



リンクトインについて About LinkedIn



— in —
THE ECONOMIC GRAPH
—

7億5600万人以上
メンバー

5,500万社以上
会社

1,400万件以上
掲載中の求人

9万校以上
学校

3.6万以上
スキル

出典 | LinkedInのデータ (2021年1月末現在)

毎秒2人以上が
新規加入

出典 | LinkedInのデータ
(2019年4月24日)

リンクトインは
日々変わる
グローバル経済の
デジタルマップ

Connect to Opportunity (機会を創出する)

リンクトインの提供する価値とは？

Members
メンバー向けサービス

Advance My Career
キャリア形成・スキルアップ



Build meaningful relationships
価値の高い関係性



Stay well-informed
必要な情報源



Get the right job
自分に合う仕事

Companies
法人向けサービス

Work Smarter
企業の業務効率をあげる



Talent
人材



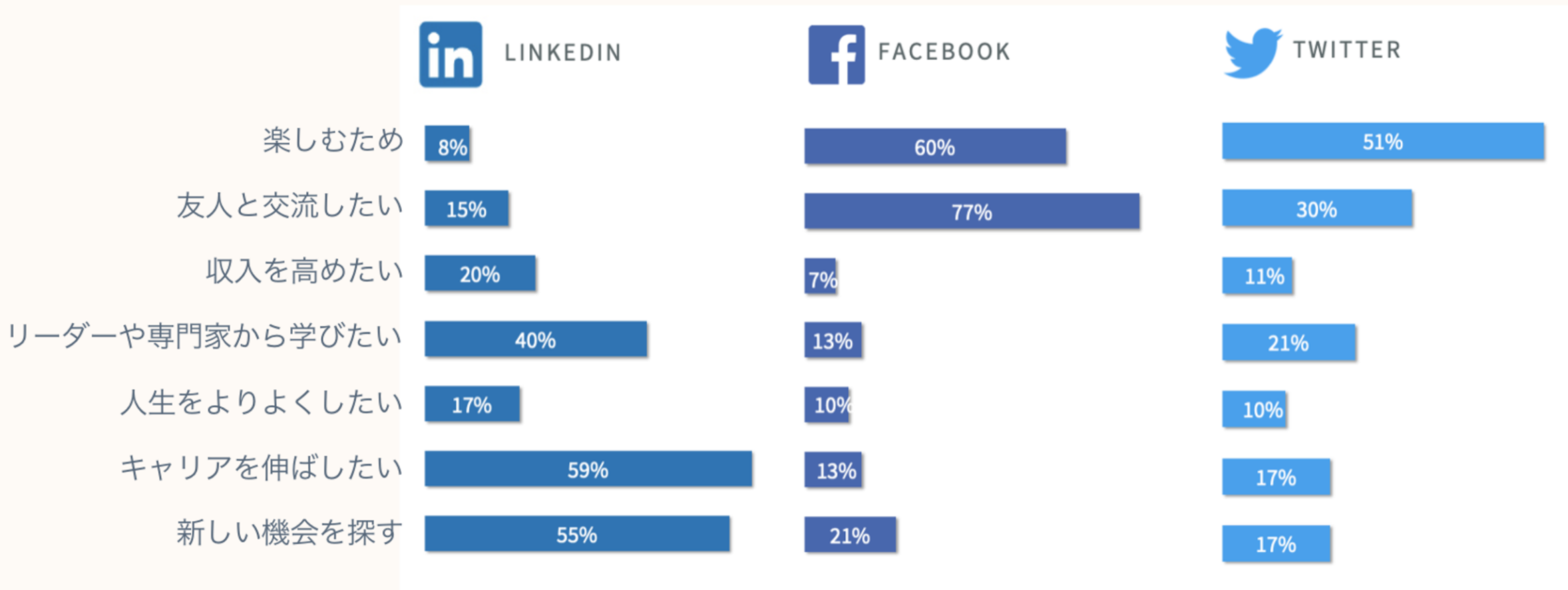
Marketing
マーケティング



Sales
営業

リンクトインと他SNSとの違い

メンバーがリンクトインを利用する理由



プロフェッショナルとしてのプロフィールを作成することができます。



常に、名前と共に表示される一行情報です。

どんな人物で、どんな事をしているのか。何ができるのかなどを
紹介します。

詳細に入力するほど、同窓生や仕事仲間、元同僚などのつながりが広がります。

写真や動画、文書を加えると、仕事の実績を分かりやすく紹介できます。

プログラミング言語などの「ハードスキル」からマネジメントといった「ソフトスキル」まで、得意とする技能を追加します。

出版物、特許、講習コース、プロジェクト、受賞歴、テストのスコア、話せる言語などを追加します。

プロフィールを英語で入力することは必須ではありません。

海外の人々とのネットワークを広げたいと考えている場合には2
力国語以上での表示も可能です。それぞれの言語での情報入力、
プロフィール右の設定画面から実施できます。

リンクトインでできること

仕事に関わる情報を企業や個人の発信から見つかることで**情報源**として活用
フィードやメッセージを通じて同僚や取引先の人とも**繋がり**を作ることができます。

LinkedIn 検索

ホーム つながり 求人 メッセージ お知らせ プロフィール その他 Sales Navigator

Alumni Network Web App - For your organisation. Mentoring, tutoring, jobs, business listings & more. 広告 ...

Eiji Seto
Account Director at LinkedIn

プロフィール閲覧数 236
投稿閲覧数 99

全プレミアム機能を表示

保存済みの項目

ページ (2)

GSOBA 2
ページのお知らせ 0

相川商事株式会社
ページのお知らせ 0

最新

Professional Career De...
#digitalmarketing
c.japan
LinkedIn Company Group
All APAC Employees

投稿を開始

ブログを書く

大野 智洋さんが「いいね！」しました

村井 秀輔 · 1次
LinkedIn編集部ニュースエディター ビジネスニュースをもっと優しく親しみやすく
3日前 · 🌐

【2020年大予測②】ユニコーンの次は「シマウマ」
「シマウマ企業」という言葉にあまり聞き馴染みはなかったのですが、読むと納得
といった感じです。 ...さらに表示



ユニコーンとシマウマの違いを知っていますか？【スタートアップ】
blog.btrax.com

LinkedIn編集部 注目トピックス

- 終電延長の影響調査 大阪で
9日前
- 例年よりお金使った CCCが調査
8日前
- 逃げ切る50代 割を食う30~40代
6日前
- 「やめること」決めれば会社は変わる
1日前
- 苦しい時こそ目の利益を追わない
10日前

