

9月の価格交渉促進月間フォローアップ調査結果に関する正誤表

項目	誤	正																																																
1. P3: 直近1年間のコスト上昇分のうち価格に転嫁できた割合	(円グラフ) 10割: <u>23.6%</u> 7割~9割: <u>20.9%</u> 4割~6割: <u>12.8%</u> 1割~3割: <u>20.7%</u> 0割: <u>20.8%</u> マイナス: <u>1.2%</u> (注釈) ※①価格交渉の協議に応じてもらえなかった場合、②価格に納得していないにもかかわらず協議を申し込まなかった場合、は便宜上0割とカウント。	(円グラフ) 10割: <u>25.1%</u> 7割~9割: <u>22.2%</u> 4割~6割: <u>13.6%</u> 1割~3割: <u>21.9%</u> 0割: <u>16.0%</u> マイナス: <u>1.3%</u> (注釈) ※価格に納得していないにもかかわらず協議を申し込まなかった場合は便宜上0割とカウント。																																																
2. P4: 価格交渉の時期	n = <u>8776</u>	n = <u>16386</u>																																																
3. P9: 価格交渉月間フォローアップ調査で優良な結果だった宣言企業 (2022年7月21日追加)	価格交渉の協議状況 パートナーシップ構築宣言企業の上位企業(9.00点以上) <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse; margin-top: 5px;"> <thead> <tr> <th style="width: 10%;">順位</th> <th style="width: 60%;">企業名</th> <th style="width: 30%;">点数</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td colspan="3" style="text-align: center;">略</td> </tr> <tr> <td><u>5</u></td> <td>東急建設</td> <td>9.17</td> </tr> <tr> <td><u>7</u></td> <td>北海道電力</td> <td>9.17</td> </tr> <tr> <td><u>7</u></td> <td>イトーヨーカ堂</td> <td>9.00</td> </tr> <tr> <td><u>7</u></td> <td>五洋建設</td> <td>9.00</td> </tr> <tr> <td><u>7</u></td> <td>住友電気工業</td> <td>9.00</td> </tr> <tr> <td><u>7</u></td> <td>飛島建設</td> <td>9.00</td> </tr> </tbody> </table>	順位	企業名	点数	略			<u>5</u>	東急建設	9.17	<u>7</u>	北海道電力	9.17	<u>7</u>	イトーヨーカ堂	9.00	<u>7</u>	五洋建設	9.00	<u>7</u>	住友電気工業	9.00	<u>7</u>	飛島建設	9.00	価格交渉の協議状況 パートナーシップ構築宣言企業の上位企業(9.00点以上) <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse; margin-top: 5px;"> <thead> <tr> <th style="width: 10%;">順位</th> <th style="width: 60%;">企業名</th> <th style="width: 30%;">点数</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td colspan="3" style="text-align: center;">略</td> </tr> <tr> <td><u>6</u></td> <td>東急建設</td> <td>9.17</td> </tr> <tr> <td><u>6</u></td> <td>北海道電力</td> <td>9.17</td> </tr> <tr> <td><u>8</u></td> <td>イトーヨーカ堂</td> <td>9.00</td> </tr> <tr> <td><u>8</u></td> <td>五洋建設</td> <td>9.00</td> </tr> <tr> <td><u>8</u></td> <td>住友電気工業</td> <td>9.00</td> </tr> <tr> <td><u>8</u></td> <td>飛島建設</td> <td>9.00</td> </tr> </tbody> </table>	順位	企業名	点数	略			<u>6</u>	東急建設	9.17	<u>6</u>	北海道電力	9.17	<u>8</u>	イトーヨーカ堂	9.00	<u>8</u>	五洋建設	9.00	<u>8</u>	住友電気工業	9.00	<u>8</u>	飛島建設	9.00
順位	企業名	点数																																																
略																																																		
<u>5</u>	東急建設	9.17																																																
<u>7</u>	北海道電力	9.17																																																
<u>7</u>	イトーヨーカ堂	9.00																																																
<u>7</u>	五洋建設	9.00																																																
<u>7</u>	住友電気工業	9.00																																																
<u>7</u>	飛島建設	9.00																																																
順位	企業名	点数																																																
略																																																		
<u>6</u>	東急建設	9.17																																																
<u>6</u>	北海道電力	9.17																																																
<u>8</u>	イトーヨーカ堂	9.00																																																
<u>8</u>	五洋建設	9.00																																																
<u>8</u>	住友電気工業	9.00																																																
<u>8</u>	飛島建設	9.00																																																

