

## 投資事業有限責任組合概要

2024年5月10日

名 称	グローバル・ブレイン9号投資事業有限責任組合
住 所	東京都渋谷区桜丘町10-11
無限責任組合員の氏名又は名称	グローバル・ブレイン株式会社
指導を行う者の概況	
氏 名 又 は 名 称	① 百合本 安彦 ② 熊倉 次郎
無限責任組合員との関係	① General Partner / Founder / CEO ② General Partner
事 業 の 概 要	グローバル・ブレイン株式会社は、1998年設立した会社である。2001年よりアーリーステージのベンチャー企業をハンズオンで支援するベンチャーキャピタル事業を本格的に開始。現在は、独立系ベンチャーキャピタルとしてスタートアップ投資を行う。大企業との連携も強く、計17社のCVC運営及びアライアンス構築支援も行っている。

指導に係る知識及び経験

◆指導者紹介

① 百合本 安彦

株式会社富士銀行（現みずほ銀行）、シティバンク・エヌ・エイ企画担当バイスプレジデントを経て、グローバル・ブレイン株式会社を設立し、代表取締役役に就任、創業期から全案件にGPとして関与し、現在に至る。

② 熊倉 次郎

株式会社CSK、株式会社デジタルデザインを経て、GBに参画。CSKでは、新規事業開発、そしてデジタルデザインでは、独自の圧縮転送技術を研究し国際特許を取得、またこの技術を活用した通信ミドルウェア製品の企画・開発・販売・保守を責任者として牽引し、当該事業領域の責任者としてナスダックジャパンでのIPOを実現。

現在は、General Partnerとして、CVCの組成・運用戦略の策定やスタートアップへの投資実行後の事業共創支援を担当。自身のIPO経験を活かし、ITを中心とした技術領域への投資検討にも注力。

◆会社別支援事例

1. エンタープライズ顧客開拓を支援

①大企業DX組織立ち上げ支援・組織拡大支援

- 大企業の1人目エンジニア採用をアライアンスパートナーと共に推進。
- エンジニア組織拡大を採用エージェント業務の立ち上げを通じて支援。

②ABM支援：戦略策定/具体的施策への落とし込み・セールスチームイネーブルメント

- ターゲットセグメンテーション/アタックリストの作成支援、具体的施策（ユーザー事例活用イベント）の実行支援
- セールスメンバーのスキル向上を目的としたアドバイザリー業務

		<p>2. PMF 達成のための活動支援</p> <p>①データプラットフォーム事業の民間領域でのPMFを目的としたアライアンスプロジェクトの提案・実行支援</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 既存領域ではPMFしているが、新規領域でPMFがしきれていないサービスの新規領域でのPMF支援</li> <li>● 製造業・保険・金融・通信などの各業界における大企業／キープレイヤーとの共同製品開発・マーケティング・営業等のアライアンスプロジェクトの提案・実行支援</li> </ul> <p>②顧客ニーズヒアリングを通じたプロダクトの提供機能拡充、知財支援との連携による特許取得</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● リスク情報収集サービスからワンストップで情報提供するサービスへ機能拡充</li> </ul> <p>3. マーケティング戦略策定支援</p> <p>①マーケティング戦略策定</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 前年の活動振り返り・過去商談分析・関係者インタビュー等を通じ課題・伸びしろを特定、戦略方針・実行施策の策定、KPI設定を支援</li> </ul> <p>②知財戦略策定・出願支援</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 競合の知財出願状況、当社の事業戦略等に基づきリスク・機会を洗い出した上で知財戦略を策定 また、社内発明の促進を目的に職務規定を整理</li> </ul>
指 導 の 概 要		<p>投資先に対して、投資担当者である各キャピタリストが全面サポートするとともに、社内プロフェッショナルチームが支援。各投資先の状況・課題・ニーズに合わせ支援メニューをカスタマイズ。各支援チームによる指導メニューの一例は以下のとおり。</p> <p>1. Value Up チーム支援</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 戦略策定支援として、実績データの分析や支援先・顧客・競合等へのインタビュー等を通じ、支援事業・領域の理解を深め、戦略方針の策定をサポート</li> <li>● 実行支援として、戦略・方針策定に留まらず、具体的な施策・アクションに落とし込み、実行・検証・改善サイクルを支援先メンバーと伴走</li> </ul>

	<ul style="list-style-type: none"><li>2. BizDev チーム支援<ul style="list-style-type: none"><li>● 主に Deep Tech スタートアップの PMF 達成支援</li><li>● 海外スタートアップの日本市場進出/事業拡大支援</li></ul></li><li>3. 知財チーム支援<ul style="list-style-type: none"><li>● 知財専門家への依頼時の事前の知財戦略検討</li><li>● 専門家のアウトプット評価</li></ul></li><li>4. 採用チーム (GBHR) 支援<ul style="list-style-type: none"><li>● 採用計画の立案から、人材要件定義、採用手法選定、ソーシング、応募者対応まで採用にかかわる各ステップを総合的に支援</li></ul></li><li>5. Government Relations チーム支援<ul style="list-style-type: none"><li>● 政府・自治体のネットワークを活かして、政府への規制改革の働きかけや、公共調達・補助金の活用をサポート</li></ul></li><li>6. IPO 支援<ul style="list-style-type: none"><li>● IPO にあたっての論点/アクション/優先順位を、東証や証券会社ではなく、スタートアップの目線に立って議論・並走</li></ul></li></ul>
--	--