

会社の紹介

私たちD&Sソリューションズ株式会社は、 日本最大の「食品卸」を母体とした、IT企業です。

■日本アクセス

· 売上 : 2.2兆円

·取引先(小売) : 2,000社

・取引先(メーカー) : 10,000社

毎日約8,000台のトラックが日本中を走り回っている物流企業です。日本中の小売企業さまに、メーカー企業さまの商品を運んでいます。



┃私達が貢献対象とする市場規模は「店頭そのもの」

食品・飲料・お酒におけるEC化率はわずか3.77%^{*1} 残り96.23%が「店頭」での購買 そしてスーパーマーケット市場(GMS+SM)は24.6兆円^{*2} 約23.6兆円が貢献対象の市場規模

(引用元)

※1 経済産業省 令和3年度デジタル取引環境整備事業(電子商取引に関する市場調査

※2 ダイヤモンド・チェーンストア 2022年5月1日号「市場占有率2022」

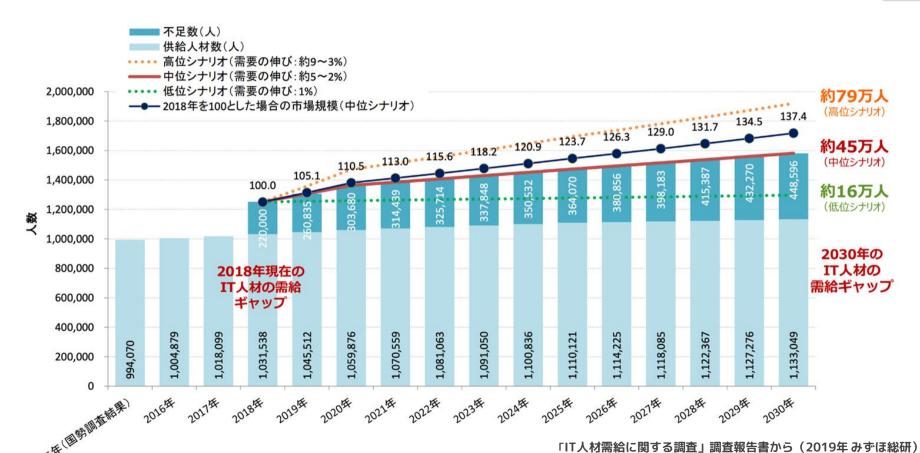
物流コスト、商品/原料価格、人件費など様々なコスト増の現状では、 すぐできる改善が必要。コスト削減と売上増加が同時に必要。

┃私たちが解決したい課題

- 小売企業の基幹システムが重く、IT/DX化には相当な時間と費用を要する
- 小売業界が自社でエンジニアを採用することは難しくIT/DXの専門家がいない
- DXの成功パターンが確立していないため、大きなIT/DX投資に踏み切れない
- 日本の小売業界は海外に比べIT/DX投資の効果である規模の経済が働きづらい

小売業界のDXを進めるためには、上記の課題があり、 これを解決するには、内製化しやすい仕組みとIT/DX人材が不可欠。

┃IT人材の不足が、今後も続いていく



│ 小売業界は、IT/DX人材が集まりづらい

- ・大企業以外は「本社」が東京ではないことは多い (小売企業も、メーカー企業も)
- ・東京の給与水準のエンジニアを、地方で雇用するのは大変
- ・ITに詳しい経営者が少なく、IT領域・IT人材に投資されづらい