	7	安川電機	9.00	8	安川電機	9.00
4. P11:業種別の結果(金属)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>60.9%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>6.3%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>32.8%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>3.6%</u> ・値下げ要請:<u>0.3%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7~10割:<u>62.2%</u> ・1~6割:<u>22.0%</u> ・0割:<u>15.0%</u> ・マイナス:<u>0.8%</u> 			<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>58.6%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>5.7%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>31.6%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>3.4%</u> ・値下げ要請:<u>0.6%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7~10割:<u>65.3%</u> ・1~6割:<u>23.1%</u> ・0割:<u>10.7%</u> ・マイナス:<u>0.8%</u> 		
5. P12:業種別の結果(化学)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>57.6%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>4.3%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>37.7%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>3.5%</u> ・値下げ要請:<u>0.9%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7~10割:<u>55.1%</u> ・1~6割:<u>25.7%</u> ・0割:<u>17.8%</u> 			<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>55.4%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>4.5%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>36.3%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>3.4%</u> ・値下げ要請:<u>0.5%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7~10割:<u>58.0%</u> ・1~6割:<u>27.1%</u> ・0割:<u>13.5%</u> 		

	<ul style="list-style-type: none"> ・マイナス：<u>1.3%</u> 	<ul style="list-style-type: none"> ・マイナス：<u>1.4%</u>
6. P13：業種別の結果（紙・紙加工）	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む)：<u>56.2%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く)：<u>7.8%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった：<u>35.9%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった：<u>3.9%</u> ・値下げ要請：<u>0.0%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7～10割：<u>42.1%</u> ・1～6割：<u>41.6%</u> ・0割：<u>15.7%</u> ・マイナス：<u>0.5%</u> 	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む)：<u>54.1%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く)：<u>7.5%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった：<u>34.6%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった：<u>3.8%</u> ・値下げ要請：<u>0.0%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7～10割：<u>53.2%</u> ・1～6割：<u>30.6%</u> ・0割：<u>16.2%</u> ・マイナス：<u>0%</u>
7. P14：業種別の結果（繊維）	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む)：<u>65.1%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く)：<u>2.8%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった：<u>30.3%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった：<u>7.3%</u> ・値下げ要請：<u>0.0%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む)：<u>61.7%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く)：<u>1.7%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった：<u>28.7%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった：<u>7.0%</u> ・値下げ要請：<u>0.9%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p>

	<ul style="list-style-type: none"> ・7～10割: <u>45.5%</u> ・1～6割: <u>35.2%</u> ・0割: <u>18.2%</u> ・マイナス: <u>1.1%</u> 	<ul style="list-style-type: none"> ・7～10割: <u>50.0%</u> ・1～6割: <u>38.8%</u> ・0割: <u>10.0%</u> ・マイナス: <u>1.3%</u>
8. P15: 業種別の結果(建材・住宅設備)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>59.7%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く): <u>4.9%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>34.0%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>4.9%</u> ・値下げ要請: <u>0.0%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7～10割: <u>43.1%</u> ・1～6割: <u>35.9%</u> ・0割: <u>20.3%</u> ・マイナス: <u>0.7%</u> 	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>58.3%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く): <u>3.8%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>33.2%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>4.7%</u> ・値下げ要請: <u>0.0%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7～10割: <u>46.2%</u> ・1～6割: <u>38.5%</u> ・0割: <u>14.7%</u> ・マイナス: <u>0.7%</u>
9. P16: 業種別の結果(機械製造)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>62.2%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く): <u>3.0%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>33.3%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>4.7%</u> ・値下げ要請: <u>1.7%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>59.5%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く): <u>3.2%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>31.9%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>4.5%</u> ・値下げ要請: <u>0.8%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p>