すべて表示

Ad ...
Eiji, Explore your next opportunity with WeWork Japan

We're hiring for Community Managers in Japan

[Apply Now](#)

フォローおすすめ

#socialmedia

メッセージ

リンクトインでできること

仕事に関わる情報を企業や個人の発信からを見つけることで情報源として活用
フィードやメッセージを通じて同僚や取引先の人とも繋がりを作ることができます。



リンクトイン編集部コンテンツ
話題探しの一歩は、リンクトイン編集部のコンテンツをフォローするところから。編集部では平日毎朝、おすすめ記事5本をキュレーションした「今日の厳選トピックス」を配信しています。

お住いの国設定が「日本」の場合は自動的に「お知らせ」に最新記事の通知が届きます。



会社ページ
関心のある企業を見つけたら、そのページをフォローしましょう。企業情報が更新されると、自分のフィードに情報が配信されます。

海外企業はリンクトインでの情報発信に力を入れているケースが多いため、有益な情報源になる可能性があります。



ハッシュタグ

ツイッターやフェイスブックなどでも一般的に利用されているハッシュタグ。

リンクトインでもハッシュタグをフォローすることで、特定のテーマに関連したコンテンツを見ることができます。

ハッシュタグは事前に設定されたものを選択できるほか、自身で新たに作ることもできます。日本語のハッシュタグにも対応しています。

世界のリンクトインインフルエンサー

マイクロソフト創始者のビル・ゲイツ、仏マクロン大統領など各国の指導者、米ハーバード大学のマイケル・ポーター教授まで、幅広いリンクトインインフルエンサーが情報を発信しています。彼らをフォローすることで、情報を受け取ることができます。

日本では、楽天の三木谷浩史CEO、ヤフーの川邊健太郎CEO、メルカリの山田進太郎CEOらが発信しています。

気になる人

フォロー機能を使って、面識のない人の投稿をチェックできます。プロフィール画面の「その他」から「フォロー」ボタンをクリックします。



リンクトインでできること

仕事に関わる情報を企業や個人の発信から見つけることで**情報源**として活用
フィードやメッセージを通じて同僚や取引先の人とも**繋がりを**作ることができます。

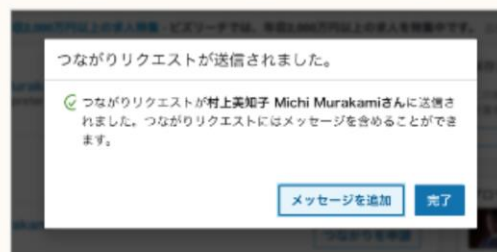


つながりを見つける起点は、画面左上にある「検索ボックス」です。ここで、名前を入力します。

プロフィールを確認して、「つながりを申請」をクリックします。



誰かからコンタクト申請が送られると、登録しているメールアドレスに「LinkedInつながりリクエスト」というメールが届きます。



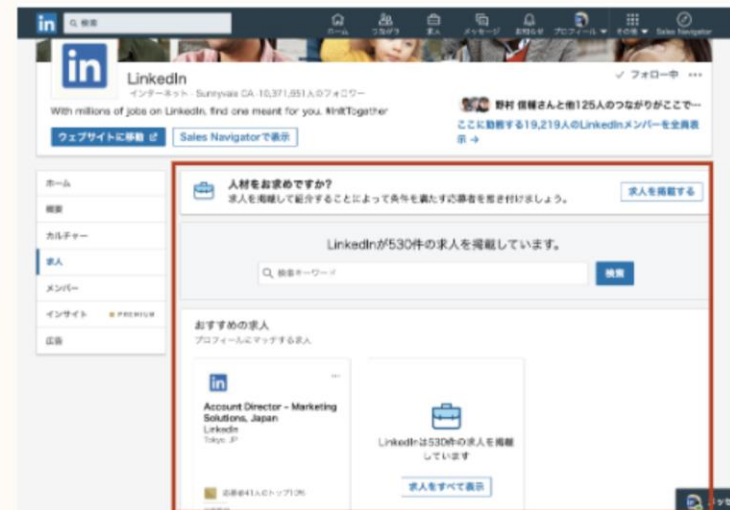
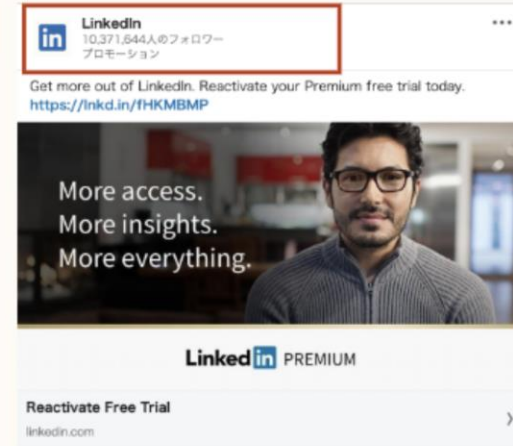
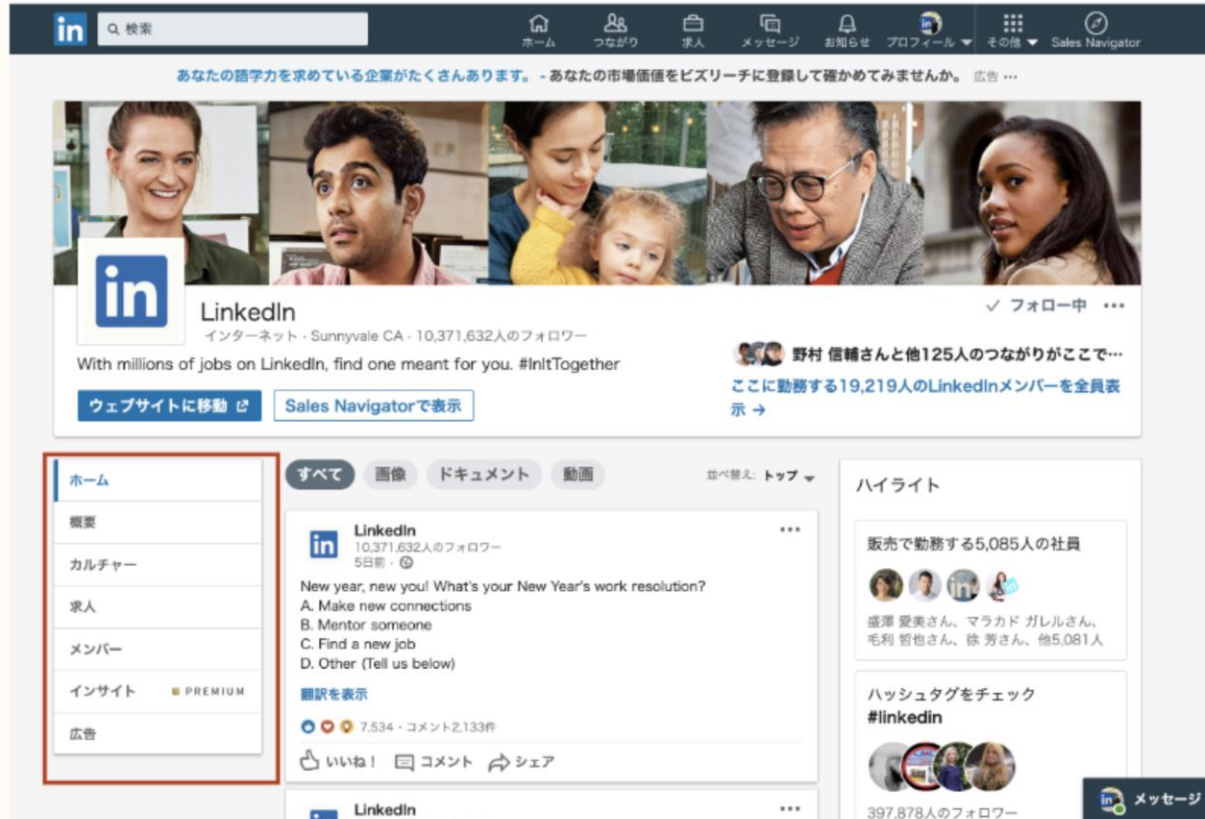
つながり申請時に、オプションとしてメッセージを追加することができます。



