

NEXIが運営する貿易保険ってなに？

日本企業の海外でのビジネスをサポートする保険制度です。
この制度はこれまで約70年の実績があります。1950年の制度発足以来、
日本政府が運営してきましたが、2001年からは政府が100%出資する
日本貿易保険(NEXI=ネクシー)が運営しています。
※NEXIの監督官庁は経済産業省です。



海外ビジネスは企業を成長させる大きなチャンスですが、国内の取引と比べて注意しなければいけないことがたくさんあります。それらをすべて自社で調べて解決するのはむずかしく費用もかかりますので、法律・規制や契約の問題については弁護士に、取引先の国の情報については日本貿易振興機構(JETRO)にというように、専門家や支援する組織のアドバイスを受けて、安心してビジネスができるように注意が必要です。

貿易保険は、取引先国の非常危険と取引先の信用危険、いわば海外ビジネスに伴うリスクをカバーする保険です。例えば、取引先が破産し、商品を出荷したにもかかわらず代金回収が行えなくなったという船積後リスクだけでなく、戦争などによって商品が出荷できなくなった船積前リスクも補償します。

保険料は条件によって変わりますが、おおむね契約金額の1%です。

※輸送中の物損事故をカバーする海上保険ではありません。

貿易保険はどんなリスクから守ってくれるの？

国のリスク

カントリーリスク・非常危険

- 為替取引の制限・禁止、輸入制限・禁止
- 戦争、革命、内乱
- 支払国に起因する外貨送金遅延
- 制裁的な高関税、テロ行為
- 経済制裁
- 収用
- 自然災害、その他

取引先のリスク

信用危険

- 契約相手方の破産、破産に準ずる事由
- 代金決済期日からの3カ月以上の不払い
(商品クレーム等、輸出者に責ある場合を除く)
- 外国政府等を取引先とする場合、輸出契約等の一方的キャンセルについてもカバー

