加」と記載の上、本文に下記の申込内容をメールでご送信ください。
①お名前 ②メールアドレス ③起業テーマ ④交流会 参加 有 or 無

お問い合わせ先 沖縄女性起業サポーターネットワーク事務局 TEL: 098-988-0670
HP: <http://www.girls-okinawa.jp/>

主催：沖縄女性起業サポーターネットワーク事務局
後援：那覇市・沖縄市・宜野湾市・琉球大学地域連携推進機構・コザ信用金庫

開催日時	平成29年1月25日(水) 13:30~18:00
会場	沖縄ガールズスクエア
対象	起業準備ステージの女性 起業準備ステージの女性起業応援に関心のある方
参加人数	35名
概要	<p>「沖縄女性起業サポーターネットワーク」プロジェクトの紹介 (今年度の活動報告と次年度の活動内容紹介)、及び、次年度開 講の「輝き女性塾」及び「女性起業サポーター養成研修」の案内 (起業準備ステージの女性の掘り起こし)を主な目的として開催。</p> <p>①女性起業家支援ネットワーク構築事業について、今年度活動報 告と次年度活動予定を事務局より説明</p> <p>②女性起業応援セミナー</p> <p>1. 「女子力が決め手！起業で輝く 女性起業家の多様性と可能 性」と題して専修大学の鹿住先生より今後、自分らしいスタイル で事業を継続・発展させるヒントになるような事例をご紹介 いただき、</p> <p>2. 「クラウドファンディングを活用した女性起業事例のご紹介」 と題してSTARTUP HUB TOKYOの田島実可子さんより、 クラウドファンディングの活用方法についてレクチャーいた だきました。</p>

参加者の声

- 女性でも起業できる気持ちを改めて感じました！
- クラウドファンディングは知らない事でしたのでとっても良かった。今後の活動に活用していけたらいいなと思いました。詳しく色々と調べてみようと思います。
- 全国のデータを教えていただき、沖縄ではどうだろうか？と考えることができました。思っている以上に難しいと感じていた起業ですが、こうして数字でみるとなんとなく・・・だった部分がはっきりみえてよかったです。
- 日常で感じる事を仕事にする、女性ならではの良いお店をつくりたいと思いました。
- 自分にできること、今はできないこと、自分がやろうと思っていることが社会に必要とされている理由、困難なことを改めて考えることができた。
- 様々な事例を紹介して頂いたので自分の中でも目標を描くことから動いてみたいと思いました！



ネットワーク内の活動

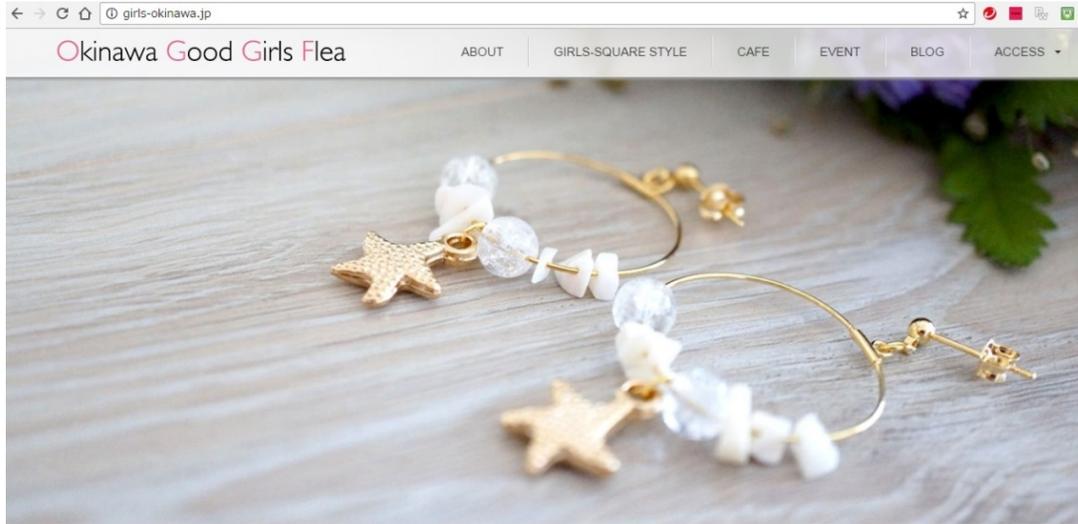
構成メンバーによる連絡会議
(H28.8.3) (H29.1.25)