繋がりが申請が完了すると、自分のフィードにその人の投稿や興味のある記事が出てくるようになります。

リンクトインでできること

会社ページ(企業アカウント)では会社の紹介や情報発信、広告出稿や採用などビジネスに不可欠な機能が活用できます。

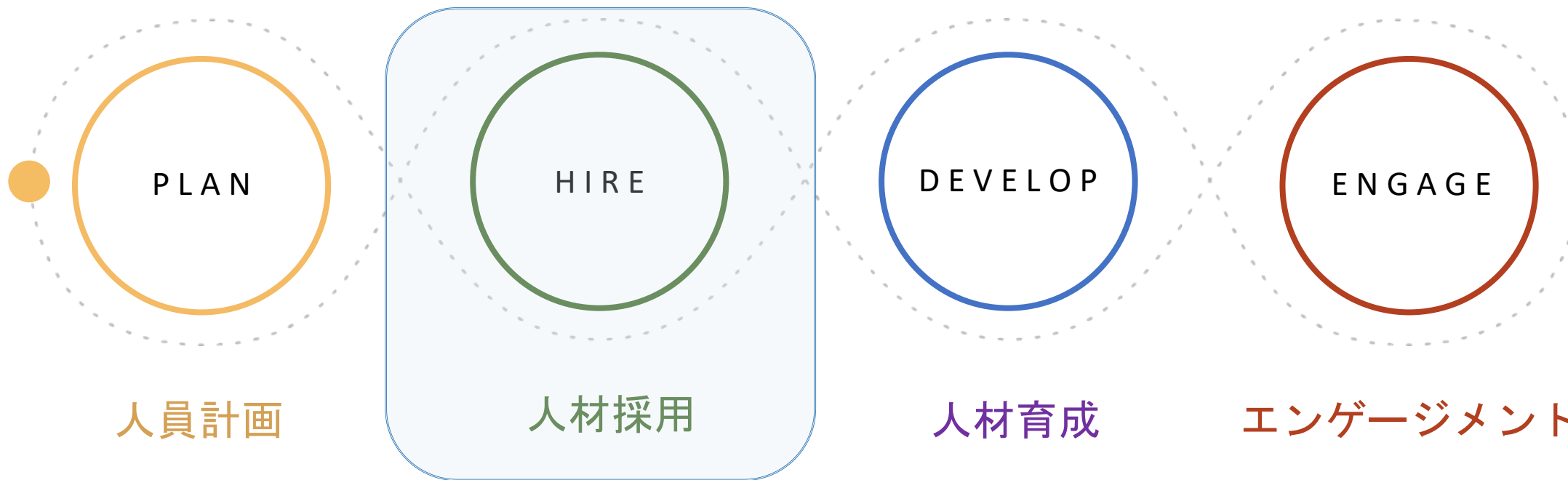


LinkedInがご提供するソリューション

LinkedIn® Talent Solutions

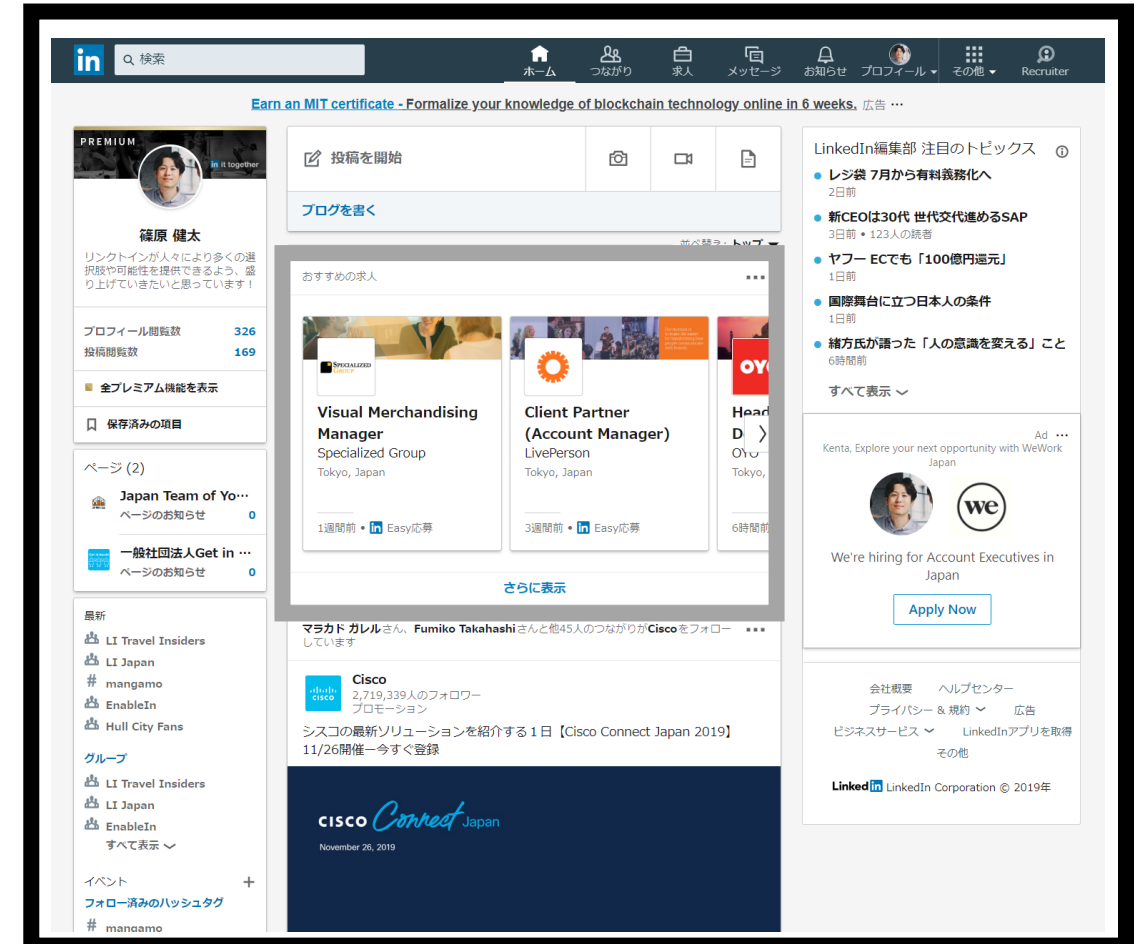
LinkedIn® LEARNING

GLINT™



ジョブスロット

ターゲティング機能のある求人枠：関連ある人だけに表示
プロフィールとの関連度などいくつかのアルゴリズムによってマッチングしやすくする仕様



ジョブスロット

実際の求人情報とその記載概要



Partner Engineer, Small-Meパ
ートナー エンジニア、中小規模
ビジネス、Google Clouddium
Business, Google Cloud

Google・日本 東京

掲載日: 3週間前・閲覧: 201回

[応募](#) [保存](#)

企業情報より抜粋

求人	会社	つながり
7人の応募者 - 正社員	- 社員10001名以上 - インターネット	 12人のつながり 903人の元同僚

現在 COVID-19 が健康危機を引き起こし、ビザおよび渡航に関する制限も強化されつつあります。Google は、行政機関のさらなる通知があるまで、ロックダウン、ビザおよび渡航に関する制限などの制限措置を日本 で就業できない方の採用を見合わせております。そのため、この地域で所定の日から就業を開始できる方を優先的に採用いたします。Google は引き続き現状を注視し、後日制限措置が解除された場合は、この対応策を見直させていただきます。

必要な条件/経験:

- テクニカル セールス エンジニアとしてクラウド コンピューティング環境に携わった経験、または顧客やパートナーへの対応を行う職種での同等の実務経験
- ビッグデータ、Infrastructure as a Service (IaaS)、Platform as a Service (PaaS) など、クラウド コンピューティングの概念に携わった経験
- お客様に対して技術的なプレゼンテーションや提案を行った経験

望ましい経験/スキル:

- コンピュータ サイエンスまたは関連する技術分野の修士号を取得していること

つ稱渡しをしてください。

業務内容

Google Cloud は、組織に最先端のインフラストラクチャ、プラットフォーム機能、業界ソリューションを提供します。その使命は、Google の最先端技術を活用したエンタープライズ クラスのクラウド ソリューションを提供し、企業の業務効率化、変化するニーズへの対応、将来に向けた基盤の構築を支援することにあります。150 か国以上のお客様が、ビジネス上の重要課題を解決するために、信頼できるパートナーとして Google Cloud を採用しています。