※契約当事者の責によらない事態

これらの事態発生により

貨物を船積できない
ことにより被る損失

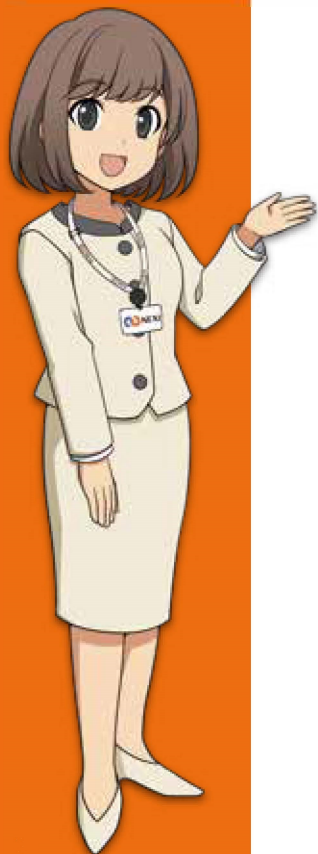
船積前のリスクをカバー



貨物代金を回収できない
ことにより被る損失

船積後のリスクをカバー





取引の保険

▶ 貿易保険



投資した工場の
事業継続不能・
事業休止

取引先が破産・不払い

貨物を船積できないこと、貨物代金が決済されないこと、投資先が事業不能となること、貸付金が償還されないこと、などにより受ける損失をカバーする保険

物の保険

▶ 海上保険

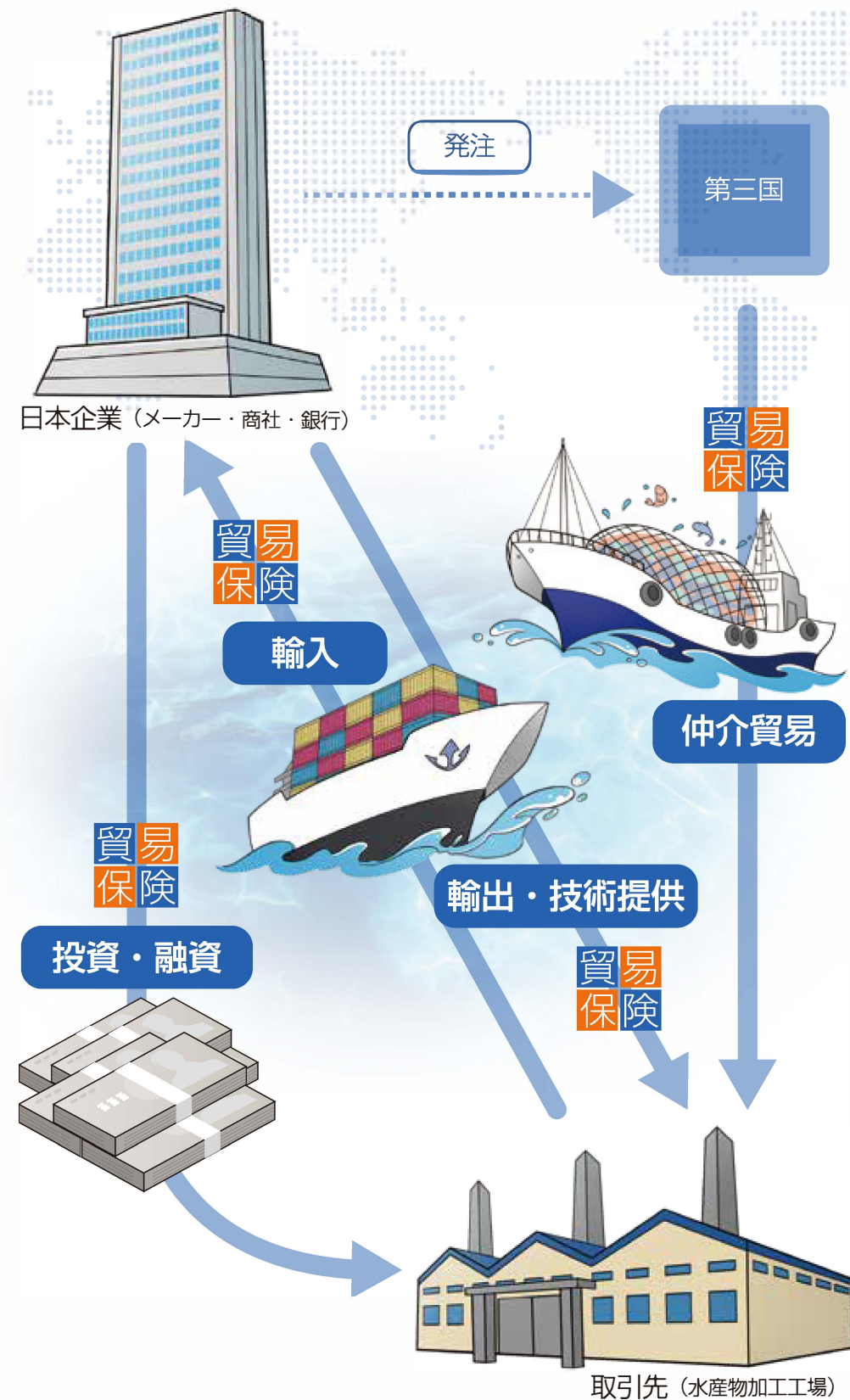


船が沈没
コンテナ破損による浸水
貨物の荷崩れ

輸送途上で貨物自体が損害（破損、水濡れ、盗難）を受けたことによる損失をカバーする保険

▶ 対象となる取引形態

例) 水産物加工工場プロジェクトのケース



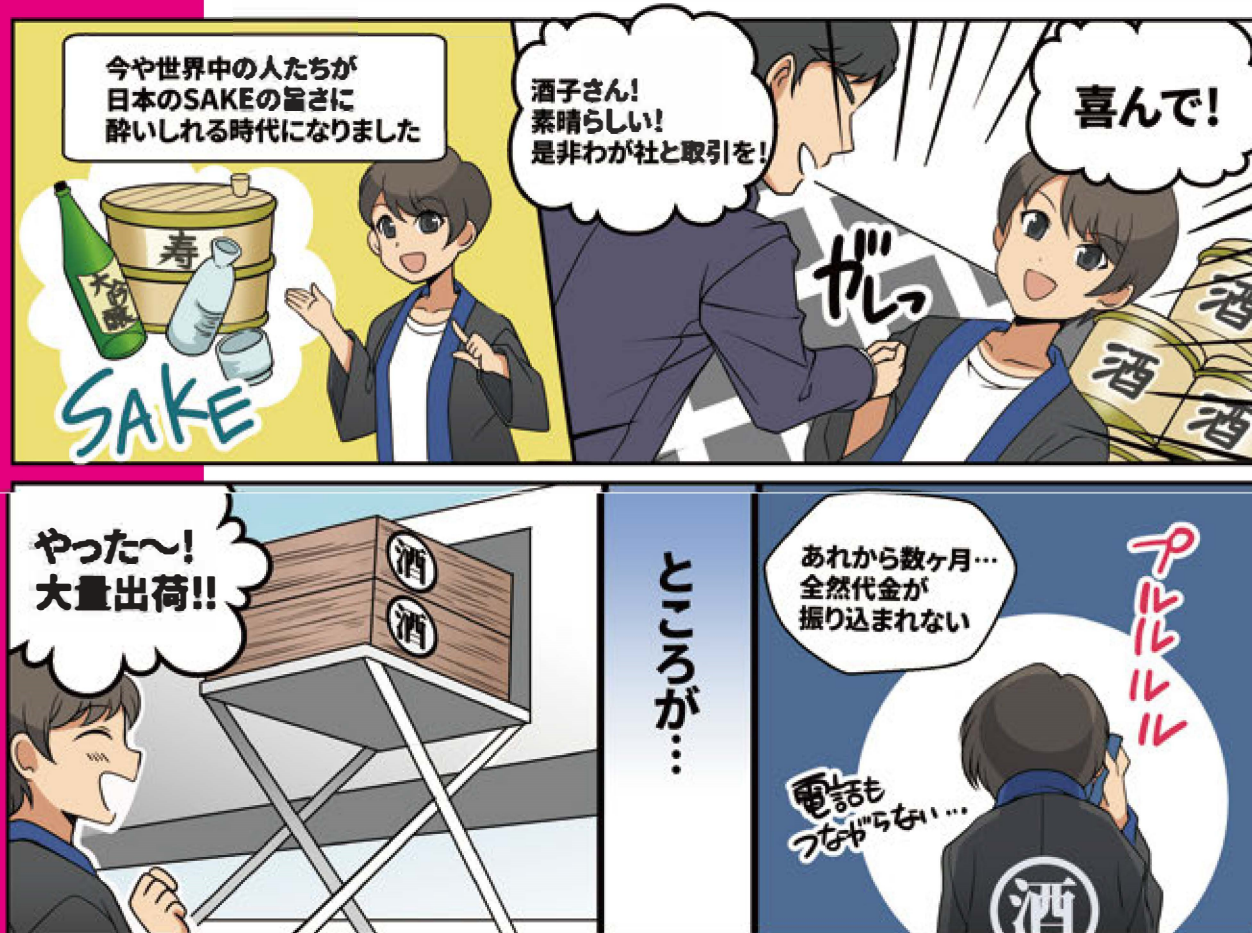
Case 01

▽代金不払い

代金をきちんと支払ってもらえなかったら？

貨物出荷後の代金不払いの例：信用危険

海外との取引で心配なのが代金回収についてです。貿易保険を利用すればその不安が軽減されます。