	<ul style="list-style-type: none"> ・7～10割: <u>45.5%</u> ・1～6割: <u>32.7%</u> ・0割: <u>19.9%</u> ・マイナス: <u>1.9%</u> 	<ul style="list-style-type: none"> ・7～10割: <u>48.4%</u> ・1～6割: <u>34.8%</u> ・0割: <u>14.7%</u> ・マイナス: <u>2.1%</u>
10. P17: 業種別の結果（素形材）	<p>(1) 直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>55.9%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く): <u>4.1%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>39.5%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>4.1%</u> ・値下げ要請: <u>0.5%</u> <p>(2) 価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7～10割: <u>51.4%</u> ・1～6割: <u>25.4%</u> ・0割: <u>21.8%</u> ・マイナス: <u>1.4%</u> 	<p>(1) 直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>53.7%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く): <u>4.4%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>37.9%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>3.9%</u> ・値下げ要請: <u>0.0%</u> <p>(2) 価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7～10割: <u>54.5%</u> ・1～6割: <u>26.9%</u> ・0割: <u>17.2%</u> ・マイナス: <u>1.5%</u>
11. P18: 業種別の結果（自動車・自動車部品）	<p>(1) 直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>55.4%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く): <u>2.8%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>38.9%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>4.9%</u> ・値下げ要請: <u>2.5%</u> <p>(2) 価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p>	<p>(1) 直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>53.0%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く): <u>4.7%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>37.2%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>4.7%</u> ・値下げ要請: <u>0.3%</u> <p>(2) 価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p>

	<ul style="list-style-type: none"> ・7～10割: <u>40.8%</u> ・1～6割: <u>30.0%</u> ・0割: <u>28.2%</u> ・マイナス: <u>0.9%</u> 	<ul style="list-style-type: none"> ・7～10割: <u>43.7%</u> ・1～6割: <u>32.2%</u> ・0割: <u>23.1%</u> ・マイナス: <u>1.0%</u>
12. P20: 業種別の結果(電機・情報通信機器)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>64.7%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く): <u>4.7%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>29.9%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>4.4%</u> ・値下げ要請: <u>1.9%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7～10割: <u>47.2%</u> ・1～6割: <u>35.3%</u> ・0割: <u>16.6%</u> ・マイナス: <u>0.9%</u> 	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>61.4%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く): <u>6.0%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>28.3%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>4.1%</u> ・値下げ要請: <u>0.1%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7～10割: <u>50.0%</u> ・1～6割: <u>37.3%</u> ・0割: <u>11.7%</u> ・マイナス: <u>0.9%</u>
13. P21: 業種別の結果(情報サービス・ソフトウェア)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>60.9%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く): <u>3.2%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>36.2%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>3.9%</u> ・値下げ要請: <u>0.0%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>58.4%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く): <u>3.1%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>34.7%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>3.8%</u> ・値下げ要請: <u>0.0%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p>

	<ul style="list-style-type: none"> ・7～10割: <u>42.1%</u> ・1～6割: <u>41.6%</u> ・0割: <u>15.7%</u> ・マイナス: <u>0.5%</u> 	<ul style="list-style-type: none"> ・7～10割: <u>44.6%</u> ・1～6割: <u>44.1%</u> ・0割: <u>10.8%</u> ・マイナス: <u>0.5%</u>
14. P22: 業種別の結果(印刷)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>55.4%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く): <u>2.2%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>43.5%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>5.4%</u> ・値下げ要請: <u>0.0%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7～10割: <u>32.4%</u> ・1～6割: <u>39.7%</u> ・0割: <u>26.5%</u> ・マイナス: <u>1.5%</u> 	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>52.0%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く): <u>2.0%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>40.8%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>5.1%</u> ・値下げ要請: <u>0.0%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7～10割: <u>34.9%</u> ・1～6割: <u>42.9%</u> ・0割: <u>20.6%</u> ・マイナス: <u>1.6%</u>
15. P23: 業種別の結果(広告)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>50.0%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く): <u>2.4%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>47.6%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>0.0%</u> ・値下げ要請: <u>2.4%</u> 	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>48.8%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く): <u>4.7%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>46.5%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>0.0%</u> ・値下げ要請: <u>0.0%</u>