業務内容

- SMB パートナーに特化した市場開拓ソリューションを構築してビジネス サイクルを短縮する。パイプラインとビジネスの観点からパートナーのビジネスを評価し、拡大する
- Google Cloud 上で完全なソリューションを実装するために必要となる統合戦略、移行戦略、クラウド アーキテクチャ、プラットフォーム、アプリケーションインフラストラクチャに関する提言を行う
- Google のパートナー様を技術面から継続的にサポートして、試験運用や概念実証を成功に導く。パートナーと協力して、見込み顧客およびビジネス チャンスを発掘・評価する
- お客様の合意を得られるようにパートナーの技術提案をサポートし、契約条件の提案から最終的な契約締結までを主導する
- 移行フェーズを実施するパートナーと直接連携し、デプロイに必要なツールが不足しないように協力する。技術に詳しくない役員レベルのお客様に対して、中国語で技術概念を理解できるように説明する

多様性は、Google の社員や企業文化だけでなく、Google のプロダクトを利用するユーザーにも恩恵をもたらします。Google は、アファーマティブ アクション（積極的差別是正措置）を採用するなど機会均等の職場であることを誇りとしています。人種、肌の色、家系、信仰、性別、国籍、性的指向、年齢、市民権、配偶者の有無、障害、性同一性、退役軍人に関係なく均等な雇用機会を約束します。また、法的要件に一致する限り、採用の選考時に犯罪歴が考慮されることはありません。障害をお持ちの方や特別な援助を必要とする方は、遠慮なくお知らせください。

業種

情報サービス, インターネット

雇用形態

正社員

職務タイプ

エンジニアリング, IT・コンピューター

自由記述
一般的には業務内容
や必要な条件

業種・職務
雇用形態



個人向け有料メニュー：リンクトインプレミアム

LinkedIn.comに戻る

LinkedInのプレミアムプランでチャンスをつかみましょう。

まずは1ヶ月無料で試してみましょう。

キャリアアップ 就活プラン	ビジネス プロフェッショナルプラン	営業 営業プラン	採用 採用プラン
- 採用担当者の目に留まる - 他の応募者と自分自身を比較 - 新しいスキルでキャリアアップ	- 仕事に必要な人脈と知識を構築 - 貴社のビジネスを促進 - 新しいスキルでチャンスを拡大	- ターゲット市場の営業先候補を発掘 - リアルタイムアップデートで相手の近況をチェック - 知人による紹介で相手の信頼を獲得	- 優れた人材をすばやく発掘 - 選任者にダイレクトアプローチ - 候補者との関係を強化
プランを選択	プランを選択	プランを選択	プランを選択