支援者（サポーター）養成研修
(H28.9月~11月)



沖縄女性起業サポーターネットワーク



OKINAWA GOOD GIRLS FLEA ホームページ

Facebookページ お知らせ インサイト 投稿ツール 設定 ヘルプ

OkinaWa girls square

沖繩ガールズスクエア (Girls' Square Commune) @girls.square

ホーム ページ情報 写真 いいね! イベント

「いいね!」済み フォロワー中 その他

¥500でページを宣伝
沖縄県の人々にリーチを広げる
ページを宣伝

写真 すべて見る

経済産業省 (内閣府) 沖縄県社会福祉推進課(経済産業局) 「女性起業家等支援ネットワーク構築事業」
Okinawa Good Girls Flea
女性起業応援 & 交流会 / STEP-UP セミナー
2017年 1月25日(水) 13:30-16:00 (参加無料)
沖繩ガールズスクエア Biz-cafe
女性起業家等支援ネットワーク構築事業について
女性起業応援セミナー
1. 女子力アップ! 起業で輝く女性起業家の多様性と可能性
2. タラタラデザインを活用した女性起業家のご紹介

フォロー中 871人
ページフィードを見る
ページとして「いいね!」したページ投稿
友達に「いいね!」をリクエスト
今週の投稿のリーチ: 679人

ガールズスクエアから広がる「沖縄女性起業サポーターネットワーク」プロジェクト【Okinawa Good Girls Flea】
http://www.girls-okinawa.jp/

いいね! 907件
宮里 大八さん、他友達76人が「いいね!」しました

基本データ すべて見る
http://www.girls-oki... ウェブサイトを宣伝
コミュニティ

Blog & Event

Event STEP-UP セミナー
女性起業応援 & 交流会
2017年1月25日(水) 13:30-16:00

女性起業応援 STEP-UP セミナー & 交流会
2017年1月25日(水) 13:30-16:00

Blog 「女性起業家支援ネットワーク構築事業 第2回全国連絡会議」に出席してきました!

Blog 琉球新報Style (Webマガジン) にて掲載いただきました!

2016.12.28

2016.12.19

Blog 「輝き女性塾」成果報告会

Blog 「女性起業サポーター養成研修」報告会&修了式

Blog かがやきフェスティバル開催!!

沖縄女性起業サポーターネットワーク
フェイスブックページ

女性起業家支援事例①

儀間慶子さん♪
【BIZ Cafe】フォローアップ生



「輝き女性塾」1期生（コミュニティカフェよなくる）オーナー（写真右）とのコラボレーションによる bento Cafe「musubi」オープン

「BIZ Café フォローアップ」連携支援メンバー：
沖縄ガールズスクエア・沖縄ガールズビレッジ・那覇市・沖縄市・宜野湾市・琉球大学地域連携推進機構・コザ信用金庫・ガールズスクエア認定女性起業サポーター
輝き女性塾修了生・女性起業応援クラファンコミュニティ



カラダとココロに美味しい弁当
【bento Cafe「musubi」】2017年2月オープン！

女性起業家支援事例②

遠藤菜利子さん♪ 【輝き女性塾】第3期修了生



「輝き女性塾」連携支援メンバー：
沖縄ガールズスクエア・沖縄ガールズビレッジ・那覇市・沖縄市・宜野湾市・琉球
大学地域連携推進機構・コザ信用金庫・ガールズスクエア認定女性起業サポ
ーター・輝き女性塾修了生・女性起業応援クラファンコミュニティ