小売業界は、IT人材が「構造的に」集まりにくい。

「構造的な課題を解決する」小売業界専用のSaaSで

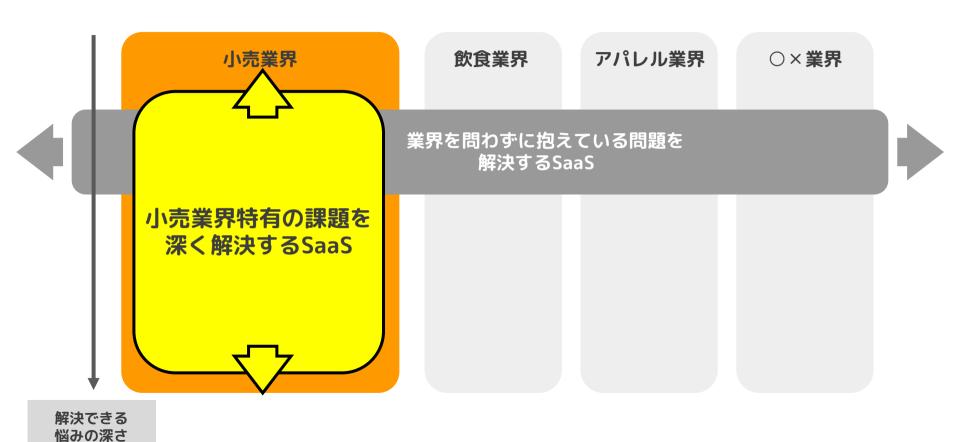
小売業界にエンジニアリングリソースを提供する

┃私たちの解決方法

社内に優秀なIT/DX人材がいなくても、DXが進むようにしたい。 データ連携だけで様々なサービスがすぐ実現できる仕組みに。 小売業界にとっての「情報流通」のプラットフォームを作ります。 目指すのは小売業界の「App Store」です。