Recruiter Liteの機能

Recruiter Liteで貴社の採用を促進しましょう。



InMail™メッセージ (30通分)

テンプレートを使って候補者に効率的にリーチできます。



詳細検索機能

プレミアム検索フィルターで膨大な検索結果の中からお探しの人をピンポイントできます。



候補者の自動トラッキング

プロジェクトフォルダーで候補者を効果的にトラックできます。



採用業務に特化したデザイン

採用業務向けに開発されたLinkedIn機能が満載です。



プロフィール閲覧ユーザー

過去90日間のプロフィール閲覧者を全員チェックできます。



無制限プロフィール閲覧

3次コンタクトまでのプロフィールと提案プロフィールをリミットなしで閲覧できます。



人材データ+採用支援ツール

候補者のデータベースを一括で管理できます。



スマート提案機能

ダイナミック提案機能で検索からもれた人材を発掘できます。

無料トライアル

無料トライアル後は、年間契約の場合\$99.95* / 月の料金
1ヶ月無料 - いつでもキャンセル可能



LinkedIn.comに戻る

LinkedInのプレミアムプランでチャンスをつかみましょう。

まずは1ヶ月無料で試してみましょう。

キャリアアップ 就活プラン	ビジネス プロフェッショナルプラン	営業 営業プラン	採用 採用プラン
- 採用担当者の目に留まる - 他の応募者と自分自身を比較 - 新しいスキルでキャリアアップ	- 仕事に必要な人脈と知識を構築 - 貴社のビジネスを促進 - 新しいスキルでチャンスを拡大	- ターゲット市場の営業先候補を発掘 - リアルタイムアップデートで相手の近況をチェック - 知人による紹介で相手の信頼を獲得	- 優れた人材をすばやく発掘 - 選任者にダイレクトアプローチ - 候補者との関係を強化
プランを選択	プランを選択	プランを選択	プランを選択

Premium Careerの機能

LinkedInのCareerプランで内定を獲得しましょう。



ダイレクトメッセージ

InMailメッセージ (3通分) を使うと、つながりのない採用担当者にリーチできます。



応募者関連データ

応募者の比較データをチェックできます。



プライベートブラウジング

匿名で閲覧し、自分のプロフィール閲覧の情報は引き続き確認できます



給与データをチェックしましょう

興味ある求人の給与データを詳しく見てみましょう。



プロフィール閲覧ユーザー

過去90日間にあなたのプロフィールを見た人と閲覧に至った方法をチェックできます。



応募者のトップ層に属す求人

あなたが応募者のトップ層に属し、他の候補者よりも優位に立つ可能性のある求人を見ることができます



オンライン動画コース

各業界のエキスパートによるLinkedInラーニングのオンラインコースにアクセスできます。

無料トライアル

無料トライアル後は、\$29.99* / 月の料金
1ヶ月無料 - いつでもキャンセル可能

リクルーター

スキルや職歴などから条件を指定して、直接スカウトメッセージを送付

The screenshot displays the RECRUITER web application interface. The top navigation bar includes links for 'プロジェクト' (Project), '求人' (Job Opening), 'キャンペーン' (Campaign), and 'レポート' (Report), along with a search bar and user profile icons. The main content area shows search results for LinkedIn members, with filters on the left and detailed profiles on the right.

Left Sidebar (Filters):

- 検索履歴** (Search History)
- カスタムフィルター** (Custom Filter)
- スポットライト** (Spotlight): エンゲージ率が高くなります (Engagement rate increases)
- 役職** (Position): 役職またはブーリアン (Position or Boolean), シニアリレーションシップマネージャー (Senior Relationship Manager)
- 場所** (Location): クリア (Clear), 日本 (Japan), サンフランシスコベイエリア (4.8K+)
- スキル** (Skills): スキル、専門分野、ブーリアン (Skills, Specialties, Boolean), ソーシャルメディア (18)
- 会社** (Company): クリア (Clear), LinkedIn, IBM, Nestlé, Google
- 学校** (School): 出身校 (Alumni)
- 卒業年** (Graduation Year): 卒業年を追加 (Add graduation year)
- 業種** (Industry): 候補者の業種 (Candidate's industry), インターネット (22)
- キーワード** (Keywords): クリア (Clear)

Search Results:

- Keita Omori** (1st): LinkedIn Learning - Sales & Marketing (Japan, Tokyo, Tokyo). Current role: LinkedIn - セールス&マーケティング (2018 - Present). Past roles: Digital HR Competition - Global Ambassador (2019 - Present), ビーブルアナリティクス&HRテクノロジー協会 (2019 - Present). Education: The Wharton School (2017-2018), ESSEC Business School (2016-2017), 大阪大学 (2008-2013).
- Tetsuya Mori (毛利)** (1st): LinkedIn でビジネスの課題解決を支援する / Talent Solutions Sales Manager (Japan, Tokyo, Okinawa). Current role: LinkedIn - Sales Manager (2019 - Present). Past roles: ジェイ・エイ・シー リクルートメントグループ - Advisor (2016-2019), 自宅 - 主夫/主婦 (2013-2016), Mitsubishi UFJ Lease & Finance Co. Ltd. - Team Leader (2005-2013). Education: 横浜国立大学 (Master of Economics), 武蔵大学 (Bachelor of Business Administration - BBA).
- フィゲロア 憲** (1st): LinkedIn - Account Executive (Japan, Tokyo, Okinawa). Current role: LinkedIn - Account Executive (2019 - Present). Past role: Philip Morris International - IQOS Development Executive (2018-2019).