ブライダルショップ【ENJOY!WEDDING】2016年3月オープン！

女性起業家支援事例③

我那覇奈緒さん♪【輝き女性塾】第3期修了生



ギフトショップ&カラースクール
【color of (カラーオブ)】
2017年2月オープン！

「輝き女性塾」連携支援メンバー：

沖縄ガールズスクエア・沖縄ガールズビレッジ・那覇市・沖縄市・宜野湾市・琉球大学地域連携推進機構・コザ信用金庫
ガールズスクエア認定女性起業サポーター・輝き女性塾修了生・女性起業応援クラファンコミュニティ

一歩踏み出したい女性・女性起業家へのメッセージ

■ '何か新しいことを始める（起業する・自分で仕事をつくる）'

「こんなひとたちのために、こんな役に立ちたい」という思いを行動に移すことでなんだか少し幸せな気持ちになります。そして、その行動が本当に相手に喜ばれて、価値を感じてくれて対価としてお金をいただき、さらにありがとうって感謝されたりしたら、またさらに幸せな気持ちになります。「あ、私、あの人の役に立つことができたんだ」と、自分の存在に価値を見出すことができたわけですから。そして、そんなことを継続してできるようになれば、きっともっと幸せですね。でも、継続してできるためには経済性も大事になりますね。そこんとこ知恵を出して試行錯誤する中で継続できるよう仕組みを考えていく、、、これが'何か新しいことを始める（起業する・自分で仕事をつくる）'って感じだと思います。というわけで、「こんなひとたちのために、こんな役に立ちたい」とって気持ちが、まずは、'何か新しいことを始める（起業する・自分で仕事をつくる）' 第一歩のような気がしています。

■ 少しずつ少しずつステップアップをする

さきほど、経済性も大事っていうことに触れました。いきなり本格的に新しいことを自分でスタートするってやっぱり大変ですよ。いったい何から始めればよいかわからないし、十分なお金もない。それどころか経験もない。どうしましょう？「起業する」というようになんだか難しく考えず、いま、「こんなひとたちのために、こんな役に立ちたい」とって考えていることで、お金をかけずにできることを、ささやかなことでもいいのでまずはやってみるってのはどうでしょう？ 子育ての合間やお仕事がおやすみの時間などになんとか自分の時間をつくって、お金を掛けずにいったい何ができるのか考えてみましょう。ワクワクしますよ。そうして考えたことを実践してみる、試行錯誤（何度も失敗）しながらトレーニングしてみる、そんな行動からスタートしていただくことをお勧めしています。まずは、そのささやかな実績づくり、小さな成功の積み重ねが大事なような気がしています。そんなささやかな実績をみて、その方の「こんなひとたちのために、こんな役に立ちたい」を応援してくれるひとも増えるかもしれないですよ。そうしていつのまにか起業してしまっているってことになっているかもしれません。こんなひとたちがたくさんいらっしゃる地域って、きっと魅力的な素敵な街になっていくんじゃないかなって気がしています。

■ ちょっとだけモチベーションを高める・維持する

何かあたらしいことをはじめようってときに、ひとりで考えないことをお勧めしています。自分ひとりで「こんなひとたちのために、こんな役に立ちたい」ことを考えても、「やっぱりできないよね」、「やっぱり無理だよな」とって、ネガティブになりがちなような気がします。ひとりで深刻に考えるとユニークな発想も出にくいようです。やっぱり仲間と真剣に楽しく一緒に考える機会を持つようにされるとよいように思います。私がそうですが、自分のことは特に深刻に考えてしまってGOOD IDEAが生まれにくいです。仲間に聞くと、びっくりするようなユニークなIDEAを出してくれます。そんなこんなでワクワクできる仲間づくりが大事なような気がします。そのときに、できればこんなルールがあればベターな気がしています。ほかのひとの考えを否定せず、考えを尊重してもっとよい方法がないか一緒に考える。

なにか新しいことをはじめようと考えている仲間が集えば、さらに新たな価値が生まれるに違いありません。さあ、何かあたらしいことはじめましょう！ ぜひ、一緒に魅力ある街を創っていきましょう！

100人の雇用を創りだす1人（1社） もいいけれど、 1人の雇用を創りだす100人の仲間づくりもいいでしょ！