│小売業界に特化した、業界全体のDXを促進する仕組み



導入実績

サービス開始約2年で、 全国の大手小売企業17社に採用されるリテールDXの仕組みを開発。



































私たちがやっていること①

物流高にも対応する

これからの小売業界に必要なマーケティングの実装

物価高への対応のカギ

商品価格



商品価値

商品の価格より、価値が高いと感じて頂くことができれば、お買上頂ける



■ だれが悪いわけでもない、構造的な課題の例



私たちはこれを「愛の減衰モデル」と呼んでいます。

┃店頭では、商品の価値が伝わりづらい。

「商品の価値」が伝わることで、

物価高でも商品が売れるようになる方法論を

デジタルの「仕組み」で実現する。

│ 商品の価値を伝えるリテールメディア・プラットフォーム

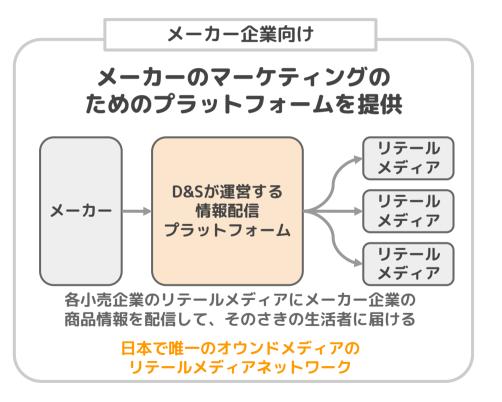
小売企業とメーカー企業それぞれのためのリテールメディアの仕組み



小売企業の自社メディア開発のためのプラットフォームを提供

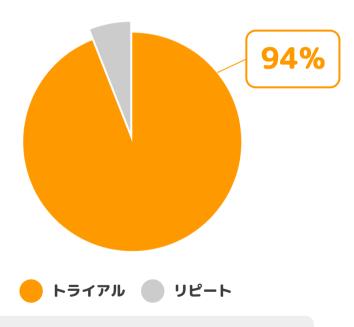






┃価値が伝わると、付加価値(価格)が高い商品も買われる

記事を見て対象商品を買った人の トライアル・リピート構成比

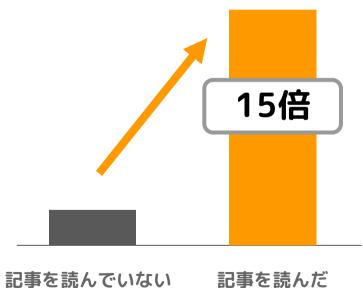


新規購買者の比率が94%



│ 価値が伝わると、付加価値(価格)が高い商品も買われる

対象商品の購入率



お客様

記事を読んだ お客様





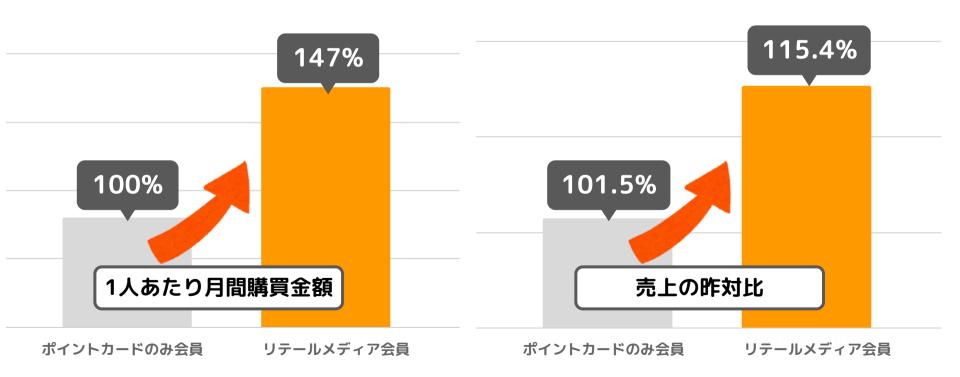






│ 価値が伝わるリテールメディアは大幅に売上が増える。

「リテールメディア会員」の1人あたり月間購買金額は 「非リテールメディア会員」の 147% になっている。



■ それを実現する独自の仕組み|コンテンツネットワーク

D&Sでは、メーカー企業の商品開発者へインタビューをして記事を制作。 商品を作った人の愛をお客様に伝えることで、価格のハードルを超えています。 小売企業には、無料でコンテンツを提供しています。



(3) タベレバ編集部 **自 2/15(月)配信** レンジで8分! 簡単調理でゆとり時間を 生み出す「スチーミー」 PR

毎日欠かせない家事のひとつが、ごはんの準 備。どんなに便利なグッズを使っても、どう してもかかってしまう調理時間をほかのこと に使えたら……。

そんな願いをかなえてくれるのが、味の素



(3) タベレバ編集部 白 2/18(木)配信 アレンジ自在の無敵調味料 「のせるマヨ シート PR

料理をするときやごはんを食べるとき、当た り前に常備されているマヨネーズ。そんなマ ヨネーズがシート状のツナマヨ風味になった ことで、さらに使いやすく、さらにおいしく 進化しました。冷蔵庫の新しい常備品とし て、「のせるマヨシート」が生み出すメリッ



(3) タベレバ編集部 ➡ 2/11(未)配信 食パンやお菓子をグレードアップ!「ス ライス生チョコレート」 PR

板チョコでもチョコソースでもない、生チョ コレートを"シート状"にした「スライス生チョ コレート」。長年にわたってお菓子作りを研 究してきたブルボンだからこそ実現した、朝 食の食パンやいつものお菓子作りに本格的な 味わいをプラスしてくれる驚きのアイテムを



の タベレバ編集部 自 2/8(月)配信 無糖シリアル「もち麦フレーク」はお料 理にも使える優秀フード! PR

牛乳やヨーグルトをかけるだけで、すぐに食 べられる朝食メニューの定番、シリアル。そ んなシリアル界に、砂糖の甘みもなく、ドラ イフルーツなども入っていない、さらに食品 添加物も無添加の"無糖"シリアルがあるのは知 っていますか?



の タベレバ編集部 門 2/4(未)配信 きゅうりのキューちゃんを加えるだけで おいしくなる PR

意外な使い方、知ってる?

「きゅうりのキューちゃん」と言えば ご飯の お供として愛され続けているロングセラー商

でもご飯にのせる以外にも、おいしい食べ方



全く新しいカレー調味料が誕生!!