●全メンバーのプロフィールを無制限に検索・閲覧可能

●スカウトメッセージ (InMails)
ダイレクトメッセージを月間150通送信可能
返信はがあった場合、追加で送信可能

●詳細な検索フィルター
40種類以上のフィルター
転職機会にオープンかを確認することが可能

●検索マッチ通知
ターゲット人材プールに変化があった時に自動通知

キャリアページ

ページをフォローしていない・求人検索をしていないユーザーに対しても
より詳しく、視覚的に自社の情報や魅力を発信会社

*リンクトイン上で表示される20万
インプレッション分（3か月間）の
フォロワー獲得広告が付与されます。



リンクトイン ジャパンオフィス 幹部紹介

夢を大きく持ち、仕事を完結しながらも楽しむ姿勢を常に彼らが応援してくれています。



村上 臣
日本代表



堀 モニカ
Head of Japan &
Korea, Marketing
Solutions



マラカド ガレル
グローバルアカウン
トディレクター



久保 敦
ヘッド オブ タレ
ント アンド ラー
ニング ソリューシ
ョンズ 日本

会社フォトギャラリー



皆違うからこそ、一緒に成し遂げられる事

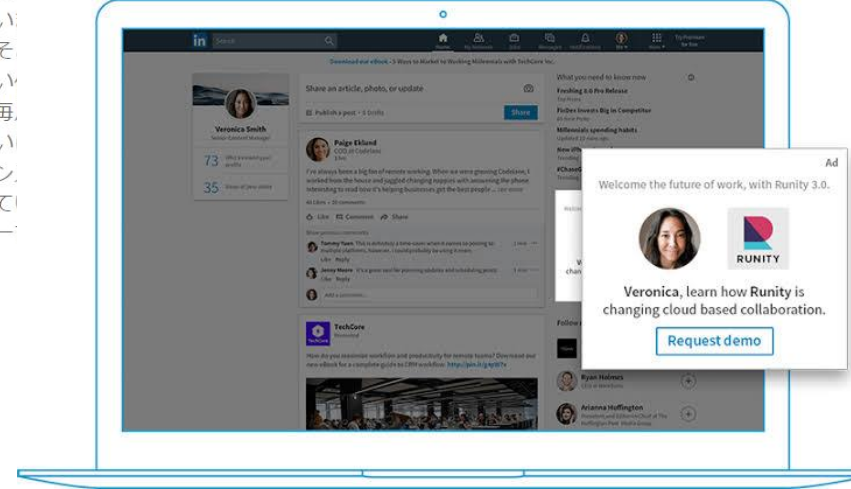
多様性は私達を常に唯一無二の存在にしてくれています。
包括的な私達の企業文化では皆が受け入れられ、組織に属しているとい
う安心感から一丸となって世界に貢献する仕事に打ち込むことができま
す。
全ての多様性を受け入れてこそ、ベストなアイデアを成功に導けると信
じ、私達は多種多様な価値観があることを受容し、尊重する努力を惜し
みません。