<p>16. P24:業種別の結果(流通・小売)</p>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>61.0%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>2.0%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>36.5%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>3.7%</u> ・値下げ要請:<u>0.6%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7~10割:<u>43.7%</u> ・1~6割:<u>36.1%</u> ・0割:<u>19.6%</u> ・マイナス:<u>0.6%</u> 	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>58.9%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>2.3%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>35.3%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>3.5%</u> ・値下げ要請:<u>0.0%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7~10割:<u>46.0%</u> ・1~6割:<u>38.0%</u> ・0割:<u>15.3%</u> ・マイナス:<u>0.6%</u>
<p>17. P25:業種別の結果(警備)</p>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>53.3%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>6.7%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>40.0%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>6.7%</u> ・値下げ要請:<u>6.7%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7~10割:<u>28.6%</u> ・1~6割:<u>35.7%</u> ・0割:<u>35.7%</u> ・マイナス:<u>5.9%</u> 	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>47.1%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>11.8%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>35.3%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>5.9%</u> ・値下げ要請:<u>0.0%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7~10割:<u>30.8%</u> ・1~6割:<u>38.5%</u> ・0割:<u>30.8%</u> ・マイナス:<u>0.0%</u>

<p>18. P26:業種別の結果(放送コンテンツ)</p>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>43.5%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>3.5%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>52.9%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>1.2%</u> ・値下げ要請:<u>0.0%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7~10割:<u>45.7%</u> ・1~6割:<u>28.3%</u> ・0割:<u>26.1%</u> ・マイナス:<u>0.0%</u> 	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>43.0%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>3.5%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>52.3%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>1.2%</u> ・値下げ要請:<u>0.0%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7~10割:<u>46.7%</u> ・1~6割:<u>28.9%</u> ・0割:<u>24.4%</u> ・マイナス:<u>0.0%</u>
<p>19. P27:業種別の結果(食品製造)</p>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>66.7%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>1.5%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>32.2%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>3.4%</u> ・値下げ要請:<u>0.8%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7~10割:<u>51.0%</u> ・1~6割:<u>32.2%</u> ・0割:<u>16.3%</u> ・マイナス:<u>0.5%</u> 	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>63.7%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>1.8%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>30.8%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>3.3%</u> ・値下げ要請:<u>0.4%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7~10割:<u>53.4%</u> ・1~6割:<u>33.7%</u> ・0割:<u>12.4%</u> ・マイナス:<u>0.5%</u>

<p>20. P28: 業種別の結果(建設)</p>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>64.5%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く): <u>4.1%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>29.7%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>4.7%</u> ・値下げ要請: <u>1.4%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7~10割: <u>45.5%</u> ・1~6割: <u>34.5%</u> ・0割: <u>18.5%</u> ・マイナス: <u>1.4%</u> 	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>62.0%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く): <u>5.1%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>28.3%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>4.5%</u> ・値下げ要請: <u>0.1%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7~10割: <u>48.4%</u> ・1~6割: <u>36.7%</u> ・0割: <u>13.4%</u> ・マイナス: <u>1.5%</u>
<p>21. P29: 業種別の結果(トラック運送)</p>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>39.9%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く): <u>3.3%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>52.9%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>5.2%</u> ・値下げ要請: <u>0.3%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7~10割: <u>25.5%</u> ・1~6割: <u>33.5%</u> ・0割: <u>37.2%</u> ・マイナス: <u>3.7%</u> 	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>39.4%</u> ・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く): <u>3.2%</u> ・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>52.3%</u> ・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>5.2%</u> ・値下げ要請: <u>0.0%</u> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・7~10割: <u>27.9%</u> ・1~6割: <u>36.6%</u> ・0割: <u>31.4%</u> ・マイナス: <u>4.1%</u>