このようなリスクをカバーします。

- ▶取引先が支払期限を3か月過ぎても代金を支払わなかった場合
- ▶取引先が破産した場合

貿易保険はみなさまが積極的に輸出取引できるようサポートします。

200年続く日本酒の蔵元：7代目

海外販売は始めたばかり。



最大補償額は
契約金額の

▶▶▶▶▶ 95%※

※中小企業・農林水産業輸出代金保険の場合。保険商品によっては異なります。

Case 02

▽ 発注元破産

出荷前に取引先が破産してしまったら？

貨物出荷前の発注元破産の例：信用危険

貿易保険は商品発送前に取引先の破産などで輸出できなくなった場合の損失も補償します。



最大補償額は※
損失額の

※期待利益や船手配の費用は損失額に含まれません。

このようなリスクをカバーします。

- ▶ 取引先が破産した場合
- ▶ 取引先が外国政府等の場合における一方的な契約キャンセル

貿易保険は商品を製造中・仕掛中の不安も軽減します。

中堅造船会社：3代目 社長

固定客と継続的な輸出を行っている。



80%※

※貿易一般保険の場合。保険商品によっては異なります。

Case 03

戦争

取引先の国で戦争が始まったら？

戦争による貨物代金回収不能の例：非常危険

貿易保険はカントリーリスクによる
代金回収不能の場合の損失も補償します。

このようなリスクをカバーします。

- ▶ 為替取引制限・禁止 ▶ 経済制裁
- ▶ 外貨送金遅延 ▶ 輸入制限・禁止
- ▶ 戦争・革命・内乱 ▶ 自然災害等

貿易保険は取引先国の政情不安にも対応します。

精密加工の機械メーカー：海外戦略室 室長
輸出対象国を徐々に拡大中。



非常危険による貨物代金回収不能の場合…

最大補償額は
契約金額の

100%※

※貿易一般保険の場合。保険商品によっては異なります。

Case 04

経済制裁

投資先が経済制裁の対象となったら?

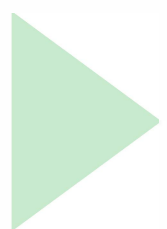
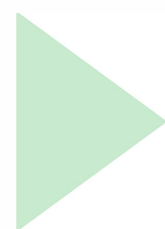
経済制裁による出資金の損失例：海外投資保険

貿易保険は戦争、国有化、権利侵害、経済制裁などによる事業継続不能、事業休止の損失に対して保険金をお支払いします。



投資企業の薄価純資産の持ち分の目減りを対象に、

最大補償額は
投資金額の



100%

このようなリスクをカバーします。

戦争、革命、内乱、テロ、自然災害(洪水、地震など)、外国政府等による権利侵害によって...