Diversity, Inclusion & Belonging at LinkedIn

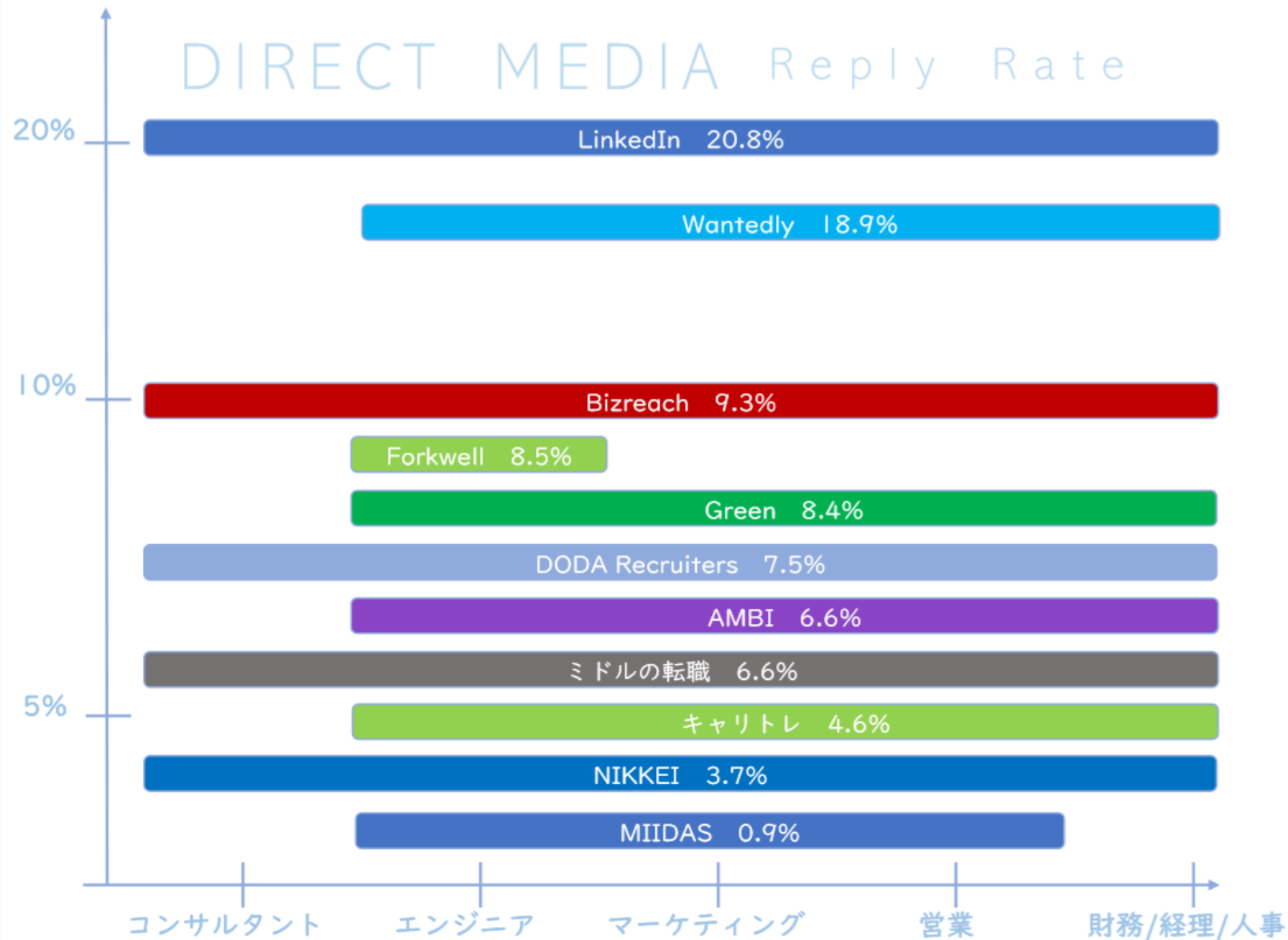
結果をだすだけでなく、人間関係を大切にする文化

ジャパンオフィスでは多様な国籍、バックグラウンドの仲間が
リンクトインユーザーの利便性の向上を目的とし、一致団結して働いて

い
そ
い
毎
い
ん
で



高い返信率と職種カバー率



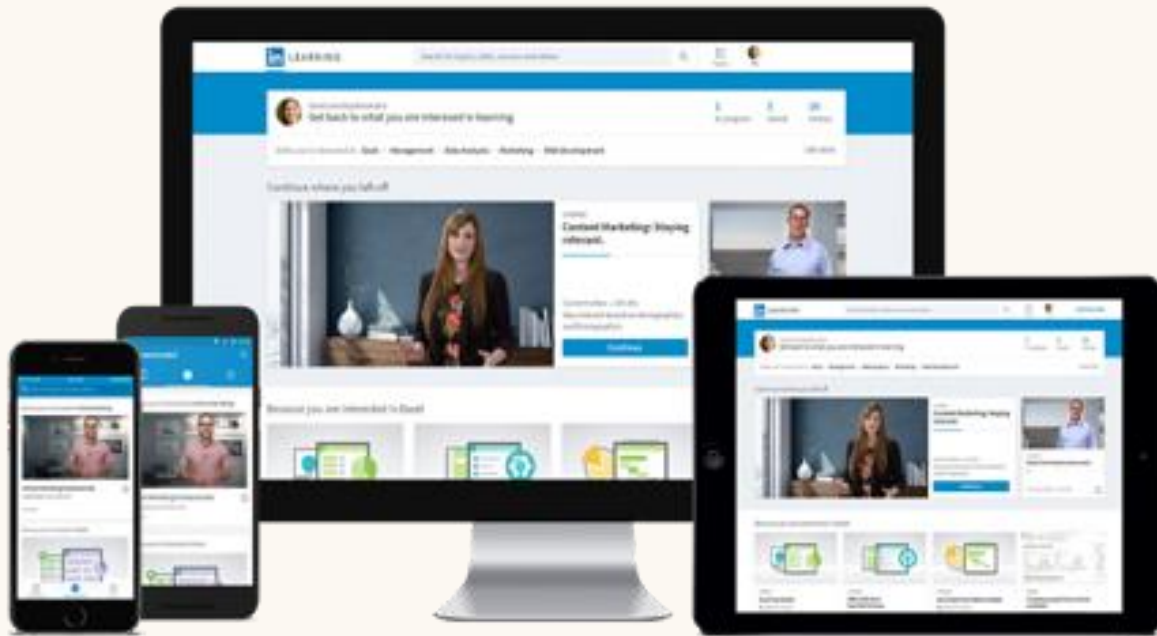
出典:ダイレクトソーシング社

成功に向けたサポート内容

担当営業＋担当コンサルタントによるサポート

No.	リソース	内容
1	「inFormed」 初級トレーニング @ LinkedIn オフィス	基本的な使用方法のトレーニング (約3時間)
2	「WorkIn」 上級トレーニング @ LinkedIn オフィス	検索やタレントプール構築に関する上級テクニクト レーニング (約3時間)
3	eラーニング	機能全般の学習 (スカウトメールの文章例、効果的な検索方法、リク ルーターとしてのプロフィール作成方法)
4	オンラインサポート	Eメールにおける 技術サポート、トラブルシューティング (日本語対応)
5	四半期振り返り	データを活用した定期的な振り返り
(6)	ユーザー会	ユーザー有志による情報交換

LinkedIn ラーニング



1995年に創業されたEラーニングの老舗
Lynda.comを2015年にリンクトインが買収

LinkedIn ラーニングはビジネス、テクノロジー、
クリエイティブなどのカテゴリーで各種
学習コースを7か国語で計**17,000**コース以上
（日本語は**800**コース超）提供している。

ニューノーマルを生き抜くスキル

無償LinkedInラーニングパス

<https://opportunity.linkedin.com/ja-jp/skills-for-in-demand-jobs>



人気の職種に必要なスキルを学ぶ 求人を検索して応募する

互いを理解し合い、多様性や一体感、帰属意識を創り出すことは、より良い職場、より良い社会を構築するうえで欠かせません。誰もが陥りがちな無意識の偏見を見直す、**無料のコース**をご用意しました。その他 LinkedInラーニングの期間限定無料コースは[こちら](#)。

人気の職種に関わるスキルを学ぶ

まずはLinkedInラーニングとMicrosoft Learnが提供する無料のラーニングパスでスキルを習得しましょう。そしてGitHub Learning Labでそれらを実践してみましょう。