バーモントカレーパウダーでいつもの料

理が変わる! PR

時間がない中で、毎日のメニューを考えるの って本当に大変。そんな働くお母さんの声か ら生まれたのが「味付カレーパウダー バーモ

ントカレー味」です。 お母さんの負担を減ら

商品の価格より、価値が高いと感じて頂くことができれば、お買上頂ける

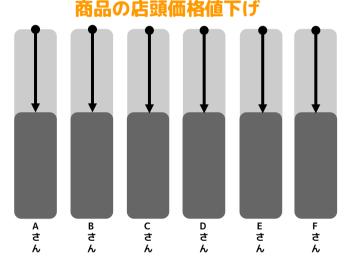
私たちがやっていること②

1人1人異なる商品価値の感じ方にあわせた 「価格戦略の実現」

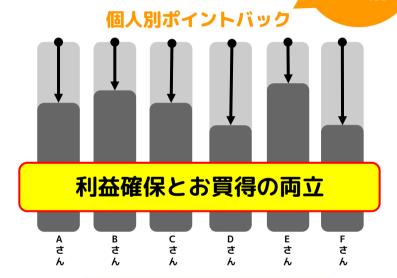
│ それを実現する独自の仕組み │ ダイナミックプライシング

「個人別に」「自動的な」「実質売価」に。

効果を 減らさず コスト削減



一律の値下げ 値下げしなくても買ったで あろうお客様にも値下げ



個人別の 「自動実質売価」

│ それを実現する独自の仕組み │ ダイナミックプライシング



ダイナミックプライシング



デジタルスタンプカード



私たちがやっていること③

商品の価値を伝えるための

「商品情報の基盤」

│ それを実現する独自の仕組み│共通商品マスタ



何十万点もの商品情報のメンテナンスは大変。

独自の技術*で小売業界に特化した「共通商品マスタ」を開発・提供。 メンテナンスコストが大幅削減。



Appendix

商品価値が伝わるコンテンツによる効果

野菜生活 Soy+ クリエイティブA

(砂糖·甘味料無添加)

野菜生活 Soy+

おいしさの

野菜生活Soy+ おい

おいしさ 豆乳が苦手な方 い カゴメの

大豆の味や青阜みた なら飲める!」と記 「野菜生活」から計 「野菜生活 Sov+ I 豆乳が苦手な方にも への5つのこだわり



の。そこで「野菜 生活 Sov+Jでは

大豆からこだわり、 青臭みが少なく、甘み

のある品種(※1)を使用。飲みやすい味わい になっています。





「野菜生活Sov+」では、大豆をまるごと使用し ています(※2)。また、大豆を

細かく破砕・加熱 することで、なめ らかな口あたりを 実現。製造工程にも

こだわり

訴求

おいしさに定評のある「野菜生活」シリーズ

くりにうれしい植物性たんぱく質7gに加 えて、「まろやかブレーン」には食物繊維、 「ベリー・ブルーンMix Iには鉄分、「オレン

マンゴーMix」にはビタミンA・C・Eが 含まれています。おまけに気にな

いいしさのこだわい

女性のキレイ・カラダづくり

をサポートする栄養素

キレイにうれしいイソフラボン、カラダブ

に仕上がっています。

y+」を、ぜひ日々のキレイ・ 役立てください。

ルーン オレンジ・マンゴー

ミルクの代わりに使ってみよ

健康のために牛乳や豆乳を飲んでいる人も多

最近は成分や味にこだわった飲料もいろいろ 登場しています。

なかでもおすすめしたいのがカゴメ「野菜生 活Sov+1。豆乳が苦手という人でも飲みや すく、野菜やカラダづくりをサポートする鉄 分などの栄養素も入っています。

いつものミルクを「野菜生活 Soy+」に代え

ゲナーゼ部分欠損大豆を使

ン」「マンゴー・オレンジ」を

と、まろやかでコクのある

豆のうす皮は除いてあります。 1日350g)の約1/6である野菜60g分。野菜飲 料は原料野菜の全成分を含むものではありま せんが、不足しがちな野菜を補うためにお役 立てください。

お問い合わせ先

カゴメ お客様相談センター ☎ 0120-401-831

ばく質フgに加えて、食物 繊維や鉄分、ビタミンA-C-E https://www.kagome.co.ip/customer/ をプラスした3つの味。

野菜生活 Soy+ クリエイティブB



□ 4/21(水)配信

野菜生活Sov+ いつものメニューをア レンジLて楽しもう PR

てみませんか?

ミルクの代わりに使いたい 4つのワケ

女性のキレイ・カラダ

イソフラボン・植物性たん を生かしたフルーティでや さしい甘さ。



パンに染み込ませるミルクを「野菜生活 Sov+」 にすれば、ほんのりフルーティな甘さを感じる フレンチトーストが完成! 甘みがついている から、メーブルシロップはなくてもOK!

