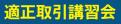


取引先と価格協議を行い、 適切な価格転嫁を実現しましょう!

近年の世界中で巻き起こる様々な要因により、企業における価格転嫁の 重要性がますます高まっています。中小企業庁で実施した調査では、 価格転嫁が厳しい状況にあることが判明しています。

政府では、この状況を解決するため、サプライチェーン全体で増加したコストを分担し、賃上げにも結びつくよう、価格交渉・価格転嫁をサポートしていきます。また、今回の月間終了後にも、価格転嫁に関する調査を実施予定ですので、調査票の送付を受けた事業者におかれては、積極的に調査への御回答・御協力をお願いします。



受講無料 動画学習 ライブ配信

下請法についての正しい知識や価格交渉、価格転嫁のノウハウや方法が、基礎から 学べるオンライン講習会を実施 しています。

適正取引支援サイト で検索 画家を

下請かけこみ寺

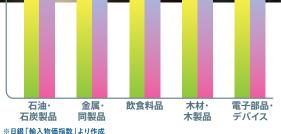
秘密厳守 相談無料 (匿名相談可能)

中小企業の取引上の悩みの相談に、相談員や 弁護士が無料で相談に応じています。 大きな悩みになる前に、まずは

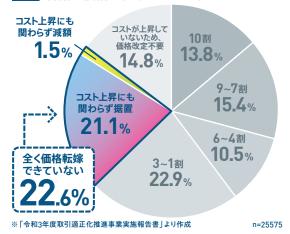
大きな悩みになる前に、まずは ご相談ください。

下請かけこみ寺

で検索 回径 第

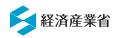


問 直近6ヶ月間の全般的なコスト上昇分のうち、 何割を価格に転嫁できたと考えますか。



9月は価格交渉促進月間です。

政府では「価格交渉促進月間」を設定し、中小企業による取引先への価格転嫁をサポートしています。







適正取引講習会2022

受注側事業者(下請の中小企業・小規模事業者)にとって、「原材料費」「人件費」「原油価格」「輸送コスト」「円安」などのコスト 増加により経営環境が厳しさを増す中で、適正な取引環境や価格転嫁を実現するための下請法の知識や、発注側企業との価格 交渉のノウハウなど、基礎から実践まで学べる講習会です。

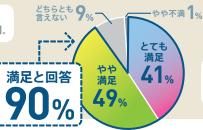
ご参加いただいた方の約<mark>9割</mark>が 「受けてよかった」「実践的で役立つ」と回答しています!

参加者の声

オンライン開催なので会場に行かなくて良いのが便利。

開催回数が多く、 受講しやすかった。

講師の説明が わかりやすくて、 学びやすかった。



動画講習は、分割での受講や 動画の一時中断など都合に合わせて 自由に学べるので仕事をしながらでも

受けやすかった。

質疑応答も丁寧に解説があり、 重要なポイントがよく理解できた。

実際の交渉に役立つ 実践的な理論や技術が学べて 受けて良かった。

※令和3年度 実施後のアンケートより

「適正取引講習会2022」は用途に合わせて2つの受講方法が選べます。



いつでも、どこでも、基礎から学べる動画講習

eラーニング

○ 下請法(下請代金支払遅延等防止法)〈基礎編〉

下請法で規定する禁止事項など基礎的な説明と様々な取引事例を解説し、 下請事業者との取引において守るべきルールを基礎から学べる講習会です。

◎ 価格交渉サポート〈基礎編〉

下請法概要と違反事例の紹介をはじめ、価格転嫁の基本的な考え方とその 重要性、そして価格交渉の進め方について、基礎から分かりやすく解説します。

○ 下請ガイドライン

各業種の取引環境や商慣習、そこで起こり得る事例をまとめた「下請ガイドライン」について、分かりやすく解説します。

- 動素形材 ②自動車 ③ 産業機械・航空機等 ④ 繊維 ⑤ 情報通信機器
- 6 情報サービス・ソフトウェア 7 広告 3 建設 9 建材・住宅設備
- ⑩トラック運送 ⑪放送コンテンツ ⑫金属 ⑱紙・紙加工 ⑭印刷
- ⑤ アニメ産業 ⑥ 食品製造業・小売業∼豆腐・油揚製造業~
- ☞ 食品製造業・小売業~牛乳・乳製品製造業~

※上記以外の業種については、今後追加の予定です。



専門家による解説で、実践的に学べる、ノウハウが身につく

オンライン講習会(ライブ配信)

○ 下請法(下請代金支払遅延等防止法)〈実践編〉

法律の専門家であり、かつビジネスシーンに精通した弁護士が講師を務め、 実際の取引事例紹介や、違反事例解説を中心に構成され、取引において 守るベきルールについて学べます。

◎ 価格交渉サポート

現在、大きな課題となっている価格転嫁について。ニーズに合わせて様々なプログラムをご用意しています。

〈総論編〉

中小企業、個人等の下請事業者が、発注側事業者との価格交渉を行う際に 活用できる、具体的な価格交渉の事例、交渉ノウハウ等について解説します。

〈準備編〉

価格交渉を行うための事前準備にフォーカスした講習会です。 交渉に必要な 準備、情報整理の仕方を、交渉術の専門家から詳しく学ぶことができます。

〈テクニック編〉

事前準備した交渉材料を駆使しながら、どのように価格交渉を実現するか、 その戦略と交渉術について、交渉術の専門家が徹底解説。すぐに活用で きる「交渉力」を磨けるプログラムです。



「・ eラーニング」「・ オンライン講習会」の各プログラムを受講した方には、 中小企業庁認定の「修了証」を発行!

※詳しくは「適正取引支援サイト」にてご確認ください。

参加登録・お申し込みは

適正取引支援サイト Q │で検索

スマホからはこちら