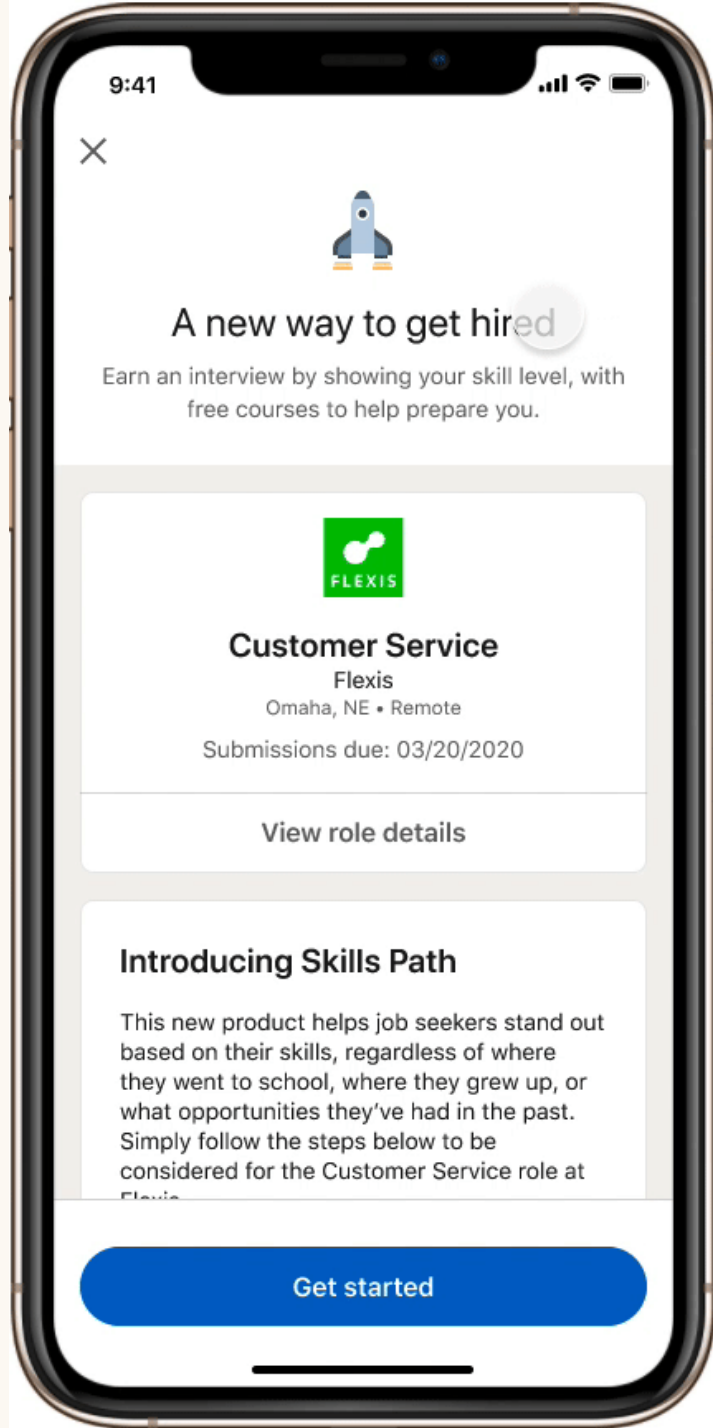


実施期間は2021年3月31日まで

 ソフトウェア開発者 プログラミング、クラウドストレージ、ネットワーク管理、セキュリティ、パソコンの導入・展開、HTML、CSS、SQL、Javascript、Python 求人情数1,500万件以上 学習を開始	 グラフィックデザイナー デザイン、イラスト、レイアウト、タイポグラフィ、InDesign、Illustrator、Photoshop 求人情数35万5,000件以上 学習を開始	 ウェブ開発者 HTML5、CSS、JavaScript、React.js、Vue.js、GitHub 学習を開始	 ソーシャルメディアマーケター ビジネス向けソーシャルメディア、Twitter、Instagram、Facebook、Twitter・Facebook用広告、ソーシャルメディア提携ツール 学習を開始
 IT管理者 Windows 10のインストールと展開、認証とセキュリティ、Microsoft 365、Azure AD、Intune、Microsoft Enterprise Mobility + Security 求人情数200万件以上 学習を開始	 営業担当者 (英語でのコース) 交渉術、CRM、新規事業開発、B2B、ストーリーテリング、ソーシャルメディア 求人情数850万件以上 学習を開始	 プロジェクトマネージャー (英語でのコース) プログラム管理、業務プロセスの改善、プロジェクトパフォーマンス 求人情数270万件以上 学習を開始	 カスタマーサービススペシャリスト (英語でのコース) 顧客満足度、カスタマーエクスペリエンス、データ入力、CRM、管理分析 求人情数180万件以上 学習を開始

164時間18分（6LP + 1コース）



Skills based Hiring (Skills Path)

- ・ これまでは過去の経歴や学歴をベースに採用していたが、それは必ずしも未来での活躍を約束するものではなかった。
- ・ 職種に必要なスキルをグローバルレベルで標準化・明確化（Skills Graph）することにより、ラーニングからアセスメント、面接までを一貫して提供するプログラムを開始。
- ・ パイロットプログラムには、BlackRock, Citrix, Gap Inc., GitHub, Gusto, Microsoft, Prologis, Ralph Lauren, TaskRabbit, Wayfairなどのグローバル企業が含まれます。

Gap Inc.のタレント・アクイジション部門のグローバルヘッドであるMeghan Kelly氏は、「包括的な企業であることを目指している当社は、可能な限り幅広い候補者にアプローチできるようなタレント活動に投資したいと考えています」と述べています。「LinkedInのSkills Pathパイロット版に参加することで、従来の経験や資格ではなく、コアスキルや潜在能力に基づいて候補者とより早くつながることができ、さらに多様な人材プールにアクセスできるようになります。当社の顧客基盤を反映した包括的な労働力は、創造性と革新を促進し、ビジネスの成果を高めると信じています。」

・ LinkedInは世界経済フォーラム（WEF）と提携し、2030年までに10億人の人々に、より良い教育、スキル、仕事を提供することを目的とした「Reskilling Revolution Initiative」に取り組んでいます。この活動では、パンデミック後の経済回復で予想される雇用の剥奪に直面している人々のスキルと生活を未来に向けて向上させることを目指すビジネスリーダーや政策立案者が集まり、世界の教育、スキル、雇用に関する新たなビジョンを構築しています。私たちは、フォーラムの「ニューエコノミー&ソサエティ」チームと協力して、「Skills Graph」を用いて、産業、地域、労働市場の各セグメントにおけるスキルのギャップを特定し、人々が将来のスキルを身につけられるよう支援しています。

企業は仕事のみならず、学び合う場所である

スキルがマッチしていることは最低限であり、従業員のを最大限に引き出すのは企業文化。

Lutz Finger
Director, Business Analytics
Mountain View

OUR MEMBERS COME FIRST

RELATIONSHIPS MATTER

We're in the business of building relationships, and this extends into the relationships we have at work. We manage compassionately by recognizing that people have experiences and perspectives that may differ from our own. By fostering trust among members, customers, colleagues and partners, we all succeed.

BE OPEN, HONEST AND CONSTRUCTIVE

We expect our employees to communicate with clarity and provide feedback in a constructive way. There is a virtuous cycle associated with transparency: The more we share what's working and what's not working, the more likely we're able to generate solutions to problems, leverage best demonstrated practices, and ensure that every member of the team feels that this is their company.

Inspire EXCELLENCE

Our employees are encouraged to lead by example, seek to solve big challenges, set measurable and actionable goals, and continuously learn, iterate and improve. We set a high bar and expect to clear it.

TAKE INTELLIGENT RISKS

A key reason we believe LinkedIn has been successful is that we encourage our team to take intelligent risks. We strive to always maintain the start-up mentality on which the company was founded. Not every risk we take will work out, so it's important to learn from those mistakes – and then move on.

Jen Williams
Program Manager
Mountain View

ACT LIKE AN OWNER

Sep: Wellness



Aug: Relationship



Nov→May:



Feb→Nov: Community



March: Creativity



#linkedin

関係府省への期待

- 職種に求められる経験やスキルの標準化データベースの整備と、民間への提供（例：米国 **O-Net**）
- 職歴や資格を個人の同意の元で企業が簡便に参照できる仕組み（例：番号もしくは**URL**を参照するとリファレンスがとれる）
- 職業訓練プログラムの拡充のための官民共同の**PJ**（例：いま需要が高いスキルや職種などの保有データの提供）