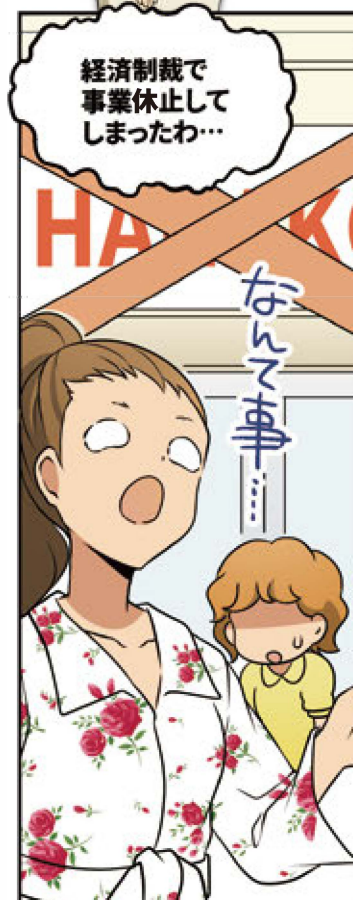
事業継続ができなくなった ▶ **事業継続不能**

一か月以上事業を休止してしまった ▶ **事業休止**

貿易保険はみなさまの海外投資もサポートします。

アパレルメーカー：社長

競争力向上のため現地生産を計画。



Case 05

取引条件緩和の
リスクヘッジ

取引先が後払いでないと契約してくれないときは？

信用危険の担保により**取引条件**の選択肢が増える

**貿易保険に加入すれば、取引先が希望する
代金の後払いでの契約の不安が軽減されます。**



**最大補償額は
契約金額の**

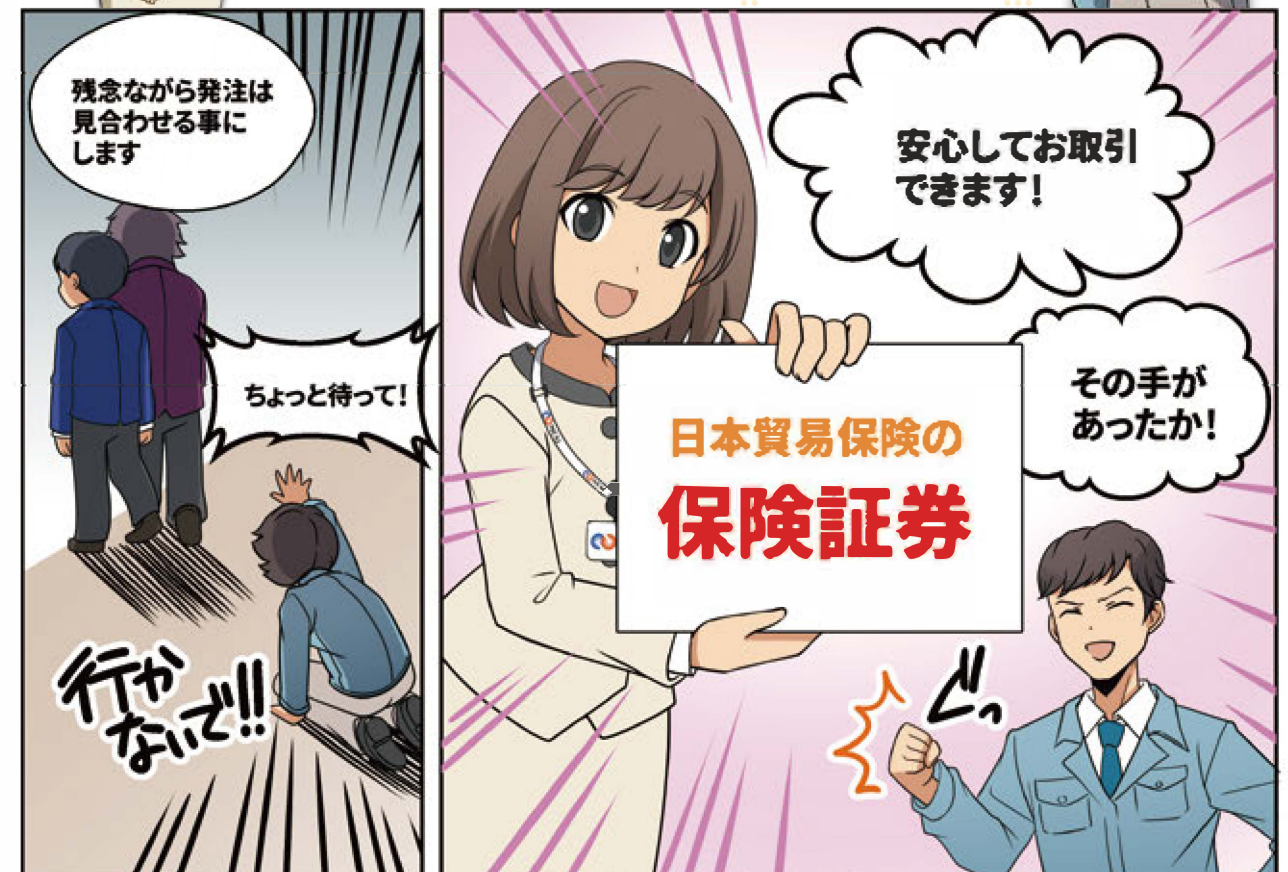
このようなリスクをカバーします。

- ▶ 取引先が支払期限を3か月過ぎても
代金を支払わなかった場合
- ▶ 取引先が破産した場合

代金の後払いであっても安心してお取引できます。

ハイテク部品メーカー：社長

長年の研究の末、画期的な製品を開発。



95%※

※中小企業・農林水産業輸出代金保険の場合。他の保険商品では90%となります。