✔ 材料 (2人分)

·野菜生活Sov+ 200ml (今回はベリー・プルーンMixを使用)

・バゲット 1/2本 ・ 網 2個

· バター 20g

・メープルシロップ お好みで

✔ 作り方

【1】 ボウルに「野菜生活 Sov+」と卵を入 れて泡立て器でよく混ぜ、密閉容器などに流

【2】【1】に食べやすい厚さに切ったバゲ ットを並べて、冷蔵庫で冷やし、約1時間し たら裏返して、再び冷蔵庫に入れて一晩置 く。 (時間がないときは2~3時間でOK)

【3】フライパンにバターを入れて熱し、溶 けてきたら弱火にして、【2】を並べて焼 く。表面に焼き目がついたら裏返し、焼き目 がついたら皿に盛る。お好みでメーブルシロ ップをかける。

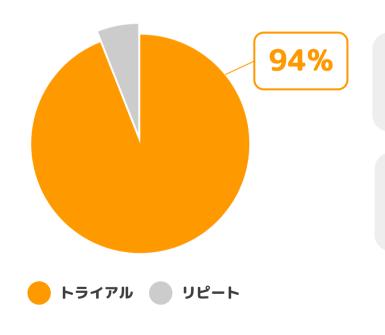
3種類のフレーバーがラインナップ



おからまで丸ごと使用した大豆(※3)に、それぞれ 「りんご」「ベリー・ブルーン」「マンゴー・オレンジ」を 加えたフルーティな甘さと、まろやかでコクのある

▶ 記事で商品の価値が伝わると、買いたい気持ちになる。

コンテンツを見て対象商品を買った人の トライアル・リピート構成比

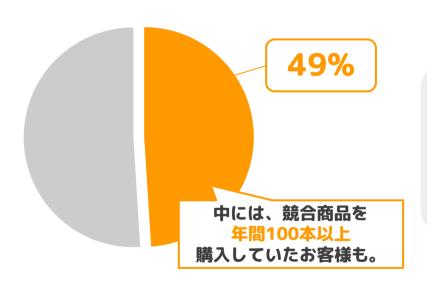


トライアル率は94%

新規顧客が1560%増加

▍競合商品の購入者であっても、気持ちを動かせる

コンテンツを見てトライアルしてくれたお客様の ブランドスイッチ比率



ブランドスイッチした お客様は49%

- ブランドスイッチ (過去に競合商品の購買あり)
- 競合商品未購入

| スタンプカードをデジタル化して、買えば買うほどお得に



【課題】

野菜生活100 Smoothieのトライアル率を 増やしたい。

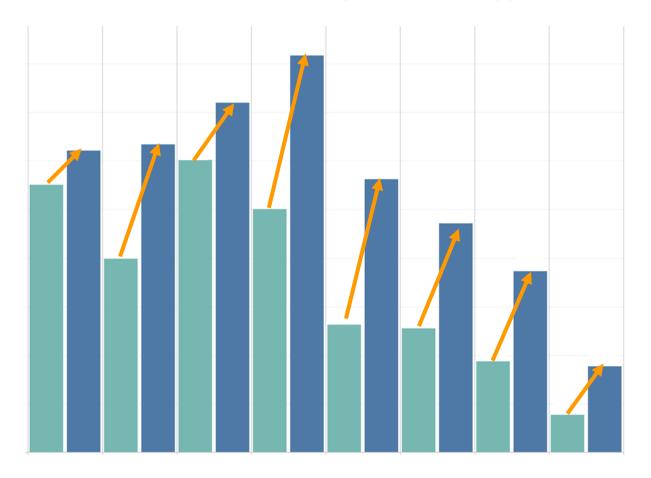
·野菜生活100 : 4種

・野菜生活100 Smoothie : 4種

のうち、6種類をお買上で、ボーナスポイントがもらえる設計に。

→野菜生活100 Smoothieを買わないと 達成ポイントがもらえない設計に

■すべてのSKUで、トライアル率が大幅に増加



リテールDX促進のための情報共有

■自社メディア「みんなのリテールDX」をはじめました。

小売業界全体のDXが進むきっかけをつくるため、 リテールDXにまつわるいろいろな企業さまの取組をご紹介しています。













※みんなのリテールDX: https://retaildx.ds-solutions.co.jp/

EOF